



UNIVERSIDAD ANDINA
NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ
FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS
ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS
INTERNACIONALES



EXPORTACIONES Y CRECIMIENTO ECONÓMICO
EN LA MACRORREGIÓN SUR, PERÚ,
2007 - 2023

TESIS PRESENTADA POR:

Bach. VIDALINA CABANA HUANCA

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

JULIACA – PERÚ
2026



UNIVERSIDAD ANDINA

NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ

FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS

**ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS
INTERNACIONALES**

**EXPORTACIONES Y CRECIMIENTO ECONÓMICO
EN LA MACROREGIÓN SUR, PERÚ,
2007 - 2023**

TESIS PRESENTADA POR:

Bach. CABANA HUANCA VIDALINA

**PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE
LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES**

APROBADA POR EL JURADO REVISOR:

PRESIDENTE

:

Dr. HILARIO CONDORI MAMANI

PRIMER MIEMBRO

:

Dr. JESUS MAMANI MAMANI

SEGUNDO MIEMBRO

:

Dr. CARLOS ADOLFO LUJAN URVIOLA

ASESOR DE TESIS

:

Dra. YUDY HUACANI SUCASACA

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN

: ECONOMÍA SECTORIAL - P16



RESOLUCIÓN N°074-2026-D-FCCF-UANCV-J

Juliaca, 12 de mayo de 2026

VISTOS: El Oficio N°006-2026-DUI-FCCF-UANCV de fecha 30 de abril de 2026, emitido por la Unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, y el **expediente N°3943** presentado por el (la) Bachiller: **CABANA HUANCA, VIDALINA**, quien **solicita nominación jurados, fecha y hora para la defensa** de la tesis titulada: **EXPORTACIONES Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA MACROREGIÓN SUR, PERÚ, 2007 - 2023**; conducente para optar el Título Profesional de **LICENCIADO EN ECONOMIA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES** que fue revisada por el Director de la Unidad de Investigación y el Decano de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras.

CONSIDERANDO:

Que, de conformidad con el artículo 8°, numeral b) del Reglamento General de Grados y Títulos de la UANCV vigente, es procedente acceder a la petición del interesado.

Que, al haberse cumplido con los requisitos exigidos por el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación conducente a Grados y Títulos plasmado en la Resolución N° 0294-2023-UANCV-CU-R.

Y estando, la opinión favorable del Director de la Unidad de Investigación y el Decano de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, y las atribuciones que confiere el artículo 28° del Reglamento Interno de Trabajo de Investigación conducente a Grados y Títulos Resolución N° 0294-2023-UANCV-CU-R.

SE RESUELVE:

ARTÍCULO PRIMERO: DECLARAR APTO para la sustentación presencial del informe final de la investigación (borrador de Tesis) del (la) bachiller: **CABANA HUANCA, VIDALINA**, para optar el Título Profesional de **LICENCIADO EN ECONOMIA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES**, en virtud de los considerandos expuestos.

ARTÍCULO SEGUNDO: NOMINAR JURADOS para la sustentación presencial y defensa de la tesis a los siguientes docentes ordinarios:

PRESIDENTE	:	Dr. HILARIO CONDORI MAMANI
1er. MIEMBRO	:	Dr. JESUS MAMANI MAMANI
2do. MIEMBRO	:	DR. CARLOS ADOLFO LUJAN URVIOLA
ASESOR DE TESIS	:	Dra. YUDY HUACANI SUCASACA

ARTÍCULO TERCERO. - PROGRAMAR FECHA Y HORA de sustentación como se detalla:

Lugar	:	Salón de grados y títulos de la FCCF
Fecha	:	miércoles, 13 de mayo de 2026
Hora	:	08:30 a.m.

ARTÍCULO CUARTO. - DISPONER que la comisión de Grados y Títulos de la Facultad, Secretaría Académica, quedan encargados del cumplimiento de la presente resolución.

REGÍSTRESE, COMUNÍQUESE Y CÚMPLASE.

DISTRIBUCIÓN:

- Jurados	(3)
- Interesados	(1)
- Asesor de Tesis	(1)
- Archivo	(1)



UNIVERSIDAD ANDINA
"NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ"
Dr. Hilario Condori Mamani
Decano de la Facultad de Cs.
Contables y Financieras

**RESOLUCIÓN N° 018 - 2026-DUI-FCCF-UANCV-J**

juliaca 19 de marzo del 2026

Visto: el Expediente N° 2026-C-2674 de 09 de marzo del 2026, del Bach. CABANA HUANCA VIDALINA, quien solicita Revisión de Informe Final de la Investigación (Borrador de Tesis) y el Anexo (04 o 05) "Ficha de Opinión del Informe Final de la Investigación" que fue revisada por el Comité de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, Escuela Profesional de **ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES**.

CONSIDERANDO:

Que, las Unidades de Investigación son unidades académicas que agrupan a docentes y estudiantes de diversas disciplinas, en razón del desarrollo de investigación científica, tecnológica y humanista de acuerdo al Estatuto Universitario Modificado 2020 de nuestra primera Casa Superior de Estudios.

Que, el (la) Bach. CABANA HUANCA VIDALINA, quien solicita la revisión y aprobación de la propuesta de Investigación titulado: **EXPORTACIONES Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA MACROREGIÓN SUR, PERÚ, 2007 – 2023**, la misma que pertenece a la línea de investigación: **ECONOMÍA SECTORIAL P-16**, asimismo fue aprobado para su ejecución de informe final (borrador de tesis) con **RESOLUCIÓN N° 805-2026-DUI-FCCF-UANCV-J**, conducente para optar el Título profesional de **LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES**.

Que, al haberse cumplido con los requisitos exigidos por el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos plasmado en la Resolución N° 0294-2023-UANCV-CU-R.

Que, el Comité de Investigación emitió su opinión favorable a la propuesta de investigación.

Que, el Director de la Unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, corroboro la propuesta del (a) **ASESOR (a) Dra. YUDY HUACANI SUCASACA**, quien debe estar acreditado y facultado para orientar y ayudar al asesorado en el proceso de elaboración del trabajo de investigación (Tesis) y,

Estando, la opinión favorable del comité de Investigación, en concordancia con el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos Resolución N° 0294-2023-UANCV-CU-R, de conformidad a lo que establece la Ley Universitaria N° 30220, Ley de Creación de la UANCV N° 23738 y Modificatoria N° 24661 y el Estatuto de la UANCV, que confiere facultades a la unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras.

SE RESUELVE:

ARTÍCULO PRIMERO: APROBAR Y AUTORIZAR EL INFORME FINAL DE LA INVESTIGACIÓN (BORRADOR DE TESIS) para la REVISIÓN DE SIMILITUD TURNITIN, del tema: **EXPORTACIONES Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA MACROREGIÓN SUR, PERÚ, 2007 – 2023**, presentado por el (la) Bachiller: CABANA HUANCA VIDALINA, para optar el Título profesional de **LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES**, en virtud de los considerandos expuestos.

ARTÍCULO SEGUNDO: RATIFICAR como ASESOR(a) al: **Dra. YUDY HUACANI SUCASACA**.

ARTÍCULO TERCERO: DISPONER que la Facultad, secretarías académicas y administrativas, queden encargados del cumplimiento de la presente Resolución.

DISTRIBUCIÓN:

- Interesados (1)
- Archivo (1)

REGÍSTRESE, COMUNÍQUESE Y CÚMPLASE.

UNIVERSIDAD ANDINA
NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZDr. Jesús Mamani Mamani
Director de la Unidad de Investigación FCCF

**RESOLUCIÓN N° 805 - 2026-DUI-FCCF-UANCV-J**

Juliaca, 26 de enero del 2026

Visto: el Expediente N° 2026-C-1075 de fecha 19 de enero del 2026, el cual solicita Revisión de Propuesta de Investigación y el Anexo (02 o 03) "Ficha de Opinión de la Propuesta de Investigación" que fue revisada por el Comité de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, Escuela Profesional de **ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES**.

CONSIDERANDO:

Que, las Unidades de Investigación son unidades académicas que agrupan a docentes y estudiantes de diversas disciplinas, en razón del desarrollo de investigación científica, tecnológica y humanista de acuerdo al Estatuto Universitario Modificado 2020 de nuestra primera Casa Superior de Estudios.

Que, el (la) Bach. **CABANA HUANCA VIDALINA**, quien solicita la revisión y aprobación de la propuesta de Investigación titulado: **EXPORTACIONES Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA MACROREGIÓN SUR, PERÚ, 2007 – 2023**, la misma que pertenece a la línea de investigación: **ECONOMÍA SECTORIAL - P16**, conducente para optar el Título profesional de **LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES**.

Que, al haberse cumplido con los requisitos exigidos por el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos plasmado en la Resolución N° 0294-2023-UANCV-CU-R.

Que, el Comité de Investigación emitió su opinión favorable a la propuesta de investigación.

Que, el Director de la Unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, Escuela Profesional de Contabilidad, corrobora la propuesta del (a) ASESOR (a) **Dra. YUDY HUACANI SUCASACA**, quien debe estar acreditado y facultado para orientar y ayudar al asesorado en el proceso de elaboración del trabajo de investigación (Tesis).

Estando, la opinión favorable del comité de Investigación, en concordancia con el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos Resolución N° 0294-2023-UANCV-CU-R, de conformidad a lo que establece la Ley Universitaria N° 30220, Ley de Creación de la UANCV N° 23738 y Modificatoria N° 24661 y el Estatuto de la UANCV, que confiere facultades a la unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras.

SE RESUELVE:

ARTÍCULO PRIMERO: APROBAR Y AUTORIZAR LA EJECUCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVESTIGACIÓN titulado: **EXPORTACIONES Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA MACROREGIÓN SUR, PERÚ, 2007 – 2023**, presentado por el (la) Bachiller. **CABANA HUANCA VIDALINA**, en virtud de los considerados expuestos.

ARTÍCULO SEGUNDO: RECONOCER como ASESOR(a) al (a): **Dra. YUDY HUACANI SUCASACA**,

ARTÍCULO TERCERO: DISPONER que la Facultad, secretarías académicas y administrativas, queden encargados del cumplimiento de la presente Resolución.

REGÍSTRESE, COMUNÍQUESE Y CÚMPLASE.

DISTRIBUCIÓN:

- Interesados (1)
- Archivo (1)

UNIVERSIDAD ANDINA
"NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ"Dr. Jesús Mamani Mamani
Director de la Unidad de Investigación FCCF



VIDALINA CABANA HUANCA

EXPORTACIONES Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA MACRORREGIÓN SUR, PERÚ, 2007 - 2023

 Trabajos de tesis para ingreso a repositorio

Detalles del documento

Identificador de la entrega

trn:oid::13016:601967066

Fecha de entrega

22 jun 2026, 14:19 GMT-5

Fecha de descarga

23 jun 2026, 20:51 GMT-5

Nombre del archivo

T036_74215917_T.docx

Tamaño del archivo

9.6 MB

131 páginas

27.057 palabras

157.672 caracteres



14% Similitud general

El total combinado de todas las coincidencias, incluidas las fuentes superpuestas, para ca...

Filtrado desde el informe

- ▶ Bibliografía
- ▶ Coincidencias menores (menos de 10 palabras)

Fuentes principales

- 10%  Fuentes de Internet
- 3%  Publicaciones
- 11%  Trabajos entregados (trabajos del estudiante)

Marcas de integridad

N.º de alertas de integridad para revisión

Los algoritmos de nuestro sistema analizan un documento en profundidad para buscar inconsistencias que permitirían distinguirlo de una entrega normal. Si advertimos algo extraño, lo marcamos como una alerta para que pueda revisarlo.

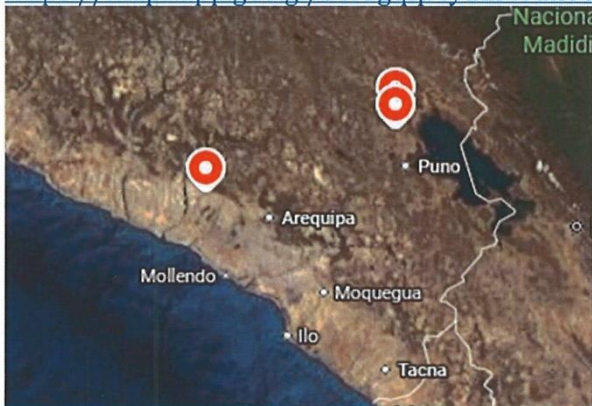
Una marca de alerta no es necesariamente un indicador de problemas. Sin embargo, recomendamos que preste atención y la revise.



Metadatos complementarios - UANCV

TÍTULO	
EXPORTACIONES Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA MACRORREGIÓN SUR, PERÚ, 2007 - 2023	
Datos de autor	
Nombres y Apellidos	VIDALINA CABANA HUANCA
Tipo de documento de identidad	DNI
Número de documento de identidad	74215917
URL de ORCID	https://orcid.org/0009-0003-3025-6525
Datos de asesor	
Nombres y apellidos	YUDY HUACANI SUCASACA
Tipo de documento de identidad	DNI
Número de documento de identidad	40673820
URL de ORCID	https://orcid.org/0009-0008-3275-5586
Datos del jurado	
Presidente del jurado	
Nombres Y Apellidos	HILARIO CONDORI MAMANI
Tipo de documento	DNI
Número de documento de identidad	02385723
Miembro del jurado 1	
Nombres Y Apellidos	JESUS MAMANI MAMANI
Tipo de documento	DNI
Número de documento de identidad	02425043
Miembro del jurado 2	
Nombres Y Apellidos	CARLOS ADOLFO LUJAN URVIOLA
Tipo de documento	DNI
Número de documento de identidad	01213364



Datos de investigación	
Línea de investigación	ECONOMÍA SECTORIAL - P16
Grupo de investigación	No aplica.
Agencia de financiamiento	Sin financiamiento
Ubicación geográfica de la investigación	Dirección: MACRORREGIÓN SUR País: Perú Departamento: Puno, Arequipa, Cusco, Moquegua, Ilo, Tacna Coordenadas. Latitud: -16.87604 Longitud: -70.48889 https://maps.app.goo.gl/3Wzgqfp4y1LrWano8 
Año o rango de años en que se realizó la investigación	ENERO 2026 – MAYO 2026
URL de disciplinas OCDE	Economía, Negocios https://purl.org/pe-repo/ocde/ford#5.02.00 Economía https://purl.org/pe-repo/ocde/ford#5.02.01
https://concytec-pe.github.io/Peru-CRIS/vocabularios/ocde_ford.html - Librería	

UNIVERSIDAD ANDINA
"NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ"

Dr. Jesús Mamani Mamani
Director de la Unidad de Investigación FCCF



DECLARACIÓN DE AUTENTICIDAD Y RESPONSABILIDAD

Yo VIDALINA CABANA HUANCA, identificado con DNI
Nro. 74215917 en mi condición de egresado de:

- ☒ Escuela Profesional
☐ Programa de Segunda Especialidad
☐ Programa de Maestría o Doctorado

ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

informo que he elaborado el/la ☒ Tesis o ☐ Trabajo de Investigación, ☐ Trabajo Académico
denominada:

EXPORTACIONES Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA MACRORREGIÓN SUR,
PERÚ, 2007 - 2023

Asesorado por: Dra. YUDY HUACANI SUCASACA

Es un tema original.

Declaro que el presente trabajo de tesis es elaborado por mi persona y **no existe plagio/copia** de ninguna naturaleza, en especial de otro documento de investigación (tesis, revista, texto, congreso, o similar) presentado por persona natural o jurídica alguna ante instituciones académicas, profesionales, de investigación o similares, en el país o en el extranjero.

Dejo constancia que las citas de otros autores han sido debidamente identificadas en el trabajo de investigación, por lo que no asumiré como tuyas las opiniones vertidas por terceros, ya sea de fuentes encontradas en medios escritos, digitales o Internet.

Asimismo, ratifico que soy plenamente consciente de todo el contenido de la tesis y asumo la responsabilidad de cualquier error u omisión en el documento, así como de las connotaciones éticas y legales involucradas.

El incumplimiento de lo declarado da lugar a responsabilidad del declarante, en consecuencia; a través del presente documento asumo frente a terceros, la Universidad Andina Néstor Cáceres Velásquez y/o la Administración Pública toda responsabilidad que pueda derivarse por el trabajo final presentado. Lo señalado incluye responsabilidad pecuniaria incluido el pago de multas u otros por los daños y perjuicios que se ocasionen.

Juliaca 01 de Junio del 2026


Firma del Asesor (Obligatoria)


Firma (Obligatoria)



Huella



DEDICATORIA

A mis padres, por su respaldo y su ejemplo de sacrificio, que me motivaron a superar cada desafío, gracias por estar siempre a mi lado.

Y a Dios, por darme la fortaleza para alcanzar este logro.



AGRADECIMIENTO

Expreso mi gratitud a la Mg. Yudy Huacani Sucasaca, mi asesor por su orientación y compromiso en cada etapa de esta investigación, así como también a mis padres por su apoyo y confianza, sin los cuales este proyecto no habría sido posible.



ÍNDICE GENERAL

DEDICATORIA	i
AGRADECIMIENTO.....	ii
ÍNDICE GENERAL	iii
ÍNDICE DE TABLAS.....	v
ÍNDICE DE FIGURAS	vii
RESUMEN	viii
ABSTRACT	ix
INTRODUCCIÓN	x

CAPÍTULO I

ASPECTOS GENERALES

1.1 Descripción del problema	13
1.2 Formulación del problema	18
1.2.1 Problema principal.....	18
1.2.2 Problemas específicos	19
1.3 Justificación	19
1.4 Objetivos de la investigación	21
1.2.3 Objetivos generales.....	21
1.2.4 Objetivos específicos.....	21
1.5 Importancia	21
1.6 Limitaciones	23

CAPÍTULO II

FUNDAMENTOS TEÓRICOS

2.1. Antecedentes	25
-------------------------	----



2.2. Marco teórico	32
--------------------------	----

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA Y RESULTADOS

3.1 Métodos de investigación.	39
------------------------------------	----

3.2 Métodos y técnicas de recogida de información.	45
---	----

CAPÍTULO IV

RESULTADOS

4.1 Análisis de datos	50
-----------------------------	----

4.2 Diseminación de los hallazgos	92
---	----

CONCLUSIONES	97
--------------------	----

RECOMENDACIONES	99
-----------------------	----

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	101
----------------------------------	-----

ANEXOS	110
--------------	-----

Anexo 01. Matriz de consistencia	111
--	-----

Anexo 02. Ficha de análisis documental en relación con la variable "exportaciones y crecimiento económico"	112
---	-----

Anexo 03. Validez de instrumentos	119
---	-----



ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Validación de expertos relacionado a la variable “crecimiento económico” y “exportaciones”	47
Tabla 2 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Arequipa	52
Tabla 3 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Arequipa	53
Tabla 4 Matriz de correlación de las variables en análisis	55
Tabla 5 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Apurímac	57
Tabla 6 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Apurímac	58
Tabla 7 Matriz de correlación de las variables en análisis	60
Tabla 8 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Cusco	63
Tabla 9 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Cusco	64
Tabla 10 Matriz de correlación de las variables en análisis	66
Tabla 11 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Madre de Dios	69
Tabla 12 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Madre de Dios	70
Tabla 13 Matriz de correlación de las variables en análisis	72



Tabla 14 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Puno	74
Tabla 15 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Puno	75
Tabla 16 Matriz de correlación de las variables en análisis	77
Tabla 17 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Tacna	79
Tabla 18 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Tacna	80
Tabla 19 Matriz de correlación de las variables en análisis	82
Tabla 20 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Moquegua	85
Tabla 21 Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Moquegua	86
Tabla 22 Matriz de correlación de las variables en análisis	88



ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Esquema del alcance explicativo de investigación	40
Figura 2 Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Arequipa	51
Figura 3 Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Apurímac	56
Figura 4 Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Cusco	61
Figura 5 Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Madre de Dios	67
Figura 6 Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Puno	73
Figura 7 Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Tacna	78
Figura 8 Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Moquegua	83
Figura 9 Modelo de regresión de panel con variables en niveles para analizar la influencia de las exportaciones tradicionales en el crecimiento económico	88
Figura 10 Modelo de regresión de panel con variables en niveles para analizar la influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico	90



RESUMEN

La presente investigación analizó la influencia de las exportaciones sobre el crecimiento económico en la Macrorregión Sur del Perú durante el periodo 2007–2023, aplicando un enfoque cuantitativo, longitudinal y explicativo mediante modelos econométricos de datos de panel. Se trabajó con información de seis departamentos y se distinguieron las exportaciones tradicionales (como minería y agricultura) de las no tradicionales (textiles, agropecuarios, químicos, entre otros). Además, las características de las variables de análisis en el contexto de la Macrorregión Sur del Perú tuvieron una conexión directa con el Objetivo de Desarrollo Sostenible (ODS) 8. Asimismo, los resultados revelaron que las exportaciones mineras fueron el principal motor económico en regiones como Arequipa, Moquegua y Apurímac, mostrando una alta correlación con el Producto Bruto Interno; sin embargo, esta dependencia también implicó vulnerabilidad frente a la volatilidad de precios internacionales. Por otro lado, las exportaciones no tradicionales presentaron comportamientos heterogéneos, destacando un crecimiento relativo en sectores como la agroindustria y los textiles en Cusco y Puno, mientras que en departamentos como Madre de Dios se mantuvo una estructura exportadora concentrada en productos extractivos con bajo valor agregado. Se identificaron también vínculos positivos entre las exportaciones agropecuarias y el crecimiento económico, aunque con menor impacto que los sectores extractivos. La evidencia empírica permitió concluir que, si bien las exportaciones impulsaron el crecimiento regional, se requirió fomentar la diversificación productiva y fortalecer las capacidades exportadoras.

Palabras clave: exportaciones, crecimiento económico, diversificación productiva.



ABSTRACT

The present research analyzed the influence of exports on economic growth in the Southern Macroregion of Peru during the period 2007–2023, applying a quantitative, longitudinal, and explanatory approach through econometric panel data models. Data from six departments were used, distinguishing between traditional exports (such as mining and agriculture) and non-traditional exports (textiles, agricultural products, chemicals, among others). Furthermore, the characteristics of the variables analyzed in the context of the Southern Macroregion of Peru were directly connected to Sustainable Development Goal (SDG) 8. The results revealed that mining exports were the main economic driver in regions such as Arequipa, Moquegua, and Apurímac, showing a high correlation with the Gross Domestic Product; however, this dependence also implied vulnerability to international price volatility. On the other hand, non-traditional exports showed heterogeneous patterns, with relative growth in sectors such as agribusiness and textiles in Cusco and Puno, while in departments such as Madre de Dios, the export structure remained concentrated in extractive products with low added value. Positive links were also identified between agricultural exports and economic growth, although with less impact than extractive sectors. The empirical evidence led to the conclusion that, although exports drove regional growth, it was necessary to promote productive diversification and strengthen the export capacities

Keywords: exports, economic growth, productive diversification.



INTRODUCCIÓN

Las exportaciones desempeñaron un papel fundamental en el crecimiento económico de los países, especialmente en las economías en desarrollo, donde constituyeron una fuente clave de generación de divisas, dinamización productiva y vinculación con los mercados internacionales. No obstante, la composición de las exportaciones resultó determinante para la sostenibilidad del crecimiento, dado que una estructura concentrada en productos primarios tendió a generar mayor vulnerabilidad frente a la volatilidad de los precios internacionales, mientras que una canasta exportadora diversificada, con mayor valor agregado, favoreció una expansión económica más estable y resiliente.

En ese contexto, el análisis diferenciado entre exportaciones tradicionales y no tradicionales se consolidó como un enfoque relevante para comprender los mecanismos que vincularon el comercio exterior con el desempeño económico. En el caso del Perú, la estructura exportadora estuvo históricamente dominada por productos tradicionales, principalmente mineros y agrícolas, los cuales impulsaron el crecimiento económico, pero también profundizaron la dependencia de los ciclos internacionales de los commodities. Esta situación se reflejó con mayor intensidad en la Macrorregión Sur, donde departamentos como Arequipa, Moquegua, Apurímac y Puno concentraron gran parte de su actividad económica en la minería, mientras que otros territorios como Tacna y Cusco evidenciaron avances incipientes en la diversificación hacia exportaciones no tradicionales. Estas diferencias regionales pusieron de manifiesto la necesidad de analizar de manera específica cómo la composición de las exportaciones influyó en el crecimiento económico a nivel subnacional.



Bajo este escenario, la presente investigación tuvo como objetivo determinar la influencia de las exportaciones en el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú durante el período 2007– 2023, distinguiendo entre exportaciones tradicionales y no tradicionales. Para ello, se adoptó un enfoque cuantitativo, longitudinal y explicativo, empleando modelos econométricos de datos de panel que permitieron capturar la variabilidad temporal y regional. Los resultados evidenciaron que las exportaciones tradicionales, especialmente las mineras, mantuvieron una relación positiva y significativa con el Producto Bruto Interno regional, aunque asociada a elevados niveles de volatilidad, mientras que las exportaciones no tradicionales mostraron efectos heterogéneos, con mayor relevancia en departamentos con estructuras productivas más diversificadas.

La investigación se estructuró en cuatro capítulos. El Capítulo I desarrolló los aspectos generales del estudio, incluyendo la descripción y formulación del problema, la justificación, la importancia, las limitaciones y los objetivos de la investigación. El Capítulo II presentó los fundamentos teóricos, abordando los antecedentes internacionales y nacionales, el marco teórico, las teorías económicas relacionadas con el crecimiento y el comercio exterior, así como la formulación de las hipótesis y la definición conceptual y operacional de las variables de estudio. En el Capítulo III se expuso la metodología, detallando el tipo y enfoque de investigación, el diseño metodológico, la población y muestra, los métodos de recolección de datos y las técnicas econométricas empleadas.

Finalmente, el Capítulo IV presentó el análisis y la discusión de los resultados, incorporando el examen descriptivo y econométrico del comportamiento de las exportaciones y del crecimiento económico en cada departamento de la Macrorregión Sur, así como la interpretación de las matrices



de correlación y los modelos de regresión de panel. En conjunto, el estudio permitió comprender de manera integral la dinámica entre exportaciones y crecimiento económico en la región, aportando evidencia empírica relevante para el diseño de políticas públicas orientadas a la diversificación productiva, el fortalecimiento de las exportaciones no tradicionales y la promoción de un crecimiento económico sostenido, inclusivo y resiliente



CAPÍTULO I

ASPECTOS GENERALES

1.1 Descripción del problema

Desde hace 20 años, las composiciones de exportaciones tuvieron una función clave en la actividad económica de diversos países, ya que influenciaron directamente en las cadenas de valor y en la generación de empleo. En ese contexto, la distinción entre exportaciones tradicionales, basadas en materias primas, y exportaciones no tradicionales, con mayor valor agregado, suscitaron un amplio análisis sobre cuál de estas estrategias impulsaron de manera más efectiva el crecimiento sostenible (Aidarova et al., 2024). Por un lado, algunos estudios demostraron que países con una estructura exportadora diversificada lograron mayor estabilidad económica, al reducir su vulnerabilidad ante fluctuaciones en los precios internacionales; por otro lado, otras investigaciones señalaron que las dependencias de materias primas generaron ciclos de auge y crisis, afectaron la sostenibilidad del crecimiento a largo plazo (Orhan et al., 2022). En consecuencia, los análisis de la composición de exportaciones no solo permitieron evaluar la competitividad de un país en los mercados globales, sino que también ofrecieron una perspectiva clave para desarrollar resiliencia económica y desarrollo sostenido (Martínez y Gonzalez, 2023).

A nivel internacional, las dinámicas entre la actividad económica y el nivel de exportaciones en el continente asiático fueron un tema ampliamente estudiado, especialmente en naciones como China y Corea del Sur. Por un lado, regiones de China, al principio de su proceso de industrialización, dependieron en grandes proporciones de la exportación de commodities; no obstante, con el tiempo, lograron diversificar su matriz exportadora hacia manufacturas y tecnología (Navarrete Causillas, 2018; Zhou y Yuan, 2024). En contraste, otros países asiáticos con una estructura exportadora concentrada en productos básicos enfrentaron dificultades para mantener una tasa de crecimiento estable debido al cambiante escenario de variación de los precios de commodities en el mercado mundial (Qiu et al., 2024). Además, unos casos representativos fueron estados de Corea del Sur, que, a diferencia de otras naciones de la región, consolidaron su desarrollo mediante una estrategia de exportación de bienes con alto valor agregado, como semiconductores y automóviles, lo que le permitieron reducir su vulnerabilidad a los ciclos económicos globales (Jin, 2024).

Asimismo, en regiones de África, las fuertes dependencias de la exportación de productos primarios representaron un obstáculo para su desarrollo económico sostenido. En particular, países como Nigeria y Angola, cuyas economías dependieron en gran medida del petróleo, experimentaron un crecimiento cambiante debido a la variabilidad de los precios internacionales del crudo (Vogel, 2024). A pesar de los esfuerzos por diversificar su estructura exportadora, la falta de infraestructura, la escasa inversión en tecnología y la ausencia de políticas de industrialización limitaron el desarrollo de sectores no tradicionales (Molepo y Jordaan, 2024). Por el contrario, estados de Sudáfrica lograron avances moderados en la diversificación de sus exportaciones e

impulsaron sectores como la manufactura y el turismo, pero a la par enfrentaron desafíos estructurales significativos para consolidar su crecimiento y redujeron su dependencia de los recursos naturales (Sorgho, 2024; Abdi y Mohamed, 2025).

En Europa, los procesos de diversificación de exportaciones fueron clave para la prosperidad económica de varias naciones. Esos fueron los casos de Alemania y los países nórdicos, los cuales mantuvieron un crecimiento estable gracias a una estrategia basada en la exportación de bienes manufacturados y tecnología de punta (Krupka et al., 2024). Sin embargo, otras naciones con una estructura más dependiente de materias primas, como Rusia y Noruega, experimentaron episodios de recesión debido a la caída en los precios del crudo y del gas; en ese contexto, los hechos suscitados por la crisis económica de 2008 evidenciaron que aquellos países con una alta dependencia de un solo sector exportador fueron los más afectados (Abutalipov y Değer, 2024, Vasilchenko, 2024). En contraste, las economías con estructuras más diversificadas lograron recuperarse más rápidamente y demostraron la importancia de contar con una base exportadora más equilibrada (Bramucci, 2024).

De manera similar, en América del Norte, las dinámicas entre la actividad económica y las exportaciones variaron significativamente en Estados Unidos y Canadá. Mientras que regiones de los Estados Unidos tuvieron una hegemonía económica altamente diversificada, con exportaciones que incluyeron tecnología, productos industriales y servicios financieros, estados de Canadá, por el contrario, continuaron dependiendo mayoritariamente de la exportación de recursos naturales, como petróleo, gas y minerales (Pérez Macías, 2021; Gafsi y Bakari, 2024). Debido a ello, los estados de Canadá fueron más vulnerable a las fluctuaciones de precios internacionales y afectaron su capacidad de crecimiento

sostenido (Gomero y Edmundo, 2024). Por ello, los procesos de planificación estratégica de las exportaciones se configuraron en un elemento fundamental para mantener la competitividad de ambas naciones en el mercado global (Murillo Villanueva, 2022).

En países de América Latina, las concentraciones de exportaciones en materias primas representaron un factor que ha limitado el crecimiento económico sostenible. En primer lugar, países como Venezuela y Ecuador enfrentaron crisis económicas que afectaron gravemente su estabilidad, debido a que sus estructuras productivas dependieron en gran medida del petróleo y provocaron inestabilidad en el crecimiento a largo plazo (Cardoso et al., 2024, Guzmán et al., 2025). En segundo lugar, algunas economías como la colombiana diversificaron sus matrices exportadoras con productos como el cobre, el vino y el salmón, y le permitieron alcanzar mayores niveles de estabilidad económica en los últimos años (Murillo y Leal, 2021). Sin embargo, los países de la región afrontaron importantes desafíos en materia de industrialización y en la agregación de valor a sus exportaciones, los cuales también limitaron sus capacidades para competir en mercados internacionales con productos de alto contenido tecnológico (Cáceres et al., 2018).

Por su parte, en el caso de Perú, las composiciones de exportaciones estuvieron históricamente dominadas por productos tradicionales, como los minerales y productos agrícolas, los cuales representaron la mayor parte de los ingresos de divisas del país; no obstante, estas estructuras generaron una fuerte dependencia de los precios internacionales, lo que afectaron negativamente los crecimientos económicos en periodos de caída de la demanda global (Bazán y Álvarez, 2022). A pesar de que las autoridades implementaron políticas para

promover las exportaciones no tradicionales, como el sector agroindustrial y la manufactura ligera, sus participaciones continuaron siendo limitadas en comparación con la minería y evidenciaron la necesidad de estrategias de diversificación más efectivas (Urriola et al., 2018).

Específicamente, en algunos departamentos del Perú, las dependencias de la minería como principal sector exportador generaron un crecimiento económico desigual. como de Arequipa y Moquegua, que contaron con una fuerte presencia minera, y experimentaron periodos de auge y recesión según la variación de los precios de los metales (Peña Cobeñas, 2022; Valdiglesias Oviedo, 2024). En contraste, Apurímac y Puno intentaron diversificar sus estructuras productivas con el turismo y la agroindustria; sin embargo, en ese esfuerzo enfrentaron importantes limitaciones en infraestructura y redujeron su competitividad (Andrés Zavala, 2023).

En síntesis, las experiencias internacionales y nacionales evidenciaron que las composiciones de exportaciones jugaron un rol fundamental en la actividad económica tanto de corto como de largo plazo. Mientras que los países con economías diversificadas lograron mayor estabilidad y competitividad, aquellos que dependieron de materias primas enfrentaron ciclos de crecimiento volátil y crisis recurrentes. Del mismo modo, en el caso peruano, se evidenciaron que las estructuras exportadoras presentaron desafíos para la diversificación, especialmente en la Macrorregión Sur, donde las dependencias mineras limitaron el desarrollo de sectores alternativos.

Además, las características de las exportaciones y su impacto en el desarrollo económico de la Macrorregión Sur del Perú tuvieron una conexión directa con el Objetivo de Desarrollo Sostenible (ODS) 8, «Trabajo decente y

crecimiento económico», y con su Meta 8.2, los cuales impulsaron el incremento de la productividad económica mediante la innovación, el progreso tecnológico y la diversificación, destacando especialmente a las industrias que demandaron abundante mano de obra y ofrecieron alto valor agregado (ONU, 2020). Desde este enfoque, promovieron una estructura exportadora balanceada que integró productos tradicionales con el fomento de exportaciones no convencionales, lo que resultó crucial para fortalecer un crecimiento económico inclusivo y reducir la vulnerabilidad ante las fluctuaciones de los precios internacionales de los commodities. Asimismo, alinearon la planificación económica y comercial con dicha meta, lo que permitió elevar la competitividad regional, generaron empleo formal y robustecieron los encadenamientos productivos en sectores clave. Por lo tanto, implementaron políticas que favorecieron la diversificación exportadora, las cuales contribuyeron no solo a la estabilidad macroeconómica de la Macrorregión Sur, sino que también apoyaron el cumplimiento de los compromisos internacionales de desarrollo sostenible, aseguraron un crecimiento inclusivo y resiliente frente a los retos del comercio global (PNUD, 2022).

1.2 Formulación del problema

1.2.1 *Problema principal*

En este escenario, en el documento de investigación establecieron el problema general de la siguiente forma:

¿Cuál es la influencia de las exportaciones en el crecimiento económico de la Macrorregión Sur, Perú, 2007 – 2023?.

1.2.2 Problemas específicos

¿Cuál es la influencia de las exportaciones tradicionales en el crecimiento económico de la Macrorregión Sur, Perú, 2007 – 2023?

¿Cuál es la influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico de la Macrorregión Sur, Perú, 2007 – 2023?

1.3 Justificación

Teóricamente, los autores justificaron el estudio mediante diversos enfoques, como la teoría de crecimiento de Solow, la cual planteó que tuvieron el crecimiento económico en función de la acumulación de capital, el trabajo y el progreso tecnológico, elementos que impulsaron con una mayor apertura comercial y una estructura de exportaciones enfocada en bienes con alto valor agregado. Asimismo, en el contexto particular de la Macrorregión Sur del Perú, cobraron relevancia las teorías de ventaja comparativa de Ricardo y el modelo de la especialización productiva, ya que explicaron cómo lograron beneficiarse al centrarse en productos donde tuvieron ventajas competitivas, como minerales y productos agrícolas. Por consiguiente, estas teorías contribuyeron al debate teórico al evaluar empíricamente cómo influyeron la composición de las exportaciones en el crecimiento económico regional entre 2007 y 2023, y aportaron evidencia sobre la validez de estos enfoques en un entorno subnacional y de economías emergentes.

En relación con la justificación práctica, los hallazgos del documento de investigación tuvieron gran relevancia, pues sirvieron como base para el diseño estrategias de política que fortalecieron la economía de la Macrorregión Sur del Perú. En concreto, identificaron el impacto diferenciado que tuvieron las

exportaciones tradicionales y no tradicionales sobre el crecimiento económico, lo que permitió elaborar estrategias de diversificación productiva y promover sectores estratégicos. En un contexto donde dependieron en gran medida de la extracción y exportación de commodities en la economía peruana, ofrecieron una oportunidad para evaluar si beneficiaron la dependencia de productos primarios o si, al contrario, limitaron el desarrollo económico de la región. Además, resultaron útiles los hallazgos para los gobiernos regionales y locales, así como para asociaciones empresariales y gremios de exportadores, quienes tomaron decisiones informadas, mejoraron la infraestructura y desarrollaron capacidades productivas con base en ellos. Asimismo, contribuyeron a la academia y a los centros de investigación en economía aplicada, ya que proporcionaron evidencia empírica actualizada sobre la relación entre el comercio internacional y la actividad económica en una región que experimentaron transformaciones estructurales en su aparato productivo y comercial en los últimos años.

En relación a la justificación metodológica, la investigación adoptó la técnica econométrica de panel data para el tratamiento de los datos, el cual permitió capturar la variabilidad tanto temporal como interregional en la Macrorregión Sur, durante el período 2007-2023. A diferencia de otros métodos, el uso de panel data resultó particularmente pertinente, ya que combinó observaciones a lo largo del tiempo con información de distintas unidades espaciales, lo que proporcionó estimaciones más robustas y redujo los problemas de endogeneidad en comparación con modelos puramente transversales o de series de tiempo. En esta línea, el estudio empleó estimaciones con efectos fijos y aleatorios, asegurando la correcta especificación del modelo mediante pruebas estadísticas como la de Hausman. Asimismo, la combinación de técnicas

econométricas con herramientas de estadística descriptiva permitió analizar tendencias y patrones en la composición de las exportaciones y su relación con el crecimiento económico. De este modo, la pertinencia de este enfoque radicó en su capacidad para ofrecer resultados más precisos y generalizables, contribuyendo al conocimiento sobre la dinámica exportaciones-crecimiento en regiones subnacionales y sirviendo como referencia metodológica para estudios similares en otras economías en desarrollo.

1.4 Objetivos de la investigación

1.2.3 Objetivos generales

Determinar la influencia de las exportaciones en el crecimiento económico de la Macrorregión Sur, Perú, 2007 – 2023.

1.2.4 Objetivos específicos

Determinar la influencia de las exportaciones tradicionales en el crecimiento económico de la Macrorregión Sur, Perú, 2007 – 2023

Determinar la influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico de la Macrorregión Sur, Perú, 2007 – 2023.

1.5 Importancia

La presente investigación adquirió relevancia académica porque aportó evidencia empírica actualizada sobre la relación entre las exportaciones y el crecimiento económico en la Macrorregión Sur del Perú durante el período 2007–2023, utilizando modelos econométricos de datos de panel. Los resultados demostraron que las exportaciones tradicionales, especialmente las mineras, mantuvieron una relación positiva y elevada con el Producto Bruto Interno

regional, con coeficientes de correlación superiores a 0,8 en departamentos como Arequipa, Apurímac, Puno y Moquegua. Asimismo, el estudio permitió identificar comportamientos diferenciados de las exportaciones no tradicionales, las cuales mostraron impactos positivos relevantes en regiones como Tacna y Cusco, donde sectores como el agropecuario, pesquero y químico registraron correlaciones mayores a 0,7 con el crecimiento económico. De este modo, la investigación contribuyó al debate teórico sobre crecimiento liderado por exportaciones y diversificación productiva en economías subnacionales.

Desde una perspectiva económica y territorial, la importancia del estudio radicó en evidenciar las asimetrías estructurales existentes dentro de la Macrorregión Sur. Mientras departamentos altamente dependientes de la minería, como Moquegua y Apurímac, concentraron más del 70 % del valor exportado en productos tradicionales, otras regiones como Tacna y Cusco presentaron una canasta exportadora más diversificada, con participación creciente de exportaciones no tradicionales que superaron, en algunos años, el 40 % del total exportado. Estos hallazgos permitieron identificar los riesgos asociados a la dependencia de commodities, como la volatilidad del crecimiento económico ante choques externos, así como las oportunidades de desarrollo vinculadas a la diversificación exportadora y al fortalecimiento de cadenas productivas regionales.

Finalmente, la investigación tuvo una importancia práctica y estratégica para el diseño de políticas públicas orientadas al desarrollo regional sostenible. Al demostrar que el crecimiento económico estuvo fuertemente condicionado por el tipo de exportaciones predominantes, el estudio brindó insumos clave para que los gobiernos regionales y los organismos de planificación económica promuevan políticas diferenciadas según la estructura productiva de cada departamento. En

particular, los resultados respaldaron la necesidad de fortalecer las exportaciones no tradicionales —como agroindustria, pesca, textiles y productos químicos— como mecanismo para reducir la vulnerabilidad externa, generar mayor valor agregado y fomentar empleo formal, en concordancia con el Objetivo de Desarrollo Sostenible 8, que promueve el crecimiento económico sostenido, inclusivo y productivo.

1.6 Limitaciones

La presente investigación presentó limitaciones asociadas a la disponibilidad y naturaleza de la información estadística utilizada para el análisis de las exportaciones y del crecimiento económico en la Macrorregión Sur del Perú durante el período 2007–2023. En particular, si bien se emplearon fuentes oficiales como el Banco Central de Reserva del Perú, el Instituto Nacional de Estadística e Informática y el Ministerio de Comercio Exterior y Turismo, algunos registros departamentales de exportaciones no tradicionales mostraron valores nulos o discontinuos, especialmente en regiones como Apurímac y Madre de Dios. Esta situación restringió la profundidad del análisis en ciertos sectores productivos y limitó la identificación de patrones más robustos en aquellas actividades con baja participación exportadora.

Asimismo, una limitación metodológica estuvo relacionada con el uso de datos agregados a nivel departamental, lo que impidió capturar heterogeneidades intrarregionales o diferencias a nivel de empresas y subsectores específicos. Aunque el modelo de datos de panel permitió controlar la variabilidad temporal y espacial entre departamentos, no fue posible aislar completamente factores estructurales como la informalidad, la calidad de la infraestructura productiva o las



brechas tecnológicas, los cuales pudieron influir en la relación entre exportaciones y crecimiento económico. Además, el análisis se centró en valores FOB, lo que no permitió evaluar directamente el grado de valor agregado incorporado en cada tipo de exportación.

En definitiva, el estudio se vio limitado por no incorporar variables macroeconómicas adicionales que también influyen en el crecimiento económico regional, como la inversión pública y privada, el capital humano o la estabilidad institucional. Si bien el enfoque econométrico permitió estimar la influencia de las exportaciones tradicionales y no tradicionales sobre el Producto Bruto Interno, los resultados no capturaron posibles efectos indirectos o dinámicos derivados de políticas sectoriales, choques externos o cambios en el entorno internacional. En consecuencia, los hallazgos deben interpretarse dentro del marco temporal y analítico planteado, y constituyen una base para futuras investigaciones que profundicen el análisis mediante modelos más amplios o niveles de desagregación mayores.



CAPÍTULO II

FUNDAMENTOS TEÓRICOS

2.1. Antecedentes

Se identificaron antecedentes a nivel internacional, los cuales estuvieron relacionados a las variables de estudio:

Abdi y Mohamed (2025) realizaron un artículo donde analizaron los determinantes de las exportaciones agrícolas en Somalia entre 1985 y 2017. Para ello, emplearon metodológicamente el enfoque cuantitativo, con diseño no experimental y longitudinal, con alcance correlacional, aplicando el modelo econométrico ARDL Bounds Testing para analizar la relación de largo plazo y la causalidad de Granger. Los hallazgos mostraron que la calidad institucional y la inversión extranjera directa (IED) fueron factores importantes para aumentar las exportaciones agrícolas. Finalmente, los autores subrayaron que mejorar la calidad institucional, mantener estable la tasa de cambio y atraer más inversión extranjera directa son instrumentos de política cruciales para hacer crecer la industria de exportación agrícola de Somalia.

Ibrahim y Shaibu (2024), redactaron documento donde indagaron el impacto del comercio de exportación entre Ghana y Nigeria en la economía ghanesa. Para ello, hicieron uso del método cuantitativo, no experimental,

longitudinal y explicativo. También, se utilizó el modelo econométrico ARDL Bounds Testing y el análisis input-output para evaluar el vínculo a largo plazo entre la actividad económica de Ghana y las exportaciones. Los resultados mostraron que, con un ajuste del 42,18% por período hacia el equilibrio a largo plazo, un aumento del 1% de las exportaciones de Ghana a Nigeria se traduce en un incremento del 0,1017% del PIB real ghanés a largo plazo. En ese sentido, los autores concluyen el estudio señalando que una mayor integración con el mercado nigeriano y la mejora del comercio bilateral pueden acelerar el crecimiento económico de Ghana.

Molepo y Jordaan (2024), elaboraron un documento de investigación donde analizaron el vínculo entre las exportaciones, importaciones y la actividad económica per cápita en un grupo de países del continente africano. Para ello, metodológicamente el enfoque cuantitativo, de no manipulación de variables, longitudinal y correlacional. Para lo cual, aplicaron la técnica econométrica de series de tiempo de Toda-Yamamoto para pruebas de causalidad de Granger. Los hallazgos pusieron en evidencia que sólo Namibia apoyaba la hipótesis del crecimiento fomentado por las importaciones, mientras que Botsuana y Eswatini apoyaban la hipótesis del crecimiento impulsado por las exportaciones. Además, se encontró un vínculo causal entre las importaciones y el crecimiento en Sudáfrica y Lesoto, así como entre las exportaciones y el crecimiento en Botsuana. En conjunto, los autores subrayaron que la relación entre comercio y crecimiento económico en las naciones de la SACU es diferente, lo que sugiere que, además de ampliar la apertura comercial, son vitales las iniciativas de reforma económica interna.

Kalaitzi y Chamberlain (2023), realizaron un artículo para indagar si las exportaciones manufactureras fomentaron la actividad económica de largo plazo y el papel de las importaciones en la diversificación exportadora de Kuwait durante el período 1970-2019. Para ello, hicieron uso del enfoque cuantitativo, no experimental, longitudinal y explicativo. Para el análisis econométrico emplearon la prueba de Toda-Yamamoto, pruebas de causalidad de Granger en un modelo VAR y las pruebas de cointegración de Johansen y DOLS. El capítulo de resultados mostró que, si bien las exportaciones de manufacturas no impulsan sustancialmente el crecimiento económico, son las importaciones primarias y de manufacturas las que impulsan la diversificación de las exportaciones a lo largo del tiempo. Sin duda, los autores subrayaron que para garantizar un crecimiento constante en un mundo post-petróleo, Kuwait necesita complementar la diversificación de las exportaciones con inversiones en infraestructuras y recursos humanos.

Zayone et al. (2020), redactaron un documento para determinar la influencia de las exportaciones agrícolas, manufactureras y minerales en la actividad económica de largo plazo de un país africano, como lo es Angola, entre los años 1980-2017. La propuesta metodológica estuvo conformada por el uso del enfoque cuantitativo, con un diseño no experimental y longitudinal, de alcance correlacional, y aplicaron un modelo ARDL, para analizar el vínculo de largo plazo entre las exportaciones sectoriales y el PIB. Los resultados demostraron que, en un horizonte temporal más largo, las exportaciones de los tres sectores contribuyen al crecimiento económico. Sin embargo, sólo las exportaciones de minerales y productos agrícolas tienen un efecto beneficioso a corto plazo. También se demostró que las exportaciones agrícolas a corto plazo y las

exportaciones de minerales a largo plazo fueron los principales impulsores del crecimiento del PIB no exportado. Los autores concluyen señalando que Angola no muestra ningún signo de enfermedad holandesa, en contraste con otras naciones con abundantes recursos naturales, lo que indica que las exportaciones de minerales han sido un factor importante en el desarrollo económico de la nación.

De igual manera, se identificaron antecedentes a nivel nacional, los cuales también se relacionaron a las variables de estudio:

Manrique Cáceres (2024) desarrolló una investigación para indagar el vínculo entre algunas variables macroeconómicas, como lo son las exportaciones (tradicionales y no tradicionales) y el crecimiento económico del Perú durante el periodo 2000-2023. Cabe resaltar que la propuesta metodológica estuvo compuesta por la adopción del enfoque cuantitativo, con un diseño no experimental, de tipo longitudinal y correlacional; por ejemplo, el autor empleó herramientas como la cointegración de Engle y Granger, un modelo de corrección de errores y pruebas de causalidad de Granger. Los hallazgos evidenciaron que ambos tipos de exportaciones inciden de manera positiva en el crecimiento del Producto Bruto Interno; no obstante, se identificó que las exportaciones tradicionales tienen un mayor peso en dicha dinámica. En términos concretos, se estimó que un aumento del 1 % en las exportaciones tradicionales se traduce en un incremento del 0.494 % en el PBI, mientras que un crecimiento similar en las no tradicionales genera un aumento del 0.379 %. En síntesis, el autor destacó que, aunque las exportaciones tradicionales han sido el principal motor del crecimiento económico peruano, las no tradicionales han ido ganando relevancia

de forma progresiva, consolidándose como una alternativa clave para diversificar y sostener el crecimiento en el largo plazo.

Por su parte, Andrés Zavala (2023) elaboró un documento para identificar la existencia del impacto de las exportaciones mineras y agrícolas en el desarrollo económico de la región Apurímac. Bajo una estructura metodológica de enfoque cuantitativo, con diseño no experimental, longitudinal y correlacional, evaluó la relación entre exportaciones, crecimiento económico y reducción de la pobreza; por ejemplo, utilizó pruebas de causalidad de Granger y un modelo VAR. Los resultados mostraron que el megaproyecto minero Las Bambas impulsó significativamente la economía regional, registrándose un crecimiento de 141.5 % en 2016, en contraste con el 3.9 % a nivel nacional. Asimismo, se evidenció que las exportaciones mineras tuvieron un impacto positivo sostenido en el largo plazo, mientras que las agropecuarias presentaron una incidencia menor. En conclusión, el autor subrayó que, si bien la actividad minera ha sido determinante en el dinamismo económico de Apurímac, resulta fundamental avanzar hacia la diversificación productiva para asegurar un desarrollo sostenible en el tiempo.

Angulo y Zeballos (2023) desarrollaron una investigación orientada a examinar la relación entre el crecimiento económico inclusivo y el comercio internacional en el Perú durante el periodo de análisis. Para ello, adoptaron un enfoque cuantitativo con un diseño no experimental, de tipo longitudinal y correlacional. Por ejemplo, las estimaciones econométricas se realizaron mediante el método de mínimos cuadrados ordinarios (MCO). Los resultados evidenciaron que, mientras la expansión del comercio internacional presenta una relación negativa con la productividad laboral, mantiene una asociación positiva con el empleo vulnerable y el PBI real per cápita. Asimismo, no se encontró



evidencia estadísticamente significativa en la relación entre comercio internacional y pobreza, ni indicios de cointegración con variables como la esperanza de vida al nacer o la distribución del ingreso. En síntesis, los autores destacaron que, aunque el comercio internacional aporta al crecimiento inclusivo en ciertos aspectos, es necesario complementarlo con políticas que aseguren una distribución más equitativa de sus beneficios.

Bazán y Álvarez (2022) elaboraron un estudio con la finalidad de analizar los efectos de la inversión extranjera directa y las exportaciones sobre la actividad económica de largo plazo del Perú, en el periodo 1970-2020. El estudio tuvo una estructura metodológica de enfoque cuantitativo, con diseño no experimental, longitudinal y correlacional. En este contexto, se aplicaron el modelo de Mundell-Fleming junto con herramientas econométricas como las pruebas de causalidad de Granger y cointegración ARDL Bounds Testing. Los resultados mostraron que la inversión extranjera directa incide de manera positiva y significativa en el crecimiento económico tanto en el corto como en el largo plazo. Por su parte, las exportaciones evidenciaron un efecto favorable únicamente en el largo plazo, sin presentar significancia estadística en el corto plazo. En términos generales, los autores concluyeron que resulta clave continuar promoviendo la inversión extranjera, dado su papel determinante en el desarrollo económico sostenido del país.

Urriola et al. (2018) estudiaron en un documento de investigación la incidencia de las exportaciones agrícolas tradicionales y no tradicionales sobre la actividad económica de largo plazo del Perú, entre los años 2000-2016. El estudio se sustentó en un enfoque cuantitativo, con diseño no experimental, longitudinal y correlacional. Por ejemplo, se emplearon diversas técnicas econométricas como

la prueba de raíz unitaria ADF, la causalidad de Granger, la cointegración de Johansen y un modelo VAR (Vector Autorregresivo). Los resultados evidenciaron que las exportaciones agrícolas no tradicionales presentan un efecto positivo y estadísticamente significativo sobre el PBI, mientras que las exportaciones tradicionales muestran un impacto positivo de corto plazo, pero sin significancia estadística. Asimismo, se identificó una relación de largo plazo entre exportaciones agrícolas y crecimiento económico, con causalidad unidireccional: el PBI impulsa las exportaciones tradicionales, mientras que las no tradicionales dinamizan el crecimiento económico. En conclusión, los autores resaltaron la importancia de fortalecer las exportaciones agrícolas no tradicionales como un componente estratégico para impulsar la expansión económica del Perú.

Además, se consideró por emplear hipótesis dado el enfoque cuantitativo utilizado. Estas hipótesis se formularon para plantear suposiciones o afirmaciones tentativas, las cuales fueron posteriormente sometidas a prueba y análisis estadístico. Basadas en teorías existentes, investigaciones previas y conocimientos empíricos, las hipótesis permiten establecer relaciones entre variables, prever resultados y evaluar la validez de los hallazgos obtenidos. Además, otro de los motivos para el uso de una hipótesis radica en que la investigación tuvo un alcance explicativo. En los estudios de este tipo, las hipótesis son esenciales para analizar las relaciones de causa y efecto entre variables, permitiendo no solo identificar asociaciones, sino también determinar la influencia de una variable sobre otra. A diferencia de los estudios correlacionales, las investigaciones explicativas buscan comprender los mecanismos subyacentes que generan ciertos fenómenos, por lo que las hipótesis cumplen un papel clave

al plantear suposiciones que luego son sometidas a prueba para verificar su validez causal.

Asimismo, teniendo en cuenta la problemática y los objetivos planteados, se estableció la hipótesis general, conformada por una hipótesis nula y una hipótesis alterna. La hipótesis nula (H_0) sostuvo que las exportaciones aceleran el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú durante el período 2007-2023, mientras que la hipótesis alterna H_1) plantea que las exportaciones no aceleran el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú durante el período 2007-2023. Asimismo, se establecieron las siguientes hipótesis específicas: (i) las exportaciones tradicionales aceleran el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023, (ii) las exportaciones no tradicionales aceleran el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023.

2.2. Marco teórico

Además, se desarrollaron las bases conceptuales y los enfoques teóricos vinculados con las dimensiones e indicadores de cada variable analizada.

En cuanto a la variable “crecimiento económico”, se entendió, por ejemplo, como la expansión en la producción de bienes y servicios de un país, la cual suele evaluarse en comparación con el año anterior mediante el uso del Producto Bruto Interno como principal referencia (Papadópolos, 2016). De igual manera, este concepto también se interpretó como el incremento sostenido de la actividad productiva en un periodo determinado, constituyéndose en un elemento fundamental para promover el empleo y asegurar condiciones laborales adecuadas para la población (Organización de las Naciones Unidas [ONU], 2025).

Bajo esa misma línea, se estableció como dimensiones de la variable de “crecimiento económico” al producto bruto interno y a la demanda agregada. El Producto Bruto Interno se conceptualizó como el valor monetario total de los bienes y servicios finales producidos dentro de un país en un periodo determinado, usualmente medido de forma trimestral o anual; por ejemplo, este indicador considera únicamente el valor final o el valor agregado de la producción, evitando duplicidades (Banco Central de Reserva del Perú [BCRP], 2025). Por otro lado, la demanda agregada se interpretó como el total de bienes y servicios finales que los distintos actores de la economía, como las familias, las empresas, el Estado y el sector externo, están dispuestos a adquirir en un periodo específico, tomando en cuenta el nivel general de precios vigente en dicho contexto (Ministerio de Hacienda del Gobierno de Chile, 2025).

En esa línea, resultó necesario señalar que la identificación de las dimensiones de la variable “crecimiento económico”, dada su complejidad, se apoyó en distintos enfoques teóricos que permiten comprender mejor su comportamiento; por ejemplo, se consideraron los siguientes aportes:

Desde la perspectiva keynesiana, basada en la Teoría General del Empleo, el Interés y el Dinero, John Maynard Keynes sostuvo que la inversión y la demanda agregada son motores fundamentales del crecimiento económico (Novelo Urdanivia, 2016). En términos más concretos, este enfoque plantea que la economía no crece de manera automática por acción del mercado, sino que depende del nivel de gasto e inversión que exista en ella. Además, Keynes destacó la importancia de herramientas como la política fiscal y monetaria, así como variables como la propensión marginal al consumo y la eficiencia del capital, como elementos clave para impulsar la actividad económica (Ros Bosch, 2012).

Por otro lado, el modelo de Solow y Swan propone una visión más estructural del crecimiento, al señalar que este se explica, por ejemplo, a partir del progreso tecnológico, el aumento de la fuerza laboral y la acumulación de capital (Travieso Martín, 2021). Este enfoque indica que la producción se rige por una función con rendimientos decrecientes, lo que lleva a que la economía tienda hacia un estado estacionario. En ese punto, el crecimiento sostenido del ingreso por persona solo puede mantenerse mediante avances tecnológicos externos; así, aunque el ahorro y la inversión son importantes, se reconoce que el verdadero motor del crecimiento a largo plazo es el progreso técnico (Ibarra Zavala, 2013).

Finalmente, la propuesta de Thirlwall, conocida como la Ley de Thirlwall, introdujo una mirada más realista para economías abiertas, al plantear que el crecimiento de largo plazo está condicionado por la balanza de pagos; es decir, por la capacidad de un país para sostener sus importaciones a partir de sus exportaciones sin generar desequilibrios (Clavijo y Ros, 2015). A diferencia de otros enfoques, esta teoría resalta el papel de la demanda externa, señalando que una economía no puede crecer más allá de lo que le permita su sector externo. Por ejemplo, en países en desarrollo, esta limitación suele ser más evidente, ya que la falta de diversificación exportadora o de competitividad puede restringir su crecimiento y mantenerlos en niveles bajos de expansión económica (Vázquez y Avendaño, 2012).

A su vez, se estableció como indicadores de la dimensión de producto bruto interno al valor agregado bruto, el gasto y el ingreso. En primer lugar, el valor agregado se define como la contribución neta generada en cada fase del proceso productivo de bienes y servicios finales dentro de una economía durante un periodo determinado. Se calcula restando el valor de los insumos intermedios del valor total de la producción de una empresa o sector (Vílchez y Villanueva, 2023).

En segundo lugar, el enfoque del gasto se entiende como la suma de todos los desembolsos efectuados en bienes y servicios finales por los distintos agentes económicos, incluyendo el consumo de los hogares, la inversión empresarial, el gasto del sector público y las exportaciones netas (Jimenez Jaimes, 2012). En tercer lugar, el enfoque del ingreso se basa en la suma de todos los ingresos generados en la economía a partir de la producción de bienes y servicios finales en un periodo determinado, considerando salarios y sueldos, rentas, intereses, utilidades empresariales y otras fuentes de ingresos (De Gregorio Rebeco, 2012).

De igual modo, se identificó como indicadores de la dimensión de demanda agregada a: el consumo, la inversión, el gasto público y las exportaciones netas. El consumo se precisó como el gasto total realizado por los hogares en bienes y servicios finales dentro de una economía en un período determinado, el cual incluye el consumo de bienes duraderos, no duraderos y servicios, y es una función del ingreso disponible, las tasas de interés y las expectativas de los consumidores (Banco Central de Reserva del Perú [BCRP], 2025). La inversión se delimitó como el gasto de las empresas en bienes de capital, como maquinaria, infraestructura y tecnología, así como la variación de inventarios (Mordecki y Ramírez, 2018). El gasto público hizo referencia a la cantidad de recursos que el Estado destina a la adquisición de bienes y servicios para el funcionamiento del gobierno y la provisión de bienes públicos, el cual incluye el gasto en infraestructura, educación, salud y defensa, y es un instrumento de política fiscal que afecta la demanda agregada y la actividad económica (De Gregorio Rebeco, 2012). Las exportaciones netas, se determinó como la diferencia entre las exportaciones, que representan la venta de bienes y servicios nacionales al extranjero, y las importaciones, que son las compras de bienes y servicios del exterior (Toledo Graña, 2017).

Por otra parte, en relación a la variable “exportaciones”, se define como el conjunto de bienes y servicios elaborados dentro de un país y comercializados en el extranjero para su consumo, inversión o transformación en otras economías; estas exportaciones representan un elemento clave de la balanza comercial y del PIB, impactando tanto en el crecimiento económico como en la generación de divisas (Jimenez Jaimes, 2012). También, las exportaciones se caracterizaron como la venta y transferencia de productos o servicios desde un país de origen hacia el extranjero, generando ingresos y fortaleciendo las relaciones comerciales entre naciones (Romero Tellaeché, 2019).

De igual manera, como dimensiones de la variable de exportaciones se identificó por su composición a: exportaciones tradicionales y exportaciones no tradicionales. Por un lado, las exportaciones tradicionales se definieron como aquellas que corresponden a productos primarios o con bajo nivel de transformación industrial, cuya comercialización ha sido históricamente predominante en la economía de un país y suelen incluir bienes como minerales, productos agrícolas y materias primas (Alarco Tosoni, 2011). De otro lado, las exportaciones no tradicionales se definen como aquellos bienes y servicios que no pertenecen a los sectores exportadores convencionales de un país, incluyendo productos como textiles, bienes procesados, software y biotecnología. Estas exportaciones suelen fomentarse con el objetivo de diversificar la economía y disminuir la dependencia de las materias primas (Cabanilla Guerra, 2018).

Bajo la misma línea de análisis, es importante precisar que la identificación de las dimensiones de la variable “exportaciones”, debido a su carácter complejo, se apoyó tanto en enfoques teóricos del comercio internacional como en lineamientos vinculados a la diversificación exportadora en el contexto peruano; por ejemplo, se tomaron en cuenta los siguientes aportes:

En primer lugar, la teoría del comercio exterior de David Ricardo, sustentada en el principio de la ventaja comparativa, plantea que los países deberían enfocarse en producir y exportar aquellos bienes en los que tienen menores costos de oportunidad, incluso si no son los más eficientes en términos absolutos frente a otros (Nel et al., 2022). En otras palabras, este enfoque sugiere que cada nación puede beneficiarse del comercio si se especializa en lo que relativamente hace mejor. A diferencia del pensamiento mercantilista, Ricardo evidenció que el intercambio internacional no es un juego de suma cero, sino una dinámica en la que todos pueden ganar, ya que permite aprovechar mejor los recursos disponibles y elevar el bienestar económico mediante la especialización y el libre comercio (Ross Polanco, 2012).

Por otro lado, la propuesta de Paul Krugman, conocida como la nueva teoría del comercio internacional, introduce una visión más moderna al explicar que el comercio también surge entre países con características productivas similares (Arias Sosa, 2023). Por ejemplo, este enfoque incorpora elementos como los rendimientos crecientes a escala, la diferenciación de productos y la existencia de mercados no perfectamente competitivos. En ese sentido, Krugman señala que el intercambio internacional se ve impulsado no solo por las diferencias en recursos, sino también por la preferencia de los consumidores por una mayor variedad de bienes y por la posibilidad de reducir costos mediante la producción a gran escala. Así, se entiende que el comercio favorece la diversificación y permite que incluso economías similares obtengan beneficios mutuos (Encinas et al., 2012).

La Ley de Exportaciones No Tradicionales, aprobada en 1978 mediante el Decreto Ley N.º 22342, fue una normativa creada en el Perú con el objetivo de fomentar la diversificación de las exportaciones y minimizar la dependencia de

productos primarios. Para ello, estableció un régimen especial de incentivos dirigido a las empresas exportadoras de bienes no tradicionales, otorgando beneficios en materia tributaria, financiera y laboral. Uno de sus aspectos más notorios de la misma fue la flexibilización del régimen laboral, permitiendo la contratación temporal según la demanda del mercado externo, lo que impulsó sectores como la agroindustria y la manufactura.

A su vez se estableció como indicador de la dimensión de exportaciones tradicionales al valor FOB en millones de dólares de productos tradicionales, el cual hizo referencia al valor monetario total, expresado en millones de dólares estadounidenses, de las exportaciones de bienes tradicionales de un país, calculado bajo la modalidad **FOB (Free on Board)**; además, este indicador representó el precio de los productos en el punto de embarque, excluyendo costos de transporte, seguros e impuestos posteriores a la salida del país exportador (Instituto Nacional de Estadística e Informática [INEI], 2021).

Asimismo, se determinó como indicador de la dimensión de exportaciones no tradicionales al valor FOB en millones de dólares de productos no tradicionales, que se definió como el valor total, expresado en millones de dólares estadounidenses, de las exportaciones de bienes no tradicionales de un país, calculado bajo el criterio **FOB**; además, el indicador representó el precio de los productos en el punto de embarque, sin incluir costos de transporte, seguros ni otros gastos posteriores a la salida del país exportador (Cámara de Comercio de Bogotá, 2008).

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA Y RESULTADOS

3.1 Métodos de investigación.

La investigación aplicada es aquella que busca generar conocimientos con un propósito práctico, orientados a la solución de problemas concretos y a la toma de decisiones en contextos específicos (Arias González, 2020). Por ello, en relación con el tipo de investigación, se utilizó una investigación aplicada, dado que el estudio se enfocó en el análisis empírico del impacto de las exportaciones en el crecimiento económico en la Macrorregión Sur, lo que permitió no solo examinar las relaciones entre estas variables en el contexto peruano, sino también proporcionar evidencia que pueda ser utilizada en el diseño de estrategias económicas y en la formulación de políticas que fomenten el desarrollo regional.

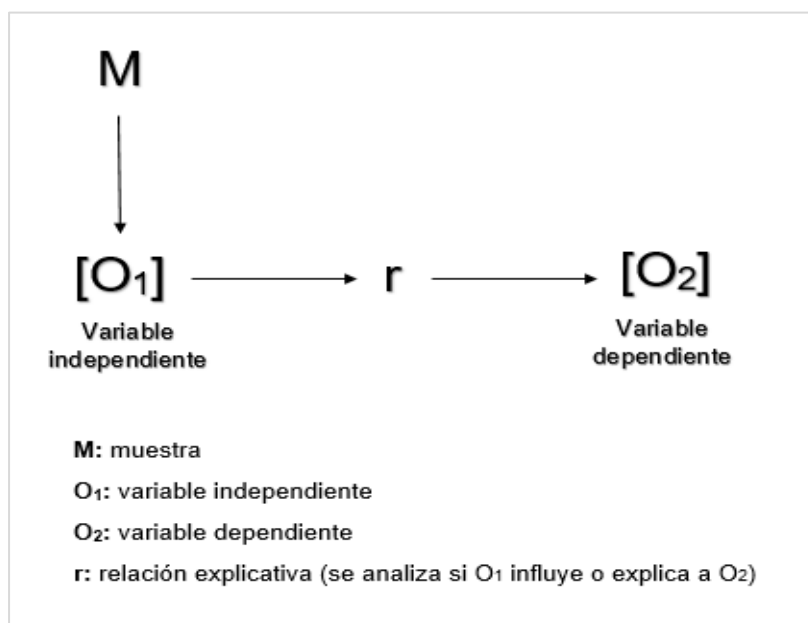
El enfoque cuantitativo es un método de investigación que se basa en la recolección y contrastación de datos numéricos con el objetivo de validar hipótesis, identificar patrones y generalizar resultados a una población, el cual se fundamenta en el uso de herramientas estadísticas y en la objetividad del investigador (Bernal Torres, 2010). Por ello, en relación al enfoque de investigación, se identificó que el estudio tuvo un enfoque cuantitativo, dado que permitió analizar el impacto de las exportaciones en el crecimiento económico en la Macrorregión Sur mediante el uso de datos numéricos y técnicas

econométricas; además, este enfoque garantizó la objetividad, replicabilidad y la posibilidad de realizar inferencias estadísticas sobre la dinámica económica de la región.

El alcance explicativo de una investigación se define como aquel nivel de estudio que tiene como objetivo principal determinar las relaciones de causalidad entre variables, permitiendo comprender los factores que originan un fenómeno y los mecanismos a través de los cuales se produce, es decir, no solo describe o asocia variables, sino que busca establecer conexiones causa-efecto mediante el uso de metodologías rigurosas, como análisis estadísticos avanzados, modelos econométricos o diseños experimentales (Hernández et al., 2014). Por consiguiente, en el estudio se hizo uso del alcance explicativo, el cual permitió identificar y analizar la relación causal entre las exportaciones y el crecimiento económico en la Macrorregión Sur a través de métodos econométricos, como el análisis de panel data, lo cual ayudó a no solo describir la evolución de ambas variables, sino también a explicar los mecanismos vinculantes.

Figura 1

Esquema del alcance explicativo de investigación



El diseño no experimental se distingue por no intervenir deliberadamente en las variables independientes, permitiendo que los fenómenos sean observados en su estado natural, en donde la recopilación de datos se realiza sin que el investigador intervenga en su desarrollo y el análisis de relaciones entre variables sin establecer causalidad directa (Gallardo Echenique, 2017). En cuanto al diseño de investigación se hizo uso de un diseño no experimental, dado que en la investigación permitió analizar el impacto de las exportaciones en el crecimiento económico dentro de la Macrorregión Sur del Perú sin manipular las variables, sino solo se las observó tal como se manifestaron entre los años 2007 y 2023. También, con el diseño utilizado se pudo utilizar datos históricos y aplicar técnicas econométricas para identificar correlaciones y tendencias en el tiempo.

El diseño longitudinal o evolutivo es un subtipo de diseño experimental en el que se observa y analiza un mismo grupo de sujetos o fenómenos en diferentes momentos del tiempo, cuya finalidad es analizar la dinámica de las variables a lo largo del tiempo y detectar patrones de cambio o estabilidad (Baena Paz, 2017). Como tal, el documento de investigación utilizó un diseño longitudinal, dado que permitió analizar cómo ha evolucionado las variables en análisis a lo largo del período 2007-2023; al estudiar datos en diferentes momentos del tiempo, se identificaron tendencias, ciclos económicos y posibles cambios estructurales en la dinámica exportadora y su impacto en el crecimiento regional.

En a la definición conceptual de la variable de crecimiento económico, esta se conceptualiza como el incremento continuo en la producción de bienes y servicios dentro de una economía durante un período específico, el cual refleja la capacidad de una nación o región para expandir su actividad económica, mejorar los niveles de ingreso y generar mayores oportunidades de empleo (Papadópolos, 2016).

Respecto a la definición operacional de la variable de crecimiento económico, que fue una variable de tipo cuantitativa, esta se explicó por medio del producto bruto interno y de la demanda agregada de cada una de las regiones de la Macrorregión Sur, a través del instrumento de ficha de análisis de datos.

En ese sentido, como primera dimensión de la variable crecimiento económico se identificó al producto bruto interno, el cual tuvo los siguientes indicadores: el valor agregado, el gasto y el ingreso. Del mismo modo, como una segunda dimensión se identificó a la demanda agregada, la cual tuvo como indicadores a: el consumo, la inversión, el gasto público y las exportaciones netas.

Por otra parte, referente a la definición conceptual de la variable de exportaciones, esta se conceptualiza como el conjunto de bienes y servicios elaborados en un país que se comercializan y trasladan al exterior para su consumo, uso o comercialización en mercados internacionales, las cuales constituyen un componente fundamental del comercio exterior y representan una fuente clave de ingresos para una economía, al generar divisas y estimular la producción nacional (Jimenez Jaimes, 2012).

La definición operacional de la variable de exportaciones, que fue una variable de tipo cuantitativa, esta se explicó por medio de las exportaciones tradicionales y las exportaciones no tradicionales de cada una de las regiones de la Macrorregión Sur, a través del instrumento de ficha de análisis de datos.

Bajo ese orden de ideas, como primera dimensión de la variable de exportaciones se identificó a las exportaciones tradicionales, la cual tuvo como indicador al valor FOB en millones de dólares de productos tradicionales. También, como una segunda dimensión se identificó a las exportaciones no tradicionales, la cual tuvo como indicador al valor FOB en millones de dólares de productos no

tradicionales, que se definió como el valor total, expresado en millones de dólares estadounidenses.

La población se conceptualiza como al grupo completo de elementos, individuos o eventos que comparten rasgos similares y son objeto de análisis, cuya dimensión puede ser limitada o ilimitada, dependiendo del enfoque del estudio y de la factibilidad de cuantificar sus componentes (Cohen et al., 2019). En ese sentido, en el estudio la población estuvo compuesta por el registro histórico de las variables de exportaciones tradicionales, no tradicionales y del crecimiento económico de la Macrorregión Sur entre los años 2005 al 2024, las cuales fueron obtenidas de información estadística regional de la base de datos abiertas del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP), del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI) y del Ministerio de Comercio Exterior y Turismo (MINCETUR).

Del mismo modo, la muestra se refiere a una parte representativa de la población elegida para un estudio, con el fin de recopilar información relevante para la investigación y hacer inferencias sobre el total de la población, cuya elección se basa en criterios estadísticos para garantizar la validez y generalización de los resultados (Medina et al., 2023). Es por ello, que la muestra estuvo compuesta por las series de tiempo de las variables de exportaciones tradicionales, no tradicionales y del crecimiento económico de la Macrorregión Sur, durante el periodo 2007 – 2023.

El muestreo es el proceso mediante el cual se selecciona un subconjunto representativo de una población con el propósito de obtener información y hacer inferencias sobre el total de dicha población, cuyo objetivo es optimizar la recolección de datos, reduciendo costos y tiempos sin comprometer la validez de los resultados (Sánchez et al., 2018). En ese sentido, el estudio utilizó un muestreo

no probabilístico por juicio, el cual permitió seleccionar los datos más relevantes sobre exportaciones y crecimiento económico en la Macrorregión Sur del Perú durante el período 2007-2023 con base en criterios establecidos por el investigador. Ese método fue útil para elegir sectores económicos, periodos específicos o regiones con mayor impacto en el comercio exterior, garantizando que la información analizada sea representativa y pertinente para los objetivos del estudio. Además, facilitó la utilización de fuentes oficiales como el INEI, el BCRP y el MINCETUR, asegurando que los datos seleccionados sean consistentes y adecuados para el análisis econométrico.

Los criterios de inclusión y exclusión en la población son parámetros definidos por el investigador para determinar qué elementos serán considerados o descartados en el estudio, con el fin de garantizar la coherencia y validez de los datos analizados (Del Cid et al., 2011). Por ello, en la investigación, se establecieron criterios de inclusión y exclusión para garantizar la coherencia y validez de la muestra analizada. Entre los criterios de inclusión, se consideraron a: datos oficiales sobre exportaciones y crecimiento económico provenientes de fuentes reconocidas como el INEI, el BCRP y el MINCETUR; información correspondiente al período 2007-2023 para asegurar la consistencia temporal del estudio; registros de exportaciones de sectores productivos clave en la Macrorregión Sur, como minería, agroindustria y manufactura; y datos económicos expresados en términos reales (ajustados por inflación) para garantizar su comparabilidad en el análisis.

Por otro lado, dentro de los criterios de exclusión, se descartaron datos incompletos o inconsistentes que no permitieran un análisis riguroso de la relación entre exportaciones y crecimiento económico; información proveniente de fuentes no oficiales o sin respaldo metodológico, que pudiera comprometer la validez del

estudio; registros de exportaciones de sectores con baja representatividad en la Macrorregión Sur o que no impactaran significativamente en el crecimiento económico; y datos que no se encontraran desagregados por región, dificultando el análisis específico de la Macrorregión Sur. Estos criterios permitieron determinar la muestra de manera precisa, asegurando la calidad y credibilidad de los resultados obtenidos.

3.2 Métodos y técnicas de recogida de información.

La técnica de recolección de datos hace referencia al conjunto de métodos o estrategias que el investigador emplea para conseguir información de la población o muestra, en función de los propósitos del estudio, la cual puede incluir encuestas, entrevistas, observación, análisis de documentos, entre otros (Albornoz et al, 2023). En consecuencia, como técnica de recolección de datos, se utilizó al análisis documental, el cual permitió recopilar y analizar información relevante sobre exportaciones y crecimiento económico en la Macrorregión Sur a partir de fuentes secundarias, como informes del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP) y del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI). Asimismo, esta técnica facilitó la elaboración de una base de datos de manera eficaz y estructurada con estadísticas históricas y estudios previos; así como también permitió contextualizar los resultados de la investigación, identificar patrones a lo largo del tiempo y fundamentar el análisis con evidencia empírica confiable.

El instrumento de recolección de datos es el medio o herramienta específica que se emplea para aplicar una técnica de recolección de datos, el cual puede ser un cuestionario, una guía de entrevista, una ficha de observación, un test estandarizado, entre otros; el diseño de la misma debe garantizar la validez y

confiabilidad de la información obtenida (Arias y Covinos, 2021). En este estudio, se utilizó la ficha de análisis documental como instrumento de recolección de datos, permitiendo organizar, sistematizar y sintetizar la información relevante sobre exportaciones y crecimiento económico en la Macrorregión Sur del Perú durante el período 2007-2023. Mediante este instrumento, se registraron datos clave extraídos de fuentes oficiales, como informes económicos, normativas y estudios previos, lo que facilitó su comparación y análisis riguroso. Asimismo, el uso de esta herramienta posibilitó estructurar la información de manera ordenada, identificar tendencias, establecer relaciones entre variables y sustentar la investigación con evidencia documental precisa.

Cabe resaltar que el instrumento fue elaborado por el autor de esta investigación, el cual fue diseñado específicamente para este estudio, y no fue adaptado de otro trabajo previo. Su desarrollo partió de un análisis detallado de los objetivos de la investigación, garantizando que cada categoría y criterio de análisis respondiera a las necesidades específicas del estudio. Además, su construcción se basó en principios metodológicos rigurosos, asegurando su coherencia con el enfoque de investigación adoptado. Esta originalidad en el diseño del instrumento permitió mayor flexibilidad en la recolección de datos y una adaptación óptima a la realidad investigada, lo que refuerza la validez y pertinencia de la información obtenida para el análisis de la relación entre exportaciones y crecimiento económico en la Macrorregión Sur del Perú.

En relación con la validez del instrumento se sometió a un juicio de expertos para determinar la validez del contenido, el cual se realizó mediante la calificación y criterio de profesionales especializados con amplia experiencia profesional y laboral en temas económicos, los que determinaron el uso de las variables, dimensiones e indicadores.

Como se mostró en la Tabla 1 los especialistas mencionaron que los instrumentos cumplieron con todas las condiciones para su aplicación, ya que tuvieron consistencia y claridad en el estudio.

Tabla 1

Validación de expertos relacionado a la variable “crecimiento económico” y “exportaciones”

Especialista	Condición	Observaciones
Yudy Huacani Sucasaca	Aplicable	Variables, dimensiones e indicadores consistentes
Jesus Mamani Mamani	Aplicable	Variables, dimensiones e indicadores consistentes

El análisis de datos de la investigación se llevó a cabo mediante un enfoque estadístico integral que incorporó la estadística descriptiva, la estadística inferencial y la econometría, con énfasis en el análisis de *panel data*. La estadística descriptiva facilitó la organización, síntesis y presentación de la información de manera estructurada y comprensible, facilitando la identificación de patrones, tendencias y características generales de las variables en estudio, como el comportamiento de las exportaciones y el crecimiento económico en la Macrorregión Sur del Perú durante el período 2007-2023. Por otro lado, la estadística inferencial permitió realizar estimaciones y pruebas de hipótesis basadas en los datos muestrales, con el fin de extraer conclusiones válidas y generalizables a la población en estudio. A través de técnicas de inferencia estadística, como la estimación de parámetros y las pruebas de hipótesis, se evaluó la existencia de una relación significativa entre las exportaciones y el crecimiento económico, garantizando la solidez y precisión del análisis.

Asimismo, se empleó la econometría que aplicó métodos matemáticos, estadísticos y computacionales para analizar y cuantificar relaciones económicas, cuyo objetivo fue formular, estimar y contrastar modelos que explicaron fenómenos económicos, permitiendo realizar predicciones y evaluar políticas económicas (Stock y Watson, 2012). Dentro de este enfoque, se utilizó específicamente la econometría de panel data, que permitió analizar conjuntos de datos que combinaron observaciones de múltiples unidades (como regiones o sectores productivos) a lo largo del tiempo.

Además, para el procesamiento y análisis de los datos, se emplearán herramientas especializadas como Microsoft Excel para el análisis descriptivo inicial, facilitando la exploración y visualización de datos de manera efectiva. Posteriormente, se utilizará Eviews para llevar a cabo el análisis inferencial y la aplicación de técnicas de econometría, permitiendo modelar y validar relaciones económicas complejas mediante métodos estadísticos avanzados, incluyendo técnicas específicas de panel data para capturar efectos tanto individuales como temporales con mayor precisión.

Con la finalidad de asegurar la solidez, certeza y honestidad de los resultados obtenidos, la ética en la investigación constituyó un principio fundamental. En este contexto, la Universidad Andina Nestor Cereres Velasquez (UANCV) se rigió por el Código de Ética del Investigador Científico, el cual estableció principios y normas que debieron cumplirse rigurosamente a lo largo de todo el proceso investigativo. Los principios morales más destacados abarcaron la veracidad, el compromiso, la imparcialidad y la consideración por los derechos de los participantes. Además, se priorizó la protección de la propiedad intelectual y la adecuada citación de fuentes, con el objetivo de evitar cualquier forma de plagio o uso inadecuado de la información. Para garantizar la precisión



y coherencia en la estructuración de referencias y citas bibliográficas, se aplicó la normativa APA en su séptima edición, asegurando así el respeto por los derechos de autor y la adecuada atribución de los conocimientos preexistentes.

En este estudio, se garantizó la protección de los datos utilizados, asegurando la identidad de las fuentes de información y asegurando que los resultados fueran presentados de manera objetiva y veraz.

Otro aspecto relevante dentro del marco ético de la UANCV fue la transparencia en la divulgación de los resultados. La universidad promovió la publicación de investigaciones que contribuyeran al desarrollo del conocimiento, garantizando que los hallazgos fueran reportados de manera clara y sin manipulaciones. En este sentido, se evitó cualquier conflicto de intereses que pudiera afectar la objetividad del estudio y se aseguraron mecanismos para la verificación de la información obtenida. Además, se reconoció y citó correctamente el trabajo de otros investigadores utilizando la normativa APA séptima edición.

CAPÍTULO IV

RESULTADOS

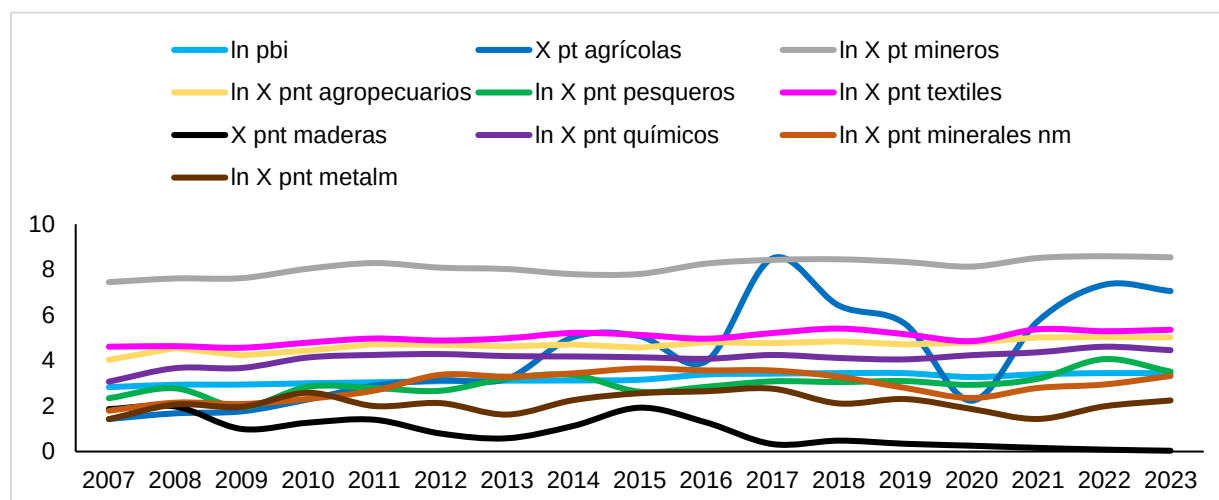
4.1 Análisis de datos

A. En relación al departamento de Arequipa.

En relación a la figura 2, durante el periodo 2007–2023, el PBI de Arequipa mostró una tendencia creciente sostenida, al pasar de 16,991,831 a 31,295,380 miles de soles constantes de 2007, con una caída puntual en 2020 por efecto de la pandemia. Las exportaciones tradicionales también crecieron, destacando las mineras (de 1,723 a 5,123 millones de US\$) y agrícolas (de 1.432 a 7.061 millones), mientras que las pesqueras registraron variaciones más marcadas. En cuanto a los productos no tradicionales, se observó un aumento desigual, con mayor dinamismo en los sectores agropecuario y químico. Otros rubros como maderas y minerales no metálicos mostraron comportamientos inestables. Para facilitar la visualización de estas tendencias, algunas variables fueron transformadas mediante logaritmo natural, reduciendo así la excesiva variabilidad en sus escalas.

Figura 2

Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el



departamento de Arequipa

Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Por otra parte, el análisis estadístico confirmó estas tendencias y reveló importantes contrastes entre sectores, las cuales se evidenciaron en la tabla 2 y 3. En ese sentido, el PBI alcanzó un promedio anual de 25,270,626 miles de soles, con una desviación estándar de 5,267,047, lo cual indicó una expansión constante, pero con diferencias marcadas entre periodos. Las exportaciones mineras, con un promedio de 3,553 millones y una desviación estándar de 1,166 millones, reflejaron su peso dominante y cierta volatilidad. Las exportaciones agrícolas tradicionales promediaron 4 millones, con desviación estándar de 2 millones, lo que mostró crecimiento con moderada dispersión. Las exportaciones pesqueras, en cambio, con un promedio de 22 millones y una alta desviación de 13 millones, evidenciaron gran inestabilidad interanual. En el ámbito no tradicional, destacaron las agropecuarias (promedio: 111 millones; desviación: 42), y las químicas (promedio: 64 millones; desviación: 33), mostrando niveles crecientes y moderada dispersión. Las exportaciones de madera y minerales no metálicos

exhibieron alta variabilidad relativa respecto a su bajo promedio, lo que indicó una menor consolidación. En términos de máximos y mínimos, las diferencias extremas también fueron notables: por ejemplo, las exportaciones de minerales no metálicos pasaron de un mínimo de 6 a un máximo de casi 39 millones, lo cual reforzó la idea de comportamiento irregular. En conjunto, estos datos reflejaron un aparato exportador regional centrado aún en lo tradicional, pero con señales de diversificación productiva en curso.

Tabla 2

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Arequipa

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos tradicionales (pt)	
			X pt agrícolas	X pt mineros
Arequipa	2007	16991831	1.432	1723.821
Arequipa	2008	18885807	1.682	2027.127
Arequipa	2009	19032479	1.767	2052.555
Arequipa	2010	20158733	2.290	3112.098
Arequipa	2011	21038813	2.904	3989.410
Arequipa	2012	22033542	3.136	3256.378
Arequipa	2013	22629103	3.201	3065.141
Arequipa	2014	22773308	5.035	2447.692
Arequipa	2015	23524592	5.074	2471.965
Arequipa	2016	29623112	3.971	3888.737
Arequipa	2017	30724797	8.498	4573.564
Arequipa	2018	31506818	6.425	4702.448
Arequipa	2019	31404343	5.614	4184.426
Arequipa	2020	26489345	2.235	3416.209
Arequipa	2021	29961211	5.735	4981.936
Arequipa	2022	31527421	7.337	5377.892
Arequipa	2023	31295380	7.061	5123.439
Promedio		25270626	4	3553
Desviación estándar		5262704	2	1166
Varianza		27696051048362	5	1359874
Max		31527421	8.4979	5378
Min		16991831	1.43165847	1724

Nota: las exportaciones tanto tradicionales como no tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. Asimismo, los datos fueron

extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Tabla 3

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Arequipa

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos no tradicionales (pnt)						
			X pnt agropecuarios	X pnt pesqueros	X pnt textiles	X pnt maderas	X pnt químicos	X pnt minerales nm	X pnt metalm
Arequipa	2007	16991831	56.5	10.4	100.6	1.9	21.6	6.0	4.1
Arequipa	2008	18885807	95.6	16.1	103.2	2.0	39.2	8.6	7.9
Arequipa	2009	19032479	68.8	7.0	96.1	1.0	39.5	8.1	7.1
Arequipa	2010	20158733	85.3	17.3	120.6	1.3	62.6	10.2	13.3
Arequipa	2011	21038813	111.9	16.3	144.2	1.4	70.1	14.6	7.4
Arequipa	2012	22033542	109.7	14.5	132.1	0.8	72.8	29.3	8.4
Arequipa	2013	22629103	101.8	25.0	145.9	0.6	66.6	27.0	5.1
Arequipa	2014	22773308	111.3	29.0	184.9	1.1	65.5	31.2	9.6
Arequipa	2015	23524592	96.8	13.9	169.3	1.9	63.3	38.6	13.0
Arequipa	2016	29623112	121.6	17.3	143.2	1.3	59.1	35.6	14.2
Arequipa	2017	30724797	117.8	21.9	183.7	0.3	69.9	35.3	15.9
Arequipa	2018	31506818	128.6	21.3	223.5	0.5	61.3	26.9	8.3
Arequipa	2019	31404343	110.4	22.2	174.3	0.3	57.7	16.4	10.1
Arequipa	2020	26489345	121.1	18.8	128.7	0.3	69.4	10.6	6.5
Arequipa	2021	29961211	150.8	24.6	217.0	0.2	78.7	16.4	4.2
Arequipa	2022	31527421	154.2	58.4	199.0	0.1	100.5	19.1	7.3
Arequipa	2023	31295380	150.4	33.7	211.7	0.0	86.3	27.7	9.5
Promedio		25270626	111.3	21.6	157.5	0.9	63.8	21.3	8.9
Desviación estándar		5262704	26.8	11.5	41.6	0.7	18.2	10.8	3.4
Varianza		27696051048362	719.8	132.9	1732.2	0.4	332.3	117.1	11.8
Max		31527421	154.2	58.4	223.5	2.0	100.5	38.6	15.9
Min		16991831	56.5	7.0	96.1	0.0	21.6	6.0	4.1

Nota: las exportaciones no tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. Asimismo, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Asimismo, en relación a la tabla 4, la matriz de correlación mostró una fuerte relación positiva entre el PBI y las exportaciones de productos tradicionales, en especial las mineras, con un coeficiente de 0.9, seguidas por las agrícolas (0.8) y

textiles (0.8). Esto indicó que, durante el periodo 2007–2023, el crecimiento económico de Arequipa estuvo estrechamente vinculado al desempeño de estas actividades exportadoras, especialmente la minería. Las exportaciones agropecuarias también presentaron una correlación elevada con el PBI (0.8), lo cual reforzó la idea de que ciertos productos no tradicionales también aportaron al crecimiento. En menor medida, se observó una correlación moderada con las exportaciones pesqueras (0.7) y químicas (0.7), lo que sugirió que estos sectores, aunque menos determinantes, contribuyeron al desempeño económico.

Además, las exportaciones de maderas reflejaron una correlación negativa con el PBI (-0.8), lo que implicó una relación inversa, posiblemente porque su desarrollo se concentró en años de menor crecimiento o por su participación marginal en la economía regional. Las exportaciones de minerales no metálicos y metales comunes mostraron correlaciones más débiles (0.6 y 0.3 respectivamente), lo cual evidenció una vinculación menor con la evolución del PBI. En conjunto, el análisis confirmó que el crecimiento económico de Arequipa estuvo altamente condicionado por las exportaciones tradicionales (por ejemplo, la minería), mientras que las exportaciones no tradicionales mostraron una influencia más heterogénea, con algunos rubros que comenzaron a ganar relevancia y otros cuya conexión con el crecimiento resultó limitada.

Tabla 4

Matriz de correlación de las variables en análisis

Corr	ln pbi	X pt agrícolas	ln X pt mineros	ln X pnt agropecuarios	ln X pnt pesqueros	ln X pnt textiles	X pnt maderas	ln X pnt químicos	ln X pnt minerales nm	ln X pnt metalm
ln pbi	1.0									
X pt agrícolas	0.8	1.0								
ln X pt mineros	0.9	0.8	1.0							
ln X pnt agropecuarios	0.8	0.7	0.9	1.0						
ln X pnt pesqueros	0.7	0.7	0.7	0.8	1.0					
ln X pnt textiles	0.8	0.9	0.8	0.8	0.8	1.0				
X pnt maderas	-0.8	-0.6	-0.8	-0.7	-0.6	-0.6	1.0			
ln X pnt químicos	0.7	0.6	0.8	0.9	0.7	0.7	-0.7	1.0		
ln X pnt minerales nm	0.6	0.7	0.5	0.6	0.4	0.7	-0.3	0.6	1.0	
ln X pnt metalm	0.3	0.4	0.2	0.2	0.1	0.2	0.1	0.3	0.5	1.0

Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

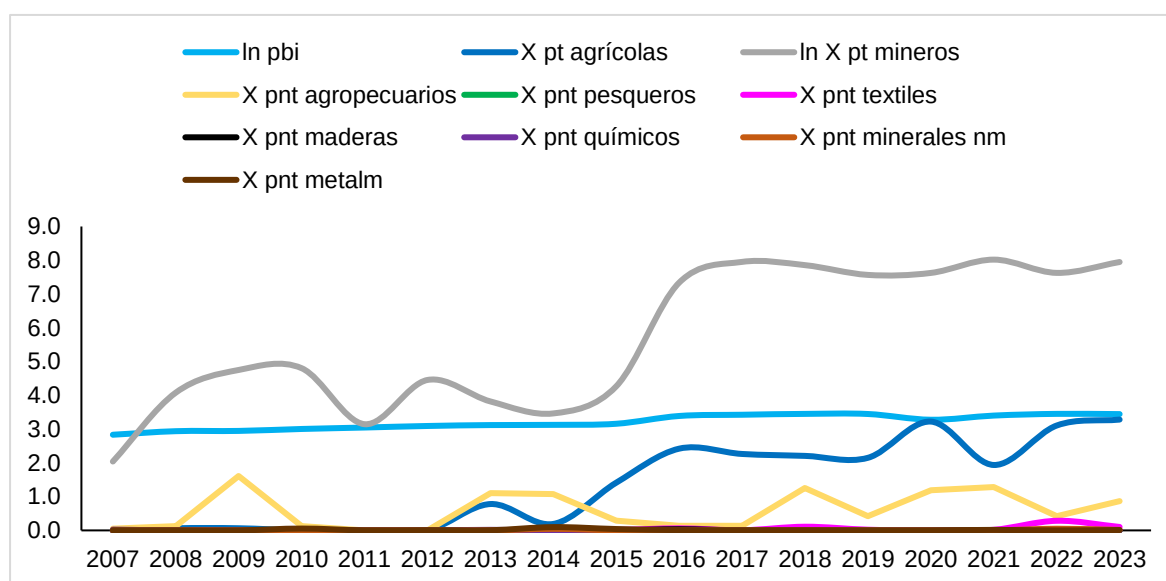
B. En relación al departamento de Apurímac.

En relación a la figura 3, entre el 2007 y 2023, el PBI de Apurímac mostró una tendencia ascendente con fluctuaciones, pasando de 1,823 millones a 6,887 millones de soles constantes de 2007. El crecimiento se intensificó a partir de 2015, en paralelo con el inicio de grandes proyectos mineros, lo cual también se reflejó en el notable incremento de las exportaciones mineras, que pasaron de 31.96 millones en 2014 a 2,578.28 millones en 2016. Las exportaciones agrícolas tradicionales crecieron lentamente, alcanzando un máximo de 3.28 millones en 2023, mientras que las agropecuarias no tradicionales también mostraron incrementos graduales, aunque en niveles bajos. En contraste, las exportaciones de productos pesqueros, maderas, textiles, químicos, minerales no metálicos y metales comunes fueron prácticamente nulas o anecdóticas, sin una tendencia

consolidada; esta configuración evidenció una fuerte dependencia del sector minero como motor económico. Para facilitar la representación gráfica de estas series, se aplicó logaritmo natural a algunas variables, con el fin de reducir su alta variabilidad y mejorar la interpretación visual de las tendencias.

Figura 3

Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Apurímac



Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Según la tabla 5 y 6, que evidencia el enfoque estadístico, el PBI promedió 4,274 millones de soles con una desviación estándar de 2,486 millones, reflejando una trayectoria ascendente pero también una alta dispersión, especialmente por el impacto del boom minero reciente. Las exportaciones mineras promediaron 1,142 millones de US\$, con una desviación estándar considerable de 1,232 millones, lo que confirmó su peso dominante pero también su elevada volatilidad. Las exportaciones agrícolas tuvieron un promedio modesto de 1.36 millones, pero con amplia variabilidad (desviación estándar de 1.28 millones), lo que indicó un proceso aún incipiente. Las exportaciones de productos no tradicionales

registraron valores muy bajos en todas las categorías: agropecuarios (0.59 millones), textiles (0.07), químicos (0.01), minerales no metálicos (0.01) y metales comunes (0.01), con desviaciones estándar también reducidas. En conjunto, los datos reflejaron que el crecimiento económico de Apurímac estuvo altamente vinculado al auge minero, mientras que las demás actividades exportadoras permanecieron limitadas o poco desarrolladas durante el período analizado.

Tabla 5

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Apurímac

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos tradicionales (pt)	
			X pt agrícolas	X pt mineros
Apurímac	2007	1824181	0.00	7.69
Apurímac	2008	1688564	0.06	59.12
Apurímac	2009	1623801	0.06	115.75
Apurímac	2010	1765744	0.00	121.92
Apurímac	2011	1869417	0.00	23.23
Apurímac	2012	2110908	0.00	86.08
Apurímac	2013	2342674	0.78	45.57
Apurímac	2014	2437434	0.19	31.96
Apurímac	2015	2630345	1.41	71.33
Apurímac	2016	6343065	2.42	1535.57
Apurímac	2017	7718535	2.26	2840.74
Apurímac	2018	7131314	2.21	2578.28
Apurímac	2019	7170478	2.15	1931.93
Apurímac	2020	6448415	3.22	2047.69
Apurímac	2021	6585324	1.94	3038.23
Apurímac	2022	6289691	3.11	2050.77
Apurímac	2023	6687551	3.28	2829.82
Promedio		4274555	1.36	1142.10
Desviación estándar		2486524	1.28	1232.84
Varianza		6182799397296	1.64	1519898.95
Max		7718535	3.28	3038.23
Min		1623801	0.00	7.69

Nota: las exportaciones tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. Asimismo, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Tabla 6

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Apurímac

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos no tradicionales (pnt)						
			X pnt agropecuarios	X pnt pesqueros	X pnt textiles	X pnt maderas	X pnt químicos	X pnt minerales nm	X pnt metales
Apurímac	2007	1824181	0.05	0.00	0.00	0.00	0.02	0.00	0.00
Apurímac	2008	1688564	0.13	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Apurímac	2009	1623801	1.61	0.00	0.00	0.00	0.01	0.00	0.00
Apurímac	2010	1765744	0.13	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.05
Apurímac	2011	1869417	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Apurímac	2012	2110908	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Apurímac	2013	2342674	1.11	0.00	0.00	0.00	0.02	0.00	0.00
Apurímac	2014	2437434	1.07	0.00	0.00	0.00	0.00	0.04	0.10
Apurímac	2015	2630345	0.29	0.00	0.01	0.00	0.00	0.00	0.04
Apurímac	2016	6343065	0.14	0.00	0.06	0.03	0.00	0.00	0.01
Apurímac	2017	7718535	0.14	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Apurímac	2018	7131314	1.25	0.00	0.11	0.00	0.00	0.00	0.01
Apurímac	2019	7170478	0.42	0.00	0.02	0.00	0.00	0.00	0.00
Apurímac	2020	6448415	1.19	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Apurímac	2021	6585324	1.29	0.00	0.02	0.00	0.00	0.00	0.02
Apurímac	2022	6289691	0.43	0.00	0.28	0.00	0.00	0.05	0.00
Apurímac	2023	6687551	0.87	0.00	0.10	0.00	0.00	0.01	0.01
Promedio		4274555	0.59	0.00	0.04	0.00	0.00	0.01	0.01
Desviación estándar		2486524	0.55	0.00	0.07	0.01	0.01	0.02	0.03
Varianza		6182799397296	0.30	0.00	0.01	0.00	0.00	0.00	0.00
Max		7718535	1.61	0.00	0.28	0.03	0.02	0.05	0.10
Min		1623801	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

Nota: las exportaciones no tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. Asimismo, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Asimismo, en la tabla 7 se detalló la matriz de correlaciones, la cual mostró una relación alta y positiva entre el PBI, las exportaciones agrícolas (0.9) y mineras (0.9), lo que confirmó que el crecimiento económico de Apurímac durante el periodo 2007–2023 estuvo estrechamente ligado a estos dos sectores. Esta fuerte asociación reflejó el rol protagónico de la minería en la región y el avance, aunque más moderado, del sector agrícola tradicional. Las exportaciones textiles también presentaron una correlación positiva con el PBI (0.6), lo cual sugirió un aporte complementario al dinamismo económico. En cambio, las exportaciones agropecuarias no tradicionales (0.2), de maderas (0.3) y minerales no metálicos (0.2) mostraron asociaciones débiles con el crecimiento regional, lo que indicó una menor relevancia estructural. No se reportaron valores para el rubro pesquero, debido a la ausencia de datos significativos.

Por otro lado, algunas actividades exportadoras presentaron correlaciones negativas con el PBI. Destacaron los productos químicos (-0.5) y los metales comunes (-0.2), lo que evidenció una evolución poco sincronizada con el crecimiento económico o una participación marginal. Asimismo, la mayoría de las correlaciones entre sectores exportadores fueron bajas o negativas, lo cual reflejó una estructura exportadora poco integrada y altamente concentrada. En conjunto, esta matriz respaldó la conclusión de que la economía de Apurímac dependió principalmente de las exportaciones mineras, mientras que otros sectores no lograron consolidarse como impulsores significativos del desarrollo económico regional.

Tabla 7

Matriz de correlación de las variables en análisis

	<i>ln pbi</i>	<i>X pt agrícolas</i>	<i>ln X pt mineros</i>	<i>X pnt agropecuarios</i>	<i>X pnt pesqueros</i>	<i>X pnt textiles</i>	<i>X pnt maderas</i>	<i>X pnt químicos</i>	<i>X pnt minerales nm</i>	<i>X pnt metal m</i>
<i>ln pbi</i>	1									
<i>X pt agrícolas</i>	0.9	1								
<i>ln X pt mineros</i>	0.9	0.9	1							
<i>X pnt agropecuarios</i>	0.2	0.2	0.3	1						
<i>X pnt pesqueros</i>	-	-	-	-	1					
<i>X pnt textiles</i>	0.6	0.6	0.5	0.0	-	1				
<i>X pnt maderas</i>	0.3	0.3	0.3	-0.2	-	0.1	1			
<i>X pnt químicos</i>	-0.5	-0.4	-0.6	0.0	-	-0.2	0.0	1		
<i>X pnt minerales nm</i>	0.2	0.2	0.1	0.1	-	0.6	-0.1	-0.2	1	
<i>X pnt metal m</i>	-0.2	-0.3	-0.3	0.1	-	-0.2	-0.1	-0.1	0.5	1

Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

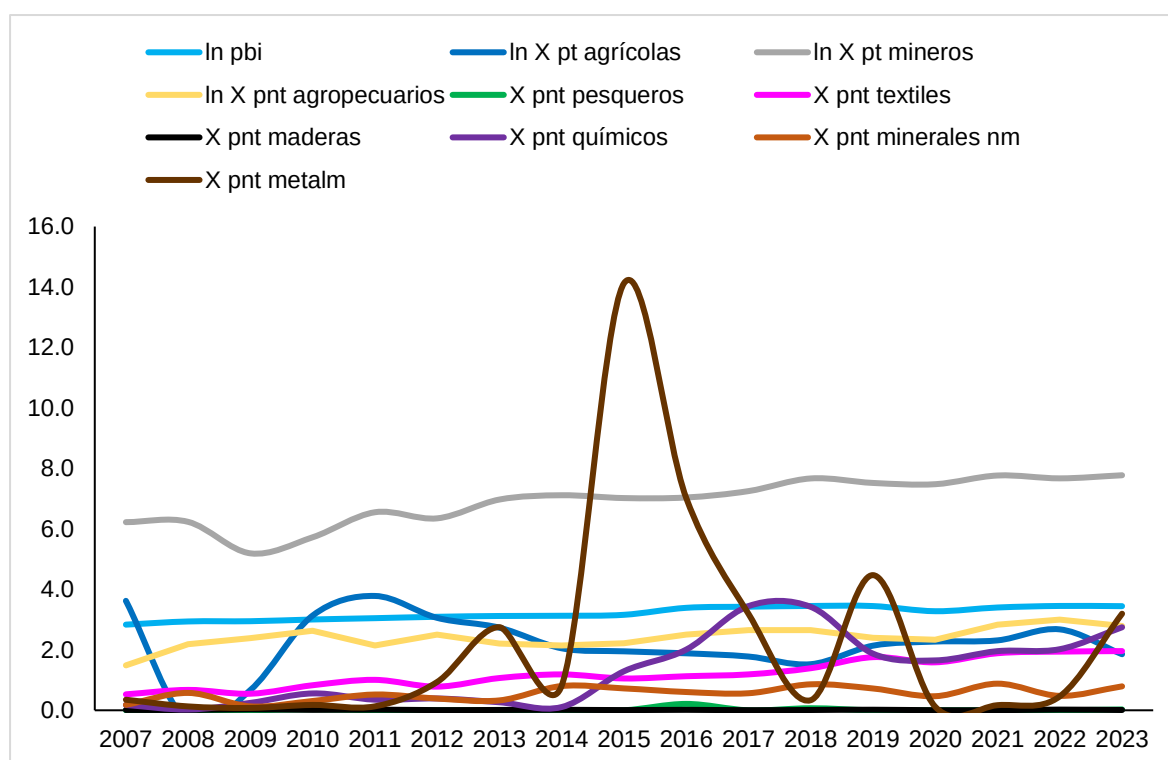
C. En relación al departamento de Cusco.

Respecto a la figura 4, durante el periodo 2007–2023, el PBI del departamento de Cusco mostró una evolución ascendente, pasando de 10,913,725 a 22,385,395 miles de soles constantes de 2007, lo que reflejó un crecimiento sostenido con ligeras fluctuaciones en los años 2020 y 2021. En cuanto a las exportaciones tradicionales, destacó el fuerte peso del sector minero, con cifras que oscilaron entre 179.67 millones (2009) y 2,378.08 millones (2023), consolidando su papel protagónico en la economía regional. Las exportaciones agrícolas presentaron un comportamiento irregular, con valores bajos en los primeros años y un incremento hacia el final del periodo, alcanzando un máximo de 43.90 millones. Por su parte, las exportaciones agropecuarias no tradicionales mostraron una tendencia positiva, elevándose de 4.42 millones en 2007 a 20.07 millones en 2023. Las exportaciones no tradicionales también evidenciaron cierta

expansión, especialmente en metales comunes (de 0.35 a 13.24 millones) y productos químicos (de 0.18 a 3.45 millones). Otros rubros como maderas, minerales no metálicos y textiles mantuvieron niveles bajos, sin una tendencia clara. Cabe indicar que, para facilitar la representación gráfica de estas variables, se aplicó el logaritmo natural a algunas series, con el fin de reducir su alta variabilidad y mejorar la interpretación visual.

Figura 4

Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Cusco



Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)



En relación al lado estadístico desarrollado en la tabla 8 y 9, el PBI de Cusco promedió 18,843,241 miles de soles, con una desviación estándar de 3,762,556, lo cual reflejó un crecimiento sostenido con variaciones moderadas. Las exportaciones mineras, con un promedio de 1,256.65 millones y una desviación estándar de 782.02 millones, confirmaron su rol predominante pero también evidenciaron una alta volatilidad. Las exportaciones agrícolas promediaron 13.21 millones con una desviación estándar de 12.20, lo que indicó una evolución menos estable. En el caso de las exportaciones agropecuarias no tradicionales, se obtuvo un promedio de 11.81 millones y una dispersión de 3.82, lo que mostró un crecimiento más regular. Entre los productos no tradicionales, destacaron los metales comunes con un promedio de 2.26 millones y una alta dispersión (3.64), seguidos por productos químicos (1.32) y minerales no metálicos (0.55), aunque estos últimos con valores generalmente bajos. En conjunto, los datos revelaron una economía regional liderada por el sector minero, pero con señales de diversificación exportadora incipiente en ciertos sectores no tradicionales, particularmente en agroindustria, química y metales comunes.

Tabla 8

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Cusco

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos tradicionales	
			X pt agrícolas	X pt mineros
Cusco	2007	10913725	37.36	503.92
Cusco	2008	11663686	0.67	508.92
Cusco	2009	13631820	1.96	179.67
Cusco	2010	15405459	22.96	305.72
Cusco	2011	17384466	43.90	699.70
Cusco	2012	17711332	21.26	571.91
Cusco	2013	20708699	15.35	1064.68
Cusco	2014	20723581	7.76	1227.26
Cusco	2015	21071852	7.02	1117.43
Cusco	2016	21898270	6.58	1140.27
Cusco	2017	21576717	5.92	1406.97
Cusco	2018	21700735	4.59	2140.65
Cusco	2019	22006880	8.48	1843.52
Cusco	2020	19284962	9.70	1768.91
Cusco	2021	20585691	10.10	2358.73
Cusco	2022	21481897	14.52	2146.72
Cusco	2023	22385395	6.38	2378.08
Promedio		18831480	13.21	1256.65
Desviación estándar		3762556	12.00	738.02
Varianza		14156830310150	144.08	544679.31
Max		22385395	43.90	2378.08
Min		10913725	0.67	179.67

Nota: las exportaciones tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. Asimismo, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Tabla 9

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Cusco

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos no tradicionales						
			X pnt agropecuarios	X pnt pesqueros	X pnt textiles	X pnt maderas	X pnt químicos	X pnt minerales	X pnt metales
Cusco	2007	10913725	4.42	0.00	0.53	0.01	0.18	0.18	0.35
Cusco	2008	11663686	8.93	0.00	0.67	0.01	0.03	0.57	0.13
Cusco	2009	13631820	10.82	0.00	0.55	0.03	0.24	0.13	0.08
Cusco	2010	15405459	13.89	0.03	0.83	0.02	0.56	0.31	0.18
Cusco	2011	17384466	8.50	0.00	1.01	0.02	0.35	0.52	0.13
Cusco	2012	17711332	12.24	0.00	0.78	0.01	0.39	0.39	0.94
Cusco	2013	20708699	9.07	0.00	1.07	0.01	0.26	0.33	2.75
Cusco	2014	20723581	8.52	0.00	1.19	0.02	0.11	0.80	0.82
Cusco	2015	21071852	9.16	0.00	1.05	0.01	1.29	0.72	14.12
Cusco	2016	21898270	12.20	0.21	1.13	0.01	2.01	0.60	7.02
Cusco	2017	21576717	14.22	0.00	1.19	0.00	3.45	0.56	3.19
Cusco	2018	21700735	14.14	0.07	1.39	0.01	3.42	0.86	0.33
Cusco	2019	22006880	11.05	0.00	1.76	0.02	1.87	0.72	4.47
Cusco	2020	19284962	10.37	0.00	1.59	0.00	1.65	0.47	0.11
Cusco	2021	20585691	16.94	0.00	1.89	0.00	1.96	0.88	0.17
Cusco	2022	21481897	20.07	0.00	1.94	0.02	2.02	0.48	0.46
Cusco	2023	22385395	16.30	0.03	1.96	0.01	2.75	0.79	3.19
Promedio		18831480	11.81	0.02	1.21	0.01	1.32	0.55	2.26
Desviación estándar		3762556	3.82	0.05	0.48	0.01	1.17	0.23	3.64
Varianza		14156830310150	14.58	0.00	0.23	0.00	1.37	0.05	13.24
Max		22385395	20.07	0.21	1.96	0.03	3.45	0.88	14.12
Min		10913725	4.42	0.00	0.53	0.00	0.03	0.13	0.08

Nota: las exportaciones tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. Asimismo, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Por otro lado, en la tabla 10 se evidenciaron los resultados de la matriz de correlaciones, los cuales mostraron que el PBI de Cusco guardó una relación

positiva alta con varias exportaciones no tradicionales. Destacaron los productos químicos (0.88), textiles (0.87) y minerales no metálicos (0.67), lo cual indicó que estas actividades estuvieron asociadas al crecimiento económico regional durante el periodo 2007–2023. También se observó una correlación elevada entre el PBI y las exportaciones mineras (0.86), lo que confirmó el peso significativo de este sector. Las exportaciones agropecuarias mostraron una correlación considerable con el PBI (0.73), lo que reflejó un vínculo importante, posiblemente por el fortalecimiento del agro con valor agregado en la región. En contraste, las exportaciones agrícolas tradicionales presentaron una correlación negativa muy débil (-0.08), lo que sugirió que su evolución no estuvo asociada al comportamiento general de la economía. Asimismo, las exportaciones de madera registraron una relación negativa moderada con el PBI (-0.29), lo que podría explicarse por su débil y decreciente presencia.

Entre las exportaciones, se observaron relaciones relevantes. Las exportaciones agropecuarias estuvieron positivamente correlacionadas con las químicas (0.64) y minerales no metálicos (0.39), lo que podría indicar sinergias en procesos productivos o en destinos de exportación. Las exportaciones mineras también guardaron una fuerte correlación con las químicas (0.71) y los minerales no metálicos (0.76), lo cual sugiere que estos sectores podrían haberse desarrollado en contextos comunes de inversión o infraestructura. Por el contrario, las exportaciones mineras mostraron una correlación negativa con textiles (-0.88) y maderas (-0.47), lo cual podría interpretarse como una especialización inversa entre sectores. En conjunto, el análisis reveló que, si bien el crecimiento económico de Cusco siguió dependiendo en gran medida de la minería, también hubo señales de una diversificación productiva en marcha, particularmente en

actividades no tradicionales como la química, los textiles y los productos agroindustriales.

Tabla 10

Matriz de correlación de las variables en análisis

	<i>ln pbi</i>	<i>ln X pt agrícolas</i>	<i>ln X pt mineros</i>	<i>ln X pnt agropecuarios</i>	<i>X pnt pesqueros</i>	<i>X pnt textiles</i>	<i>X pnt maderas</i>	<i>X pnt químicos</i>	<i>X pnt minerales nm</i>	<i>X pnt metal m</i>
<i>ln pbi</i>	1									
<i>ln X pt agrícolas</i>	0.07646678	1								
<i>ln X pt mineros</i>	0.86318764	0.05583227	1							
<i>ln X pnt agropecuarios</i>	0.73450684	-0.166482699	0.442077004	1						
<i>X pnt pesqueros</i>	0.29985503	0.097341694	0.095909267	0.173334175	1					
<i>X pnt textiles</i>	0.87051973	0.054694325	0.8881237	0.65596342	0.008699028	1				
<i>X pnt maderas</i>	0.29698223	0.030724417	0.474814835	0.102810628	0.010525304	0.228948086	1			
<i>X pnt químicos</i>	0.88804456	-0.139681265	0.717937508	0.638463715	0.303811986	0.669165827	-0.388096922	1		
<i>X pnt minerales nm</i>	0.67305792	0.235456882	0.764292249	0.39090517	0.16245864	0.65299236	0.399571222	0.560870827	1	
<i>X pnt metal m</i>	0.21090001	0.085590444	0.197879666	0.047833832	0.271553156	0.049891558	0.20953791	0.198656521	0.285681115	1

Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

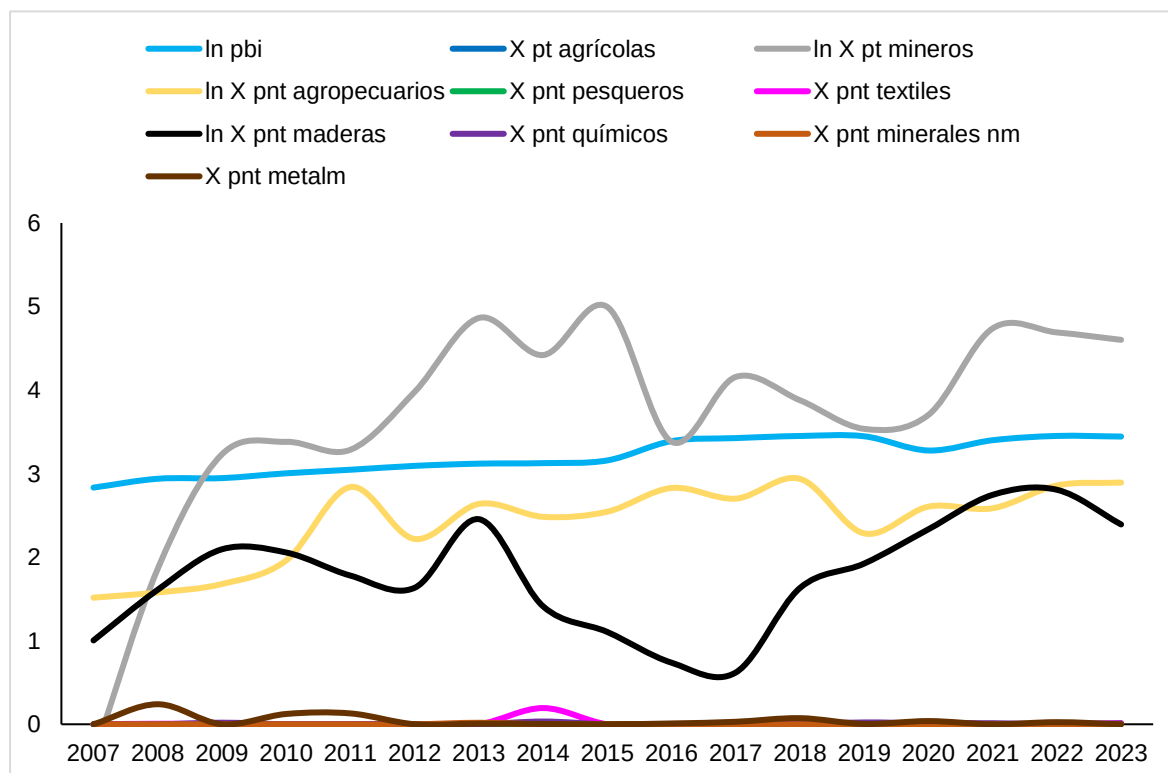
D. En relación al departamento de Madre de Dios.

En relación a la figura 5, durante el periodo 2007–2023, el PBI de Madre de Dios presentó un crecimiento moderado y con fluctuaciones, al pasar de 1,864 millones a 1,803 millones de soles constantes de 2007, con un pico en 2016 (2,663 millones) seguido de una tendencia descendente hacia los últimos años. En el ámbito exportador, se observó una clara concentración en los productos tradicionales mineros, que promediaron 61.2 millones de US\$, con un máximo de

147.6 millones en 2015. Este sector dominó la estructura exportadora regional, especialmente entre 2011 y 2016. Las exportaciones agropecuarias no tradicionales mostraron una evolución moderadamente creciente, alcanzando un valor máximo de 18.9 millones en 2018. En contraste, las exportaciones agrícolas tradicionales, productos pesqueros, textiles, químicos, minerales no metálicos y metales comunes fueron nulas o residuales en todo el periodo. Por otro lado, el único rubro no tradicional con presencia relevante fue el de las exportaciones de madera, que alcanzaron hasta 16.6 millones en 2022, y mostraron una trayectoria creciente desde 2007. Para facilitar la visualización de estas series, algunas variables fueron transformadas mediante logaritmo natural, reduciendo así la variabilidad de las cifras.

Figura 5

Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Madre de Dios



Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)



Desde el enfoque estadístico expresados en la tabla 11 y 12, el PBI de Madre de Dios promedió 2,073 millones de soles, con una desviación estándar de 291 millones, lo que reflejó una economía de escala modesta con periodos de crecimiento interrumpido. Las exportaciones mineras evidenciaron una alta dispersión (desviación estándar de 44.6 millones), indicando volatilidad significativa a lo largo del tiempo. En cambio, las exportaciones agropecuarias no tradicionales presentaron un promedio de 12.3 millones con una desviación moderada de 3.9, lo que señaló un crecimiento más sostenido. Las exportaciones de madera, único rubro no tradicional significativo, promediaron 7.2 millones con una dispersión de 5.6 millones, confirmando su papel emergente, aunque inestable en la economía regional. El resto de categorías mostró valores constantes en cero o cercanos, sin relevancia económica ni participación sostenida en el comercio exterior departamental. En conjunto, los datos revelaron una economía regional altamente dependiente de la minería informal o artesanal, con una incipiente diversificación centrada principalmente en productos forestales.

Tabla 11

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Madre de Dios

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos tradicionales	
			X pt agrícolas	X pt mineros
Madre de Dios	2007	1864543	0.0	0.7
Madre de Dios	2008	1902177	0.0	6.4
Madre de Dios	2009	2033411	0.0	25.3
Madre de Dios	2010	2229180	0.0	29.4
Madre de Dios	2011	2454999	0.0	26.7
Madre de Dios	2012	1950139	0.0	53.4
Madre de Dios	2013	2240082	0.0	129.4
Madre de Dios	2014	1923155	0.0	83.0
Madre de Dios	2015	2346810	0.0	147.6
Madre de Dios	2016	2663699	0.0	29.4
Madre de Dios	2017	2409050	0.0	63.9
Madre de Dios	2018	2255653	0.0	48.3
Madre de Dios	2019	2124983	0.0	34.3
Madre de Dios	2020	1607653	0.0	40.5
Madre de Dios	2021	1753366	0.0	114.2
Madre de Dios	2022	1786634	0.0	108.8
Madre de Dios	2023	1803341	0.0	99.6
Promedio		2079346	0.0	61.2
Desviación estándar		291078	0.0	44.5
Varianza		84726507109	0.0	1980.7
Max		2663699	0.0	147.6
Min		1607653	0.0	0.7

Nota: las exportaciones tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. Asimismo, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Tabla 12

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Madre de Dios

Departam ento	Año	PBI	Exportación de productos no tradicionales						
			X pnt agrop ecuari os	X pnt pesquero s	X pnt textiles	X pnt maderas	X pnt químicos	X pnt minerales nm	X pnt metalm
Madre de Dios	2007	1864543	4.6	0.0	0.0	2.7	0.0	0.0	0.0
Madre de Dios	2008	1902177	4.8	0.0	0.0	5.0	0.0	0.0	0.2
Madre de Dios	2009	2033411	5.4	0.0	0.0	8.1	0.0	0.0	0.0
Madre de Dios	2010	2229180	7.1	0.0	0.0	7.8	0.0	0.0	0.1
Madre de Dios	2011	2454999	17.1	0.0	0.0	5.9	0.0	0.0	0.1
Madre de Dios	2012	1950139	9.2	0.0	0.0	5.1	0.0	0.0	0.0
Madre de Dios	2013	2240082	14.0	0.0	0.0	11.6	0.0	0.0	0.0
Madre de Dios	2014	1923155	12.0	0.0	0.2	4.1	0.0	0.0	0.0
Madre de Dios	2015	2346810	12.7	0.0	0.0	3.0	0.0	0.0	0.0
Madre de Dios	2016	2663699	16.9	0.0	0.0	2.1	0.0	0.0	0.0
Madre de Dios	2017	2409050	14.9	0.0	0.0	1.9	0.0	0.0	0.0
Madre de Dios	2018	2255653	18.9	0.0	0.0	5.1	0.0	0.0	0.1
Madre de Dios	2019	2124983	9.8	0.0	0.0	6.8	0.0	0.0	0.0
Madre de Dios	2020	1607653	13.5	0.0	0.0	10.3	0.0	0.0	0.0
Madre de Dios	2021	1753366	13.3	0.0	0.0	15.6	0.0	0.0	0.0
Madre de Dios	2022	1786634	17.4	0.0	0.0	16.6	0.0	0.0	0.0
Madre de Dios	2023	1803341	18.0	0.0	0.0	10.9	0.0	0.0	0.0
Promedio		2079346	12.3	0.0	0.0	7.2	0.0	0.0	0.0
Desviación estándar		291078	4.8	0.0	0.0	4.5	0.0	0.0	0.1
Varianza		8472650 7109	22.9	0.0	0.0	20.0	0.0	0.0	0.0
Max		2663699	18.9	0.0	0.2	16.6	0.0	0.0	0.2
Min		1607653	4.6	0.0	0.0	1.9	0.0	0.0	0.0

Nota: las exportaciones no tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. Asimismo, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

La tabla 13 muestra la matriz de correlaciones, la cual evidenció que el PBI de Madre de Dios guardó una relación positiva con las exportaciones agropecuarias (0.8) y mineras (0.6), lo que indicó que ambas actividades estuvieron asociadas al crecimiento económico regional durante el periodo 2007–2023. También se observó una correlación moderada con las exportaciones agrícolas (0.4), aunque estas últimas fueron nulas en la mayoría de años. Por el contrario, las exportaciones de productos pesqueros (-0.3), textiles (-0.1), minerales no metálicos (-0.1) y metales comunes (-0.3) presentaron correlaciones negativas, lo que reflejó su escasa o nula contribución al desempeño económico departamental. Las exportaciones de madera, si bien fueron las más representativas dentro de los productos no tradicionales, mostraron una correlación muy débil con el PBI (0.2), lo cual podría explicarse por su comportamiento inestable y el limitado valor agregado del sector.

Además, las relaciones entre los distintos tipos de exportaciones también fueron en su mayoría débiles o negativas. Las exportaciones mineras se correlacionaron moderadamente con las agropecuarias (0.7), lo que podría sugerir una coincidencia temporal más que una interdependencia productiva. Por otro lado, las correlaciones entre los sectores no tradicionales fueron bajas o incluso negativas: por ejemplo, los productos químicos y los metales comunes registraron correlaciones de -0.4 y -0.3, respectivamente, con el resto de rubros. Esta débil integración sectorial reflejó una estructura exportadora poco diversificada y altamente dependiente de la actividad minera. En conjunto, el análisis confirmó que la economía de Madre de Dios se sostuvo principalmente sobre el eje extractivo, con escaso desarrollo de cadenas productivas complementarias o de mayor valor agregado.

Tabla 13

Matriz de correlación de las variables en análisis

	<i>ln pbi</i>	<i>X pt agrícolas</i>	<i>ln X pt mineros</i>	<i>ln X pnt agropecuarios</i>	<i>X pnt pesqueros</i>	<i>X pnt textiles</i>	<i>ln X pnt maderas</i>	<i>X pnt químicos</i>	<i>X pnt minerales nm</i>	<i>X pnt metal m</i>
<i>ln pbi</i>	1									
<i>X pt agrícolas</i>	0.4	1								
<i>ln X pt mineros</i>	0.6	0.2	1							
<i>ln X pnt agropecuarios</i>	0.8	0.3	0.7	1						
<i>X pnt pesqueros</i>	-0.3	-0.2	-0.3	-0.2	1					
<i>X pnt textiles</i>	-0.1	-0.1	0.1	0.0	-0.1	1				
<i>ln X pnt maderas</i>	0.2	0.5	0.4	0.1	-0.2	-0.1	1			
<i>X pnt químicos</i>	0.1	-0.1	0.2	0.0	-0.3	0.7	0.1	1		
<i>X pnt minerales nm</i>	-0.1	-0.1	0.2	0.1	0.2	-0.1	0.3	-0.2	1	
<i>X pnt metal m</i>	-0.3	-0.1	-0.3	-0.3	0.0	-0.1	0.0	-0.4	-0.1	1

Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

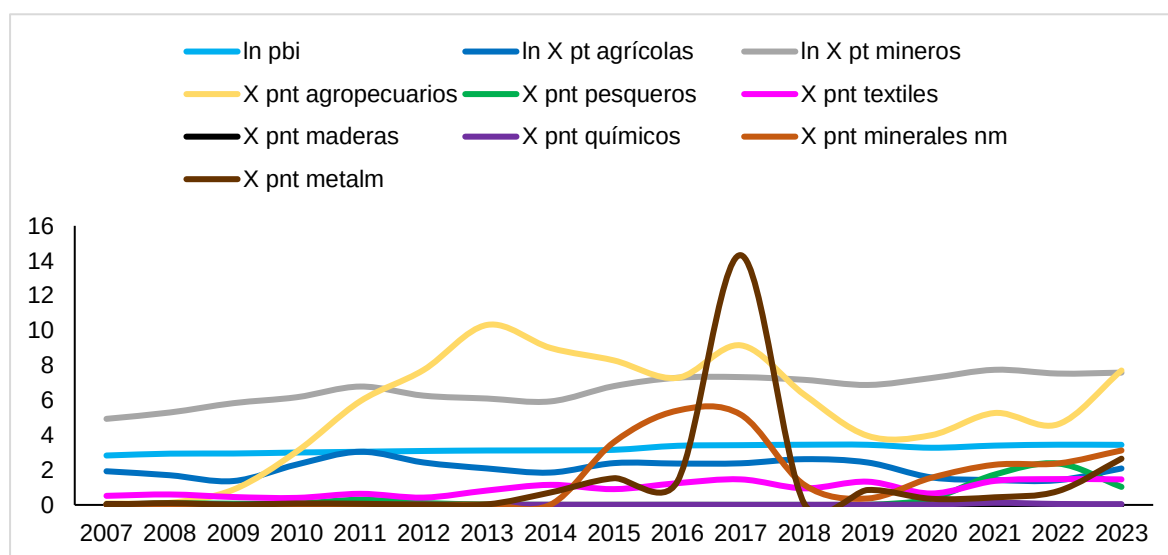
E. En relación al departamento de Puno.

Durante el periodo 2007–2023, el PBI del departamento de Puno mostró una evolución creciente, al pasar de 5,888 millones a 9,270 millones de soles constantes de 2007, con un crecimiento más acelerado a partir de 2015 y un pico en 2022 (10,042 millones). Las exportaciones tradicionales, especialmente las mineras, dominaron la estructura exportadora, con un incremento significativo desde 138.9 millones en 2007 hasta un máximo de 2,310.5 millones en 2022, lo que reflejó un fuerte dinamismo del sector extractivo. Las exportaciones agrícolas también registraron una evolución positiva, pasando de 6.9 a 9.3 millones, aunque con algunas oscilaciones intermedias. Las exportaciones agropecuarias no tradicionales crecieron de forma moderada, alcanzando hasta 10.3 millones en 2023. En cuanto a los productos no tradicionales, destacaron los textiles (promedio de 1.0 millón) y los metales comunes, que mostraron un crecimiento

progresivo y alcanzaron hasta 14.3 millones en 2021. Otros rubros como madera, químicos y minerales no metálicos presentaron valores bajos y sin una trayectoria clara. Para una mejor visualización de estas tendencias en los gráficos, algunas variables fueron transformadas mediante logaritmo natural, a fin de suavizar la alta variabilidad de sus escalas.

Figura 6

Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Puno



Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Desde el enfoque estadístico, el PBI de Puno promedió 8,347 millones de soles con una desviación estándar de 1,315 millones, lo que reflejó un crecimiento sostenido con variaciones moderadas. Las exportaciones mineras promediaron 1,007.9 millones de US\$, con una desviación estándar de 670.5 millones, lo que evidenció tanto su importancia como su volatilidad. Las exportaciones agrícolas registraron un promedio de 9 millones y una desviación de 4.4, mientras que las agropecuarias no tradicionales promediaron 5.2 millones, con menor dispersión (3.2). En el caso de las exportaciones no tradicionales, se observaron valores modestos: textiles (1.0 millón), químicos (0.1), minerales no metálicos (1.9) y

metales comunes (3.4), con mayor estabilidad en estos dos últimos. Las exportaciones pesqueras y maderas mantuvieron cifras casi nulas. En conjunto, los datos revelaron una economía regional sustentada principalmente en la minería, pero con indicios de diversificación progresiva, especialmente en el sector agropecuario y ciertos productos no tradicionales como textiles y metales comunes.

Tabla 14

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Puno

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos tradicionales	
			X pt agrícolas	X pt mineros
Puno	2007	5888474	6.9	138.9
Puno	2008	6328455	5.5	200.2
Puno	2009	6587873	3.9	341.2
Puno	2010	6980479	10.1	480.1
Puno	2011	7384505	21.1	884.4
Puno	2012	7734458	11.4	525.2
Puno	2013	8294320	8.1	445.0
Puno	2014	8487313	6.4	377.9
Puno	2015	8519702	11.0	907.8
Puno	2016	9075999	10.7	1464.8
Puno	2017	9434737	10.9	1520.1
Puno	2018	9666999	13.8	1300.4
Puno	2019	9803780	11.4	968.3
Puno	2020	8707290	4.9	1439.9
Puno	2021	9700995	4.2	2310.5
Puno	2022	10042795	4.1	1863.6
Puno	2023	9270996	8.1	1965.5
Promedio		8347598	9.0	1007.9
Desviación estándar		1315924	4.4	670.5
Varianza		1731655367807	19.2	449608.8
Max		10042795	21.1	2310.5
Min		5888474	3.9	138.9

Nota: las exportaciones tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. Asimismo, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Tabla 15

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Puno

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos no tradicionales						
			X pnt agropecuarios	X pnt pesqueros	X pnt textiles	X pnt maderas	X pnt químicos	X pnt minerales nm	X pnt metales
Puno	2007	5888474	0.1	0.0	0.5	0.0	0.0	0.0	0.0
Puno	2008	6328455	0.1	0.1	0.6	0.0	0.0	0.0	0.1
Puno	2009	6587873	0.9	0.1	0.5	0.0	0.0	0.0	0.0
Puno	2010	6980479	3.1	0.1	0.4	0.1	0.0	0.0	0.1
Puno	2011	7384505	5.9	0.3	0.6	0.0	0.0	0.0	0.1
Puno	2012	7734458	7.7	0.1	0.4	0.0	0.0	0.0	0.0
Puno	2013	8294320	10.3	0.0	0.8	0.0	0.0	0.0	0.0
Puno	2014	8487313	9.0	0.0	1.2	0.0	0.0	0.0	0.7
Puno	2015	8519702	8.3	0.0	0.9	0.0	0.0	3.6	1.5
Puno	2016	9075999	7.3	0.0	1.2	0.0	0.0	5.4	1.3
Puno	2017	9434737	9.1	0.0	1.5	0.0	0.0	5.2	14.3
Puno	2018	9666999	6.3	0.0	0.9	0.0	0.0	1.1	0.1
Puno	2019	9803780	4.0	0.0	1.3	0.0	0.0	0.4	0.9
Puno	2020	8707290	4.0	0.4	0.7	0.0	0.0	1.6	0.4
Puno	2021	9700995	5.3	1.7	1.4	0.0	0.1	2.3	0.4
Puno	2022	10042795	4.6	2.4	1.5	0.0	0.1	2.4	0.8
Puno	2023	9270996	7.7	1.0	1.5	0.0	0.0	3.1	2.6
Promedio		8347598	5.5	0.4	0.9	0.0	0.0	1.5	1.4
Desviación estándar		1315924	3.2	0.7	0.4	0.0	0.0	1.9	3.4
Varianza		1731655367807	10.1	0.5	0.2	0.0	0.0	3.5	11.6
Max		10042795	10.3	2.4	1.5	0.1	0.1	5.4	14.3
Min		5888474	0.1	0.0	0.4	0.0	0.0	0.0	0.0

Nota: las exportaciones no tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. Asimismo, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

La matriz de correlaciones mostró que el PBI de Puno estuvo fuertemente relacionado con las exportaciones mineras (0.9) y textiles (0.9), lo que reflejó que ambas actividades acompañaron de manera directa la evolución económica regional durante el periodo 2007–2023. También se observaron correlaciones positivas con las exportaciones agropecuarias (0.5), productos pesqueros (0.4),

químicos (0.4), minerales no metálicos (0.6) y metales comunes (0.4), lo que indicó un patrón de diversificación creciente en los últimos años. En contraste, las exportaciones agrícolas tradicionales y maderas mostraron una correlación débil o negativa con el PBI (0.1 y -0.6, respectivamente), lo que evidenció que estos sectores no estuvieron vinculados al crecimiento regional o mantuvieron una participación marginal. La fuerte relación entre minería y PBI ratificó su rol protagónico, pero la presencia de correlaciones altas en otros rubros sugirió una transición hacia una estructura económica más diversa.

En cuanto a las relaciones entre exportaciones, se observó una alta correlación entre exportaciones mineras y textiles (0.7), así como con minerales no metálicos (0.7), lo que podría indicar que estos sectores crecieron en paralelo, posiblemente por compartir condiciones favorables de infraestructura o inversión. También se destacó la relación entre exportaciones agropecuarias y productos químicos (0.8), lo que apuntó a una posible sinergia en cadenas agroindustriales. Las exportaciones textiles mostraron relaciones positivas con químicos (0.4) y metales comunes (0.5), reforzando su conexión con actividades industriales. Por otro lado, las exportaciones de madera se correlacionaron negativamente con la mayoría de sectores, incluyendo el PBI (-0.6), lo que reflejó un comportamiento divergente o rezagado. En resumen, la matriz evidenció una economía regional fuertemente impulsada por la minería pero acompañada de señales de diversificación exportadora, especialmente en textiles, agroindustria y transformación de minerales.

Tabla 16

Matriz de correlación de las variables en análisis

	<i>ln pbi</i>	<i>ln X pt agrícolas</i>	<i>ln X pt mineros</i>	<i>X pnt agropecuarios</i>	<i>X pnt pesqueros</i>	<i>X pnt textiles</i>	<i>X pnt maderas</i>	<i>X pnt químicos</i>	<i>X pnt minerales nm</i>	<i>X pnt metalm</i>
<i>ln pbi</i>	1									
<i>ln X pt agrícolas</i>	0.1	1								
<i>ln X pt mineros</i>	0.9	0.1	1							
<i>X pnt agropecuarios</i>	0.5	0.4	0.5	1						
<i>X pnt pesqueros</i>	0.4	-0.5	0.5	0.0	1					
<i>X pnt textiles</i>	0.9	-0.1	0.7	0.5	0.5	1				
<i>X pnt maderas</i>	-0.6	-0.1	-0.6	-0.6	-0.2	-0.5	1			
<i>X pnt químicos</i>	0.4	-0.5	0.4	-0.1	0.8	0.4	-0.1	1		
<i>X pnt minerales nm</i>	0.6	0.1	0.7	0.4	0.2	0.7	-0.4	0.2	1	
<i>X pnt metalm</i>	0.4	0.2	0.3	0.4	-0.1	0.5	-0.2	-0.1	0.6	1

Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

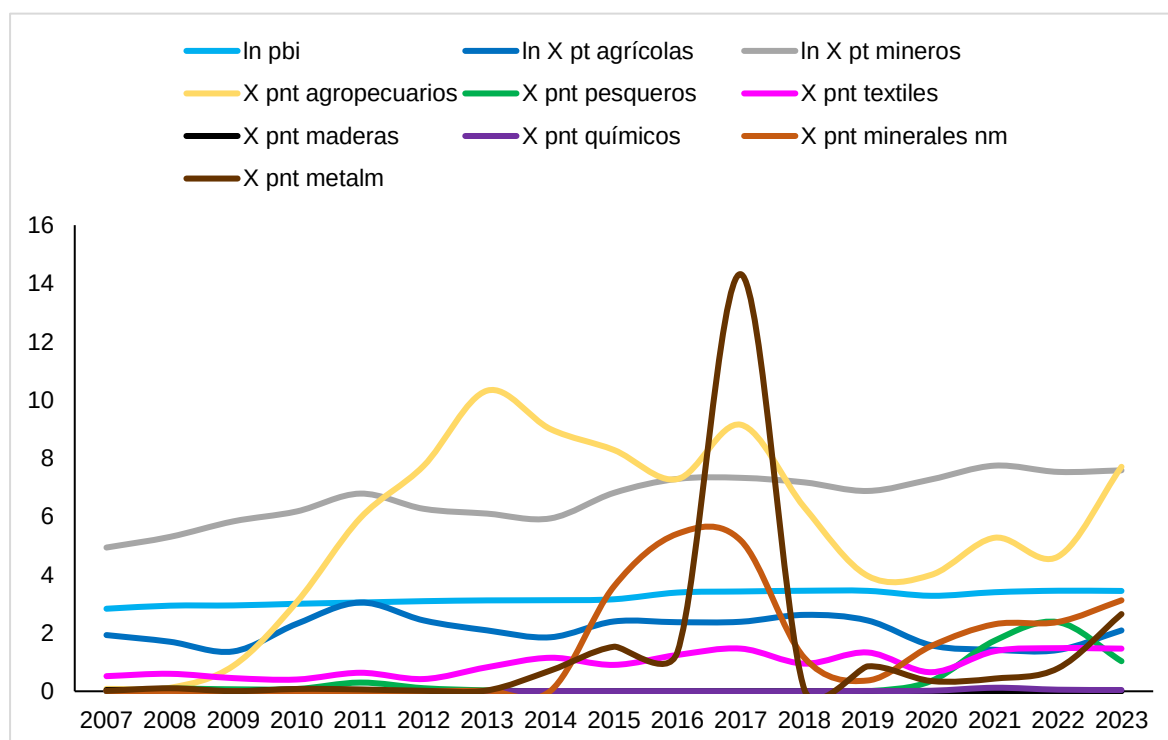
F. En relación al departamento de Tacna.

Durante el periodo 2007–2023, el PBI del departamento de Tacna mostró una tendencia general de crecimiento, pasando de 5,141 millones a 8,456 millones de soles constantes de 2007, con variaciones moderadas a lo largo del tiempo. Las exportaciones tradicionales estuvieron lideradas por los productos mineros, con un promedio de 287.6 millones de US\$ y picos de hasta 723.7 millones en 2007, aunque con caídas posteriores y cierta recuperación desde 2020. En cambio, las exportaciones agrícolas fueron nulas o insignificantes. El rubro agropecuario no tradicional registró un comportamiento creciente, al pasar de 18.7 millones en 2007 a 86.6 millones en 2021, lo que posicionó al sector como uno de los más dinámicos. Las exportaciones pesqueras también mantuvieron una trayectoria ascendente, alcanzando hasta 147.2 millones en 2021, lo que consolidó a Tacna como uno de los departamentos con mayor participación

pesquera no tradicional. Asimismo, las exportaciones textiles, maderas, productos químicos y minerales no metálicos mostraron valores relevantes y crecientes, aunque con cierta inestabilidad. Las exportaciones de metales comunes destacaron por su magnitud, llegando a 75.8 millones en 2021. Para facilitar la visualización de estas tendencias, se aplicó logaritmo natural a algunas series con alta variabilidad.

Figura 7

Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Tacna



Nota: las exportaciones tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. Asimismo, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Desde un enfoque estadístico, el PBI de Tacna promedió 6,643 millones de soles con una desviación estándar de 1,435 millones, lo que reflejó una trayectoria de crecimiento relativamente estable. Las exportaciones mineras, con una

desviación de 172.8 millones, mostraron un comportamiento cíclico y dependiente de factores externos. El sector agropecuario no tradicional destacó por su volumen y regularidad, con un promedio de 47.9 millones y una desviación de 19.9 millones, mientras que las exportaciones pesqueras promediaron 33.8 millones, aunque con alta dispersión (12.1), indicando su naturaleza volátil. Las exportaciones textiles (promedio: 8.9 millones), maderas (2.8), productos químicos (3.3), minerales no metálicos (2.9) y metales comunes (8.7) completaron una canasta exportadora variada, con crecimientos significativos en algunos años. En conjunto, los datos revelaron una economía regional con una base productiva más diversificada respecto a otros departamentos, combinando minería, agroindustria, pesca y manufacturas, y mostrando señales de consolidación en múltiples rubros exportadores.

Tabla 17

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Tacna

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos tradicionales (pt)	
			X pt agrícolas	X pt mineros
Tacna	2007	5143137	0.0	723.7
Tacna	2008	5016741	0.0	435.5
Tacna	2009	4823192	0.0	110.1
Tacna	2010	5338879	0.0	384.4
Tacna	2011	5466509	0.0	223.2
Tacna	2012	5526840	0.1	194.0
Tacna	2013	5781849	0.1	261.6
Tacna	2014	6094038	0.0	270.3
Tacna	2015	6598403	0.0	214.8
Tacna	2016	6506248	0.0	202.8
Tacna	2017	6584715	0.0	143.2
Tacna	2018	7110940	0.3	52.1
Tacna	2019	8737472	0.0	128.9
Tacna	2020	8499315	0.1	346.0
Tacna	2021	8873345	0.2	568.7

Tacna	2022	8384935	0.2	395.3
Tacna	2023	8456841	0.2	235.2
Promedio		6643729	0.1	287.6
Desviación estándar		1435143	0.1	172.8
Varianza		2059636528270	0.0	29849.6
Max		8873345	0.3	723.7
Min		4823192	0.0	52.1

Nota: las exportaciones tanto tradicionales como no tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 200. Además, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Tabla 18

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Tacna

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos no tradicionales (pnt)						
			X pnt agropecuarios	X pnt pesqueros	X pnt textiles	X pnt maderas	X pnt químicos	X pnt minerales nm	X pnt metalm
Tacna	2007	5143137	18.7	20.1	5.2	0.2	1.1	0.2	1.5
Tacna	2008	5016741	25.6	25.8	13.7	0.6	2.0	0.2	1.9
Tacna	2009	4823192	24.1	12.8	13.0	0.8	1.5	0.2	1.0
Tacna	2010	5338879	36.2	20.4	11.9	0.9	1.0	0.4	2.7
Tacna	2011	5466509	31.1	32.1	17.3	2.7	2.4	0.9	20.9
Tacna	2012	5526840	37.9	28.9	20.2	3.9	3.1	1.1	16.3
Tacna	2013	5781849	42.6	22.5	15.5	4.7	3.0	2.9	29.0
Tacna	2014	6094038	50.1	28.2	10.6	6.1	3.5	2.8	13.4
Tacna	2015	6598403	39.8	28.0	9.3	6.6	5.2	1.0	16.8
Tacna	2016	6506248	41.3	35.6	8.0	7.4	2.8	0.8	15.3
Tacna	2017	6584715	48.6	40.3	6.6	7.8	3.5	1.3	15.6
Tacna	2018	7110940	50.6	49.6	4.6	8.6	8.3	2.8	16.0
Tacna	2019	8737472	59.9	51.1	2.3	5.7	8.2	1.2	3.8
Tacna	2020	8499315	65.8	32.9	2.1	0.7	9.0	1.0	1.2
Tacna	2021	8873345	77.1	45.2	5.1	2.4	10.1	1.6	2.1
Tacna	2022	8384935	86.6	50.4	3.1	4.4	8.8	1.5	0.6
Tacna	2023	8456841	78.3	50.1	2.8	6.4	9.8	2.0	9.5
Promedio		6643729	47.9	33.8	8.9	4.1	4.9	1.3	9.9
Desviación estándar		1435143	19.9	12.1	5.6	2.8	3.3	0.9	8.7
Varianza		2059636528270	395.3	147.2	31.6	8.0	11.0	0.8	75.8
Max		8873345	86.6	51.1	20.2	8.6	10.1	2.9	29.0
Min		4823192	18.7	12.8	2.1	0.2	1.0	0.2	0.6

Nota: las exportaciones tanto tradicionales como no tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. También, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

La matriz de correlaciones reveló que el crecimiento económico de Tacna, medido a través del PBI, estuvo fuertemente asociado a las exportaciones agropecuarias no tradicionales (0.9) y pesqueras (0.9), seguidas por los productos químicos (0.8) y maderas (0.7). Esto evidenció que, a diferencia de otros departamentos donde la minería fue predominante, el dinamismo económico de Tacna estuvo vinculado a una base exportadora más diversificada y orientada hacia actividades no tradicionales. Las exportaciones agrícolas tradicionales también guardaron una correlación moderada con el PBI (0.6), lo que reflejó su participación complementaria. En cambio, las exportaciones mineras mostraron una correlación negativa con el PBI (-0.4), lo que sugirió que no estuvieron sincronizadas con el crecimiento económico regional o que su evolución respondió a factores externos y aislados del entorno local.

Respecto a las relaciones entre sectores exportadores, se observó una alta interrelación entre las exportaciones agropecuarias y los productos químicos (0.9), lo que indicó posibles vínculos productivos o complementarios, especialmente en agroindustria y transformación. Las exportaciones pesqueras también se relacionaron positivamente con las agropecuarias (0.8) y químicas (0.8), lo que podría reflejar sinergias logísticas o comerciales. Por el contrario, las exportaciones textiles mostraron correlaciones negativas con los sectores clave como el agropecuario (-0.6), pesquero (-0.6) y químico (-0.8), lo cual evidenció que este rubro siguió una lógica productiva distinta o menos articulada. La minería, además de su débil relación con el PBI, presentó correlaciones negativas o muy bajas con casi todos los sectores, consolidando la idea de su comportamiento aislado. En resumen, el análisis indicó que el crecimiento de Tacna se sostuvo principalmente sobre una canasta exportadora no tradicional diversificada, con

una articulación económica más compleja y moderna que en otros departamentos de la Macrorregión Sur.

Tabla 19

Matriz de correlación de las variables en análisis

	<i>ln pbi</i>	<i>X pt agrícolas</i>	<i>ln X pt mineros</i>	<i>ln X pnt agropecuarios</i>	<i>ln X pnt pesqueros</i>	<i>ln X pnt textiles</i>	<i>X pnt maderas</i>	<i>X pnt químicos</i>	<i>X pnt minerales nm</i>	<i>ln X pnt metalm</i>
<i>ln pbi</i>	1.0									
<i>X pt agrícolas</i>	0.6	1.0								
<i>ln X pt mineros</i>	-0.4	-0.1	1.0							
<i>ln X pnt agropecuarios</i>	0.9	0.7	-0.1	1.0						
<i>ln X pnt pesqueros</i>	0.9	0.6	-0.2	0.8	1.0					
<i>ln X pnt textiles</i>	-0.7	-0.5	0.0	-0.6	-0.6	1.0				
<i>X pnt maderas</i>	0.7	0.2	-0.6	0.5	0.6	-0.2	1.0			
<i>X pnt químicos</i>	0.8	0.8	-0.1	0.9	0.8	-0.8	0.3	1.0		
<i>X pnt minerales nm</i>	0.5	0.5	-0.3	0.6	0.4	-0.1	0.6	0.4	1.0	
<i>ln X pnt metalm</i>	0.1	-0.1	-0.4	0.0	0.2	0.4	0.7	-0.2	0.5	1.0

Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

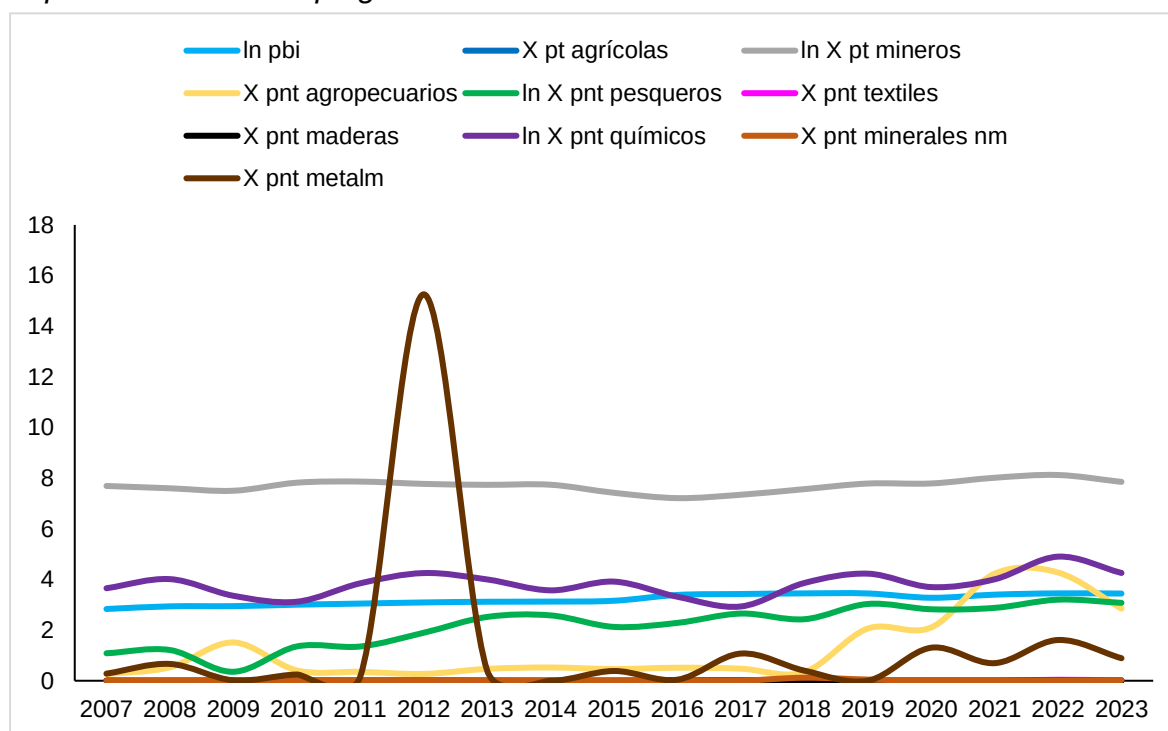
G. En relación al departamento de Moquegua.

Durante el periodo 2007–2023, el PBI del departamento de Moquegua mostró una tendencia general de crecimiento, al pasar de 7,525 millones a 13,113 millones de soles constantes de 2007, con un incremento más notorio a partir de 2020. Las exportaciones estuvieron fuertemente concentradas en el sector minero, que registró cifras elevadas de forma constante, con un promedio de 2,257 millones de US\$ y un pico de 3,375 millones en 2022. En contraste, las exportaciones agrícolas tradicionales fueron prácticamente nulas durante todo el periodo. Las exportaciones agropecuarias no tradicionales mostraron un crecimiento sostenido, al pasar de 0.26 millones en 2007 a 4.27 millones en 2022, lo que reveló un sector emergente, aunque de menor escala relativa. Las

exportaciones pesqueras se incrementaron progresivamente, alcanzando 24.58 millones en 2022 y 25.67 millones en 2023. Las exportaciones no tradicionales también incluyeron el desarrollo de productos químicos, con un crecimiento sostenido que llegó a 70.54 millones en 2023. En cambio, sectores como maderas, minerales no metálicos y metales comunes mostraron valores muy bajos o nulos. Para facilitar la visualización de estas dinámicas, se aplicó logaritmo natural a algunas variables con alta dispersión.

Figura 8

Evolución del crecimiento económico y de tipos de exportaciones en el departamento de Moquegua



Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Desde el enfoque estadístico, el PBI de Moquegua promedió 8,842 millones de soles, con una desviación estándar de 1,278 millones, lo que indicó un crecimiento económico estable, pero con importantes repuntes en los últimos años. Las exportaciones mineras destacaron por su magnitud y estabilidad



relativa, con una desviación estándar de 513.7 millones. Las exportaciones pesqueras, con un promedio de 7.21 millones y una desviación de 6.36, mostraron un comportamiento ascendente pero aún irregular. Las exportaciones agropecuarias no tradicionales promediaron 1.27 millones y mostraron una dispersión moderada (1.36), lo que reflejó una evolución sostenida, aunque a pequeña escala. En el caso de los productos químicos, el promedio alcanzó 50.9 millones con una desviación de 20.8, consolidándose como el principal rubro no tradicional en expansión. Otros sectores como textiles, maderas, minerales no metálicos y metales comunes mostraron valores promedios casi nulos, sin impacto económico significativo. En conjunto, Moquegua presentó una estructura exportadora altamente dependiente de la minería, pero con señales claras de crecimiento en pesca y transformación química como parte de una posible diversificación futura.

Tabla 20

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones tradicionales del departamento de Moquegua

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos tradicionales (pt)	
			X pt agrícolas	X pt mineros
Moquegua	2007	7525100	0.00	2188.65
Moquegua	2008	8663619	0.00	1998.33
Moquegua	2009	8436303	0.00	1813.75
Moquegua	2010	8457008	0.00	2491.60
Moquegua	2011	7785269	0.00	2605.45
Moquegua	2012	7756800	0.00	2375.80
Moquegua	2013	8598669	0.00	2290.17
Moquegua	2014	8371348	0.00	2297.16
Moquegua	2015	8693747	0.00	1671.79
Moquegua	2016	8635514	0.00	1355.04
Moquegua	2017	8696704	0.00	1548.43
Moquegua	2018	8785457	0.00	1931.81
Moquegua	2019	8416846	0.00	2410.17
Moquegua	2020	8584100	0.00	2418.60
Moquegua	2021	9318701	0.01	3029.77
Moquegua	2022	10477054.7	0.00	3375.58
Moquegua	2023	13113805	0.00	2572.51
Promedio		8842120	0.00	2257.33
Desviación estándar		1278160	0.00	513.73
Varianza		1633692139621	0.00	263916.13
Max		13113805	0.01	3375.58
Min		7525100	0.00	1355.04

Nota: las exportaciones tanto tradicionales como no tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. También, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Tabla 21

Estadísticas descriptivas sobre el crecimiento económico y sobre las exportaciones no tradicionales del departamento de Moquegua

Departamento	Año	PBI	Exportación de productos no tradicionales						
			X pnt agropecuarios	X pnt pesqueros	X pnt textiles	X pnt maderas	X pnt químicos	X pnt minerales nm	X pnt metales
Moquegua	2007	7525100	0.26	2.96	0.00	0.00	38.56	0.00	0.28
Moquegua	2008	8663619	0.53	3.36	0.00	0.00	55.31	0.00	0.66
Moquegua	2009	8436303	1.51	1.42	0.00	0.00	28.67	0.01	0.02
Moquegua	2010	8457008	0.41	3.87	0.00	0.00	22.66	0.00	0.25
Moquegua	2011	7785269	0.35	3.87	0.01	0.00	46.87	0.00	0.16
Moquegua	2012	7756800	0.27	6.65	0.00	0.01	70.28	0.02	15.26
Moquegua	2013	8598669	0.47	12.43	0.00	0.00	54.60	0.00	0.41
Moquegua	2014	8371348	0.52	13.21	0.00	0.00	35.49	0.00	0.00
Moquegua	2015	8693747	0.46	8.38	0.00	0.00	50.15	0.00	0.39
Moquegua	2016	8635514	0.51	9.82	0.01	0.00	27.57	0.00	0.04
Moquegua	2017	8696704	0.48	14.20	0.02	0.00	18.78	0.00	1.07
Moquegua	2018	8785457	0.34	11.35	0.00	0.00	47.49	0.12	0.40
Moquegua	2019	8416846	2.06	20.74	0.00	0.00	68.63	0.05	0.00
Moquegua	2020	8584100	2.10	16.83	0.01	0.00	40.41	0.00	1.30
Moquegua	2021	9318701	4.23	17.77	0.00	0.00	54.88	0.00	0.69
Moquegua	2022	10477054	4.27	24.58	0.04	0.00	134.37	0.00	1.61
Moquegua	2023	13113805	2.85	21.67	0.02	0.00	70.54	0.03	0.89
Promedio		8842120	1.27	11.36	0.01	0.00	50.90	0.01	1.38
Desviación estándar		1278160	1.36	7.21	0.01	0.00	26.80	0.03	3.61
Varianza		16336921	1.86	51.99	0.00	0.00	717.98	0.00	13.02
Max		13113805	4.27	24.58	0.04	0.01	134.37	0.12	15.26
Min		7525100	0.26	1.42	0.00	0.00	18.78	0.00	0.00

Nota: las exportaciones tanto tradicionales como no tradicionales estuvieron expresadas en términos de Valores FOB en millones US\$ y el PBI estuvo expresado en miles de soles en valores a precios constantes de 2007. También, los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

La matriz de correlaciones reveló que el crecimiento económico de Moquegua, medido a través del PBI, estuvo fuertemente asociado a las exportaciones pesqueras (0.9) y en menor medida a las agropecuarias no tradicionales (0.5), textiles (0.5) y productos químicos (0.3). Estas relaciones indicaron que, aunque la minería fue dominante en términos absolutos, el dinamismo económico reciente del departamento estuvo más vinculado a la expansión de sectores no tradicionales, especialmente pesca y agroindustria. En contraste, la minería —pese a su gran volumen exportador— presentó una correlación baja con el PBI (0.1), lo que sugirió que su comportamiento estuvo desacoplado de la evolución general de la economía regional. También se observó una correlación negativa entre el PBI y las exportaciones de madera (-0.6), reflejando posiblemente un sector marginal o en retroceso.

Las relaciones entre sectores exportadores mostraron un panorama de interacciones variadas. Las exportaciones pesqueras se correlacionaron positivamente con las agropecuarias (0.5) y textiles (0.5), lo que apuntó a un entorno de crecimiento compartido o simultáneo. También se observó una relación importante entre agropecuarios y productos químicos (0.6), lo cual podría estar vinculado a cadenas productivas en agroindustria. Por el contrario, las exportaciones de madera presentaron correlaciones negativas con pesca (-0.6) y químicos (-0.2), lo que sugirió una estructura menos integrada con el resto de sectores. La minería, a pesar de su relevancia cuantitativa, mostró correlaciones bajas o negativas con otros rubros, confirmando su relativa independencia del resto del aparato exportador. En conjunto, el análisis evidenció que Moquegua, aunque altamente minera, empezó a mostrar señales de diversificación orientadas hacia sectores de mayor valor agregado y vinculación productiva.

Tabla 22

Matriz de correlación de las variables en análisis

	<i>ln pbi</i>	<i>X pt agrícolas</i>	<i>ln X pt mineros</i>	<i>X pnt agropecuarios</i>	<i>ln X pnt pesqueros</i>	<i>X pnt textiles</i>	<i>X pnt maderas</i>	<i>ln X pnt químicos</i>	<i>X pnt minerales nm</i>	<i>X pnt metal m</i>
<i>ln pbi</i>	1.0									
<i>X pt agrícolas</i>	0.3	1.0								
<i>ln X pt mineros</i>	0.1	0.4	1.0							
<i>X pnt agropecuarios</i>	0.5	0.6	0.6	1.0						
<i>ln X pnt pesqueros</i>	0.9	0.3	0.3	0.5	1.0					
<i>X pnt textiles</i>	0.5	0.0	0.2	0.5	0.5	1.0				
<i>X pnt maderas</i>	-0.6	-0.2	0.1	-0.3	-0.6	-0.3	1.0			
<i>ln X pnt químicos</i>	0.3	0.2	0.6	0.6	0.4	0.2	-0.2	1.0		
<i>X pnt minerales nm</i>	0.4	-0.1	-0.1	-0.1	0.2	-0.2	-0.1	0.2	1.0	
<i>X pnt metal m</i>	-0.1	-0.1	0.1	-0.1	0.0	-0.1	0.7	0.3	0.0	1.0

Nota: los datos fueron extraídos del portal de Información Estadística Regional del Banco Central de Reserva del Perú (2025)

Resultados del análisis inferencial.

En relación al objetivo específico de analizar la influencia de las exportaciones tradicionales sobre crecimiento económico.

Figura 9

Modelo de regresión de panel con variables en niveles para analizar la influencia de las exportaciones tradicionales en el crecimiento económico

Dependent Variable: PBI
Method: Panel Least Squares
Sample: 2007 2023
Periods included: 17
Cross-sections included: 7
Total panel (balanced) observations: 119

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	3003943.	669717.2	4.485390	0.0000
X_PT_AGRICOLAS	370544.3	64987.62	5.701768	0.0000
X_PT_MINEROS	4487.346	329.9614	13.59961	0.0000
Root MSE	4748086.	R-squared		0.664096
Mean dependent var	10612779	Adjusted R-squared		0.658304
S.D. dependent var	8227036.	S.E. of regression		4809092.
Akaike info criterion	33.63480	Sum squared resid		2.68E+15
Schwarz criterion	33.70486	Log likelihood		-1998.271
Hannan-Quinn criter.	33.66325	F-statistic		114.6683
Durbin-Watson stat	0.327669	Prob(F-statistic)		0.000000

Los resultados se obtuvieron a través del método de Mínimos Cuadrados Ordinarios para datos de panel revelaron una relación significativa entre las exportaciones sectoriales y el Producto Bruto Interno (PBI) en el periodo 2007-2023. En términos estadísticos, el modelo presentó un coeficiente de determinación ajustado (R^2 ajustado) de 0.6583, lo cual indica que aproximadamente el 65.83% de la variabilidad del PBI fue explicada por las exportaciones de productos agrícolas y mineros. Ambos predictores resultaron ser altamente significativos, al presentar valores p menores a 0.01, lo que permite rechazar la hipótesis nula de que sus coeficientes sean iguales a cero. Además, el estadístico F también arrojó significancia conjunta del modelo ($p < 0.01$), lo que refuerza la validez de las variables incluidas. No obstante, el valor bajo del estadístico Durbin-Watson (0.3277) advirtió una fuerte autocorrelación positiva de los errores, lo cual sugirió la necesidad de aplicar modelos más robustos o con corrección de autocorrelación.

Desde una perspectiva económica, se identificó que las exportaciones agrícolas generaron un impacto notable sobre el PBI, con un coeficiente de 370,544.3, lo cual implicó que, manteniendo constantes las demás variables, un incremento unitario en estas exportaciones se asoció con un aumento considerable en el nivel de producción nacional. De manera similar, las exportaciones mineras mostraron una influencia positiva y significativa, con un coeficiente de 4,487.35, lo cual reflejó su rol estructural en la generación de riqueza en la región analizada. Estos hallazgos coincidieron con el patrón económico de países latinoamericanos de ingreso medio-alto, cuya economía dependió históricamente de la explotación de recursos naturales y la inserción en mercados internacionales mediante bienes primarios.

En conjunto, los resultados confirmaron que tanto las exportaciones tradicionales del sector agrícola como el sector minero desempeñaron un papel determinante en la evolución del PBI durante el periodo observado. No obstante, la fuerte autocorrelación que se detectó en los residuos sugirió la existencia de otros factores no incluidos en el modelo que afectan el crecimiento económico de manera persistente en el tiempo. Por lo tanto, se sugirió aplicar modelos con errores estándar robustos o modelos dinámicos de panel, como el GMM, para corregir dichas limitaciones e identificar relaciones causales más sólidas. Asimismo, se recomendó analizar posibles efectos rezagados o estructurales que complementen la visión actual de corto plazo ofrecida por este modelo.

En relación al objetivo específico de analizar la influencia de las exportaciones no tradicionales sobre crecimiento económico

Figura 10

Modelo de regresión de panel con variables en niveles para analizar la influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico

Dependent Variable: PBI
Method: Panel Least Squares
Sample: 2007 2023
Periods included: 17
Cross-sections included: 7
Total panel (balanced) observations: 119

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	8032114.	643562.1	12.48071	0.0000
X_PNT_AGROPECUARIOS	185358.2	44739.74	4.143033	0.0001
X_PNT_PESQUEROS	-216043.9	61566.85	-3.509095	0.0007
X_PNT_TEXTILES	-17823.54	32249.94	-0.552669	0.5816
X_PNT_MADERAS	-872280.4	145050.4	-6.013639	0.0000
X_PNT_QUIMICOS	49759.00	24263.72	2.050757	0.0426
X_PNT_MINERALES_NM	11994.11	125645.1	0.095460	0.9241
X_PNT_METALM	191658.0	97968.71	1.956318	0.0529
Root MSE	4487465.	R-squared		0.699959
Mean dependent var	10612779	Adjusted R-squared		0.681038
S.D. dependent var	8227036.	S.E. of regression		4646362.
Akaike info criterion	33.60593	Sum squared resid		2.40E+15
Schwarz criterion	33.79276	Log likelihood		-1991.553
Hannan-Quinn criter.	33.68179	F-statistic		36.99280
Durbin-Watson stat	0.306459	Prob(F-statistic)		0.000000

El modelo estimado mediante Mínimos Cuadrados Ordinarios para datos de panel evidenció que las exportaciones no tradicionales (agropecuarias, pesqueras, textiles, maderas, químicas, minerales no metálicos y metalmecánicas) explicaron un porcentaje considerable de la variación del Producto Bruto Interno (PBI) durante el periodo 2007-2023, donde se presentó un coeficiente de determinación ajustado de 0.6810. Este resultado sugirió que aproximadamente el 68.10% de la variabilidad del PBI fue explicada por el comportamiento conjunto de las siete categorías exportadoras consideradas. La significancia global del modelo fue respaldada por el estadístico F ($p < 0.01$), aunque se detectó una fuerte autocorrelación positiva en los residuos según el estadístico Durbin-Watson (0.3065), lo cual pudo sesgar las inferencias si no se corrige adecuadamente.

Desde una perspectiva económica, se identificaron impactos diferenciados entre los subsectores analizados. Las exportaciones agropecuarias y químicas generaron efectos positivos y estadísticamente significativos sobre el PBI, con coeficientes de 185,358.2 y 49,759.0, respectivamente. Ello indicó que el dinamismo en estos rubros contribuyó directamente al crecimiento económico en el periodo estudiado. Por el contrario, las exportaciones pesqueras y de madera mostraron impactos negativos y altamente significativos, lo que sugirió que, pese a su participación en el comercio exterior, estas actividades no lograron traducirse en incrementos sostenidos del PBI, posiblemente por su limitada cadena de valor, informalidad o problemas de sostenibilidad ambiental. Las exportaciones textiles y de minerales no metálicos no resultaron significativas, mientras que las metalmecánicas mostraron una influencia marginalmente significativa ($p = 0.0529$), lo que reflejó su posible rol emergente como motor económico.

En suma, el modelo puso en evidencia la heterogeneidad del impacto económico de las exportaciones no tradicionales sobre el crecimiento, donde se destacó la necesidad de políticas diferenciadas que fortalezcan las cadenas de valor más efectivas (como las agropecuarias y químicas) y reorienten aquellas con impacto negativo o nulo. Esto permitió establecer estrategias de diversificación exportadora con mayores retornos sobre el PBI y sostenibilidad en el largo plazo.

4.2 Diseminación de los hallazgos

En función del objetivo general, orientado a determinar la influencia de las exportaciones en el crecimiento económico de la Macrorregión Sur durante el período 2007–2023, los resultados obtenidos en el modelo de datos de panel confirmaron que las exportaciones constituyeron un factor estadísticamente significativo en la explicación del PBI departamental. Este hallazgo respaldó la hipótesis de crecimiento liderado por exportaciones y se alineó con la evidencia nacional presentada por Manrique Cáceres (2024), quien estimó elasticidades positivas tanto para exportaciones tradicionales (0,494 %) como no tradicionales (0,379 %) sobre el PIB. No obstante, a diferencia de enfoques agregados, el presente estudio demostró que dicha influencia fue heterogénea entre departamentos, lo cual coincidió con Molepo y Jordaan (2024), quienes sostuvieron que la relación comercio-crecimiento no fue uniforme entre economías. Desde la Ley de Thirlwall, los resultados evidenciaron que la dinámica regional estuvo condicionada por la capacidad exportadora para sostener el financiamiento externo, explicando por qué las regiones con mayor dinamismo exportador registraron mayores tasas de expansión. Sin embargo, el crecimiento observado no implicó necesariamente transformación estructural, lo que sugirió

que la expansión estuvo más asociada al impulso de la demanda externa que a mejoras sostenidas en productividad o diversificación.

Respecto al primer objetivo específico, centrado en las exportaciones tradicionales, los resultados evidenciaron una fuerte influencia positiva de los envíos mineros (principalmente cobre, molibdeno y oro) sobre el crecimiento económico de departamentos como Arequipa, Moquegua y Apurímac. Este comportamiento fue consistente con lo reportado por Andrés Zavala (2023), quien identificó que el auge minero en Apurímac generó incrementos extraordinarios en el producto regional, y con Zayone et al. (2020), quienes demostraron que las exportaciones minerales impulsaron el crecimiento en el largo plazo. Desde la teoría de la ventaja comparativa de Ricardo, este resultado reflejó una especialización eficiente basada en recursos naturales abundantes; sin embargo, al contrastarlo con el modelo neoclásico de Solow-Swan, se advirtió que un crecimiento sustentado predominantemente en capital extractivo y precios internacionales enfrentó límites estructurales si no se acompañó de progreso tecnológico y acumulación de capital humano. En consecuencia, aunque las exportaciones tradicionales actuaron como motor real del crecimiento regional, su contribución no garantizó convergencia productiva ni diversificación, reforzando la idea de que la especialización primaria, si bien rentable, limitó el desarrollo de encadenamientos de mayor valor agregado.

En relación con el segundo objetivo específico, referido a las exportaciones no tradicionales, los resultados mostraron una influencia positiva y significativa en departamentos como Cusco y Puno, particularmente mediante productos agroindustriales y textiles. Este hallazgo coincidió con Urriola et al. (2018), quienes identificaron que las exportaciones agrícolas no tradicionales impulsaron el PIB

en el largo plazo, y con Céspedes y Morales (2021), quienes subrayaron que su impacto dependió de condiciones institucionales e infraestructura adecuada. Desde la nueva teoría del comercio internacional de Krugman, estos resultados se explicaron por la presencia de rendimientos crecientes y diferenciación productiva en sectores con mayor contenido de valor agregado, lo que permitió generar economías de escala y aprendizaje. Asimismo, desde el enfoque de crecimiento endógeno de Romer, estas actividades mostraron potencial para generar externalidades tecnológicas y acumulación de conocimiento cuando se fortalecieron los encadenamientos productivos. En consecuencia, aunque su participación en el total exportado fue menor que la de los productos tradicionales, las exportaciones no tradicionales evidenciaron mayor capacidad para promover un crecimiento más inclusivo y sostenible, siempre que se consolidaron políticas de innovación, financiamiento y formalización productiva que permitieron transformar ventajas comparativas estáticas en ventajas competitivas dinámicas.

A pesar de los aportes de esta investigación, es importante reconocer ciertas limitaciones que deben ser consideradas en la interpretación de los resultados. En primer lugar, el análisis econométrico se basa en datos secundarios anuales provenientes de fuentes oficiales como el BCRP e INEI, lo que implica posibles restricciones en cuanto a la homogeneidad, cobertura y calidad de los registros, especialmente para ciertos subsectores de exportación no tradicional o para regiones con menor sistematización estadística como Madre de Dios. En segundo lugar, el modelo de datos panel empleado, si bien robusto, no incorpora variables institucionales, sociales o medioambientales que podrían influir en la relación exportación – crecimiento, como la calidad del gasto público, el nivel de formalidad empresarial o el impacto ecológico de la actividad extractiva.



Asimismo, la naturaleza cuantitativa del estudio no permitió incorporar percepciones cualitativas de actores regionales, como empresarios o funcionarios públicos, que podrían haber enriquecido la comprensión del fenómeno exportador desde una perspectiva territorial. Finalmente, la delimitación temporal 2007 – 2023, aunque adecuada para observar tendencias de largo plazo, no captura con suficiente profundidad los efectos rezagados de políticas públicas recientes ni los impactos estructurales de eventos globales como la pandemia del COVID-19 o la guerra en Ucrania sobre la dinámica exportadora. Estas limitaciones abren oportunidades para investigaciones futuras con enfoques mixtos o ampliaciones de modelos más complejos.

Los hallazgos de esta investigación tienen diversas implicancias para la formulación de políticas pública, la planificación regional y la investigación académica. En el contexto de la política económica, se evidencia la necesidad de rediseñar los enfoques tradicionales de desarrollo territorial que han privilegiado la explotación intensiva de recursos naturales, sin una estrategia clara de articulación productiva. La comprobada influencia positiva de las exportaciones en el crecimiento económico regional debe ser entendida como una base potencial, no como un fin en sí mismo. Bajo ese orden de ideas, las autoridades regionales y nacionales deben trabajar de manera articulada en el fortalecimiento de la infraestructura logística, el acceso a financiamiento, la innovación tecnológica y la capacitación de productores y exportadores, especialmente en sectores no tradicionales con potencial de valor agregado. A nivel institucional, la evidencia sugiere que es crucial desarrollar políticas diferenciadas por territorio, atendiendo a las capacidades reales y sectores estratégicos de cada departamento. Desde el punto de vista académico, los resultados y el enfoque metodológico utilizado



abren nuevas líneas de investigación para estudiar la interacción entre comercio exterior, desarrollo humano, sostenibilidad ambiental y gobernanza regional. Asimismo, las universidades e institutos de investigación pueden utilizar este trabajo como base para generar evidencia empírica que contribuya a una descentralización económica más efectiva, equitativa y basada en el conocimiento. En conjunto, esta investigación reafirma que el desarrollo exportador debe ir acompañado de políticas estructurales e inclusivas si se desea que el crecimiento económico se traduzca en progresos social real y sostenible.

CONCLUSIONES

PRIMERA.- Se concluyó que existe una influencia estadísticamente significativa de las exportaciones, tanto tradicionales como no tradicionales, sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, durante el periodo 2007-2023. Los resultados obtenidos mediante modelos de datos de panel demostraron que ambas categorías de exportaciones tienen una influencia positiva sobre el Producto Bruto Interno (PBI) departamental, aunque con distinta magnitud e intensidad. Las exportaciones tradicionales, de carácter principalmente minero, mostraron una mayor incidencia en el crecimiento económico de regiones como Arequipa, Moquegua y Apurímac. Además, las exportaciones no tradicionales también generaron un impacto positivo, aunque más moderado, especialmente en Cusco y Puno, donde actividades agroindustriales y textiles han contribuido al dinamismo económico. Estos hallazgos permiten confirmar la hipótesis planteada en el objetivo general y evidencian que el comercio exterior constituye un factor determinante del crecimiento económico regional, aunque su efecto varía en función del tipo de exportación y la estructura productiva de cada departamento.

SEGUNDA.- Se determinó que las exportaciones tradicionales ejercen una influencia positiva y estadísticamente significativa en el crecimiento económico de los departamentos de la Macrorregión Sur, durante el periodo analizado. El análisis empírico permitió identificar que regiones con fuerte presencia minera, como Arequipa, Moquegua y Apurímac, han experimentado un crecimiento sostenido en sus niveles de PBI, estrechamente vinculado al incremento de las exportaciones de productos como cobre, oro y molibdeno. Esta conclusión valida la hipótesis formulada para este objetivo específico y refleja la dependencia de estas regiones respecto a la dinámica de los mercados internacionales de



minerales. Sin embargo, también se evidencia que esta influencia se ha concentrado en sectores poco diversificados, lo que limita los efectos multiplicadores del crecimiento y expone a las economías regionales.

TERCERA.- También se concluyó que las exportaciones no tradicionales influyen positivamente en el crecimiento económico de la Macrorregión Sur, aunque con un impacto menor respecto a las exportaciones tradicionales. En departamentos como Cusco y Puno, las exportaciones de productos agroindustriales, textiles y artesanales han contribuido a la expansión del PBI regional, generando oportunidades de desarrollo más inclusivas. Los modelos econométricos aplicados confirmaron la significancia estadística de esta relación, lo cual valida la hipótesis planteada para el segundo objetivo específico. Estos resultados destacan la importancia de promover sectores exportadores no tradicionales, ya que pueden contribuir a diversificar la estructura productiva regional y reducir la dependencia de actividades extractivas, siempre que estén respaldados por políticas de fomento productivo, acceso a mercados y mejora en infraestructura.

RECOMENDACIONES

PRIMERA.- Se sugiere que las políticas de desarrollo económico regional integren de manera explícita el enfoque exportador como motor del crecimiento, diferenciando claramente entre sectores tradicionales y no tradicionales. Para ello, se sugiere que los gobiernos regionales diseñen estrategias especializadas que potencien los sectores de mayor rendimiento exportador sin descuidar la sostenibilidad económica, ambiental y social. Asimismo, es fundamental fortalecer los mecanismos de articulación entre el comercio exterior y los planes de desarrollo territorial, asegurando que los beneficios del crecimiento económico lleguen a toda la población y no se concentren en sectores extractivos o grandes conglomerados.

SEGUNDA.- Se recomienda que los gobiernos regionales de los departamentos con predominancia minera impulsen políticas de encadenamiento productivo local, promoviendo la creación de industrias complementarias y proveedores regionales. Además, se sugiere aplicar criterios de sostenibilidad y valor agregado en la gestión de proyectos extractivos, priorizando la inversión de los recursos del canon y regalías en educación, innovación, infraestructura logística y diversificación productiva. Estas acciones permitirán reducir la dependencia de los ciclos de precios internacionales y fortalecer la resiliencia económica de los territorios.

TERCERA.- Se sugiere fortalecer los programas de apoyo técnico, financiero y comercial para productores vinculados a exportaciones no tradicionales, especialmente en las áreas rurales de Cusco, Puno y Madre de Dios. Es prioritario mejorar el acceso a infraestructura de riego, capacitación en normas técnicas internacionales, certificaciones de calidad y canales de comercialización externos.



Asimismo, se sugiere articular esfuerzos entre los gobiernos locales, el Ministerio de Comercio Exterior y las agencias de cooperación para impulsar la competitividad de estos sectores y asegurar su sostenibilidad en el tiempo.



REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Abdi, A., & Mohamed, A. (2025). Determinants of agricultural exports in Somalia: the impacts of exchange rates, foreign direct investment, and institutional quality. *Cogent Economics and Finance*, 13(1). doi:10.1080/23322039.2024.2445755
- Abutalipov, M., & Değer, M. (2024). Export Product Diversity and Economic Growth: Panel Data Analyses on Transition Economies. *Sosyoekonomi*, 32(61), 341-367. doi:10.17233/sosyoekonomi.2024.03.16
- Aidarova, A., Mukhamediyeva, G., & Yessentayeva, A. (2024). Relationship between Oil Exports, Renewable Energy Consumption, Agriculture Industry, and Economic Growth in Selected OPEC Countries: A Panel ARDL Analysis. *International Journal of Energy Economics and Policy*, 14(6), 344-352. doi:10.32479/ijeep.17201
- Alarco Tosoni, G. (2011). Exportaciones, tipo de cambio y enfermedad holandesa: el caso peruano. *Revista "Investigación económica"*, 70(275), 115-143. Obtenido de https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0185-16672011000100005
- Albornoz, E., Guzmán, M., & Sidel, K. (2023). Metodología de la investigación aplicada a las ciencias de la salud y la educación. *Mawil Publicaciones de Ecuador*, 1-273. doi:https://doi.org/10.26820/978-9942-622-59-4
- Andrés Zavala, A. (2023). Impacto de la exportación minera y de la producción en el crecimiento económico de la región Apurímac durante el periodo 2004-2016. *Industrial Data*, 26(1), 153-177. doi:10.15381/idata.v26i1.19666
- Arias Gonzáles, J. (2020). Técnicas e instrumentos de investigación científica. Para ciencias administrativas, aplicadas, artísticas, humanas. *Enfoques Consulting EIRL*, 1-173. Obtenido de <https://gc.scalahed.com/recursos/files/r161r/w26118w/Tecnicas%20e%20instrumentos.pdf>



- Arias Sosa, M. (2023). Una mirada crítica a la economía mundial. Reseña del libro: *Contra los zombis: Economía política y la lucha por un futuro mejor* de Paul Krugman. *Revista Relaciones Internacionales*, 96(1). doi:10.15359/ri.96-1.7
- Arias, J., & Covinos, M. (2021). Diseño y metodología de la investigación. *Enfoques Consulting EIRL*. Obtenido de https://gc.scalahed.com/recursos/files/r161r/w26022w/Arias_S2.pdf
- Baena Paz, G. (2017). Metodología de la investigación. *Grupo Editorial Patria*, 1-157. Obtenido de http://www.biblioteca.cij.gob.mx/archivos/materiales_de_consulta/drogas_de_abuso/articulos/metodologia%20de%20la%20investigacion.pdf
- Banco Central de Reserva del Perú [BCRP]. (2025). Glosario - P. *Glosario de términos económicos/ Publicaciones e investigaciones*. Obtenido de <https://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario/p.html>
- Bazan, C., & Alvarez, V. (2022). Foreign Direct Investment and Exports Stimulate Economic Growth? Evidence of Equilibrium Relationship in Peru. *ECONOMIES*, 10(10). doi:10.3390/economies10100234
- Bernal Torres, C. (2010). Metodología de la investigación: Administración, economía, humanidades y ciencias sociales. *Pearson Educación*, 1-322. Obtenido de <https://abacoenred.org/wp-content/uploads/2019/02/El-proyecto-de-investigaci%C3%B3n-F.G.-Arias-2012-pdf.pdf>
- Bramucci, A. (2024). In search of a growth model for Italy: the failed attempt of an export-led recovery strategy? *European Journal of Economics and Economic Policies: Intervention*, 21(1), 113-132. doi:10.4337/ejeep.2023.0119
- Cabanilla Guerra, M. (2018). Empresas no tradicionales de productos alimenticios orgánicos y su gestión estratégica. *Revista Universidad y Sociedad*, 10(1). Obtenido de http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2218-36202018000100195



- Caceres, W., Agudelo, O., & Tejedor, R. (2018). Exports and Economic Growth in Boyaca Colombia 1980-2015. *APUNTES DEL CENES*, 37(65), 175-211. doi:10.19053/01203053.v37.n65.2018.7122
- Cámara de Comercio de Bogotá. (2008). Los incoterms y su uso en el comercio internacional. *Biblioteca Digital CCB*, 1-52. Obtenido de <https://bibliotecadigital.ccb.org.co/server/api/core/bitstreams/3e819b17-dd98-46dc-bfec-0ba4cf6b518f/content>
- Cardoso, B.-H., Da Silva, E., & Viegas, G. (2024). Did industrial and export complexity drive regional economic growth in Brazil? *PLOS ONE*, 19(12). doi:10.1371/journal.pone.0313945
- Clavijo, P., & Ros, J. (2015). La Ley de Thirlwall: una lectura crítica. *Revista "Investigación económica"*, 74(292). Obtenido de https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0185-16672015000200003
- Cohen, N., Gómez, G., & Riveiro, M. (2019). Metodología de la investigación, ¿para qué?: La producción de los datos y los diseños. *Editorial Teseo*, 1-277. Obtenido de https://biblioteca.clacso.edu.ar/clacso/se/20190823024606/Metodologia_para_que.pdf
- De Gregorio Rebeco, J. (2012). Macroeconomía: teoría y políticas. *Pearson-Educación*, 781. Obtenido de <https://econ.uchile.cl/uploads/publicacion/15da4b763e0e0fafab520cc9c6e9fe69d3d24880.pdf>
- Del Cid, A., Méndez, R., & Sandoval, F. (2011). Investigación: Fundamentos y metodología. *Pearson Educación*, 1-235. Obtenido de <https://josedominguezblog.wordpress.com/wp-content/uploads/2015/06/investigacion-fundamentos-y-metodologia.pdf>
- Encinas, C., Rodríguez, B., & Encinas, A. (2012). Apertura comercial y desarrollo económico mundial en la globalización. *Revista "Nova scientia"*, 4(8). Obtenido de

https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2007-07052012000200005

- Event, M., & Jordaan, A. (2024). A causal analysis between exports, imports and GDP per capita in the Southern African Customs Union Countries. *Journal for Studies in Economics and Econometrics*, 48(2), 168-185. doi:10.1080/03796205.2024.2343723
- Gafsi, N., & Bakari, S. (2024). Impacts of Agricultural CO2 Emissions, Agricultural Exports and Financial Development on Economic Growth: Insights from East Asia and Pacific Countries. *International Journal of Energy Economics and Policy*, 14(6), 136-153. doi:10.32479/ijeep.16960
- Gallardo Echenique, E. (2017). Metodología de la investigación: Manual autoformativo interactivo. *Universidad Continental*, 1-98. Obtenido de https://repositorio.continental.edu.pe/bitstream/20.500.12394/4278/1/DO_UC_EG_MAI_UC0584_2018.pdf
- Gomero, N., & Edmundo, C. (2024). Incidencia de economías de Estados Unidos y China en exportaciones peruanas: sensibilidades con modelo econométrico de regresión lineal múltiple. *Quipukamayoc*, 32(68). doi:10.15381/quipu.v32i68.29757
- Guzmán, A., Viquez, H., & López, F. (2025). Dynamics of R&D Efforts, Patents, Exports and Economic Growth by World Trade Region, 1990-2021. *Revista Mexicana de Economía y Finanzas Nueva Época*, 20(1). doi:10.21919/remef.v20i1.1196
- Hernández Sampieri, R., Fernández Collado, C., & Baptista Lucio, P. (2014). Metodología de la investigación. *McGraw-Hill Interamericana*, 1-632. Obtenido de <https://www.esup.edu.pe/wp-content/uploads/2020/12/2.%20Hernandez,%20Fernandez%20y%20Baptista-Metodolog%C3%ADa%20Investigacion%20Cientifica%206ta%20ed.pdf>
- Ibarra Zavala, D. (2013). El modelo de crecimiento económico Solow-swan aplicado a la contaminación y su reciclaje. *Revista mexicana de ciencias*



forestales, 4(15). Obtenido de
https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2007-11322013000100002

Instituto Nacional de Estadística e Informática [INEI]. (2021). METODOLOGÍA EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN FOB EN VALOR REAL. *Metodología de comercio exterior*, 1-5. Obtenido de <https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/metodologias/metodologia-de-comercio-exterior.pdf>

Jimenez Jaimes, F. (2012). Elementos de teoría y política macroeconómica para una economía abierta. *PUCP - Fondo Editorial*. Obtenido de <http://files.pucp.edu.pe/departamento/economia/LDE-2012-02a.pdf>

Jin, J. (2024). Does Export-led Growth Still Work for the South Korean Economy? Before and After the 1997/98 Asian Crisis. *Journal of Economic Integration*, 39(4), 849-873. doi:10.11130/jei.2024034

Krupka, M., Voytovych, L., & Paitra, N. (2024). THE IMPACT OF IT EXPORTS ON ECONOMIC DEVELOPMENT: A COMPARATIVE ANALYSIS OF UKRAINE AND EUROPEAN COUNTRIES. *Financial and Credit Activity: Problems of Theory and Practice*, 5(58), 314-330. doi:10.55643/fcaptp.5.58.2024.4446

Martinez, A., & Gonzalez, T. (2023). ECONOMIC GROWTH, REAL EXCHANGE RATE AND MEXICO'S MANUFACTURING EXPORTS, 1998-2020. *INVESTIGACION ECONOMICA*, 82(323), 53-79. doi:10.22201/fe.01851667p.2023.323.83890

Medina, M., Rojas León, C., & Bustamante Hoces, W. (2023). Metodología de la investigación: Técnicas e instrumentos de investigación. *Instituto Universitario de Innovación Ciencia y Tecnología Inudi Perú*, 1-60. doi:<https://doi.org/10.35622/inudi.b.080>

Ministerio de Hacienda del Gobierno de Chile. (2025). Glorario de términos. *Portada del Ministerio de Hacienda*. Obtenido de https://old.hacienda.cl/glosario/pib.html?utm_source=chatgpt.com



- Mordecki, G., & Ramírez, L. (2018). ¿Qué es lo primero: el crecimiento del PIB o la inversión? El caso de una economía pequeña y abierta. *Revista "El trimestre económico"*, 85(337), 115-136. doi:10.20430/ete.v85i337.661
- Murillo Villanueva, B. (2022). Valor agregado y cadenas globales de las exportaciones entre México, Estados Unidos y Canadá. *Problemas del desarrollo*, 53(210). doi:10.22201/iiec.20078951e.2022.210.69822
- Murillo, M., & Leal, C. (2021). Tratados de libre comercio y duración de las exportaciones: evidencia a nivel de firma para Colombia. *Desarrollo y Sociedad*(88). doi:10.13043/dys.88.6
- Navarrete Causillas, J. (2018). China en 2018-2022: el segundo quinquenio, comportamiento económico e influencia global. *Economía UNAM*, 15(44). doi:10.22201/fe.24488143e.2018.44.392
- Nel, R., Guillermo, W., & Buitrago, J. (2022). Theories of competitiveness: a synthesis. *Revista republicana*(31). doi:10.21017/rev.repub.2021.v31.a110
- Novelo Urdanivia, F. (2016). La pertinencia actual de la Teoría General de Keynes. *Revista "Economía UNAM"*, 13(38). Obtenido de https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1665-952X2016000200041
- Organización de las Naciones Unidas [ONU]. (2025). Objetivo 8: Promover el crecimiento económico inclusivo y sostenible, el empleo y el trabajo decente para todos. Sección "Objetivos". Obtenido de https://www.un.org/sustainabledevelopment/es/economic-growth/?utm_source=chatgpt.com
- Orhan, A., Emikonel, M., & Castanho, R. (2022). Reflections of the "Export-Led Growth" or "Growth-Led Exports" Hypothesis on the Turkish Economy in the 1999-2021 Period. *ECONOMIES*, 10(11). doi:10.3390/economies10110269

- Papadópolos, Á. (2016). Crecimiento Económico y Desarrollo Económico. *Gestiopolis*. Obtenido de <https://www.gestiopolis.com/crecimiento-economico-desarrollo-economico/>
- Peña Cobeñas, D. (2022). Demanda de exportaciones e importaciones en el Perú: estimación de elasticidades precio e ingreso, enero 2012-febrero 2022. *Revista Latinoamericana de Desarrollo Económico*(38), 47-93. doi:doi.org/10.35319/lajed.20223845
- Pérez Macías, L. (2021). La estrategia de Estados Unidos para la exportación de gas natural licuado y su proyecto de configuración de un dominio energético. *Norteamérica*, 16(1), 1-25. doi:10.22201/cisan.24487228e.2021.1.424
- Qiu, L., Yang, L., & Zhou, H. (2024). Deconstruction of green product innovation drivers for regional export-oriented industrial enterprises in China: the product space perspective. *Humanities and Social Sciences Communications*, 11(1). doi:10.1057/s41599-024-03896-4
- Romero Tellaeché, J. (2019). Los retos de la economía externa: Importaciones, exportaciones, inversión extranjera, tasa de interés, tipo de cambio. *Revista "Economía UNAM"*, 16(46). doi:10.22201/fe.24488143e.2019.46.426
- Ros Bosch, J. (2012). La Teoría General de Keynes y la macroeconomía moderna. *Revista "Investigación económica"*, 71(279). Obtenido de https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0185-16672012000100002
- Ross Polanco, H. (2012). EL MODELO RICARDIANO DE VENTAJA COMPARATIVA Y EL COMERCIO CONTEMPORÁNEO: EL CASO DEL SECTOR DE "EQUIPOS DE TRANSPORTE" EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA. *Revista "Ciencia y Sociedad"*, 37. doi:<https://www.redalyc.org/pdf/870/87025385007.pdf>
- Ruiz Nápoles, P. (2020). El teorema Heckscher-Ohlin y la economía mexicana. Una visión crítica de la economía neoliberal. *Revista "El trimestre económico"*, 87(345). doi:10.20430/ete.v87i345.929



- Sánchez, M., Rosas, J., & Mendoza, V. (2018). Metodología de la investigación: Un enfoque práctico. *Universidad Nacional Autónoma de México, Facultad de Estudios Superiores Zaragoza*, 1-528. Obtenido de <https://www.zaragoza.unam.mx/wp-content/Portal2015/publicaciones/libros/cbiologicas/libros/MetodologiadelaInvestigacionUnenfoquepractico.pdf>
- Sorgho, Z. (2024). US suspension policy from the African Growth and Opportunity Act (AGOA): An estimation of the missing exports from sub-Saharan Africa. *South African Journal of Economics*, 92(4), 524 - 548. doi:10.1111/saje.12387
- Stock, J., & Watson, M. (2012). Introducción a la econometría. *Pearson Educación*, 1-599. Obtenido de <https://danielmorochoruiz.wordpress.com/wp-content/uploads/2018/05/0000017.pdf>
- Toledo Graña, W. (2017). El rol de las exportaciones en el crecimiento económico: evidencia de una muestra de países de América Latina y el Caribe. *Revista de economía*, 34(89). Obtenido de https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2395-87152017000200078
- Travieso Martín, C. (2021). La productividad y las teorías de crecimiento económico. *Revista "Cofin Habana"*, 16(1). Obtenido de http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2073-60612022000100004
- Urriola, N., Aquino, C., & Baral, P. (2018). The impact of traditional and non-traditional agricultural exports on the economic growth of Peru: a short- and long-run analysis. *STUDIES IN AGRICULTURAL ECONOMICS*, 120(3), 157-165. doi:10.7896/j.1807
- Valdiglesias Oviedo, J. (2024). Asociatividad de pequeños agricultores y exportación en la región peruana de Cajamarca. *Apuntes*, 51(96). doi:10.21678/apuntes.96.1970

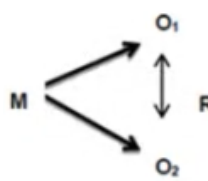


- Vasilchenko, A. (2024). On the interdependence between specialization and structure of machinery exports: Case of European economies. *Vestnik Sankt-Peterburgskogo Universiteta. Ekonomika*, 40(4), 551-569. doi:10.21638/spbu05.2024.402
- Vázquez, J., & Avendaño, B. (2012). ¿Modelo de crecimiento exportador o modelo de estancamiento exportador? El caso de México, 1961-2010. *Revista "Investigación económica"*, 71(282). Obtenido de https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0185-16672012000400004
- Vílchez, P., & Villanueva, L. (2023). Interrelación de los agregados macroeconómicos y los estados financieros. *Revista Investigación y Negocios*, 16(28). doi:10.38147/invneg.v16i28.198
- Villarreal, F., Guerrero, J., & De la Cruz, J. (2020). EL TEOREMA DE HECKSCHER Y OHLIN Y LA INDUSTRIA MEXICANA DE LAS NUECES DE NOGAL. *Revista Mexicana de Agronegocios*, 46. Obtenido de <https://www.redalyc.org/journal/141/14163631005/14163631005.pdf>
- Vogel, T. (2024). Combining the pieces: identifying key determinants of export diversification in Africa amidst model uncertainty. *Review of World Economics*. doi:10.1007/s10290-024-00568-y
- Zhou, L., & Yuan, H. (2024). Effects of digital trade export on wage inequality among enterprises: evidence from China. *Humanities and Social Sciences Communications*, 11(1576). doi:10.1057/s41599-024-04061-7



ANEXOS

Anexo 01. Matriz de consistencia

Título: Crecimiento económico e inversión pública en cultura y deporte dentro de la Macrorregión Sur del Perú, 2007-2023					
PROBLEMA	HIPOTESIS	OBJETIVOS	VARIABLES	METODOLOGÍA	POBLACIÓN Y MUESTRA
GENERAL:					
¿Cuál es la influencia de la inversión pública en cultura y deporte sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023?	GENERAL: La influencia de la inversión pública en cultura y deporte sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023, es positiva y estadísticamente significativa.	GENERAL: Determinar la influencia de la inversión pública en cultura y deporte sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023	VARIABLE DEPENDIENTE: Crecimiento económico	ENFOQUE DE INVESTIGACIÓN: Cuantitativo ALCANCE DE INVESTIGACIÓN: Correlacional MÉTODO DE INVESTIGACIÓN: Deductivo, inductivo y analítico – sintético DISEÑO DE INVESTIGACIÓN: No experimental, longitudinal	POBLACIÓN: La población está compuesta por el registro histórico de la variable de inversión pública en cultura y deporte y del crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú.
ESPECÍFICOS:					
¿Cuál es la influencia de la inversión pública en cultura y deporte del gobierno nacional sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023?	ESPECÍFICAS: La influencia de la inversión pública en cultura y deporte del gobierno nacional sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023, es positiva y significativa.	ESPECÍFICOS: Determinar la influencia de la inversión pública en cultura y deporte del gobierno nacional sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023.	VARIABLE INDEPENDIENTE: Inversión pública en cultura y deporte		MUESTRA: La muestra está compuesta por las series de tiempo de la variable de inversión pública en cultura y deporte y del crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, durante el periodo 2007 – 2023.
¿Cuál es la influencia de la inversión pública en cultura y deporte del gobierno local sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023?	La influencia de la inversión pública en cultura y deporte del gobierno local sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023, es positiva y significativa.	Determinar la influencia de la inversión pública en cultura y deporte del gobierno local sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023.			
¿Cuál es la influencia de la inversión pública en cultura y deporte del gobierno regional sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023?	La influencia de la inversión pública en cultura y deporte del gobierno regional sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023, es positiva y significativa.	Determinar la influencia de la inversión pública en cultura y deporte del gobierno regional sobre el crecimiento económico de la Macrorregión Sur del Perú, 2007 – 2023.			
				Técnica: Análisis documental Instrumento: Ficha de Análisis Documental. Comprensión de gráficos. Método de análisis de datos: Estadística descriptiva. Econometría (datos de panel)	

Anexo 02. Ficha de análisis documental en relación con la variable “exportaciones y crecimiento económico”

Título de investigación: Exportaciones y crecimiento económico en la Macrorregión Sur, Perú, 2007-2023

Investigador: Vidalina Cabana Huanca

Fecha:14/02/2026

Referencia: <https://estadisticas.bcrp.gob.pe/estadisticas/series/mensuales/exportaciones-e-importaciones>

Variable: Exportaciones

Departamentos	Años	Exportaciones								
		Exportación de productos tradicionales		Exportación de productos no tradicionales						
		Exportación de productos agrícolas (en Valores FOB en millones US\$)	Exportación de productos mineros (en Valores FOB en millones US\$)	Exportación de productos agropecuarios (en Valores FOB en millones US\$)	Exportación de productos pesqueros (en Valores FOB en millones US\$)	Exportación de productos textiles (en Valores FOB en millones US\$)	Exportación de productos de maderas y papeles, y sus manufacturas (en Valores FOB en millones US\$)	Exportación de productos químicos (en Valores FOB en millones US\$)	Exportación de productos minerales no metálicos (en Valores FOB en millones US\$)	Exportación de productos metal mecánicos (en Valores FOB en millones US\$)
Arequipa	2007	1.432	1,723.821	56.485	10.439	100.584	1.868	21.637	6.023	4.148
Arequipa	2008	1.682	2,027.127	95.555	16.143	103.249	1.980	39.180	8.590	7.897
Arequipa	2009	1.767	2,052.555	68.760	7.029	96.147	0.994	39.510	8.090	7.127
Arequipa	2010	2.290	3,112.098	85.286	17.294	120.552	1.269	62.601	10.159	13.286
Arequipa	2011	2.904	3,989.410	111.939	16.301	144.250	1.400	70.109	14.593	7.400
Arequipa	2012	3.136	3,256.378	109.706	14.507	132.055	0.792	72.848	29.327	8.417
Arequipa	2013	3.201	3,065.141	101.845	24.983	145.922	0.584	66.623	26.974	5.083
Arequipa	2014	5.035	2,447.692	111.314	28.986	184.860	1.128	65.537	31.212	9.597
Arequipa	2015	5.074	2,471.965	96.784	13.908	169.316	1.929	63.258	38.586	13.004
Arequipa	2016	3.971	3,888.737	121.618	17.260	143.224	1.281	59.118	35.561	14.162
Arequipa	2017	8.498	4,573.564	117.833	21.933	183.687	0.328	69.926	35.347	15.873
Arequipa	2018	6.425	4,702.448	128.589	21.264	223.487	0.480	61.299	26.859	8.295
Arequipa	2019	5.614	4,184.426	110.407	22.198	174.333	0.342	57.660	16.425	10.068
Arequipa	2020	2.235	3,416.209	121.122	18.814	128.657	0.257	69.354	10.563	6.503
Arequipa	2021	5.735	4,981.936	150.791	24.572	216.979	0.162	78.690	16.398	4.189
Arequipa	2022	7.337	5,377.892	154.240	58.415	198.995	0.086	100.473	19.103	7.309
Arequipa	2023	7.061	5,123.439	150.369	33.687	211.709	0.035	86.316	27.743	9.469



Apurimac	2007	-	0.000	7.689	0.051	-	-	-	0.024	-	0.002
Apurimac	2008	0.064	59.115	0.129	0.000	-	-	0.000	0.000	0.000	0.000
Apurimac	2009	0.064	115.751	1.610	0.000	-	-	0.000	0.005	0.000	0.000
Apurimac	2010	0.000	121.924	0.130	0.000	-	-	0.000	0.000	0.001	0.054
Apurimac	2011	0.000	23.229	0.000	0.000	-	-	0.000	0.000	0.000	0.001
Apurimac	2012	0.000	86.081	0.000	0.000	-	-	0.000	0.000	0.000	0.005
Apurimac	2013	0.780	45.571	1.107	0.000	-	-	0.000	0.017	0.000	0.004
Apurimac	2014	0.191	31.965	1.075	0.000	-	-	0.000	0.002	0.045	0.098
Apurimac	2015	1.413	71.329	0.285	0.000	-	-	0.000	0.000	0.000	0.040
Apurimac	2016	2.421	1,535.569	0.139	0.000	-	-	0.035	0.003	0.000	0.009
Apurimac	2017	2.264	2,840.738	0.141	0.000	-	-	0.000	0.000	0.000	0.003
Apurimac	2018	2.206	2,578.282	1.251	0.000	-	-	0.109	0.001	0.000	0.005
Apurimac	2019	2.149	1,931.926	0.421	0.000	-	-	0.021	0.000	0.000	0.000
Apurimac	2020	3.223	2,047.688	1.188	0.000	-	-	0.000	0.000	0.000	0.000
Apurimac	2021	1.937	3,038.229	1.287	0.000	-	-	0.019	0.003	0.000	0.015
Apurimac	2022	3.106	2,050.767	0.425	0.000	-	-	0.285	0.000	0.049	0.000
Apurimac	2023	3.282	2,829.824	0.871	0.000	-	-	0.102	0.004	0.002	0.011
Cusco	2007	37.355	503.917	4.418	0.000	-	-	0.527	0.013	0.175	0.349
Cusco	2008	0.673	508.919	8.932	0.000	-	-	0.674	0.011	0.025	0.128
Cusco	2009	1.957	179.667	10.822	0.000	-	-	0.547	0.032	0.245	0.077
Cusco	2010	22.965	305.718	13.893	0.033	-	-	0.828	0.015	0.558	0.177
Cusco	2011	43.902	699.699	8.499	0.000	-	-	1.006	0.022	0.350	0.131
Cusco	2012	21.257	571.913	12.240	0.000	-	-	0.783	0.006	0.390	0.936
Cusco	2013	15.353	1,064.680	9.071	0.000	-	-	1.066	0.011	0.265	2.749
Cusco	2014	7.764	1,227.263	8.525	0.000	-	-	1.187	0.017	0.107	0.819
Cusco	2015	7.025	1,117.432	9.163	0.000	-	-	1.053	0.007	1.291	14.123
Cusco	2016	6.581	1,140.271	12.205	0.210	-	-	1.126	0.014	2.007	7.020
Cusco	2017	5.918	1,406.966	14.220	0.000	-	-	1.188	0.003	3.445	3.189
Cusco	2018	4.592	2,140.650	14.139	0.067	-	-	1.391	0.009	3.420	0.334
Cusco	2019	8.478	1,843.519	11.046	0.000	-	-	1.757	0.018	1.872	4.470
Cusco	2020	9.702	1,768.906	10.369	0.000	-	-	1.586	0.003	1.649	0.114
Cusco	2021	10.097	2,358.734	16.938	0.000	-	-	1.887	0.004	1.956	0.169
Cusco	2022	14.522	2,146.723	20.067	0.000	-	-	1.940	0.023	2.021	0.461
Cusco	2023	6.384	2,378.080	16.295	0.027	-	-	1.957	0.009	2.746	3.194
Madre de Dios	2007	0.000	0.681	4.551	0.002	-	-	0.000	2.728	0.000	0.000
Madre de Dios	2008	0.000	6.429	4.845	0.000	-	-	0.006	5.004	0.000	0.240
Madre de Dios	2009	0.000	25.311	5.358	0.001	-	-	0.003	8.120	0.019	0.001



Madre de Dios	2010	0.000	29.380	7.105	0.001	0.000	7.815	0.000	0.001	0.123
Madre de Dios	2011	0.000	26.724	17.110	0.000	0.000	5.927	0.000	0.000	0.130
Madre de Dios	2012	0.000	53.407	9.189	0.001	0.000	5.123	0.000	0.000	0.000
Madre de Dios	2013	0.000	129.409	13.975	0.001	0.000	11.644	0.000	0.018	0.007
Madre de Dios	2014	0.000	82.997	11.976	0.000	0.194	4.103	0.033	0.000	0.004
Madre de Dios	2015	0.000	147.613	12.736	0.000	0.000	3.019	0.000	0.000	0.000
Madre de Dios	2016	0.000	29.440	16.920	0.000	0.000	2.090	0.004	0.000	0.010
Madre de Dios	2017	0.000	63.898	14.887	0.001	0.000	1.858	0.003	0.000	0.030
Madre de Dios	2018	0.000	48.334	18.871	0.002	0.000	5.111	0.000	0.000	0.073
Madre de Dios	2019	0.000	34.316	9.823	0.000	0.000	6.844	0.022	0.000	0.004
Madre de Dios	2020	0.000	40.545	13.531	0.000	0.019	10.318	0.011	0.000	0.038
Madre de Dios	2021	0.000	114.213	13.267	0.000	0.000	15.578	0.013	0.000	0.000
Madre de Dios	2022	0.001	108.843	17.433	0.000	0.000	16.554	0.001	0.000	0.025
Madre de Dios	2023	0.000	99.586	18.046	0.000	0.013	10.932	0.011	0.000	0.000
Puno	2007	6.886	138.905	0.083	0.000	0.519	0.044	0.003	0.005	0.015
Puno	2008	5.477	200.217	0.118	0.087	0.599	0.048	0.039	0.010	0.103
Puno	2009	3.928	341.212	0.874	0.068	0.452	0.001	0.002	0.002	0.003
Puno	2010	10.136	480.070	3.062	0.076	0.403	0.057	0.004	0.002	0.080
Puno	2011	21.059	884.366	5.944	0.299	0.636	0.003	0.006	0.003	0.064
Puno	2012	11.379	525.177	7.738	0.105	0.420	0.000	0.005	0.007	0.017
Puno	2013	8.086	444.985	10.319	0.031	0.825	0.001	0.002	0.019	0.029
Puno	2014	6.386	377.856	8.998	0.000	1.150	0.000	0.009	0.014	0.713
Puno	2015	10.978	907.824	8.282	0.000	0.905	0.001	0.005	3.601	1.529
Puno	2016	10.698	1,464.817	7.285	0.000	1.246	0.001	0.006	5.406	1.344
Puno	2017	10.871	1,520.126	9.149	0.000	1.464	0.000	0.003	5.173	14.317
Puno	2018	13.766	1,300.432	6.317	0.000	0.949	0.000	0.003	1.150	0.067
Puno	2019	11.353	968.269	3.960	0.000	1.331	0.001	0.012	0.370	0.855
Puno	2020	4.854	1,439.916	3.995	0.352	0.654	0.000	0.018	1.553	0.352
Puno	2021	4.157	2,310.526	5.270	1.737	1.375	0.000	0.121	2.301	0.436
Puno	2022	4.124	1,863.622	4.623	2.372	1.480	0.001	0.053	2.378	0.790
Puno	2023	8.073	1,965.505	7.706	1.032	1.464	0.000	0.044	3.122	2.650
Tacna	2007	0.000	723.662	18.749	20.106	5.247	0.218	1.123	0.169	1.489
Tacna	2008	0.001	435.547	25.578	25.795	13.693	0.567	2.020	0.216	1.920
Tacna	2009	0.000	110.107	24.052	12.778	13.004	0.834	1.460	0.215	0.996
Tacna	2010	0.004	384.381	36.164	20.402	11.911	0.882	0.994	0.420	2.716
Tacna	2011	0.004	223.167	31.141	32.129	17.270	2.702	2.422	0.910	20.879
Tacna	2012	0.065	193.977	37.870	28.949	20.250	3.876	3.094	1.087	16.340



Tacna	2013	0.060	261.566	42.613	22.518	15.487	4.671	3.024	2.877	29.004
Tacna	2014	0.003	270.325	50.088	28.177	10.551	6.069	3.452	2.772	13.360
Tacna	2015	0.001	214.765	39.817	28.025	9.262	6.594	5.233	0.974	16.838
Tacna	2016	0.003	202.767	41.306	35.601	7.997	7.403	2.805	0.803	15.331
Tacna	2017	0.004	143.184	48.584	40.314	6.613	7.793	3.529	1.328	15.624
Tacna	2018	0.255	52.080	50.571	49.566	4.592	8.595	8.303	2.835	16.013
Tacna	2019	0.025	128.937	59.946	51.053	2.316	5.678	8.195	1.169	3.825
Tacna	2020	0.101	346.014	65.803	32.941	2.126	0.736	8.973	1.008	1.153
Tacna	2021	0.218	568.731	77.118	45.151	5.137	2.412	10.124	1.599	2.124
Tacna	2022	0.163	395.319	86.629	50.440	3.129	4.352	8.845	1.469	0.600
Tacna	2023	0.156	235.249	78.252	50.067	2.845	6.437	9.785	1.982	9.498
Moquegua	2007	0.000	2,188.647	0.262	2.959	0.000	0.003	38.559	0.000	0.281
Moquegua	2008	0.000	1,998.334	0.533	3.362	0.002	0.000	55.314	0.000	0.665
Moquegua	2009	0.000	1,813.755	1.512	1.425	0.000	0.002	28.674	0.014	0.016
Moquegua	2010	0.000	2,491.599	0.409	3.872	0.005	0.004	22.656	0.000	0.247
Moquegua	2011	0.000	2,605.448	0.353	3.866	0.008	0.000	46.871	0.002	0.159
Moquegua	2012	0.000	2,375.801	0.270	6.647	0.000	0.005	70.279	0.017	15.259
Moquegua	2013	0.000	2,290.174	0.470	12.431	0.005	0.000	54.601	0.000	0.409
Moquegua	2014	0.000	2,297.158	0.523	13.213	0.000	0.000	35.485	0.000	0.000
Moquegua	2015	0.000	1,671.793	0.463	8.380	0.000	0.000	50.149	0.000	0.386
Moquegua	2016	0.000	1,355.043	0.515	9.824	0.013	0.000	27.567	0.000	0.043
Moquegua	2017	0.000	1,548.433	0.477	14.200	0.025	0.000	18.783	0.001	1.074
Moquegua	2018	0.000	1,931.811	0.336	11.355	0.001	0.000	47.495	0.120	0.399
Moquegua	2019	0.000	2,410.167	2.061	20.745	0.000	0.000	68.632	0.046	0.000
Moquegua	2020	0.000	2,418.602	2.103	16.827	0.011	0.000	40.413	0.005	1.305
Moquegua	2021	0.006	3,029.772	4.226	17.768	0.004	0.000	54.877	0.000	0.695
Moquegua	2022	0.000	3,375.581	4.274	24.582	0.038	0.000	134.369	0.000	1.609
Moquegua	2023	0.001	2,572.512	2.849	21.671	0.017	0.001	70.539	0.027	0.889



Título de investigación: Exportaciones y crecimiento económico en la Macrorregión Sur, Perú, 2007-2023

Investigador: Vidalina Cabana Huanca

Fecha:10/02/2026

Referencia: <https://www.inei.gob.pe/estadisticas/indice-tematico/economia/>

Variable: Crecimiento Económico

Departamentos	Años	Crecimiento económico
		Producto bruto interno
		Valor agregado bruto (Miles de soles en valores a precios constantes de 2007)
Arequipa	2007	16 991 831
	2008	18 885 807
	2009	19 032 479
	2010	20 158 733
	2011	21 038 813
	2012	22 033 542
	2013	22 629 103
	2014	22 773 308
	2015	23 524 592
	2016	29 623 112
	2017	30 724 797
	2018	31 506 818
	2019	31 404 343
	2020	26 489 345
	2021	29 961 211
	2022	31 527 421
	2023	31 295 380
Apurímac	2007	1 824 181
	2008	1 688 564
	2009	1 623 801
	2010	1 765 744
	2011	1 869 417
	2012	2 110 908
	2013	2 342 674
	2014	2 437 434
	2015	2 630 345
	2016	6 343 065
	2017	7 718 535
	2018	7 131 314
	2019	7 170 478
	2020	6 448 415
	2021	6 585 324
	2022	6 289 691
	2023	6 687 551
Cusco	2007	10 913 725
	2008	11 663 686
	2009	13 631 820
	2010	15 405 459
	2011	17 384 466
	2012	17 711 332
	2013	20 708 699
	2014	20 723 581
	2015	21 071 852
	2016	21 898 270



	2017	21 576 717
	2018	21 700 735
	2019	22 006 880
	2020	19 284 962
	2021	20 585 691
	2022	21 481 897
	2023	22 385 395
Madre de Dios	2007	1 864 543
	2008	1 902 177
	2009	2 033 411
	2010	2 229 180
	2011	2 454 999
	2012	1 950 139
	2013	2 240 082
	2014	1 923 155
	2015	2 346 810
	2016	2 663 699
	2017	2 409 050
	2018	2 255 653
	2019	2 124 983
	2020	1 607 653
	2021	1 753 366
	2022	1 786 634
	2023	1 803 341
Puno	2007	5 888 474
	2008	6 328 455
	2009	6 587 873
	2010	6 980 479
	2011	7 384 505
	2012	7 734 458
	2013	8 294 320
	2014	8 487 313
	2015	8 519 702
	2016	9 075 999
	2017	9 434 737
	2018	9 666 999
	2019	9 803 780
	2020	8 707 290
	2021	9 700 995
	2022	10 042 795
	2023	9 270 996
Tacna	2007	5 143 137
	2008	5 016 741
	2009	4 823 192
	2010	5 338 879
	2011	5 466 509
	2012	5 526 840
	2013	5 781 849
	2014	6 094 038
	2015	6 598 403
	2016	6 506 248
	2017	6 584 715
	2018	7 110 940
	2019	8 737 472
	2020	8 499 315
	2021	8 873 345
	2022	8 384 935
	2023	8 456 841
Moquegua	2007	7 525 100
	2008	8 663 619



	2009	8 436 303
	2010	8 457 008
	2011	7 785 269
	2012	7 756 800
	2013	8 598 669
	2014	8 371 348
	2015	8 693 747
	2016	8 635 514
	2017	8 696 704
	2018	8 785 457
	2019	8 416 846
	2020	8 584 100
	2021	9 318 701
	2022	10 477 055
	2023	13 113 805



Validación de instrumento

Opinión de experto

I. DATOS DEL EXPERTO

1. Apellidos y Nombres: Mamani Mamani Jesús
2. Cargo e institución donde labora: Docente de la UANCV
3. Nombre del instrumento motivo de evaluación: Revisión de Matriz de consistencia
4. Autor del instrumento: Vidalina Cabana Huanca

II. PUNTOS DE VALIDACIÓN

DIMENSIONES	INDICADORES	Deficiente	Regular	Buena	Muy buena	Excelente
		0 - 20%	21 - 40%	41 - 60%	61 - 80%	81 - 100%
1. CLARIDAD	Está formulado con lenguaje apropiado					✓
2. OBJETIVIDAD	Está expresado en base a la realidad local					×
3. ACTUALIDAD	Adecuado al avance de la ciencia					×
4. ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica					×
5. SUFICIENCIA	Comprende los aspectos en cantidad y calidad					×
6. INTENCIONALIDAD	Adecuado para la mejora de las unidades de estudio					×
7. CONSISTENCIA	Basado en aspectos teóricos-científicos					×
8. COHERENCIA	Entre los índices, indicadores y las dimensiones					×
9. METODOLOGÍA	La estrategia responde al propósito del diagnóstico					×

III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: favorable
98 %

IV. PROMEDIO DE VALORACIÓN:

..... %

Lugar y fecha: 26/03/2026

Firma del experto
DNI N°: 0141093 Cel.: 98585536



Validación de instrumento

Opinión de experto

I. DATOS DEL EXPERTO

1. Apellidos y Nombres: Huacani Sucasaca Yudy
2. Cargo e institución donde labora: Docente de la UANCV
3. Nombre del instrumento motivo de evaluación: Revisión de Matriz de consistencia
4. Autor del instrumento: Vidalina Cabana Huanca

II. PUNTOS DE VALIDACIÓN

DIMENSIONES	INDICADORES	Deficiente	Regular	Buena	Muy buena	Excelente
		0 - 20%	21 - 40%	41 - 60%	61 - 80%	81 - 100%
1. CLARIDAD	Está formulado con lenguaje apropiado					X
2. OBJETIVIDAD	Está expresado en base a la realidad local					X
3. ACTUALIDAD	Adecuado al avance de la ciencia					X
4. ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica					X
5. SUFICIENCIA	Comprende los aspectos en cantidad y calidad					X
6. INTENCIONALIDAD	Adecuado para la mejora de las unidades de estudio					X
7. CONSISTENCIA	Basado en aspectos teóricos-científicos					X
8. COHERENCIA	Entre los índices, indicadores y las dimensiones					X
9. METODOLOGÍA	La estrategia responde al propósito del diagnóstico					X

III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: *Favorable*

IV. PROMEDIO DE VALORACIÓN:

94 %

Lugar y fecha: 26/03/2026

Firma del experto
DNI N°: *40673820* Cel.: *989-574722*



ANEXO 1 FORMULARIO DE AUTORIZACIÓN

AUTORIZACIÓN PARA LA INCORPORACIÓN DE LOS TRABAJOS DE INVESTIGACIÓN EN EL REPOSITORIO INSTITUCIONAL UANCV

Formato digital ☒

Fecha de entrega: 01 - 06 - 2026

1. Datos del autor (es):

Nombres y Apellidos: VIDALINA CABANA HUANCA

Dirección: Jr Tupac Yupanqui MR- L7

DNI/Carné de Extranjería/Pasaporte N°: 74215917

Teléfono: 929777861 email: vidday17@gmail.com

Nombres y Apellidos: _____

Dirección: _____

DNI/Carné de Extranjería/Pasaporte N°: _____

Teléfono: _____ email: _____

Facultad y/o Escuela de Posgrado: CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS

Escuela Profesional o Mención: ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

Título o Grado Académico a optar: LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

Asesor: Dra. YUDY HUACANI SUCASACA

Esta obra se encuentra dentro de las siguientes denominaciones:

Trabajo de Investigación ☐ Tesis ☒ Trabajo de Suficiencia Profesional ☐ Trabajo Académico ☐

Título: EXPORTACIONES Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA MACRORREGIÓN SUR, PERÚ, 2007 - 2023

Palabras claves, (3 a 5 términos): exportaciones, crecimiento económico, diversificación productiva.

¿Esta obra se desarrolló en la UANCV ^{1, 2}?

2

¹ Indicar si su producción intelectual ha empleado recursos tales como, instalaciones, laboratorios, insumos, equipos, bases de datos, asesoría técnica por parte del personal de la UANCV, financiamiento, entre otros relacionados.

² Si su producción intelectual se desarrolló en la UANCV totalmente o parcialmente, deberá autorizar el depósito en el Repositorio de manera obligatoria.



2. Referencia de tesis:

☐ Bachiller ☒ Título ☐ 2da Especialidad ☐ Maestría ☐ Doctorado

3. Licencias:

a) Licencia estándar:

Bajo los siguientes términos, autorizo el depósito de mi tesis en el Repositorio Digital de la UANCV.

Con la autorización de depósito de mi producción Intelectual, otorgo a la Universidad Andina "Néstor Cáceres Velásquez" una licencia no exclusiva para reproducir, distribuir, comunicar al público, transformar (únicamente mediante su traducción a otros idiomas) y poner a disposición del público mi producción intelectual (incluido el resumen), en formato físico o digital, en cualquier medio, conocido o por conocerse, a través de los diversos servicios por la Universidad, creados o por crearse, tales como el Repositorio Digital de tesis UANCV, colección de producción intelectual, entre otros, en el Perú y en el extranjero por el tiempo y veces que considere necesarias, y libres de remuneraciones.

En virtud de dicha licencia, la Universidad Andina "Néstor Cáceres Velásquez" podrá reproducir mi producción intelectual en cualquier tipo de soporte y en más de un ejemplar, sin modificar su contenido, solo con propósitos de seguridad, respaldo y preservación.

Declaro que la producción intelectual es una creación de mi autoría y exclusiva titularidad, coautoría con titularidad compartida, y me encuentro facultado a conceder la presente licencia y, asimismo, garantizo que dicha producción intelectual no infringe derechos de autor de terceras personas.

La Universidad Andina "Néstor Cáceres Velásquez" consignará el nombre del y/o los autor(es) de la producción intelectual, y no le hará ninguna modificación más que la permitida en la licencia.

Autorizo su publicación (marque con una X)

- ☒ Sí, autorizo que se deposite inmediatamente.
- ☐ Sí, autorizo que se deposite a partir de la fecha (d/m/a): _____
- ☐ No autorizo.

b) Licencia CREATIVE COMMONS 4.0 INTERNACIONAL:

Si usted concede una licencia CREATIVE COMMONS sobre su producción intelectual, mantiene la titularidad de los derechos de autor de esta y, a la vez, permite que otras personas puedan reproducirla, comunicarla al público y distribuir ejemplares de esta, bajo las condiciones siguientes:

¿Quiere permitir usos comerciales de su producción intelectual?

Sí: significa que usted permite la reproducción, distribución y comunicación pública de la producción intelectual incluso con fines comerciales.

No: significa que usted permite la reproducción, y comunicación pública de la producción intelectual, pero sin fines comerciales.

- ☐ Sí autorizo
- ☒ No autorizo



Jurisdicción de su Licencia

Todas las licencias CREATIVE COMMONS son de ámbito mundial, sin embargo, usted puede elegir entre la opción “internacional” o una adaptada a su jurisdicción, como para el caso peruano.

La opción “internacional” emplea el lenguaje y la terminología de los tratados internacionales; en cambio, la adaptada a su jurisdicción, recoge las particularidades de la legislación peruana.

En consecuencia, **la opción “internacional” goza de una mayor eficacia a nivel mundial, gracias a que tiene jurisdicción neutral.** Mientras que la opción adaptada a la jurisdicción del Perú goza de una mayor eficacia ante los tribunales peruanos.

☒ Internacional

☐ Nacional

Línea de investigación: ECONOMÍA SECTORIAL - P16

Firma de Autor



huella digital

01 Junio 2026

Fecha