



UNIVERSIDAD ANDINA

NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ

FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD



**FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL Y SU RELACIÓN CON
LA RENTABILIDAD DE LOS CAMPOS DEPORTIVOS
DE GRASS SINTÉTICO DE LA CIUDAD DE
ILAVE - EL COLLAO, 2025**

TESIS PRESENTADA POR:

Bach. JOSE ANTONIO MAMANI JILA

**PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
CONTADOR PÚBLICO**

JULIACA – PERÚ

2026



UNIVERSIDAD ANDINA

NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ

FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

**FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL Y SU RELACIÓN CON
LA RENTABILIDAD DE LOS CAMPOS DEPORTIVOS
DE GRASS SINTÉTICO DE LA CIUDAD DE
ILAVE - EL COLLAO, 2025**

TESIS PRESENTADA POR:

Bach. JOSE ANTONIO MAMANI JILA

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

CONTADOR PÚBLICO

APROBADA POR EL JURADO REVISOR:

PRESIDENTE

:

Dr. HILARIO CONDORI MAMANI

PRIMER MIEMBRO

:

Dr. JESUS MAMANI MAMANI

SEGUNDO MIEMBRO

:

Dr. CARLOS ADOLFO LUJAN URVIOLA

ASESOR DE TESIS

:

Dra. YUDY HUACANI SUCASACA

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN : CONTABILIDAD ECONOMICA - P15

**RESOLUCIÓN N°056-2026-D-FCCF-UANCV-J**

Juliaca, 10 de abril de 2026

VISTOS: El Oficio N°003-2026-DUI-FCCF-UANCV de fecha 31 de marzo de 2026, emitido por la Unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, y el **expediente N°656** presentado por el (la) Bachiller: **MAMANI JILA, JOSE ANTONIO**, quien **solicita nominación jurados, fecha y hora** para la defensa de la tesis titulada: **FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL Y SU RELACIÓN CON LA RENTABILIDAD DE LOS CAMPOS DEPORTIVOS DE GRASS SINTÉTICO DE LA CIUDAD DE ILAVE - EL COLLAO, 2025**; conducente para optar el Título Profesional de **CONTADOR PÚBLICO** que fue revisada por el Director de la Unidad de Investigación y el Decano de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras.

CONSIDERANDO:

Que, de conformidad con el artículo 8°, numeral b) del Reglamento General de Grados y Títulos de la UANCV vigente, es procedente acceder a la petición del interesado.

Que, al haberse cumplido con los requisitos exigidos por el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación conducente a Grados y Títulos plasmado en la Resolución N° 0294-2023-UANCV-CU-R.

Y estando, la opinión favorable del Director de la Unidad de Investigación y el Decano de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, y las atribuciones que confiere el artículo 28° del Reglamento Interno de Trabajo de Investigación conducente a Grados y Títulos Resolución N° 0294-2023-UANCV-CU-R.

SE RESUELVE:

ARTÍCULO PRIMERO: DECLARAR APTO para la sustentación presencial del informe final de la investigación (borrador de Tesis) del (la) bachiller: **MAMANI JILA, JOSE ANTONIO**, para optar el Título Profesional de **CONTADOR PÚBLICO**, en virtud de los considerandos expuestos.

ARTÍCULO SEGUNDO: NOMINAR JURADOS para la sustentación presencial y defensa de la tesis a los siguientes docentes ordinarios:

PRESIDENTE	:	Dr. HILARIO CONDORI MAMANI
1er. MIEMBRO	:	Dr. JESUS MAMANI MAMANI
2do. MIEMBRO	:	DR. CARLOS ADOLFO LUJAN URVIOLA
ASESOR DE TESIS	:	Dra. YUDI HUACANI SUCASACA

ARTÍCULO TERCERO. - PROGRAMAR FECHA Y HORA de sustentación como se detalla:

Lugar	:	Salón de grados y títulos de la FCCF
Fecha	:	Miércoles 15 de abril de 2026
Hora	:	11:00 a.m.

ARTÍCULO CUARTO. - DISPONER que la comisión de Grados y Títulos de la Facultad, Secretaría Académica, quedan encargados del cumplimiento de la presente resolución.

REGÍSTRESE, COMUNÍQUESE Y CÚMPLASE.

DISTRIBUCIÓN:

- Jurados	(3)
- Interesados	(1)
- Asesor de Tesis	(1)
- Archivo	(1)

UNIVERSIDAD ANDINA
"NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ"Dr. Hilario Condori Mamani
Decano de la Facultad de Cs.
Contables y Financieras

**RESOLUCIÓN N° 640 - 2025-DUI-FCCF-UANCV-J**

Juliaca, 12 de noviembre del 2025

Visto: el Expediente N° 2025-CU-11261 de fecha 07 de noviembre del 2025, del **Bach. MAMANI JILA JOSÉ ANTONIO**, quien solicita Revisión de Informe Final de la Investigación (Borrador de Tesis) y el Anexo (04 o 05) "Ficha de Opinión del Informe Final de la Investigación" que fue revisada por el Comité de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, Escuela Profesional de **CONTABILIDAD**.

CONSIDERANDO:

Que, las Unidades de Investigación son unidades académicas que agrupan a docentes y estudiantes de diversas disciplinas, en razón del desarrollo de investigación científica, tecnológica y humanista de acuerdo al Estatuto Universitario Modificado 2020 de nuestra primera Casa Superior de Estudios.

Que, el (la) **Bach. MAMANI JILA JOSÉ ANTONIO**, quien solicita la revisión y aprobación de la propuesta de Investigación titulado: **FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL Y SU RELACIÓN CON LA RENTABILIDAD DE LOS CAMPOS DEPORTIVOS DE GRASS SINTÉTICO DE LA CIUDAD DE ILAVE - EL COLLAO, 2025**, asimismo fue aprobado para su ejecución de informe final (borrador de tesis) con **RESOLUCIÓN N° 478-2025-DUI-FCCF-UANCV-J**, conducente para optar el Título profesional de **CONTADOR PÚBLICO**, y

Que, al haberse cumplido con los requisitos exigidos por el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos plasmado en la Resolución N° 0294-2023-UANCV-CU-R.

Que, el Comité de Investigación emitió su opinión favorable a la propuesta de investigación.

Que, el Director de la Unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, corroboro la propuesta del (a) **ASESOR (a) Dra. YUDY HUACANI SUCASACA**, quien debe estar acreditado y facultado para orientar y ayudar al asesorado en el proceso de elaboración del trabajo de investigación (Tesis) y,

Estando, la opinión favorable del comité de Investigación, en concordancia con el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos Resolución N° 0294-2023-UANCV-CU-R, de conformidad a lo que establece la Ley Universitaria N° 30220, Ley de Creación de la UANCV N° 23738 y Modificatoria N° 24661 y el Estatuto de la UANCV, que confiere facultades a la unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras.

SE RESUELVE:

ARTÍCULO PRIMERO: APROBAR Y AUTORIZAR EL INFORME FINAL DE LA INVESTIGACIÓN (BORRADOR DE TESIS) para la REVISIÓN DE SIMILITUD TURNITIN, del tema: **FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL Y SU RELACIÓN CON LA RENTABILIDAD DE LOS CAMPOS DEPORTIVOS DE GRASS SINTÉTICO DE LA CIUDAD DE ILAVE - EL COLLAO, 2025**, presentado por el (la) Bachiller: **MAMANI JILA JOSÉ ANTONIO**, para optar el Título profesional de **CONTADOR PÚBLICO**, en virtud de los considerandos expuestos.

ARTÍCULO SEGUNDO: RATIFICAR como ASESOR(a) al: **Dra. YUDY HUACANI SUCASACA**.

ARTÍCULO TERCERO: DISPONER que la Facultad, secretarías académicas y administrativas, queden encargados del cumplimiento de la presente Resolución.

REGÍSTRESE, COMUNÍQUESE Y CÚMPLASE.

DISTRIBUCIÓN:

- Interesados (1)
- Archivo (1)

UNIVERSIDAD ANDINA
"NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ"
Dr. Jesús Mamani Mamani
DIRECTOR DE LA UNIDAD DE INVESTIGACIÓN FCCF

**RESOLUCIÓN N° 478 2025-DUI-FCCF-UANCV-J**

Juliaca, 16 de setiembre del 2025

Visto: el Expediente N° 2025-C-2802 de fecha 26 de agosto del 2025, el cual solicita Revisión de Propuesta de Investigación y el Anexo (02 o 03) "Ficha de Opinión de la Propuesta de Investigación" que fue revisada por el Comité de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, Escuela Profesional de CONTABILIDAD.

CONSIDERANDO:

Que, las Unidades de Investigación son unidades académicas que agrupan a docentes y estudiantes de diversas disciplinas, en razón del desarrollo de investigación científica, tecnológica y humanista de acuerdo al Estatuto Universitario Modificado 2020 de nuestra primera Casa Superior de Estudios.

Que, el (la) Bach. **MAMANI JILA JOSÉ ANTONIO**, quien solicita la revisión y aprobación de la propuesta de Investigación titulado: **FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL Y SU RELACIÓN CON LA RENTABILIDAD DE LOS CAMPOS DEPORTIVOS DE GRASS SINTÉTICO DE LA CIUDAD DE ILAVE - EL COLLAO, 2025**, la misma que pertenece a la línea de investigación: **CONTABILIDAD ECONOMICA P-15**, conducente para optar el Título profesional de **CONTADOR PÚBLICO**, y

Que, al haberse cumplido con los requisitos exigidos por el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos plasmado en la Resolución N° 0294-2023-UANCV-CU-R.

Que, el Comité de Investigación emitió su opinión favorable a la propuesta de investigación.

Que, el Director de la Unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, Escuela Profesional de Contabilidad, corroboro la propuesta del (a) ASESOR (a) **Dra. YUDY HUACANI SUCASACA**, quien debe estar acreditado y facultado para orientar y ayudar al asesorado en el proceso de elaboración del trabajo de investigación (Tesis) y,

Estando, la opinión favorable del comité de Investigación, en concordancia con el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos Resolución N° 0294-2023-UANCV-CU-R, de conformidad a lo que establece la Ley Universitaria N° 30220, Ley de Creación de la UANCV N° 23738 y Modificatoria N° 24661 y el Estatuto de la UANCV, que confiere facultades a la unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras.

SE RESUELVE:

ARTÍCULO PRIMERO: APROBAR Y AUTORIZAR LA EJECUCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVESTIGACIÓN titulado: **FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL Y SU RELACIÓN CON LA RENTABILIDAD DE LOS CAMPOS DEPORTIVOS DE GRASS SINTÉTICO DE LA CIUDAD DE ILAVE - EL COLLAO, 2025**, presentado por el (la) Bachiller. **MAMANI JILA JOSÉ ANTONIO**, en virtud de los considerados expuestos.

ARTÍCULO SEGUNDO: RECONOCER como ASESOR(a) al (a): **Dra. YUDY HUACANI SUCASACA**,

ARTÍCULO TERCERO: DISPONER que la Facultad, secretarías académicas y administrativas, queden encargados del cumplimiento de la presente Resolución.

REGÍSTRESE, COMUNÍQUESE Y CÚMPLASE.

DISTRIBUCIÓN:

- Interesados (1)
- Archivo (1)

UNIVERSIDAD ANDINA
"NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ"

Dra. Yudy Huacani Sucasaca
DIRECTORA DE LA UNIDAD DE
INVESTIGACIÓN FCCF



JOSE ANTONIO MAMANI JILA

FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL Y SU RELACIÓN CON LA RENTABILIDAD DE LOS CAMPOS DEPORTIVOS DE GRASS SI...

 Trabajos de tesis para ingreso a repositorio

Detalles del documento

Identificador de la entrega

trn:oid:::13016:597779222

Fecha de entrega

5 jun 2026, 22:52 GMT-5

Fecha de descarga

6 jun 2026, 10:34 GMT-5

Nombre del archivo

T036_76187024_T.docx

Tamaño del archivo

26.5 MB

100 páginas

14.596 palabras

88.005 caracteres



10% Similitud general

El total combinado de todas las coincidencias, incluidas las fuentes superpuestas, para ca...

Filtrado desde el informe

- ▶ Bibliografía
- ▶ Coincidencias menores (menos de 10 palabras)

Fuentes principales

- 8%  Fuentes de Internet
- 2%  Publicaciones
- 8%  Trabajos entregados (trabajos del estudiante)

Marcas de integridad

N.º de alertas de integridad para revisión

Los algoritmos de nuestro sistema analizan un documento en profundidad para buscar inconsistencias que permitirían distinguirlo de una entrega normal. Si advertimos algo extraño, lo marcamos como una alerta para que pueda revisarlo.

Una marca de alerta no es necesariamente un indicador de problemas. Sin embargo, recomendamos que preste atención y la revise.



METADATOS COMPLEMENTARIOS

FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL Y SU RELACIÓN CON LA RENTABILIDAD DE LOS CAMPOS DEPORTIVOS DE GRASS SINTÉTICO DE LA CIUDAD DE ILAVE - EL COLLAO, 2025	
Datos de autor	
Nombres y apellidos	JOSE ANTONIO MAMANI JILA
Tipo de documento de identidad	DNI
Número de documento de identidad	76187024
URL de ORCID	https://orcid.org/0009-0008-5696-6847
Datos de asesor	
Nombres y apellidos	YUDY HUACANI SUCASACA
Tipo de documento de identidad	DNI
Número de documento de identidad	40673820
URL de ORCID	https://orcid.org/0009-0008-3275-5586
Datos del jurado	
Presidente del jurado	
Nombres y apellidos	HILARIO CONDORI MAMANI
Tipo de documento	DNI
Número de documento de identidad	02385723
Miembro del jurado 1	
Nombres y apellidos	JESUS MAMANI MAMANI
Tipo de documento	DNI
Número de documento de identidad	02425043
Miembro del jurado 2	
Nombres y apellidos	CARLOS ADOLFO LUJAN URVIOLA
Tipo de documento	DNI
Número de documento de identidad	01213364



Datos de investigación	
Línea de investigación	CONTABILIDAD ECONOMICA - P15
Grupo de investigación	No aplica
Agencia de financiamiento	Sin financiamiento
Ubicación geográfica de la investigación	País: Perú Departamento: Puno Provincia: El Collao Distrito: Ilave Coordenadas: Latitud: -16.0817036 Longitud: -69.6401196 https://maps.app.goo.gl/jfp7riWnMRfr8PNp8 
Año o rango de años en que se realizó la investigación	Setiembre 2025 – Abril 2026
URL de disciplinas OCDE	Ciencias Sociales https://purl.org/pe-repo/ocde/ford#5.00.00 Economía https://purl.org/pe-repo/ocde/ford#5.02.01

UNIVERSIDAD ANDINA
"NÉSTOR CACERES VELASQUEZ"

Dy. Jesús Mamani Mamani
Director de la Unidad de Investigación FCCF



DECLARACIÓN DE AUTENTICIDAD Y RESPONSABILIDAD

Yo JOSE ANTONIO MAMANI JILA, identificado con DNI
Nro. 76187024 en mi condición de egresado de:

☒ **Escuela Profesional**

☐ **Programa de Segunda Especialidad,**

☐ **Programa de Maestría o Doctorado**

CONTABILIDAD

informo que he elaborado el/la ☒ **Tesis** o ☐ **Trabajo de Investigación**, ☐ **Trabajo Académico**
denominada:
FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL Y SU RELACIÓN CON LA RENTABILIDAD DE LOS
CAMPOS DEPORTIVOS DE GRASS SINTÉTICO DE LA CIUDAD DE ILAVE - EL COLLAO, 2025

Asesorado por: Dra. YUDY HUACANI SUCASACA

Es un tema original.

Declaro que el presente trabajo de tesis es elaborado por mi persona y **no existe plagio/copia** de ninguna naturaleza, en especial de otro documento de investigación (tesis, revista, texto, congreso, o similar) presentado por persona natural o jurídica alguna ante instituciones académicas, profesionales, de investigación o similares, en el país o en el extranjero.

Dejo constancia que las citas de otros autores han sido debidamente identificadas en el trabajo de investigación, por lo que no asumiré como tuyas las opiniones vertidas por terceros, ya sea de fuentes encontradas en medios escritos, digitales o Internet.

Asimismo, ratifico que soy plenamente consciente de todo el contenido de la tesis y asumo la responsabilidad de cualquier error u omisión en el documento, así como de las connotaciones éticas y legales involucradas.

El incumplimiento de lo declarado da lugar a responsabilidad del declarante, en consecuencia; a través del presente documento asumo frente a terceros, la Universidad Andina Néstor Cáceres Velásquez y/o la Administración Pública toda responsabilidad que pueda derivarse por el trabajo final presentado. Lo señalado incluye responsabilidad pecuniaria incluido el pago de multas u otros por los daños y perjuicios que se ocasionen.

Juliaca 05 de MAYO del 2026

Firma del Asesor
(obligatoria)

FIRMA (obligatoria)



Huella



DEDICATORIA

A mis padres, quienes con la fuerza invisible impulsaron cada paso a seguir, dándome valor para vencer y lograr el anhelo que logré.



AGRADECIMIENTO

A Dios por brindarme vida y salud para alcanzar mis objetivos. A la Universidad, por ser el espacio donde mis ideas encontraron una dirección que dio forma a este trabajo.

A los propietarios de los campos deportivos de Grass sintético de llave, por la disposición y colaboración brindadas para la realización del presente estudio y finalmente. A la DRA. Yudy Huacani Sucasaca por guiarme durante el desarrollo de esta investigación.



ÍNDICE GENERAL

DEDICATORIA.....	iii
AGRADECIMIENTO.....	iv
ÍNDICE GENERAL	v
ÍNDICE DE TABLAS	viii
ÍNDICE DE FIGURAS	ix
RESUMEN.....	x
ABSTRACT	xi
INTRODUCCIÓN	xii

CAPÍTULO I

ASPECTOS GENERALES

1.1. Descripción del problema	14
1.2. Formulación del problema	16
1.2.1. Problema principal	16
1.2.2. Problemas específicos	16
1.3. Justificación.....	17
1.4. Objetivos de la investigación.....	18
1.4.1. Objetivo general	18
1.4.2. Objetivos específicos	18
1.5. Hipótesis	19
1.5.1. Hipótesis general	19
1.5.2. Hipótesis específicas	19
1.6. Operacionalización de variables	20



CAPÍTULO II

FUNDAMENTOS TEÓRICOS

2.1. Antecedentes	21
2.1.1. Antecedentes Internacionales.....	21
2.1.2. Antecedentes Nacionales	23
2.1.3. Antecedentes Locales.....	24
2.2. Bases teóricas.....	26
2.2.1. Formalización Empresarial.....	26
2.2.2. Rentabilidad	35
2.3. Definición de términos.....	39

CAPÍTULO III.

METODOLOGÍA

3.1. Método de investigación	42
3.1.1. Enfoque de la investigación	42
3.1.2. Método(s) aplicados.....	42
3.1.3. Tipo de investigación	42
3.1.4. Nivel de investigación	43
3.1.5. Diseño de investigación	43
3.2. Ámbito de investigación	43
3.3. Población y muestra	44
3.3.1. Población.....	44
3.3.2. Muestra	44
3.4. Técnica e instrumento de recogida de información	44
3.4.1. Técnica.....	44
3.4.2. Instrumento	45



3.4.3. Validación	45
3.5. Análisis estadístico para la contratación de hipótesis	46

CAPÍTULO IV.

ANÁLISIS DE RESULTADOS Y DISCUSIÓN.

4.1. Resultados descriptivos	47
4.2. Supuestos de normalidad	56
4.3. Resultado general	58
4.4. Resultados específicos	59
4.4.1. Resultados correspondientes al primer objetivo específico.....	59
4.4.1. Resultados correspondientes al segundo objetivo específico	61
4.4.2. Resultados correspondientes al tercero objetivo específico.....	63
4.5. Verificación de hipótesis	64
4.6. Discusión de resultados.....	68
CONCLUSIONES.....	71
RECOMENDACIONES	73
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	74
ANEXOS.....	82
ANEXO 1 Matriz de Consistencia	83
ANEXO 2 Instrumentos	84
ANEXO 3 Validez de Instrumentos	88
ANEXO 4 Base de datos.....	90
ANEXO 5 Análisis en SPSS.....	91



ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Operacionalización de variables	20
Tabla 2 Barremos de interpretación de resultados	45
Tabla 3 Confiabilidad del cuestionario	46
Tabla 4 Nivel de formalización empresarial	47
Tabla 5 Nivel de cumplimiento legal y tributario	49
Tabla 6 Nivel de acceso a financiamiento y servicios financieros	51
Tabla 7 Nivel de acceso a beneficios laborales y seguridad social	53
Tabla 8 Nivel de rentabilidad de los negocios de Grass sintético	55
Tabla 9 Prueba de normalidad	57
Tabla 10 Formalización empresarial y la rentabilidad	58
Tabla 11 Cumplimiento legal y tributario y la rentabilidad	59
Tabla 12 Acceso a financiamiento y servicios financieros y la rentabilidad	61
Tabla 13 Acceso a beneficios laborales y seguridad social y la rentabilidad	63
Tabla 14 Contrastación de hipótesis de formalización empresarial y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave	65
Tabla 15 Contrastación de hipótesis de cumplimiento legal y tributario con la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025	66
Tabla 16 Contrastación de hipótesis de acceso a financiamiento, servicios financieros y su relación con la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético	67
Tabla 17 Contrastación de hipótesis del acceso a beneficios laborales, seguridad social y rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético	68



ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Nivel de formalización empresarial.....	47
Figura 2 Nivel de cumplimiento legal y tributario	49
Figura 3 Nivel de acceso a financiamiento y servicios financieros.....	51
Figura 4 Nivel de acceso a beneficios laborales y seguridad social	53
Figura 5 Nivel de rentabilidad de los negocios de Grass sintético	55
Figura 6 Formalización empresarial y la rentabilidad	58
Figura 7 Cumplimiento legal y tributario y la rentabilidad	60
Figura 8 Acceso a financiamiento y servicios financieros y la rentabilidad	61
Figura 9 Acceso a beneficios laborales, seguridad social y la rentabilidad	63



RESUMEN

La investigación busca relación empresarial y la rentabilidad de negocios dedicados al alquiler de canchas sintéticas, situación que parte de la problemática evidenciada en la ciudad de Ilave, donde la mayoría de estos negocios operan en condiciones de informalidad, careciendo de registro legal, obligaciones tributarias y acceso a beneficios financieros y laborales, que limita su sostenibilidad económica y bajo ese enfoque la investigación se desarrolló de manera cuantitativa con población de 20 propietarios de campos deportivos registrados en la ciudad, a quienes consideramos para reportar información primaria para viabilizar acciones de valores sistemáticas estructuradas y validados a través de juicio de expertos para su aplicación. Los resultados han sido indicadores porcentuales para evidenciar en forma significativa el valor de rentabilidad rho de Spearman = 0.708, corroborada por la Tau-b de Kendall ($p = 0.000$). Asimismo, se halló relación significativa entre las dimensiones, se concluye que la formalización empresarial muestra una relación con la rentabilidad de los campos deportivos de Grass sintético, mejorando su estabilidad económica, acceso a créditos y cumplimiento normativo.

Palabras claves: Créditos, complejos deportivos, economía, ingresos, SUNAT.



ABSTRACT

This research aimed to determine the relationship between business formalization and the profitability of businesses dedicated to renting synthetic turf fields. This situation stems from the problem observed in the city of Ilave, where most of these businesses operate informally, lacking legal registration, tax obligations, and access to financial and labor benefits, which limits their economic sustainability. Under this approach, the research was conducted using a quantitative, correlational, and non-experimental design. The population consisted of 20 registered sports field owners in the city, who were administered a structured questionnaire validated by expert judgment and with acceptable reliability. The results showed a positive and significant correlation between business formalization and profitability (Spearman's $\rho = 0.708$), corroborated by Kendall's Tau-b ($p = 0.000$). Furthermore, a significant relationship was found between the dimensions. It is concluded that business formalization is related to the profitability of synthetic turf sports fields, improving their economic stability, access to credit, and regulatory compliance.

Keywords: Loans, sports complexes, economy, income, SUNAT.



INTRODUCCIÓN

La formalización empresarial representa como un elemento decisivo en la consolidación las actividades productivas, considerando que cuando las empresas que logran formalizarse acceden a mayores oportunidades de crecimiento, financiamiento y competitividad, mientras que aquellas que permanecen en la informalidad enfrentan serias limitaciones para expandirse y generar rentabilidad. Esta dualidad entre lo formal y lo informal constituye el camino subyugante en el progreso económico en los sectores emergentes donde predominan pequeñas unidades de negocio con escasos recursos de gestión.

En el ámbito internacional, se aprecia que muchas de las empresas formalizadas cuentan con ventajas significativas frente a las informales, al disponer de herramientas contables, respaldo legal y confianza de los agentes del mercado, lo cual deja constancia que la formalización permite a los emprendedores integrarse a cadenas de valor, acceder a crédito formal y proyectar sus operaciones con mayor estabilidad financiera. Sin embargo, una que es parte de la informalidad restringe la transparencia y limita el aprovechamiento de beneficios económicos a largo plazo; lo mismo sucede en el contexto peruano, afectando directamente la sostenibilidad de la empresa; en consecuencia, falta formalización genera desventajas competitivas que repercuten en los niveles de productividad y en la estabilidad de los emprendimientos.

Analizar la relación entre la formalización empresarial y la rentabilidad de los campos deportivos de Grass sintético de la ciudad de Ilaya es una necesidad académica y práctica, ya que con ello se busca evidenciar de qué manera la



adopción de prácticas formales puede contribuir a mejorar los resultados económicos, fortalecer la gestión y promover la sostenibilidad.

El presente trabajo de investigación está organizado de la siguiente manera:

El primer capítulo, planteamiento del problema, justificación, objetivos, hipótesis y definición de variables.

El segundo capítulo, fundamentos teóricos, antecedentes, bases conceptuales y teorías que sustentan la formalización y rentabilidad.

El tercer capítulo, diseño metodológico, instrumentos aplicados y proceso de análisis de datos.

El cuarto capítulo, resultados obtenidos, conclusiones, recomendaciones y bibliografía.

CAPÍTULO I

ASPECTOS GENERALES

1.1. Descripción del problema

Formalidad empresarial mantiene fenómeno económico persistente que limita el desarrollo sostenible de la economía, a través de diferentes formas de desarrollo ejecutado por esfuerzos a fin de promover entornos favorables para la formalización, una gran proporción de micro y pequeñas empresas continúa operando al margen de las normas legales y tributarias, el cual reduce significativamente sus oportunidades de acceso al crédito, limita su participación en mercados competitivos y restringe su capacidad de crecimiento.

En América Latina, el problema adquiere particular relevancia debido a que gran parte del sector empresarial está conformado por unidades económicas informales, las cuales no registran adecuadamente sus operaciones ni cumplen con las disposiciones fiscales vigentes, lo cual se refleja en ingresos bajos, baja productividad y escasa capacidad para reinvertir en capital humano o infraestructura. La Organización Internacional del Trabajo (2023) indica las empresas fortalecen la transparencia y la responsabilidad administrativa, y al mismo tiempo genera condiciones de estabilidad financiera que favorecen la rentabilidad a mediano y largo plazo. Sin embargo, el tránsito hacia la formalidad sigue siendo un desafío estructural debido a los costos burocráticos, la falta de



incentivos y las limitaciones de acceso a información o asesoramiento empresarial.

Esta realidad internacional demuestra que la brecha entre los beneficios de la formalización y la persistencia de la informalidad afecta dependencia de sectores productivos informales.

En el Perú, la informalidad constituye barreras que obstaculizan el desarrollo empresarial, las mismas que operan sin registro formal, sin licencia de funcionamiento y sin obligaciones tributarias regulares, lo cual genera distorsiones en el mercado, precariedad laboral y una débil capacidad para medir los niveles reales de rentabilidad y productividad. Además de que las empresas formalizadas presentan mejores resultados financieros debido a su acceso a fuentes de financiamiento, programas de apoyo estatal y herramientas contables para garantizar una gestión eficiente tal como ocurre en las MYPE, donde los costos son obsoletos que impiden la promoción de diversas estrategias para promover la formalización, como los programas de financiamiento empresarial, los incentivos tributarios y la simplificación de trámites; sin embargo, estas en los resultados aún son insuficientes.

En la ciudad de Ilaya la situación refleja los mismos desafíos que enfrenta gran parte del país, debido a que los campos deportivos grass sintético, impulsado por la demanda creciente de espacios recreativos y deportivos; este fenómeno ha dinamizado la economía local y generado nuevas oportunidades de inversión y dentro de este ámbito la mayoría de estos establecimientos opera sin cumplir los procedimientos de formalización requeridos, tales como el registro municipal, la licencia de funcionamiento y la inscripción en la administración tributaria.

La falta de formalidad impide a los propietarios acceder a financiamiento formal, obtener asesoría contable o beneficiarse de programas de apoyo económico. Asimismo, la ausencia de registros financieros y contables adecuados limita la posibilidad de determinar con precisión la rentabilidad real de sus operaciones, que afecta directamente la planificación estratégica y la sostenibilidad del negocio, puesto que la gran parte de los emprendedores manejan de manera empírica los ingresos y gastos, lo cual dificultan el control financiero y la evaluación del desempeño económico.

Ante este panorama, requiere una convicción técnica la viabilizarían de entrar a la etapa de formalización empresarial muestra una relación con la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético en llave cumpliendo todos los factores exigidos que promuevan su integración al sistema formal, contribuyendo el desarrollo económico local de la gestión empresarial.

1.2. Formulación del problema

1.2.1. Problema principal

¿Cuál es la relación entre la formalización empresarial y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de llave – El Collao, 2025?

1.2.2. Problemas específicos

- ¿Cómo se vincula el cumplimiento legal y tributario con la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de llave – El Collao, 2025?
- ¿En qué medida el acceso a financiamiento y servicios financieros se asocia con la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de llave – El Collao, 2025?

- ¿Qué relación guarda el acceso a beneficios laborales y seguridad social con la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025?

1.3. Justificación

Se fundamenta tomando como previsión la necesidad de formalización empresarial y su relación con la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético en la ciudad de Ilave:

Justificación teórica

La formalización empresarial constituye el fortalecimiento financiero de los negocios en economías emergentes, puesto que entender la relación sobre la rentabilidad permite ampliar el marco teórico sobre la gestión contable y la administración de recursos en unidades económicas no tradicionales, como los campos deportivos de grass sintético. En este sentido, la investigación aporta una perspectiva innovadora al analizar cómo la formalización puede transformarse en un factor determinante del desempeño financiero en un sector que carece de estudios previos sistemáticos; de tal manera con eso se llega a contribuir al acervo académico al integrar conceptos de economía formal, gestión tributaria y rentabilidad, promoviendo una comprensión más completa del comportamiento empresarial en contextos locales con alta presencia de informalidad.

Justificación práctica

La investigación busca generar información útil para los administradores y propietarios de campos deportivos de grass sintético en Ilave – El Collao, mediante la identificación de los beneficios económicos asociados a la

formalización, como el acceso a financiamiento, programas de apoyo estatal, seguridad jurídica y planificación contable, que pretende ofrecer lineamientos que orienten uso de estrategias para entender la importancia de adoptar mecanismos formales; con ello las autoridades locales y entidades de desarrollo económico puedan diseñar políticas de fomento empresarial adaptadas a la realidad local.

Justificación metodológica

Los lineamientos formulados por Hernández (2021) es determinar la formalización empresarial sin alterar las condiciones naturales del fenómeno estudiado, El estudio presenta pertinencia teórica y práctica, y cuenta con un fundamento metodológico sólido que respalda su relevancia científica.

1.4. Objetivos de la investigación

1.4.1. Objetivo general

Determinar la relación entre la formalización empresarial y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025.

1.4.2. Objetivos específicos

- Analizar la relación entre el cumplimiento legal y tributario y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025.
- Examinar la relación entre el acceso a financiamiento y servicios financieros y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025.

- Evaluar la relación entre el acceso a beneficios laborales y seguridad social y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025.

1.5. Hipótesis

1.5.1. Hipótesis general

Existe una relación significativa entre la formalización empresarial y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025.

1.5.2. Hipótesis específicas

- Se presenta una relación significativa entre el cumplimiento legal y tributario y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025.
- Se evidencia una relación significativa entre el acceso a financiamiento y servicios financieros y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025.
- Se observa una relación significativa entre el acceso a beneficios laborales y seguridad social y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025.

1.6. Operacionalización de variables

Tabla 1

Operacionalización de variables

VARIABLES	DIMENSIONES	INDICADORES
V1: Formalización empresarial	- Cumplimiento legal y tributario	- Inscripción en Registros Públicos - Tenencia de RUC - Emisión de comprobantes electrónicos - Cumplimiento de obligaciones tributarias
	- Acceso a financiamiento y servicios financieros	- Número de créditos obtenidos - Monto de financiamiento recibido - Uso de servicios financieros formales
	- Acceso a beneficios laborales y seguridad social	- Registro de trabajadores en planilla - Afiliación a EsSalud - Cumplimiento de beneficios laborales mínimos
V2: Rentabilidad	- Rentabilidad económica (ROA) - Rentabilidad financiera (ROE) - Margen neto de utilidad	- Utilidad neta / Activos totales (%) - Utilidad neta / Patrimonio (%) - Utilidad neta / Ventas netas (%)

Nota. Elaboración propia.



CAPÍTULO II

FUNDAMENTOS TEÓRICOS

2.1. Antecedentes

2.1.1. Antecedentes Internacionales

Lombana et. al (2022) objetivo: analizar las competencias gerenciales e innovadoras asociadas a pequeñas empresas del Pasaje Real municipio de Sincelejo; para ello, empleó un método cualitativo de carácter exploratorio y descriptivo, aplicando cuestionario escala de Likert. Resultados: debilidades en el desarrollo y aplicación de dichas competencias, así como limitaciones que afectan los procesos de formalización; llegó a concluir que determina que las MiPymes deben fortalecer sus habilidades gerenciales e innovadoras para avanzar hacia la formalización, mejorar su competitividad y lograr un crecimiento empresarial sostenible.

Torres y Vaghetti (2024) objetivo: verificar informalidad empresarial en el casco urbano municipio de Puerto Asís, Putumayo; utilizó un método descriptivo analítico que permitió examinar la situación del registro mercantil y sus implicancias; los resultados evidenciaron que más del 24 % de las empresas no renovó ni matriculó su registro mercantil en 2021, que genera limitaciones en el acceso a beneficios legales, financieros y a mercados más amplios, afectando su competitividad y sostenibilidad; llegó a concluir que determinó la necesidad



de implementar políticas públicas de fortalecimiento empresarial basadas en educación financiera, asistencia técnica, inversión productiva y alianzas público-privadas.

García et. al (2020) objetivo: analizar los costos, gastos y obligaciones asociados al proceso de formalización tiendas en la zona sur ciudad de Sincelejo; empleó método descriptivo, enfoque cualitativo, análisis de procedimientos legales. Resultados: evidencian que la formalización implica costos iniciales y obligaciones fiscales que influyen en la decisión de los tenderos, pero también ofrece beneficios como mayor seguridad jurídica y acceso a oportunidades de crecimiento, llegó a concluir que la formalización fortalece la sostenibilidad, competitividad y desarrollo del sector tendero, aun frente a limitaciones económicas.

Callejas y Sánchez (2021) tuvo como objetivo analizar el crecimiento y consolidación de NEW FASHION STOREE como emprendimiento de comercio virtual, a fin de proponer un plan estratégico que fortalezca su competitividad; para ello, empleó método descriptivo, basado en la evolución empresarial; resultados: diversificación del portafolio y la adecuada gestión administrativa permitieron su posicionamiento como microempresa mayorista con presencia nacional; llegó a concluir que la implementación de un plan estratégico permitirá optimizar las áreas funcionales, consolidar el reconocimiento de la marca y garantizar la sostenibilidad y crecimiento de la empresa en el comercio digital.

Zambrano et. al (2021) objetivo: certificar indicadores financieros y rentabilidad y liquidez entre las microempresas provincia Guayas, Ecuador; método cuantitativo, descriptivo y transversal. Ha reportada a la Superintendencia de Compañías, aplicando prueba t de Student; resultados: nivel

de confianza del 95 %, las microempresas del Guayas presentan mayores niveles de endeudamiento y liquidez promedio más alta; llegó a concluir que la concentración empresarial no garantiza un mejor desempeño financiero.

2.1.2. Antecedentes Nacionales

Cieza (2024) la investigación examina efecto de formalización empresarial de negocios del mercado modelo de Lambayeque, donde la informalidad constituye una barrera para el desarrollo, método: cuantitativo, no experimental y descriptivo, desarrolló una muestra de 118 comerciantes mediante el cuestionario de 24 ítems, resultado, la mayoría de comerciantes informales desconoce los beneficios de la formalización, presenta desconfianza en el uso de los recursos públicos, baja conciencia tributaria y limitada información por parte de la SUNAT; llegó a concluir que un programa de formalización empresarial que permita reducir la informalidad y fortalecer la sostenibilidad, competitividad y crecimiento de los negocios.

Urbina (2022) propósito: analizar impacto de rentabilidad empresarial en el rendimiento de activos y margen de beneficio. Enfoque descriptivo, aplicaron cuestionarios para evaluar condiciones laborales para estimar el costo de planilla formal, resultados, la formalización incrementa utilidad promedio anual S/ 61.421,50 de reducción de contingencias laborales, generando ahorro S/ 18.431,78 en multas, además reduce impuesto a la renta con ahorro promedio S/ 82.530,43, mientras en la mejora salarial anual S/ 69.131,67 impulsa productividad S/ 29.590,96; llegó a concluir, que la formalización mejora la rentabilidad, disminuye riesgos legales y tributarios y fortalece la productividad y sostenibilidad de las empresas.

Barreto y Canares (2024) objetivo. analizar relación de cultura tributaria y formalización empresarial comerciantes terminales pesquero Villa María del Triunfo, Lima 2024; método cuantitativo. nivel básico, no experimental y alcance correlacional, aplicando cuestionario de 36 ítems muestra 78 comerciantes; los resultados, correlación moderada entre ambas variables, Rho de Spearman 0,646 y nivel de significancia de 0,000; llegó a concluir el fortalecimiento de la cultura tributaria impulsa la formalización empresarial, fortaleciendo la legalidad, la competitividad y el crecimiento económico.

Correa (2023) objetivo, examinar relación de capacidades y formalización empresarial en los emprendedores feria de Barranco 2021; método cuantitativo, tipo básico, nivel correlacional, diseño no experimental y corte transversal, se aplicó cuestionarios a 61 emprendedores; resultados, correlación moderada entre las variables, Rho de Spearman de 0.567 y significancia de 0.000; concluir, impulsa la formalización empresarial y sostenibilidad de los negocios.

Sánchez (2024) objetivo: analizar relación de formalización empresarial y crecimiento de las organizaciones; método cuantitativo, nivel correlacional, aplicando encuestas de 39 ítems, validadas, muestra 50 microempresarios seleccionados; resultados, relación positiva, directa y estadísticamente significativa entre ambas variables; llegó concluir, la formalización empresarial fortalece expansión, sostenibilidad y consolidación de las microempresas.

2.1.3. Antecedentes Locales

Chambi y Zamata (2020) objetivo: analizar diversificación geográfica de colocaciones crediticias de rentabilidad once Cajas Municipales de Ahorro y Crédito; método cuantitativo, análisis documental, utilizando información estadística de la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP y estimando

modelos de datos de panel a partir de índices de diversificación; llegó a los resultados evidenciaron que una mayor diversificación departamental se asocia negativamente con la rentabilidad, donde la morosidad afecta de forma inversa y el tamaño de los activos incide positivamente; llegó a concluir que la diversificación crediticia geográfica no garantiza mayor rentabilidad y requiere una adecuada gestión del riesgo.

Blas (2023) objetivo: evaluar modelo Canvas en la rentabilidad de los comerciantes del mercado Bellavista semestre I-2023; método descriptivo comparativo, resultados la rentabilidad promedio se incrementó de 28,45 % en el periodo II-2022 a 30,11 % tras la aplicación del Canvas, reflejando un impacto positivo asociado a una propuesta de valor basada en precios competitivos, atención personalizada y uso de canales físicos y digitales; llegó a concluir que, la aplicación del modelo Canvas mejora la rentabilidad y fortalece la gestión comercial de los comerciantes, consolidando su desempeño económico en el mercado.

Abarca (2023) objetivo: analizar impacto de inventarios rentabilidad de Corporativo Empresarial San Antonio E.I.R.L. Juliaca, 2022; método cuantitativo, diseño descriptivo, aplicando cuestionario estructurado validado y utilizando el coeficiente R de Pearson; resultados, evidenciaron una correlación inversa débil entre el control de inventarios y la rentabilidad con un valor de -0,145, una relación poco significativa; llegó a concluir que el manejo actual de inventarios no impacta siendo necesario fortalecer la gestión y control.

Puma (2021) objetivo: evaluar nivel de producción y rentabilidad empresas crianza de truchas en jaulas flotantes en Chucuito 2019 y 2020; método descriptivo–analítico, resultados la mayoría de las empresas alcanzó utilidades

favorables superando punto de equilibrio, aunque presentó menor rentabilidad por el nivel de producción más bajo; conclusión: nivel de producción es factor clave para asegurar la rentabilidad y sostenibilidad de la actividad acuícola.

Suaña (2021) objetivo: analizar relación costos de producción y rentabilidad Planta de Procesamiento de Queso Municipalidad Distrital de Huata 2019; método descriptivo, aplicando encuestas a los trabajadores, la información se ha presentado mediante tablas, histogramas y prueba Chi cuadrado; resultados, adecuado control de costos que influyen significativamente la rentabilidad de la planta; conclusión: el uso de herramientas contables de control y evaluación mejora la toma de decisiones y garantiza sostenibilidad financiera.

2.2. Bases teóricas

2.2.1. Formalización Empresarial

Se entiende una organización ingresa al marco legal, tributario y administrativo del país, adquiriendo responsabilidad fiscal, reconocimiento jurídico y acceso a instrumentos financieros formales, que permite fortalecer su estructura institucional [MINCIT], 2023).

Este proceso presenta avances evidentes como el acceso a crédito estatal, inclusión en cadenas productivas y estabilidad jurídica pero también enfrenta obstáculos como los costos iniciales, trámites complejos y desconfianza institucional (OSEL Puno, 2020). Si bien la formalidad facilita la competitividad y crecimiento, muchas microempresas siguen operando en la informalidad debido a barreras administrativas y falta de capacitación, que limita su pleno desarrollo (OSEL Puno, 2020, pt. 4.1).

Para enriquecer este discurso, es pertinente vincular la teoría de negocios inclusivos, la cual sostiene que reducir los costos de entrada y aumentar la

información sobre beneficios puede motivar la formalización, ampliando así la participación de pequeños actores en mercados formales (Wikipedia, 2024). Esta perspectiva complementaria evidencia que una combinación de incentivos claros e información accesible es esencial para promover la formalización empresarial de forma sostenible.

2.2.1.1. Dimensión: Cumplimiento legal y tributario

El cumplimiento legal y tributario se refiere al conjunto de obligaciones que una empresa debe cumplir para operar en el marco normativo: desde la inscripción en entidades oficiales hasta la presentación oportuna de declaraciones e impuestos. Esta dimensión constituye un componente esencial de la formalización empresarial, pues garantiza la legitimidad jurídica y el reconocimiento estatal, fortaleciendo la transparencia y confianza ante clientes, proveedores e instituciones financieras. Cuando una empresa cumple cabalmente con sus deberes legales y fiscales, reduce riesgos legales y que puede formalizarse en sus beneficios los tributos y programas, que facilita la gestión financiera más estable, capacidad de reinversión y, en última instancia, mejoras en su rentabilidad. En suma, una adecuada gestión legal y fiscal, asegura la viabilidad regulatoria, en el que sienta las bases para una operación más eficiente y rentable, al ampliar las oportunidades de financiamiento, alianzas y desarrollo estructural.

El vínculo entre cumplimiento legal y tributario y la rentabilidad puede apreciarse desde múltiples perspectivas. En términos contables, cuando una empresa declara y paga impuestos oportunamente, evita sanciones, multas y costos adicionales que erosionan sus márgenes de ganancia. Jurídicamente, esto favorece su permanencia en mercados formales y le permite, por ejemplo,

postular a licitaciones o adjudicaciones públicas donde la rentabilidad suele ser mayor. Empíricamente, estudios como el de la CEPAL sugieren que las micro y pequeñas empresas que cumplen con sus obligaciones tributarias tienden a exhibir mejor desempeño económico, debido a su mejor acceso a crédito y condiciones oficiales favorables (CEPAL, 2021), que refleja indirectamente en su rentabilidad. Aunque cumplir con normativas conlleva costos administrativos, dichos costos pueden verse como inversión en legitimidad y sostenibilidad financiera. Esa legitimidad fortalece la estructura organizativa y mejora la relación con actores clave, promoviendo así un entorno más favorable para aumentar la rentabilidad.

Indicador: Inscripción en Registros Públicos

La inscripción en los registros públicos constituye un requisito legal esencial que otorga personalidad jurídica y seguridad jurídica a una empresa, haciendo visible su existencia ante el Estado y terceros (Wikipedia, 2023). Mediante este acto, las organizaciones formalizadas pueden participar legítimamente en el ámbito económico, lo cual les brinda acceso a financiamiento formal y mercados regulados; esto repercute positivamente en su rentabilidad. En su estudio experimental, se observó que ofrecer información clara sobre los beneficios y procedimientos conduce a un aumento en la formalización

Indicador: Tenencia de RUC

Contar con un Registro Único de Contribuyentes (RUC) representa una señal de formalización tributaria clave, pues permite operar dentro del sistema fiscal, realizar transacciones legales y acceder a beneficios tributarios (BBVA, 2025). Empresarialmente, el RUC contribuye a consolidar relaciones de confianza con proveedores y clientes, que puede traducirse en mejores

condiciones comerciales y, por ende, mayor rentabilidad. La obtención de este instrumento es un paso inicial y simbólico hacia la formalidad tributaria, facilitando la operatividad eficaz y económica.

Indicador: Emisión de comprobantes electrónicos

La adopción de comprobantes electrónicos refleja un nivel avanzado de formalización tributaria, ya que asegura el registro fehaciente de las transacciones, mejora la trazabilidad y optimiza la administración fiscal. Estudios incide positivamente cumplimiento tributario y en la contabilidad eficiente (ResearchGate, 2022). En consecuencia, al mejorar el control administrativo y disminuir errores o evasiones, esta práctica favorece la rentabilidad al reducir costos operativos y sanciones fiscales.

Indicador: Cumplimiento de obligaciones tributarias

Las obligaciones tributarias presentan declaraciones y pago de impuestos reduce el riesgo de sanciones y demuestra responsabilidad fiscal. En microempresas, el principal obstáculo no suele ser la falta de capacidad económica, la poca cultura tributaria y el desconocimiento de los deberes, lo cual incide directamente en incumplimientos (ResearchGate, 2022). Una empresa formalizada que gestiona apropiadamente sus obligaciones fiscales optimiza su margen neto, evita costos adicionales y mejora su percepción ante entidades regulatorias, que redundan en un efecto favorable sobre la rentabilidad.

2.2.1.2. Dimensión: Acceso a financiamiento y servicios financieros

La dimensión del acceso a financiamiento y servicios financieros incluye la capacidad de una empresa para obtener créditos, utilizar cuentas bancarias, sistemas digitales de pago y otros productos ofrecidos por entidades financieras formales. Este componente es fundamental dentro de la formalización, ya que

una empresa informal enfrenta restricciones serias para manejar flujos de efectivo, invertir en activos o responder a imprevistos. El contar con crédito formal o medios de pago seguros permite planificar operaciones, aprovechar economías de escala y acceder a mejores condiciones de compra o venta. Desde la perspectiva de la rentabilidad, esa liquidez estructurada y respaldada por instituciones fomenta la capacidad de crecimiento sostenible. Cuando una empresa cuenta con servicios financieros adecuados, optimiza su operatividad diaria y toma decisiones estratégicas que maximizan sus retornos y reducen los costos operativos derivados de transacciones informales o del manejo de efectivo.

El nexo entre acceso a financiamiento y rentabilidad está bien documentado. La disponibilidad de crédito a tasas competitivas permite adquirir activos productivos, mejorar infraestructura o invertir en innovación, incrementando así la eficiencia y los márgenes de ganancia. Por ejemplo, (2022) encontró que en América Latina las MYPE formalizadas con acceso a servicios financieros tienden a registrar un crecimiento de rentabilidad de entre 5 % y 10 % anual en promedio (BID, 2022). Aunque el acceso al sistema financiero implica ciertos riesgos, como el endeudamiento, estos pueden ser gestionados a través de planificación adecuada y educación financiera. Por lo tanto, el acceso a financiamiento y servicios formales es un propulsor claro de rentabilidad, al dotar a las empresas de herramientas para operar de forma eficiente, responder a oportunidades y sostener sus resultados económicos.

Indicador: Número de créditos obtenidos

El número de créditos obtenidos refleja la frecuencia con la cual una empresa accede a financiamiento en el sistema formal, siendo un indicador de

confianza otorgada por las entidades financieras. Este aspecto incide directamente en la obtención de crédito está vinculada con una reputación empresarial sólida. Según el Banco Interamericano de Desarrollo (2022), “las microempresas con acceso recurrente a crédito logran incrementar su productividad y sostenerse en mercados altamente competitivos” (p. 18). Dicho indicador, entonces, constituye un termómetro de la solidez de la formalización empresarial.

Indicador: Monto de financiamiento recibido

Este indicador expresa la capacidad de acceder a volúmenes de capital acordes con sus necesidades de inversión, innovación y expansión operativa. En palabras de Schaefer (2023), “el nivel de financiamiento determina la posibilidad de modernizar equipos, acceder a nuevas tecnologías y mejorar la estructura de costos” (p. 14). De este modo, el volumen de crédito recibido constituye un factor decisivo para la sostenibilidad y competitividad de los emprendimientos formales, especialmente en contextos de alta competencia y globalización.

Indicador: Uso de servicios financieros formales

El uso de servicios financieros formales como cuentas bancarias, pagos electrónicos o líneas de crédito institucionales constituye un pilar clave en la formalización, en el que mejora la trazabilidad financiera, facilita la gestión de flujos de caja y la accesibilidad a instrumentos como factoring o seguros. Según Schaefer (2023), “el uso de banca formal aumenta la rentabilidad operativa al permitir una gestión más eficiente del dinero” (p. 22). Esto reafirma que el uso exitoso de servicios financieros formales puede optimizar la estructura de costos y reforzar los resultados económicos de las empresas.

2.2.1.3. Dimensión: Acceso a beneficios laborales y seguridad social

Esta dimensión de formalización empresarial implica que los trabajadores estén adecuadamente registrados, afiliados a sistemas de salud y pensiones, y gocen de prestaciones como gratificaciones o vacaciones. Este aspecto refuerza la legalidad laboral y mejora el clima interno. En clave contable, esos beneficios significan un costo, pero también representan una inversión en capital humano, bienestar y productividad. La fuerza laboral se traduce en menor pérdida de conocimiento, menor rotación y mayor calidad en el servicio. Esto contribuye, a mediano plazo, a una mayor rentabilidad empresarial, pues se reducen gastos asociados a reclutamiento, reemplazo o errores operativos, y se consolidan procesos más sólidos y sostenibles.

La relación entre acceso a beneficios laborales y rentabilidad ha sido objeto de análisis recientes. Según la OIT (2020), empresas que garantizan condiciones laborales mínimas y afiliación social tienden a mejorar sus indicadores de productividad, situación que se refleja en márgenes de utilidad más estables (p. 102). Aunque la implementación conlleva mayores costos iniciales de planificación y registro, esta inversión genera retorno a través de mayor compromiso del personal y mejor desempeño operativo. En el caso específico de los campos deportivos de grass sintético, contar con trabajadores formalmente contratados puede traducirse en atención más profesional, menor ausentismo y calidad en servicio, lo cual eleva que los beneficios laborales no son un gasto puramente obligatorio, que fomenta el rendimiento económico continuo.

Indicador: Registro de trabajadores en planilla

El registro de trabajadores en planilla constituye un elemento esencial de la formalización empresarial, pues garantiza la visibilidad y el reconocimiento jurídico de la relación laboral. Según Loayza y Peña (2021), la inscripción en planilla formaliza el vínculo laboral y permite acceder a beneficios sociales y tributarios (p. 42). Este registro evidencia la capacidad de las empresas de consolidar prácticas sostenibles y competitivas en el mercado formal. Desde esta perspectiva, el indicador permite medir con claridad la integración de los trabajadores al sistema legal vigente.

Asimismo, este indicador fortalece la confianza en la relación empleado-empleador al evidenciar el cumplimiento normativo. Tal como señalan Rentería y Rivera (2022),

La omisión del registro en planilla debilita significativamente la seguridad laboral de los trabajadores, ya que los expone a condiciones precarias, ausencia de protección social y vulneración de sus derechos fundamentales. Esta situación incrementa la informalidad y genera inestabilidad tanto para el trabajador como para la empresa, afectando la productividad y la sostenibilidad del empleo. Por el contrario, la inscripción en planilla promueve relaciones laborales formales y estables, garantiza el acceso a beneficios sociales y fortalece el cumplimiento de la normativa vigente, contribuyendo a reducir la informalidad estructural y favoreciendo un desarrollo económico más ordenado, equitativo y sostenible (p. 55). El registro en planilla constituye una obligación legal y un instrumento clave para consolidar la formalización empresarial en su dimensión laboral.

Indicador: Afiliación a EsSalud

La afiliación a EsSalud representa un derecho fundamental de los trabajadores formales, asegurando una red protección social. De acuerdo con Rojas (2023), "la cobertura en EsSalud constituye una garantía de familia, lo cual refuerza la percepción de estabilidad laboral" (p. 61). Así, este indicador mide el compromiso empresarial con la seguridad social y revela su alineación con estándares de responsabilidad social y legalidad en el contexto peruano.

Además, la afiliación refleja un esfuerzo tangible por disminuir la vulnerabilidad laboral. Como explican Ramos y Torres (2021),

"El acceso a servicios de salud mediante EsSalud mitiga riesgos económicos derivados de enfermedades, genera mayor motivación y productividad en los trabajadores y contribuye a consolidar la confianza en el sistema laboral formal" (p. 73). En consecuencia, este indicador integra la dimensión de seguridad social al proceso de formalización, con impacto directo en la sostenibilidad empresarial y la cohesión social.

Indicador: Cumplimiento de beneficios laborales mínimos

Corresponde periodo de vacaciones, gratificaciones y compensación por tiempo de servicios. Según Flores (2022), "el otorgamiento de beneficios básicos es percibido como un signo de equidad y respeto hacia la fuerza laboral" (p. 37). Este indicador evidencia el cumplimiento normativo y permite evaluar la capacidad empresarial para sostener prácticas que dignifican la relación laboral.

Por otra parte, el cumplimiento de beneficios mínimos refleja un grado de madurez institucional. En palabras de Ortega (2023):

"Cuando los empleadores cumplen con los beneficios laborales establecidos, generan un círculo virtuoso en el cual los trabajadores desarrollan

mayor sentido de pertenencia, disminuyen los niveles de rotación y se refuerza la legitimidad del mercado formal" (p. 28). Este indicador aporta a la formalización empresarial al medir la legalidad y la calidad de las relaciones laborales.

2.2.2. Rentabilidad

Según Zambrano (2022), la rentabilidad refleja eficiencia en la gestión de recursos para generar ganancias. Este enfoque es fundamental en la contabilidad y finanzas, pues permite evaluar si los activos, ventas o patrimonio generan un retorno adecuado respecto a las inversiones efectuadas, y sirve como punto de partida para comparaciones entre empresas o periodos.

Desde una perspectiva empírica, la rentabilidad ha demostrado su utilidad como indicador de salud financiera. Zambrano (2022) sostiene que "una empresa que genera rentabilidad tiene mayores probabilidades de evitar insolvencia y fracaso empresarial". Sin embargo, también presenta limitaciones: puede enmascarar estructuras financieras arriesgadas si el apalancamiento contribuye artificialmente a elevar los márgenes. Además, su carácter retrospectivo no siempre ayuda a prever dificultades futuras, porque se sugiere complementar este indicador con análisis de liquidez y solvencia.

Para enriquecer esta visión, conviene integrar el concepto de Valor Económico Agregado (EVA), que mide rentabilidad financiera, descuenta el costo de capital y refleja la creación real de valor. Según la definición de EVA, este indicador se calcula como la diferencia entre el rendimiento del capital y su costo implícito. Así, al combinar rentabilidad tradicional con el enfoque EVA, se obtiene una evaluación más integral del desempeño financiero y del valor real generado para los accionistas.

2.2.2.1. Dimensión: Rentabilidad económica (ROA)

Es una métrica fundamental para evaluar la capacidad productiva inherente de los recursos, independientemente de su estructura financiera. Con base en estudios contemporáneos, el ROA se considera una herramienta clave para diagnosticar la verdadera productividad operativa y compararla entre empresas de distintos tamaños o sectores (García, 2021). Esta perspectiva permite observar qué tan equitativamente los activos contribuyen al rendimiento, proporcionando una visión más objetiva del desempeño empresarial.

Una evaluación rigurosa del ROA también revela áreas de mejora: un ROA bajo sugiere que los activos no están siendo aprovechados de forma óptima, mientras que un ROA elevado puede indicar una gestión eficiente del parque productivo. Por ello, en el contexto de la formalización empresarial y su vinculación con la rentabilidad, analizar el ROA entrega indicios sobre si la consolidación de activos (por ejemplo, maquinaria o infraestructura) está generando el retorno esperado. En este sentido, la dimensión ROA aporta una base objetiva para contrastar la eficacia operativa derivada de procesos formales.

Indicador: Utilidad neta / Activos totales (%)

El indicador "Utilidad neta / Activos totales (%)", conocido como ROA, permite evaluar cuán eficientemente una empresa transforma sus recursos totales en utilidad real, reflejando la productividad económica de sus activos. Según Mendoza (2022), "el ROA permite medir la rentabilidad intrínseca de los activos empleados". Al centrar la mirada en esta ratio, se puede comparar la eficacia operativa entre empresas de diversa escala, sin que la estructura financiera distorsione la conclusión. Por lo tanto, en el análisis de rentabilidad

económica, este indicador proporciona una medición objetiva de cuán adecuada es la gestión de los activos bajo un enfoque formalizado y sostenible.

2.2.2.2. Dimensión: Rentabilidad financiera (ROE)

La rentabilidad financiera (ROE) refleja la ganancia neta obtenida.. Es un barómetro del rendimiento del capital propio y da cuenta del retorno generado desde el patrimonio, lo cual es vital para evaluar la creación de valor para los dueños (Pérez, 2022). Este indicador aporta una lectura directa de la efectividad con que se transforma el aporte accionario en utilidades, y es ampliamente utilizado para medir la atraktividad de una empresa frente a inversores.

Sin embargo, el ROE puede enmascarar riesgos cuando los niveles de endeudamiento son elevados, ya que la palanca financiera amplifica el resultado positivo o negativo. Por tanto, su interpretación debe hacerse en contexto. En la evaluación de la formalización empresarial, analizar el ROE permite determinar si un capital bien gestionado y respaldado institucionalmente (como sucede en empresas formalizadas) logra traducirse en beneficios concretos para los propietarios. Así, esta dimensión aporta una perspectiva clara del impacto financiero directo que la formalización tiene sobre los retornos accionarios.

Indicador: Utilidad neta / Patrimonio (%)

El indicador Utilidad neta / Patrimonio (%), conocido como ROE, mide el rendimiento que los accionistas obtienen sobre su inversión, ofreciendo una visión clara del valor generado por el capital propio. Según Ramírez (2021), "el ROE refleja recompensar a sus inversores mediante utilidades efectivas" (p. 74,). Esta ratio evalúa eficiencia del uso de recursos aportados por los socios y comparar el desempeño financiero con otras empresas, sin que factores como el endeudamiento distorsionen los resultados. En estudios de sostenibilidad

empresarial, un ROE elevado suele asociarse a estrategias hidráulicas de crecimiento y competitividad que emergen de entornos formalizados.

2.2.2.3. Dimensión: Margen neto de utilidad

El margen neto de utilidad representa la capacidad de una empresa para controlar sus gastos y traducir sus ventas en utilidades efectivas (Rodríguez, 2020). En términos académicos, el margen neto permite evaluar si las operaciones están diseñadas para generar márgenes saludables y sostenibles.

Este indicador es especialmente revelador en entornos competitivos y de bajos márgenes, como el comercio o servicios; una empresa formalizada que logra un margen neto elevado evidencia una gestión eficiente y costos controlados. Además, su análisis complementa lo aportado por ROA y ROE, ya que enfatiza la calidad operativa más allá de la estructura patrimonial o de activos. Así, al integrar el margen neto en el análisis de la formalización empresarial, se obtiene una visión holística del desempeño económico real, considerando tanto la productividad de activos como la efectividad operativa y la rentabilidad para el propietario.

Indicador: Utilidad neta / Ventas netas (%)

El indicador utilidad neta sobre ventas netas (%), conocido como margen neto de utilidad, constituye una métrica esencial que se convierte sus ingresos en beneficios después de deducir todos los costos, impuestos e intereses. Según Generamás (2024), "proporciona una visión detallada en la organización para controlar gastos operativos y financieros, permitiendo determinar cuánta ganancia real en un margen neto elevado evidencia una operación robusta y rentable, clave para la sostenibilidad financiera y competitividad en entornos formales.

2.3. Definición de términos

Formalización empresarial

Una unidad económica en el marco legal y regulatorio vigente donde se cumplen obligaciones tributarias, laborales y municipales, el cual da un paso esencial para acceder a beneficios formales, mejorar la gestión contable y fortalecer la credibilidad ante clientes e instituciones financieras.

Informalidad económica

Corresponde a la actividad productiva o comercial que opera al margen de la normativa fiscal, laboral o administrativa y su persistencia limita el desarrollo competitivo de las microempresas y restringe su acceso a mecanismos de financiamiento y protección social.

Rentabilidad empresarial

Es la capacidad que genera beneficios mediante recursos clave para el desempeño financiero, que se utilizan los activos para producir ingresos sostenibles.

Gestión contable

Conjunto de procedimientos financieros que permiten controlar, analizar e interpretar las operaciones económicas para facilitar las tomas de decisiones y el cumplimiento de obligaciones tributarias.

Micro y pequeña empresa (MYPE)

Unidades económicas de reducida escala significativa donde su funcionamiento depende de la gestión eficiente, acceso a crédito y formalización para integrarse plenamente al mercado.



Licencia de funcionamiento

Es la autorización otorgada por la autoridad municipal para el desarrollo legal de una actividad económica, para eso se debe cumplir con los requisitos técnicos, tributarios y de seguridad que garantizan un funcionamiento regulado.

Registro tributario

Constituye la inscripción formal de una persona natural o jurídica ante la administración tributaria, para la emisión de comprobantes de pago, la declaración de impuestos y la participación activa en transacciones económicas reguladas.

Acceso al financiamiento

Se refiere a la posibilidad de obtener recursos económicos a través de entidades financieras formales, con el fin de invertir, expandir o mejorar la productividad. Las empresas formalizadas suelen tener mayor facilidad para acceder a créditos por su transparencia y respaldo contable.

Competitividad

Es la capacidad de una empresa para sostener ventajas frente a otras en su mismo sector, mediante innovación, calidad de servicio y eficiencia operativa; y dentro de los campos deportivos, la competitividad se relaciona con la infraestructura, atención al cliente y formalización.

Sostenibilidad financiera

Implica la capacidad de mantener el equilibrio económico en el tiempo, generando ingresos suficientes para cubrir costos y reinvertir, el cual está relacionado con la formalización, la planificación y el control financiero.



Desarrollo económico local

Es el proceso mediante el cual una provincia impulsa su crecimiento productivo, incrementa el empleo, la cual puede darse mediante la formalización de negocios locales que contribuyen directamente a este desarrollo, al ampliar la base tributaria y generar estabilidad económica.



CAPÍTULO III

METODOLOGÍA

3.1. Método de investigación

3.1.1. Enfoque de la investigación

Según Sampieri et al. (2021) el enfoque cuantitativo ayuda a que se pueda realizar un análisis estadístico para establecer patrones y relaciones entre las variables, de forma que se pueda obtener resultados precisos y verificables, expresados en términos estadísticos.

3.1.2. Método(s) aplicados

Creswell (2014) en el cual sostienen que este método permite formular hipótesis basadas en principios teóricos y someterlas a verificación empírica. En ese sentido, en la investigación se establecieron relaciones entre la formalización empresarial y la rentabilidad, verificando si el comportamiento observado en los campos deportivos de llave correspondía con lo previsto teóricamente.

3.1.3. Tipo de investigación

El propósito de nuestra investigación es ampliar conocimiento sobre los efectos de formalización y rentabilidad. De acuerdo con Bernal (2016) la investigación básica busca generar aportes teóricos que expliquen fenómenos y enriquezcan la ciencia, sin perseguir una aplicación inmediata, el cual contribuye a la comprensión conceptual de la relación entre formalización y desempeño

financiero, especialmente en actividades económicas emergentes como las canchas deportivas de grass sintético.

3.1.4. Nivel de investigación

Es correlacional, Hernández et al. (2021) describen, en esta investigación, se analizó cómo la formalización a través de dimensiones se relaciona con los niveles de rentabilidad observados en los negocios deportivos de la ciudad de Ilaye.

3.1.5. Diseño de investigación

Arias (2012) conceptualiza un método no experimental, se basa “observar contexto natural para analizarlos” (p. 48). En ese sentido, el diseño ha sido adoptado en la recopilación de datos en un solo momento temporal, durante el año 2025, posibilitando la evaluación de las relaciones entre variables de manera eficiente y oportuna.

3.2. Ámbito de investigación

El escenario fue seleccionado debido al creciente número de emprendimientos recreativos en la zona de Ilaye, los cuales enfrentan dificultades en su formalización y control financiero.

En ese contexto, la investigación se desarrolló en los campos deportivos de grass sintético, el cual permitió examinar cómo la gestión empresarial formal muestra una relación con la rentabilidad de actividades deportivas, aportando evidencia contextualizada y relevante para la economía local de Ilaye en el año 2025.

3.3. Población y muestra

3.3.1. Población

En la presente investigación se utilizará este enfoque para delimitar a los sujetos de estudio. Hernández Sampieri (2022) indica que la población comprende todos los elementos que poseen atributos de interés investigativo.

En esta oportunidad la población estuvo conformada por 20 propietarios de los complejos deportivos de grass sintético existentes en la ciudad de Ilave, los mismos que fueron quienes brindaron información sobre la gestión, formalidad y desempeño económico de sus establecimientos.

3.3.2. Muestra

La muestra se entiende como un subconjunto de la población que permite obtener información representativa para el análisis de un fenómeno de estudio. En investigaciones cuantitativas, su selección responde a criterios metodológicos que buscan viabilidad y pertinencia empírica. En esta investigación se utilizará un muestreo por conveniencia, debido a que la población es reducida y se trabajará con la totalidad de los participantes disponibles.

3.4. Técnica e instrumento de recogida de información

3.4.1. Técnica

Tamayo y Tamayo (2012) la encuesta se ha convertido una técnica eficaz para recoger datos de una población determinada; permite obtener información directa, sistemática que facilitó análisis de las percepciones de los usuarios respecto a la formalización empresarial y la rentabilidad de los establecimientos deportivos en Ilave.

3.4.2. Instrumento

La escala Likert es considerado como un instrumento que permite medir las variables de manera objetiva y estandarizada.

Además de considerar la definición de Hernández et al. (2021) el cuestionario se diseñó considerando las dimensiones e indicadores de cada variable.

Los baremos empleado se describen en la tabla 2.

Tabla 2

Barremos de interpretación de resultados

Escala	Denominación
20-46	Baja
47-73	Medio
74-100	Alto

Nota. Escala de interpretación.

El baremo permitió clasificar los resultados obtenidos y analizar percepción de los encuestados.

3.4.3. Validación

La revisión de la metodología aplicada se llevó mediante el juicio de expertos para ver coherencia con los textos para garantizar la pertinencia, claridad y coherencia de los ítems.

Confiabilidad

Se utilizó coeficiente Alfa de Cronbach, que evalúa el grado de confiabilidad de la cantidad de encuestados.

Tabla 3*Confiabilidad del cuestionario*

Alfa de Cronbach	N de elementos
,956	26

Nota. Resultados estadísticos de confiabilidad.

El 0.965 que indica la fiabilidad del cuestionario, la misma que cuenta con 26 preguntas es altamente confiable, debido a que se encuentra próximo a 1.

3.5. Análisis estadístico para la contratación de hipótesis

El análisis estadístico tuvo como finalidad comprobar la validez de la hipótesis formulada, empleando la prueba Tau-b de Kendall, adecuada en explorar con la escala de medición de Liker, que permite identificar tanto la intensidad como la dirección del vínculo existente entre las dimensiones analizados.

El procesamiento de la información se efectuó con el programa SPSS versión 25, que facilitó lograr los resultados con la correlación y los niveles de significancia de Rho de Spearman. A partir de estos resultados se evaluó la presencia de una asociación significativa campos deportivos grass sintético del distrito de Ilave.

Durante el proceso se llegó a garantizar la confiabilidad de los datos mediante una revisión rigurosa de la codificación y el control de posibles errores en la base estadística, que permitió obtener resultados objetivos y verificables, contribuyendo a determinar la coherencia entre las variables.

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS DE RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4.1. Resultados descriptivos

Tabla 4

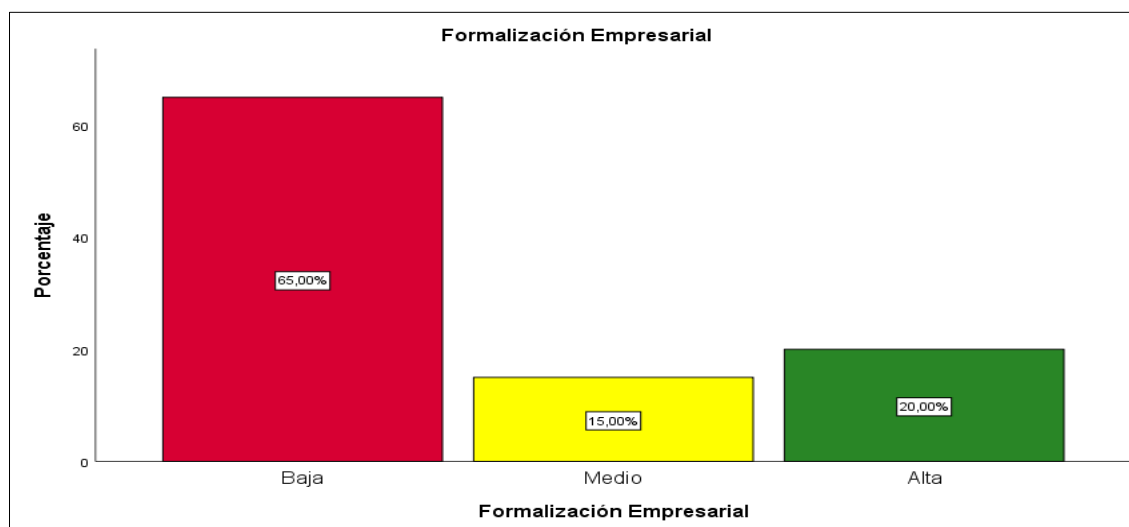
Nivel de formalización empresarial

Nivel	Frecuencia	Porcentaje
Baja	13	65%
A veces	3	15%
Siempre	4	20%
Total	20	100%

Nota. Información recopilada del cuestionario.

Figura 1

Nivel de formalización empresarial



Nota. El grafico de la tabla 5.



Los resultados dan a conocer 65% de los propietarios de los campos deportivos de grass sintético en la ciudad de Ilave presentan un nivel bajo de formalización empresarial, mientras 15% se ubica en nivel medio y solo 20% alcanza nivel alto, el cual quiere decir que son negocios formales. Esto revela una clara tendencia hacia la informalidad en los negocios, donde la mayoría no han cumplido con los requisitos legales, tributarios y laborales establecidos por las normas vigentes.

Como es de conocimiento que las canchas de Grass sintético nacen por contar un ingreso por parte de los familiares o de emprendimiento individual, donde el proceso de formalización no se considera prioritario frente a la necesidad inmediata de generar ingresos y a esto la falta de conocimiento sobre los beneficios de la formalización, la emisión de comprobantes electrónicos son factores limitan la decisión formalizarse.

Por otro lado, los trámites administrativos y los costos asociados a la inscripción en Registros Públicos, la obtención del RUC o la afiliación de trabajadores a EsSalud representan barreras adicionales para pequeños empresarios y es por ello que se aprecia el predominio del nivel bajo de formalización, que es reflejada una realidad común en los sectores de Ilave.

Tabla 5

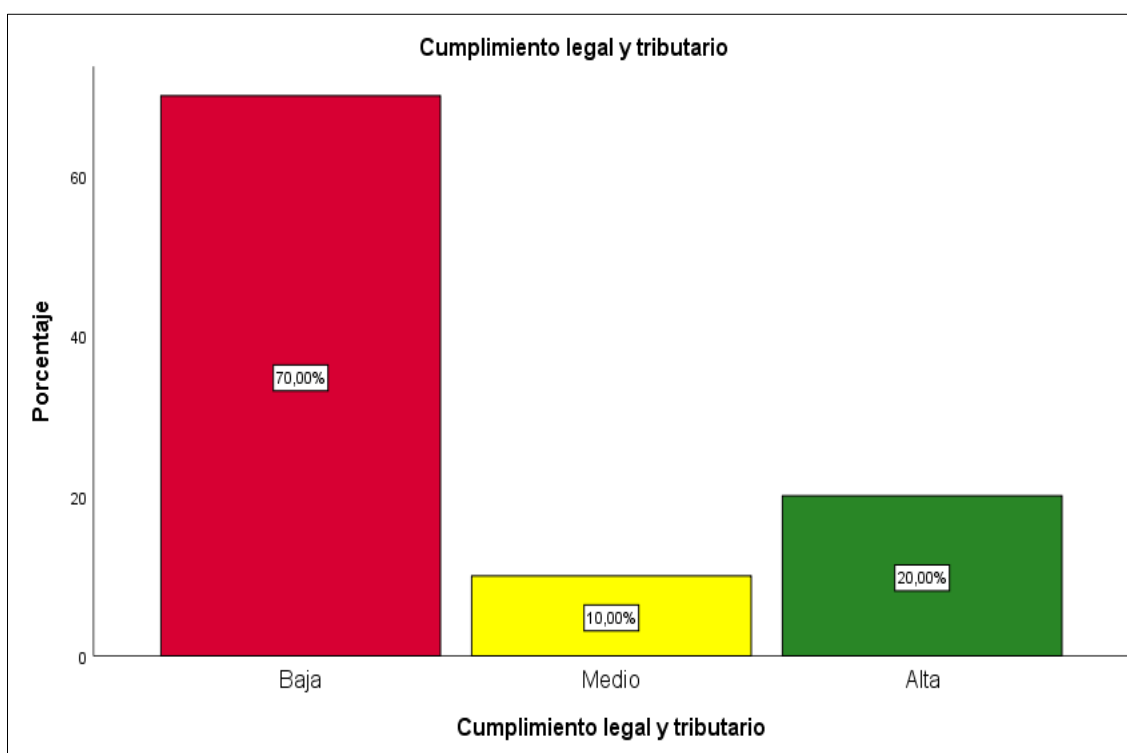
Cumplimiento legal y tributario

	Frecuencia	Porcentaje
Baja	14	70%
A veces	2	10%
Siempre	4	20%
Total	20	100%

Nota. Información recopilada del cuestionario.

Figura 2

Nivel de cumplimiento legal y tributario



Nota. El grafico de la tabla 5.

Los resultados muestran 70% de los propietarios de campos deportivos de grass sintético en la ciudad de Ilave, provincia del Collao presentan un nivel bajo de cumplimiento legal y tributario, 10% alcanza nivel medio y 20% nivel alto que refiere están registrados en registro público y que contribuyen a la SUNAT, el cual confirma que la mayoría de los emprendedores del sector deportivo no cumple de manera adecuada con las disposiciones legales y fiscales establecidas por los organismos competentes, como la SUNAT o los Registros Públicos.

El predominio del nivel bajo es por la falta de formalización previa de estos negocios, pues muchos propietarios no cuentan con RUC activo, no emiten comprobantes electrónicos o no realizan sus declaraciones y pagos tributarios dentro de los plazos establecidos, además de una ausencia de asesoramiento contable y la percepción de que el cumplimiento tributario representa un gasto más que una inversión, lo cual genera desinterés por regularizar su situación ante las entidades estatales.

Por otro lado, sobre el grupo reducido que presenta un nivel alto de cumplimiento legal y tributario responde a que estos dueños si conocen la importancia de operar dentro del marco legal, ya sea por experiencia previa, mayor conocimiento normativo o necesidad de acceder a créditos financieros formales, que confirma que la formalización contribuye directamente a la sostenibilidad y credibilidad del negocio frente a clientes e instituciones financieras, el incumplimiento legal y tributario son índices que muestran debilidades los campos deportivos afectando su competitividad y limitando sus posibilidades de crecimiento.

Tabla 6

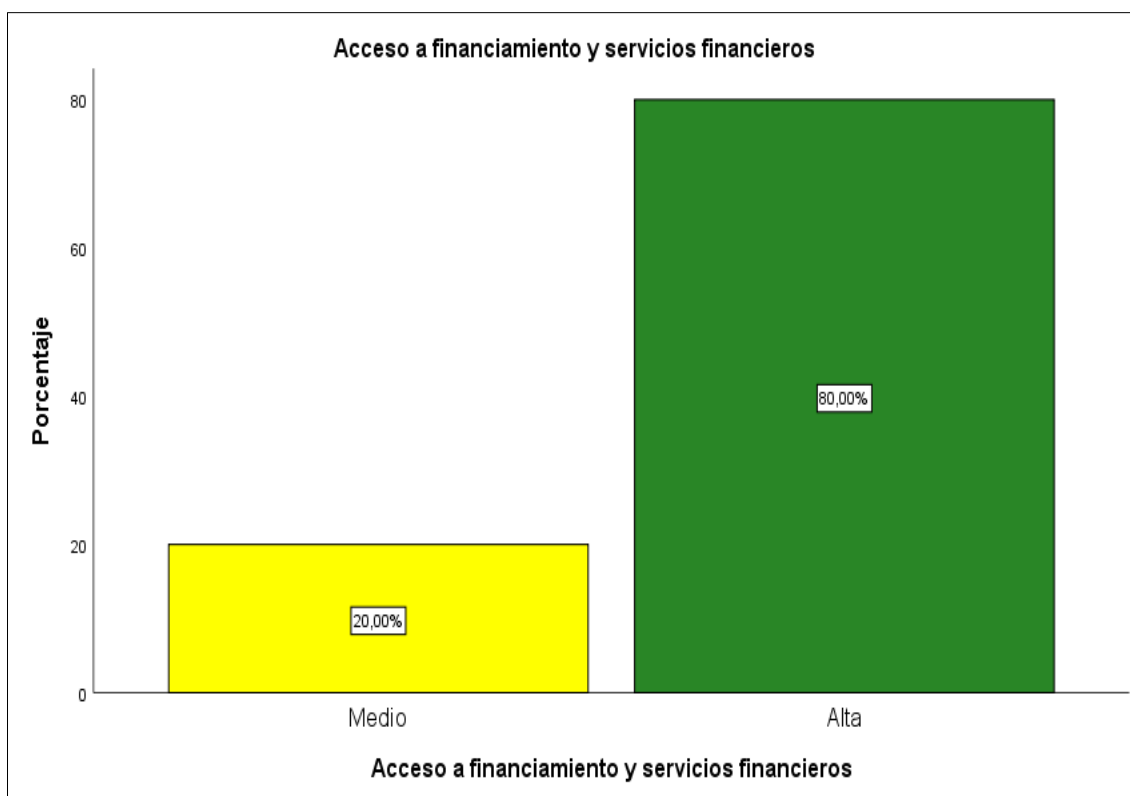
Nivel de acceso a financiamiento y servicios financieros

	Frecuencia	Porcentaje
Medio	4	20%
Alta	16	80%
Total	20	100%

Nota. Información recopilada del cuestionario.

Figura 3

Nivel de acceso a financiamiento y servicios financieros



Nota. El grafico de la tabla 6.

Los propietarios de campos deportivos de grass sintético en la ciudad de Ilave presentan un nivel alto de acceso al financiamiento y servicios financieros que representa un 80%, mientras que el 20% refirieron un nivel medio de acceso a créditos financieros, este resultado se revierte a lo estipulado sobre el cumplimiento legal y tributario, puesto que aquí la mayoría de los emprendedores del sector ha logrado establecer vínculos activos con instituciones financieras formales, utilizando sus servicios como una fuente de apoyo para sostener y ampliar sus operaciones.

Este resultado encontrado sobre un alto nivel de acceso se debe por el crecimiento del sistema financiero local y la presencia de diversas entidades bancarias y cajas municipales en la provincia de El Collao, que ofrecen productos crediticios adaptados a pequeños empresarios. Asimismo, la necesidad de inversión constante en mantenimiento de infraestructura, adquisición de equipamiento deportivo y mejoras del servicio ha impulsado a los propietarios a recurrir a créditos formales como alternativa de financiamiento.

No obstante, el 20% que se mantiene en un nivel medio refleja la existencia de negocios que, aunque tienen algún contacto con entidades financieras, aún no aprovechan plenamente los beneficios del sistema formal, ya sea por desconocimiento de los requisitos, temor al endeudamiento o antecedentes de informalidad que dificultan la obtención de créditos mayores.

Teniendo en cuenta los resultados se llega a evidenciar los servicios constituye factor favorable la rentabilidad de los campos deportivos, pues proporciona liquidez, facilita la inversión y fortalece la gestión empresarial. Sin embargo, para consolidar este progreso, resulta necesario que los empresarios complementen este acceso con una mayor formalización tributaria y administrativa, de modo que puedan acceder a líneas de crédito más amplias y con mejores condiciones.

Tabla 7

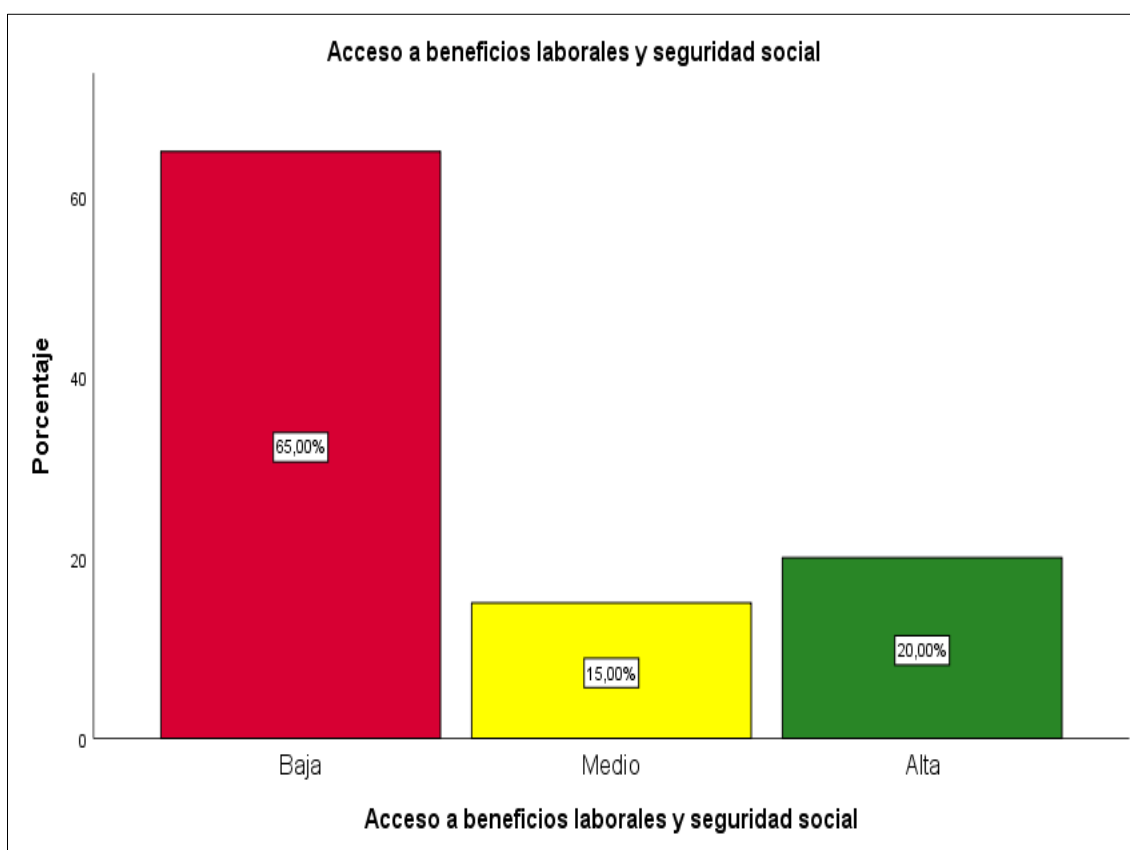
Nivel de beneficios laborales y seguridad social

	Frecuencia	Porcentaje
Baja	13	65%
Medio	3	15%
Alta	4	20%
Total	20	100%

Nota. Información recopilada del cuestionario.

Figura 4

Nivel de acceso a beneficios laborales y seguridad social



Nota. El grafico de la tabla 7.

Los resultados muestran 65% de los propietarios de campos deportivos de grass sintético en la ciudad de Ilave presentan un nivel bajo de acceso a beneficios laborales y seguridad social, mientras 15% ubica nivel medio y solo 20% nivel alto; situación que revela limitada formalización, reflejando que mayoría negocios aún no cuentan con trabajadores registrados en planilla ni con afiliación activa a EsSalud, puesto que la mayoría de los negocios funcionan con carácter familiar y de pequeña escala que caracteriza a muchos de los emprendimientos deportivos, además de que en gran parte, los propietarios administran directamente el negocio con el apoyo de familiares o trabajadores eventuales, en el que reduce la percepción de necesidad de formalizar relaciones laborales. Asimismo, el desconocimiento de los beneficios de la seguridad social o la intención de evitar costos adicionales por aportes laborales explican la escasa adopción de prácticas formales en este ámbito.

Sin embargo, el 20% de negocios con nivel alto evidencia que existe un grupo de empresarios que sí ha reconocido la importancia de cumplir con las normas laborales. Los dueños de negocios cumplen con la normativa para evitar sanciones, garantizar la estabilidad, motivación de su personal y proyectar una imagen empresarial formal y responsable gracias a su mayor conocimiento normativo.

Tabla 8

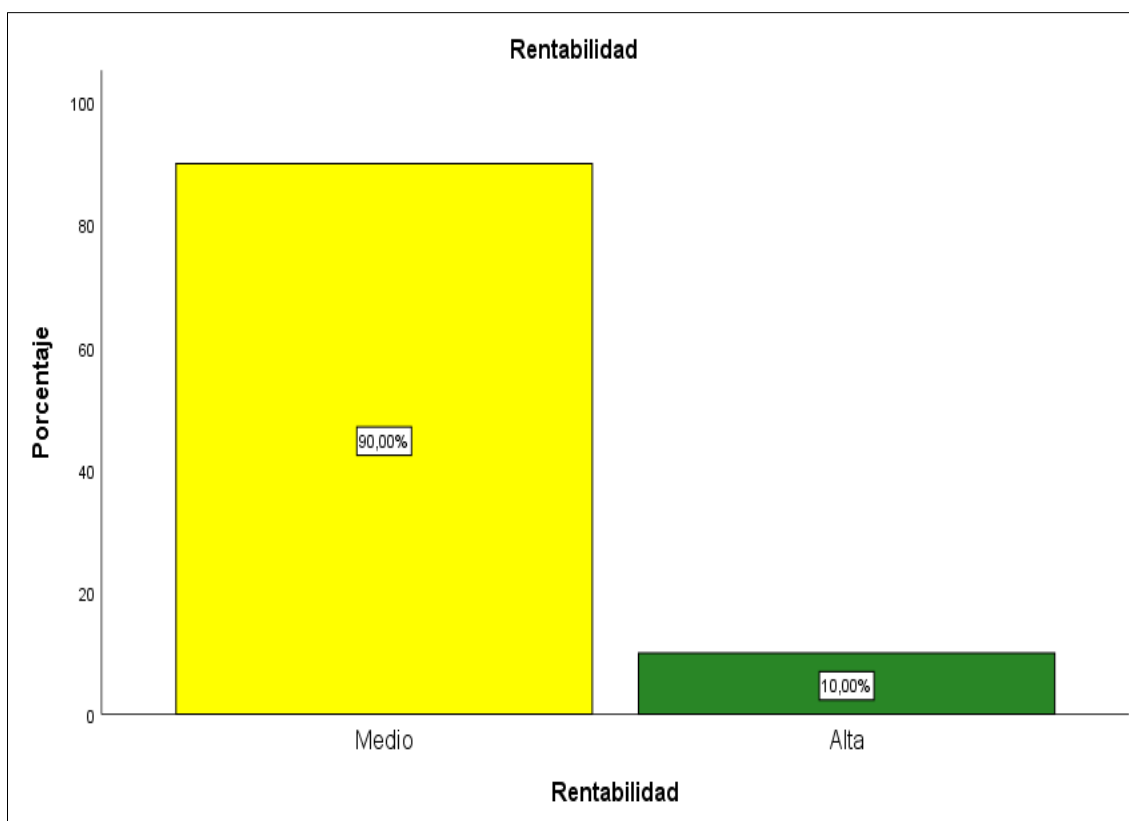
Nivel de rentabilidad de los negocios de Grass sintético

	Frecuencia	Porcentaje
Medio	18	90%
Alta	2	10%
Total	20	100%

Nota. Información recopilada del cuestionario.

Figura 5

Nivel de rentabilidad de los negocios de Grass sintético



Nota. El grafico de la tabla 8.

En la ciudad de Ilave se ha obtenido 90% campos deportivos de grass sintético presentan nivel medio de rentabilidad, mientras 10% nivel alto y ninguno de nivel bajo, situación que evidencia que la mayoría de los negocios logra cubrir sus costos operativos y generan cierto margen de ganancia y aseguran un crecimiento sostenido.

Un nivel medio se atribuye porque los negocios, mantienen una demanda constante principalmente por la creciente práctica del fútbol recreativo, a pesar de que enfrentan altos costos de mantenimiento, como el reemplazo periódico del grass sintético, el pago de servicios básicos y la contratación eventual de personal. Sin embargo, la existencia de la informalidad en la gestión contable y tributaria limita el acceso a financiamiento formal, impidiendo que los propietarios reinviertan en infraestructura o mejoras tecnológicas que optimicen sus ingresos.

Por otra parte, 10% de propietarios con alta rentabilidad corresponde, a aquellos que han logrado consolidar una gestión empresarial más estructurada, con prácticas formales, control financiero y estrategias de fidelización de clientes, debido a que estos negocios suelen ofrecer servicios complementarios (venta de bebidas, alquiler de implementos, torneos organizados), diversifica sus fuentes de ingreso y mejora sus márgenes de utilidad.

En cuanto a la rentabilidad, se llega a evidenciar que la transición hacia la formalidad podría convertirse en un factor determinante para incrementar los niveles de rentabilidad, permitiendo a estos negocios acceder a créditos, cumplir con normas fiscales y mejorar la competitividad dentro del sector deportivo local.

4.2. Supuestos de normalidad

Se consideró significancia 5%, con los siguientes criterios:

Hipótesis alternativa (Hi): no presentan distribución normal; emplea pruebas no paramétricas.

Hipótesis nula (Ho): muestran distribución normal; emplea pruebas paramétricas.

Criterio decisión:

Acepta (Hi) cuando se obtiene un $p < 0,05$; caso contrario se rechaza.

Tabla 9

Prueba de normalidad

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Formalización Empresarial	0.762	20	0.000
Rentabilidad	0.886	20	0.023

Nota. Procesamiento efectuado con SPSS versión 25.

Antes de aplicar la prueba de correlación, se realizó estrategias para la Formalización Empresarial y Rentabilidad en llave.

Los resultados muestran variable Formalización Empresarial presenta 0.000 y por otro lado la variable Rentabilidad registra un estadístico de significancia de 0.023, evidencia una distribución normal para optar pruebas no paramétricas con aplicación prueba Rho de Spearman.

4.3. Resultado general

Tabla 10

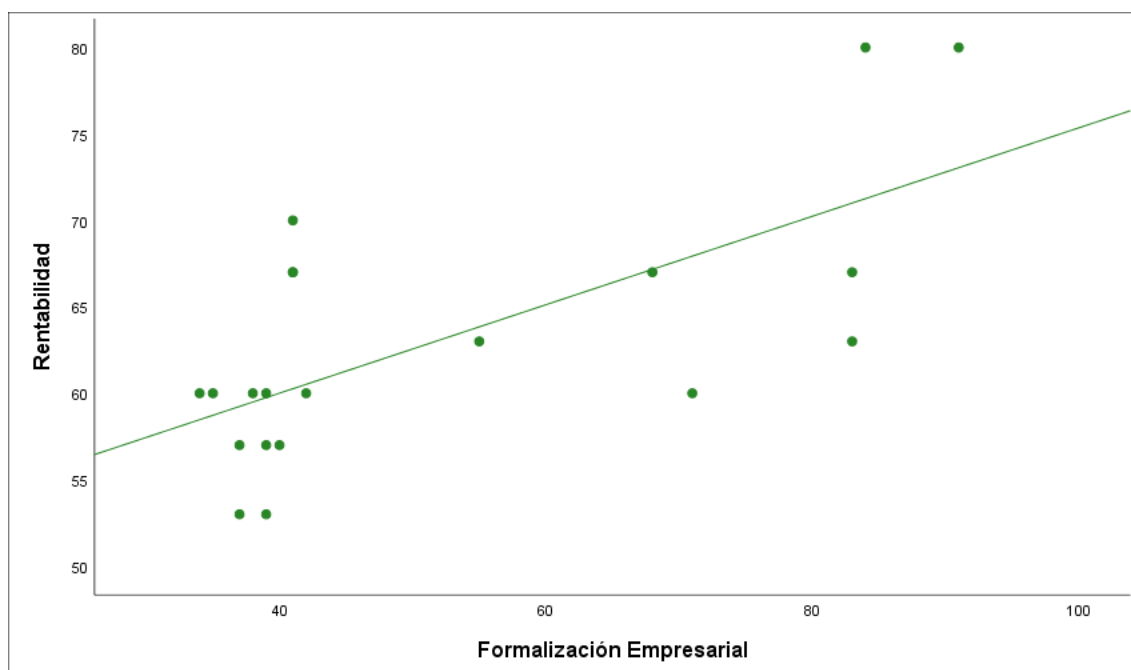
Formalización empresarial y la rentabilidad

Rho de Spearman		Formalización Empresarial	Rentabilidad
Formalización Empresarial	Coefficient.	1.000	0.708
	Sign.		0.000
	N	20	20
Rentabilidad	Coefficient.	0.708	1.000
	Sign.	0.000	
	N	20	20

Nota. Análisis realizado bajo el programa SPSS versión 25.

Figura 6

Formalización empresarial y la rentabilidad



Nota. El grafico de la tabla 10.

La correlación 0.708 indica relación positiva y significativa que significa, que a medida que los negocios incrementen su grado de formalización ya sea cumpliendo con los registros legales, obligaciones tributarias, acceso a servicios financieros y beneficios laborales, tienden a mejorar sus niveles de rentabilidad económica y financiera. Además, con este resultado se llega a confirmar que la formalización empresarial actúa como un factor determinante para el desempeño económico de los campos deportivos en llave; puesto que aquellas que cumplen con las normas legales y tributarias, mantienen registros contables adecuados y acceden a servicios financieros formales, presentan mayor capacidad para generar utilidades, reinvertir en infraestructura y sostener sus operaciones con mayor estabilidad.

4.4. Resultados específicos

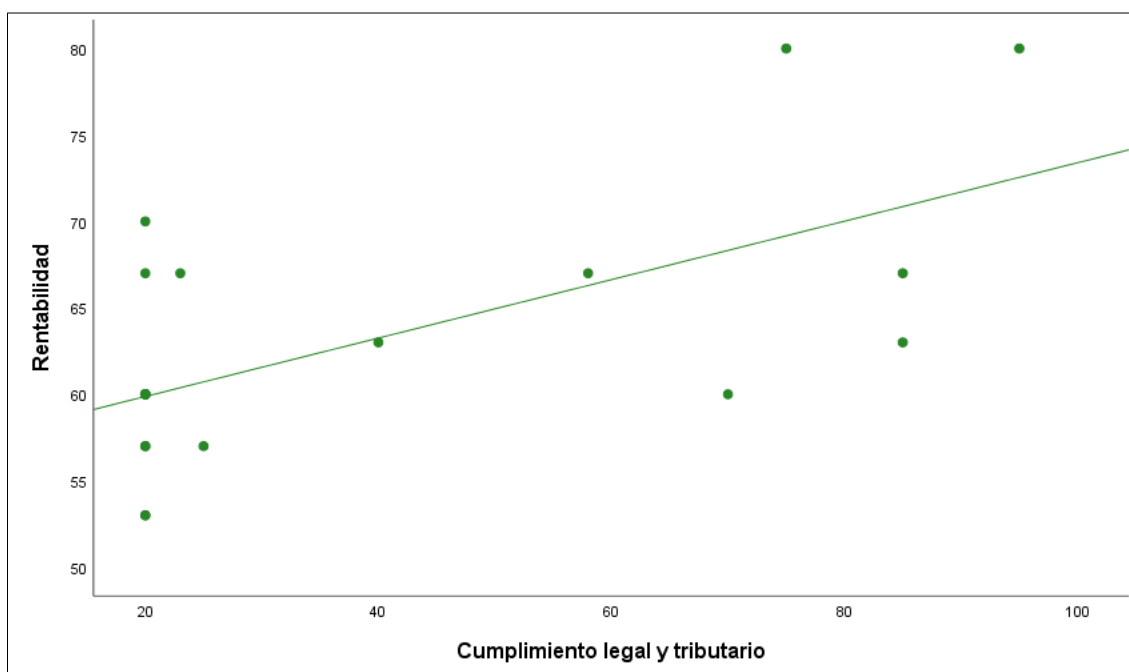
4.4.1. Resultados correspondientes al primer objetivo específico

Tabla 11

Cumplimiento legal y tributario y la rentabilidad

Rho de Spearman		Cumplimiento legal y tributario	Rentabilidad
Cumplimiento legal y tributario	Coeficiente de correlación	1.000	0.568
	Significancia		0.009
	N	20	20
Rentabilidad	Coeficiente de correlación	0.568	1.000
	Significancia	0.009	
	N	20	20

Nota. Análisis realizado bajo el programa SPSS versión 25.

Figura 7*Cumplimiento legal y tributario y la rentabilidad*

Nota. El grafico de la tabla 11.

La relación entre el cumplimiento legal y tributario campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, se aplicó pruebas obteniendo resultados de correlación 0.568, indica relación significativa entre ambas variables. Además de que en términos prácticos, esto significa que a mayor cumplimiento de las obligaciones legales y tributarias, como la inscripción en Registros Públicos, la actualización del RUC, la emisión de comprobantes electrónicos y la declaración oportuna de tributos, mayor es la rentabilidad que alcanzan los negocios deportivos; dicho de otro modo, el cumplimiento normativo favorece la confianza del cliente, facilita la participación en programas de apoyo financiero y reduce los riesgos de sanciones o multas que afecten la utilidad.

1.1.1 Resultados correspondientes al segundo objetivo específico

Tabla 12

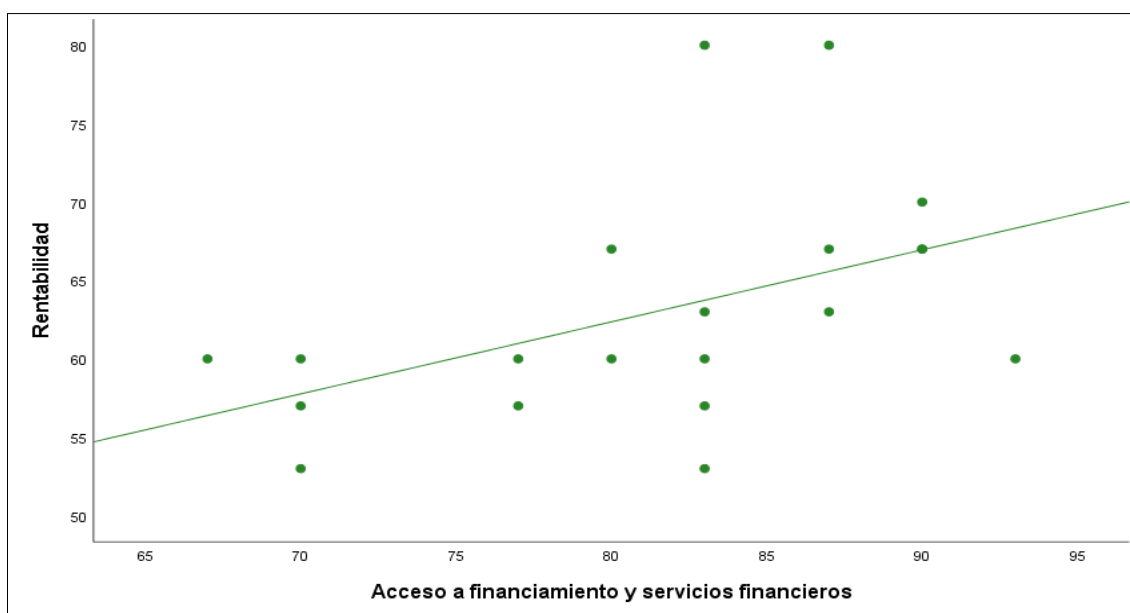
Acceso a financiamiento y servicios financieros y la rentabilidad

Rho de Spearman		Acceso a financiamiento y servicios financieros	Rentabilidad
Acceso a financiamiento y servicios financieros	Coeficiente de correlación	1.000	0.567
	Significancia		0.009
	N	20	20
Rentabilidad	Coeficiente de correlación	0.567	1.000
	Significancia	0.009	
	N	20	20

Nota. programa SPSS versión 25.

Figura 8

Acceso a financiamiento y servicios financieros y la rentabilidad



Nota. El grafico de la tabla 12.



El análisis arrojó correlación 0.567 significancia bilateral 0.009, implica los campos deportivos acceden con mayor frecuencia a créditos, financiamiento bancario y servicios financieros formales tienden a obtener niveles superiores de rentabilidad, considerándose que el uso de instrumentos financieros facilita la inversión en infraestructura, el mantenimiento de los campos, la adquisición de equipamiento y la gestión eficiente de capital de trabajo, factores que repercuten directamente en los resultados económicos del negocio.

Asimismo, el acceso al sistema financiero formal promueve una mayor disciplina contable y transparencia en la gestión, lo cual mejora la reputación del negocio ante proveedores, clientes e instituciones públicas; a diferencia de los negocios que no tienen acceso a créditos o cuentas bancarias que enfrentan limitaciones para crecer, innovar o sostener su operatividad en temporadas de baja demanda. En conclusión, en la ciudad de Ilaya, se evidencia que los propietarios que utilizan servicios financieros como cuentas corrientes, créditos o transferencias digitales presentan una gestión más eficiente y rentable que aquellos que operan al margen del sistema financiero.

4.4.2. Resultados correspondientes al tercero objetivo específico

Tabla 13

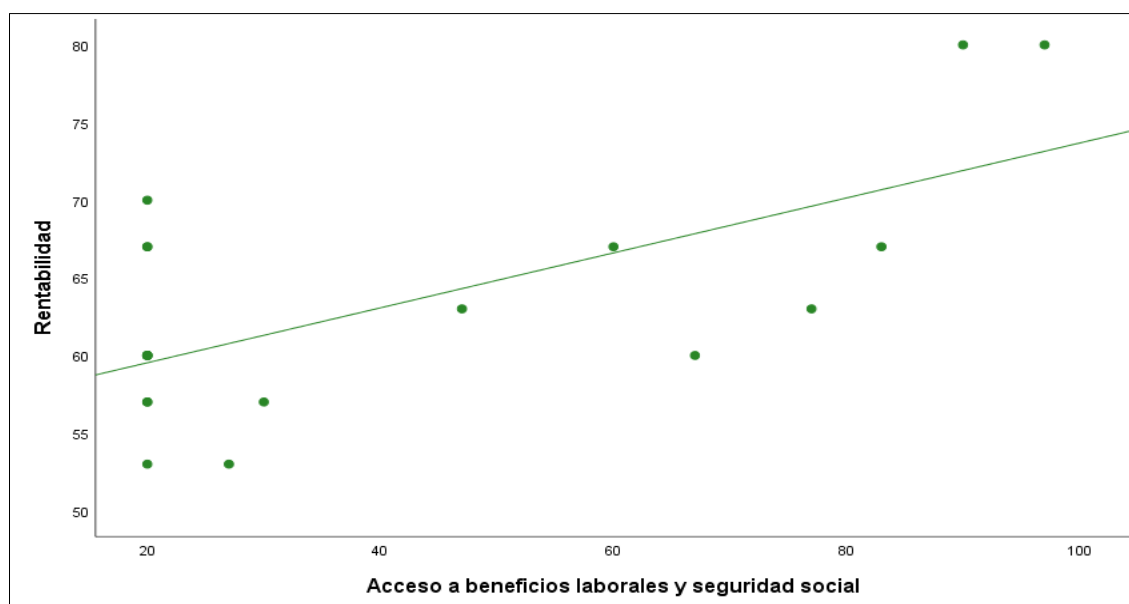
Beneficios laborales y sociales y rentabilidad

	Rho de Spearman	Acceso a beneficios laborales y seguridad social	Rentabilidad
Acceso a beneficios laborales y seguridad social	Coeficiente de correlación Significancia N	1.000 20	0.448 0.048 20
Rentabilidad	Coeficiente de correlación Significancia N	0.448 0.048 20	1.000 20

Nota. programa SPSS versión 25.

Figura 9

Beneficios laborales y sociales y rentabilidad



Nota. El grafico de la tabla 13.

La formalidad laboral contribuye a proyectar una imagen empresarial más confiable y profesional, facilitando la atracción de nuevos clientes e incluso alianzas con instituciones o ligas deportivas locales y el valor moderado 0.448 formalización laboral muestra rentabilidad, esto se debe a que muchos de estos negocios son microempresas con pocos trabajadores, donde las relaciones laborales se manejan de manera informal.

El valor obtenido demuestra que los campos deportivos de grass sintético que cumplen con el registro de sus trabajadores en planilla, aportes a EsSalud y el otorgamiento de beneficios laborales mínimos como vacaciones, gratificaciones, entre otros tienden a mostrar mejores niveles de rentabilidad que aquellos que no lo hacen, ya que la seguridad social y los beneficios laborales muestran una relación en la productividad de las pequeñas empresas al fortalecer la estabilidad organizacional y la confianza de los trabajadores, además de tomar en cuenta que el reconocimiento del valor del capital humano empieza a consolidarse como componente estratégico para la sostenibilidad económica.

4.5. Verificación de hipótesis

Planteamiento de la hipótesis general

- H_i : Existe relación de formalización empresarial y rentabilidad campos deportivos grass sintético de llave 2025.
- H_o : No existe relación de formalización empresarial y rentabilidad campos deportivos grass sintético de llave –2025.

Nivel de significancia del 5%, $\alpha = 0,05$.

Nivel de confianza 95%.

El criterio de decisión:

- Se acepta H_1 si $p < 0,05$.
- Se acepta H_0 si $p > 0,05$.

Tabla 14

Contrastación hipótesis formalización empresarial y la rentabilidad campos deportivos de grass sintético de llave

	Valor	Error asintótico ^a	estándar	Significación aproximada
Tau-b de Kendall	0.534	0.094		0.000
N de casos 20 válidos				

Nota. Criterio de evaluación $p=0,05$.

El valor del Tau-b de Kendall es 0.534, significancia 0.000, menor ($p < 0.05$), indica relación significativa de formalización empresarial y rentabilidad, acepta hipótesis general, demuestra mayor nivel de formalización en cumplimiento tributario, acceso a financiamiento y beneficios laborales, los campos deportivos logran mayor rentabilidad económica y sostenibilidad. Además de que la formalización permite acceder a mejores oportunidades de financiamiento, reducir riesgos legales y mejorar la imagen frente a clientes y proveedores.

Planteamiento de la hipótesis específica 1:

- H_1 : Existe relación de cumplimiento legal y tributario y rentabilidad campos deportivos grass sintético de llave –2025.
- H_0 : No existe relación de cumplimiento legal y tributario y rentabilidad campos deportivos grass sintético de llave 2025.

Nivel de significancia del 5%, $\alpha = 0,05$.

Nivel de confianza 95%.

El criterio de decisión:

- Se acepta H_1 si $p < 0,05$.
- Se acepta H_0 si $p > 0,05$.

Tabla 15

Contrastación hipótesis cumplimiento legal y tributario con la rentabilidad campos deportivos de grass sintético de llave – El Collao, 2025

	Valor	Error asintótico ^a	estándar Significación aproximada
Tau-b de Kendall	0.467	0.139	0.002
N de casos 20 válidos			

Nota. Criterio de evaluación $p=0,05$.

Existe relación moderada, acepta hipótesis específica 1, donde el coeficiente Tau-b de Kendall fue 0.467, con una significancia de 0.002 (< 0.05), que indica que los negocios que cumplen con sus obligaciones legales y tributarias (RUC activo, emisión de comprobantes, pagos de tributos municipales o SUNAT) tienden a alcanzar una mayor rentabilidad, tomando en cuenta que el cumplimiento otorga formalidad, evita sanciones y permite acceder a beneficios como créditos y participación en programas públicos, mejorando su desempeño económico.

Planteamiento hipótesis específica 2:

- H_1 : Se prevé relación significativa de servicios financieros y rentabilidad campos deportivos grass sintético de llave –2025”.
- H_0 : No prevé relación significativa de servicios financieros y rentabilidad campos deportivos grass sintético de llave –2025”.

Nivel de significancia del 5%, $\alpha = 0,05$.

Nivel de confianza 95%.

El criterio de decisión:

- Se acepta H_1 si $p < 0,05$.
- Se acepta H_0 si $p > 0,05$.

Tabla 16

Contrastación hipótesis acceso a servicios financieros deportivos grass sintético

	Valor	Error asintótico ^a	estándar	Significación aproximada
Tau-b de Kendall	0.428	0.114		0.000
N de casos 20 válidos				

Nota. Criterio de evaluación $p=0,05$.

El valor de Tau-b de Kendall fue 0.428, con una significancia de 0.000, muestra la evidencia de una correlación significativa y hace que se acepte la hipótesis específica 2, y al mismo tiempo dando a conocer que los campos deportivos que acceden a servicios financieros logran mayores niveles de inversión, que lleva a una mayor rentabilidad.

Planteamiento hipótesis específica 3:

- H_1 : Se observa relación de acceso a beneficios laborales sociales y rentabilidad campos deportivos grass sintético de llave –2025.
- H_0 : No se observa relación de acceso a beneficios laborales y sociales y rentabilidad campos deportivos grass sintético de llave 2025.

Nivel de significancia del 5%, $\alpha = 0,05$.

Nivel de confianza 95%.

El criterio de decisión:

- Se acepta H_1 si $p < 0,05$.
- Se acepta H_0 si $p > 0,05$.

Tabla 17

Contrastación hipótesis del acceso a beneficios laborales, seguridad social y rentabilidad campos deportivos de grass sintético

	Valor	Error asintótico ^a	estándar Significación aproximada
Tau-b de Kendall	0.378	0.175	0.047
N de casos 20 válidos			

Nota. Criterio de evaluación $p=0,05$.

El coeficiente Tau-b de Kendall fue 0.378, con una significancia de 0.047 < 0.05 indica una relación positiva débil a moderada, pero significativa, se acepta hipótesis específica 3, sosteniendo cumplimiento laboral y seguridad social aún es limitado. Sin embargo, los negocios que lo aplican muestran mejor estabilidad del personal, menor rotación y mayor compromiso, factores que contribuyen a la mejora de los ingresos y la reputación empresarial.

4.6. Discusión de resultados

Según resultados extractados, confirman formalización empresarial de campos deportivos grass sintético de llave, encontrándose valores como $r = 0.708$, $p = 0.000$ que evidencian que los campos deportivos que cumplen con los procesos de formalización presentan mejor desempeño económico, la cual coincide con lo planteado por Sánchez (2024) demostró relación significativa en la formalización y crecimiento de microempresas, sosteniendo que el

cumplimiento normativo impulsa la competitividad y consolida el desarrollo económico sostenible. De igual modo, Cieza (2024) observó formalización mercado modelo de Lambayeque que contribuye mejora de gestión administrativa en la generación de empleo formal, repercutiendo favorablemente la rentabilidad y estabilidad de negocios.

En relación con el cumplimiento legal y tributario, la rentabilidad $r = 0.568$, $p = 0.002$, refleja una gestión fiscal adecuada, lo cual limita su crecimiento. Resultados similares fueron expuestos por Barreto y Canares (2024) quienes demostraron que una mayor cultura tributaria incrementa los niveles de formalización y sostenibilidad de los negocios, reduciendo los riesgos de sanción y fortaleciendo la transparencia empresarial.

Respecto al acceso al financiamiento y servicios financieros, se identificó que el 80% de los propietarios presenta un nivel alto, lo cual guarda coherencia con la correlación significativa obtenida $r = 0.567$, esto confirma que el acceso al sistema financiero contribuye a mejorar la liquidez y permite realizar inversiones que fortalecen la infraestructura y los servicios ofrecidos, en ese marco Lombana et al. (2022) destacan que el fortalecimiento de las competencias gerenciales y financieras es determinante para avanzar hacia la formalización y el fortalecimiento empresarial. Asimismo, Torres y Vaghetti (2024) señalan acceso a créditos formales amplía capacidad de atención a mercados más amplios.

El estudio muestra valores como $r = 0.448$, $p = 0.047$, resultados similares fueron encontrados por Urbina (2022) quien determinó que la formalización laboral incrementa la utilidad empresarial al reducir contingencias legales, multas y costos asociados, mejorando la productividad y el clima laboral; del mismo



modo Correa (2023) sostiene fortalecimiento de capacidades que impulsan la sostenibilidad de los negocios.

Finalmente, la investigación de Zambrano et al. (2021) quienes enfatizan que la formalización y la competitividad de las microempresas son factores interdependientes para asegurar su permanencia y rentabilidad en el mercado. En el caso de los campos deportivos de grass sintético en llave se confirman lo sostenido por la literatura previa: la formalización empresarial para la rentabilidad económica los pequeños negocios y esto se ratifica mediante resultados descriptivos, correlaciones estadísticas y las pruebas de hipótesis que los empresarios formalizados acceden a mayores beneficios financieros, tributarios y laborales.

CONCLUSIONES

PRIMERA: Los resultados evidencian que la formalización empresarial campos deportivos grass sintético en llave (65%), refleja la mayoría de los negocios operan con limitaciones legales y administrativas. La prueba de Rho de Spearman arrojó valor $r = 0.708$, $p = 0.000$ confirman existencia de correlación positiva y significativa entre la formalización y rentabilidad, donde los negocios más formalizados con cumplimiento tributario, permiten acceso a mejores niveles de ingresos, estabilidad económica en crecimiento.

SEGUNDA: En la ciudad de llave 70% de negocios presenta nivel bajo de cumplimiento legal y tributario, mientras 20% alcanza nivel alto y mediante análisis Rho de Spearman se obtuvo valores $r = 0.568$, $p = 0.000$ confirman una relación positiva mostrando que los negocios que mantienen actualizados sus registros legales, emiten comprobantes y cumplen con sus obligaciones fiscales logran mayor estabilidad financiera y reducen riesgos de sanciones o cierres.

TERCERA: 80% encuestados muestran nivel alto de acceso a servicios financieros, correlación de Spearman $r = 0.567$, $p = 0.000$ demostrando relación positiva donde los empresarios que utilizan servicios bancarios, créditos o cuentas empresariales logran mejorar su infraestructura, ampliar sus servicios y aumentar sus ingresos netos, fortaleciendo su posición en el mercado local.

CUARTA: 65% campos deportivos presentan nivel bajo de acceso a beneficios laborales y seguridad social, reflejando escaso cumplimiento con el



personal contratado. Por otro lado, los resultados del Rho de Spearman $r = 0.448$, $p = 0.047$ indican que negocios que brindan seguridad social y beneficios al personal presentan mayor estabilidad operativa y mejor calidad del servicio, lo cual están relacionados indirectamente en la rentabilidad, además refleja aspectos más débiles dentro del proceso de formalización empresarial campos deportivos de llave.

RECOMENDACIONES

- PRIMERA:** Se recomienda a los propietarios de campos deportivos fortalecer proceso de formalización empresarial, regularizando situación tributaria y legal ante SUNAT y la municipalidad, para tener acceso a programas de financiamiento y mejorar la competitividad. Asimismo, las autoridades locales deben promover capacitaciones y asesorías empresariales orientadas a la gestión formal y sostenible de negocios.
- SEGUNDA:** Promover formalización tributaria progresiva mediante asesorías de SUNAT facilitando emisión de RUC, facturación electrónica y educación fiscal para pequeños empresarios. Además, incentivar uso de herramientas digitales que simplifiquen declaraciones y pagos tributarios.
- TERCERA:** Fomentar uso responsable del crédito empresarial y fortalecer una educación financiera para los dueños de canchas Grass sintético a fin de buscar entidades financieras para desarrollar actividades deportivas con tasas preferenciales y asesoría técnica.
- CUARTA:** A los propietarios, formalizar relación laboral de sus trabajadores mediante contratos, registro en planilla y afiliación a ESSALUD, para lograr beneficios laborales en entorno empresarial más justo y sostenible.



REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Abarca Chipana, B. (2023). *Control de inventarios y su impacto en la rentabilidad del Corporativo Empresarial San Antonio E.I.R.L., Juliaca, 2022.* [Tesis de grado, Universidad Privada San Carlos]. UPSC-Institucional. <http://repositorio.upsc.edu.pe/handle/UPSC/715>
- Arias, F. G. (2012). *El proyecto de investigación: Introducción a la metodología científica* (6.^a ed.). Editorial Episteme
- Barreto Arteaga, R. D., & Canares Ramos, J. A. (2024). *Cultura tributaria y la formalización empresarial de los comerciantes del terminal pesquero, Lima 2024.* [tesis de grado, Universidad Privada Norbert Wiener]. UWIENER-Institucional. <https://hdl.handle.net/20.500.13053/12204>
- BBVA. (2025). *La importancia del RUC en Perú: Legalidad, Credibilidad y Acceso a beneficios fiscales.* BBVA. BBVA. <https://www.bbva.pe/blog/mi-empresa/mype/que-es-ruc-porque-es-importante.html>
- Bernal, C. A. (2016). *Metodología de la investigación: Administración, economía, humanidades y ciencias sociales* (4.^a ed.). Pearson Educación.
- Blas Chura, M. (2023). *Modelo canvas y su influencia en la rentabilidad de los comerciantes del mercado Bellavista, periodo 2023.* [Tesis de grado, Universidad Privada San Carlos]. UPSC-Institucional. <http://repositorio.upsc.edu.pe/handle/UPSC/645>
- Callejas Méndez, J. C., & Sánchez Rocha, J. A. (2021). *Elementos estratégicos para la formalización empresarial de una tienda de comercialización virtual.* Universidad Cooperativa de Colombia, Facultad de Ciencias



- Económicas, Administrativas y Contables, Administración de Empresas, El Espinal. <https://hdl.handle.net/20.500.12494/36438>
- Chambi Inca, R., & Zamata Condori, W. E. (2020). Análisis De La Diversificación De Activos Por Departamentos En La Rentabilidad De Las Cajas Municipales. *Revistas - Universidad Andina Néstor Cáceres Velásquez*. <https://doi.org/https://revistas.uancv.edu.pe/index.php/RCIA/article/view/799>
- Cieza Guevara, O. (2024). *Formalizacion empresarial para el crecimiento de los negocios del mercado modelo de Lambayeque. [Tesis de maestria, Universidad Señor de Sipan]*. USS-Institucional. <https://hdl.handle.net/20.500.12802/13177>
- ComexPerú. (2023). *Las micro y pequeñas empresas en el Perú*. Resultados en 2023. Lima: ComexPerú. <https://www.comexperu.org.pe/upload/articles/reporte-mypes-2023.pdf>
- Correa Chiroque, O. J. (2023). *Capacidades emprendedoras y formalización empresarial de los emprendedores en La Feria de Barranco – 2021. [Tesis de grado, Universidad Autónoma del Perú]*. AUTONOMA-Institucional. <https://hdl.handle.net/20.500.13067/2259>
- Creswell, J. (2014). *Research Design: Qualitative, Quantitative, and Mixed Methods Approaches*. Obtenido de https://www.ucg.ac.me/skladiste/blog_609332/objava_105202/fajlovi/Creswell.pdf
- Desarrollo, B. I. (2022). *Acceso al financiamiento y desempeño de las MYPE en América Latina*. <https://www.iadb.org/es/documento/acceso-al-financiamiento-y-desempeno-de-las-mype-en-america-latina>



- Desarrollo, B. I. (2022). *Acceso al financiamiento y desempeño de las MYPE en América Latina*. <https://www.iadb.org/es/documento/acceso-al-financiamiento-y-desempeno-de-las-mype-en-america-latina>
- Díaz Huamán, C. I. (2019). *Metodología de la investigación científica: Enfoques y diseños aplicados*. Editorial San Marcos. <https://editorialsanmarcos.com/metodologia-de-la-investigacion-cientifica>
- Flores, J. (2022). Beneficios laborales y competitividad en micro y pequeñas empresas. *Revista Peruana de Ciencias Empresariales*, 4(2), 30-40. <https://doi.org/https://revistas.up.edu.pe/index.php/rpce/article/view/240>
- García Padilla, A. L., Feria Mejía, Y. P., & Oviedo Pinzón, C. A. (2020). *Cuantificación de los costos y gastos de la formalización empresarial en las tiendas de barrio en la zona sur de Sincelejo*. Corporación Universitaria del Caribe – CECAR, Colombia. <https://repositorio.cecar.edu.co/server/api/core/bitstreams/dcf7c200d-52f7-44d6-bd5f-0c6f7b21818c/content>
- García, M. (2021). Eficiencia operativa y rentabilidad económica en MYPE peruanas formalizadas. *Revista Peruana de Contabilidad y Finanzas*, 8(1), 15-28. <https://doi.org/https://revistafcf.up.edu.pe/index.php/rpcf/article/view/230>
- Generamás. (2024). *Margen neto: definiciones*. <https://generamas.com/definiciones/margen-neto-definiciones/>
- Guerra Gómez, Y. L. (2016). *Metodología de la investigación científica: Enfoques, procesos y técnicas*. Editorial San Marcos. <https://doi.org/https://editorialsanmarcos.com/metodologia-de-la-investigacion-cientifica>



Hernández Sampieri, R. (2021). *Metodología de la investigación* (7.^a ed.). McGraw-Hill.

Hernández Sampieri, R., Fernández Collado, C., & Baptista Lucio, M. d. (2014). *Metodología de la investigación* (6.^a ed.). McGraw-Hill Education.
<https://www.mheducation.com.mx/metodologia-de-la-investigacion-6a-ed-9781456223960-mexico>

Laboral, O. S. (2020). *Formalización de MYPES: Un paso clave para el desarrollo en Puno y todo el país*.
<https://boletinsociedades.com/2025/04/09/formalizacion-de-mypes-un-paso-clave-para-el-desarrollo-en-puno-y-todo-el-pais/>

Latina, C. E. (2021). *Impacto de la formalización en el desarrollo de las microempresas*.
https://www.cepal.org/sites/default/files/publication/files/44961/S2100187_es.pdf

Loayza, N., & Peña, C. (2021). Formalización laboral y productividad en el Perú: Un análisis reciente. *Revista de Economía y Sociedad*, 12(1), 40–52.
<https://doi.org/https://revistas.pucp.edu.pe/index.php/economiaysociedad/article/view/112>

Lombana Coronell, D. d., Ortega Aldana, A., & Salgado Peña, D. M. (2022). *Las habilidades gerenciales e innovadoras y su influencia en la formalización empresarial de las Mipymes ubicadas en el Pasaje Real del municipio de Sincelejo, Sucre*. Corporación Unificada Nacional de Educación Superior - CUN., Colombia. <https://repositorio.cun.edu.co/handle/cun/5335>

Mendoza, A. (2022). Evaluación de la eficiencia de activos mediante ROA en empresas latinoamericanas. *Revista de Contabilidad y Finanzas*



Aplicadas,

9(2),

50-65.

<https://doi.org/https://revistas.unal.edu.co/rcfa/article/view/857430>

Ministerio de Comercio, I. y. (2023). *Formalización empresarial.*

[https://www.mincit.gov.co/minindustria/estrategia-](https://www.mincit.gov.co/minindustria/estrategia-transversal/formalizacion-empresarial)

[transversal/formalizacion-empresarial](https://www.mincit.gov.co/minindustria/estrategia-transversal/formalizacion-empresarial)

Ortega, M. (2023). Derechos laborales y sostenibilidad empresarial en América

Latina. *Revista Iberoamericana de Estudios Laborales*, 15(1), 2-3.

[https://doi.org/https://revistas.uasb.edu.ec/index.php/rie-](https://doi.org/https://revistas.uasb.edu.ec/index.php/rie-laborales/article/view/315)

[laborales/article/view/315](https://doi.org/https://revistas.uasb.edu.ec/index.php/rie-laborales/article/view/315)

Pérez, L. (2022). El retorno sobre el patrimonio y su vínculo con la formalización

empresarial en América Latina. *Revista Iberoamericana de Finanzas*,

14(2),

45-60.

[https://doi.org/https://revistas.urosario.edu.co/index.php/finance/article/vi-](https://doi.org/https://revistas.urosario.edu.co/index.php/finance/article/view/1500)

[ew/1500](https://doi.org/https://revistas.urosario.edu.co/index.php/finance/article/view/1500)

Puma Fernandez, R. (2021). *Implicancias del nivel de producción de truchas y*

su incidencia en la rentabilidad del Distrito de Chucuito, Periodo 2019 -

2020.[Tesis de grado, Universidad Privada San Carlos]. UPSC-

Institucional. <http://repositorio.upsc.edu.pe/handle/UPSC/253>

Ramírez, L. (2021). Rentabilidad financiera y sostenibilidad en pequeñas

empresas formales. *Revista Latinoamericana de Contabilidad y Finanzas*,

12(1),

70-82.

<https://doi.org/https://revistalcf.org/articulo/roesmallbusinesses-f2>

Ramos, F., & Torres, A. (2021). Seguridad social y formalización laboral en

microempresas peruanas. *Revista Latinoamericana de Políticas Públicas*,



8(2),

65-78.

<https://doi.org/https://revistas.ulima.edu.pe/index.php/rlpp/article/view/98>

Rentería, P., & Rivera, J. (2022). Formalización del empleo y su impacto en el desarrollo socioeconómico. *Revista Andina de Ciencias Sociales*, 9(3), 50-60.

<https://doi.org/https://revistas.unsa.edu.pe/index.php/racs/article/view/88>

ResearchGate. (2022). *Análisis del comportamiento tributario en microempresas de la ciudad de Manta*.

https://www.researchgate.net/publication/379361400_Analisis_del_comportamiento_tributario_en_microempresas_de_la_ciudad_de_Manta

Rodríguez, S. (2020). Margen de utilidad neta como indicador de competitividad en el sector servicios. *Revista de Estudios Empresariales*, 12(3), 75-78.

<https://doi.org/https://revistas.urp.edu.pe/index.php/ree/article/view/102>

Rojas, D. (2023). Seguridad social y sostenibilidad de las MYPE en el Perú. *Revista de Gestión Empresarial*, 11(1), 60-70.

<https://doi.org/https://revistas.unmsm.edu.pe/index.php/rge/article/view/450>

Sanchez Chavez, C. N. (2024). *Formalización y crecimiento empresarial en las pymes del distrito de Los Olivos, Lima 2023. [Tesis de grado, Universidad Cesar Vallejo]*. UCV-Institucional.

<https://hdl.handle.net/20.500.12692/137116>

Sampieri, R., Collado, C., & Lucio, M. (2014). Metodología de la investigación: Rutas cuantitativa, cualitativa y mixta. McGraw-Hill Education



- Schaefer, H. (2023). Inclusión financiera y rentabilidad empresarial. *Revista Latinoamericana de Economía*, 10(1), 10–25.
<https://doi.org/https://www.rle.org.ar/inclusion-financiera-rentabilidad.pdf>
- Suaña Rojo, M. C. (2021). *Costos por procesos y rentabilidad de la planta de procesamiento de queso de la Municipalidad Distrital de Huata, periodo 2019. [Tesis de grado, Universidad Privada San Carlos]*. UPSC-Institucional. <http://repositorio.upsc.edu.pe/handle/UPSC/100>
- Torres López, N., & Vaghetti, F. (2024). Formalización empresarial del sector comercio en Puerto Asís, Putumayo. *Revista Intercambio*, 7, 71-93.
<http://revistafche.medellin.unal.edu.co/ojs/index.php/intercambio/article/view/589>
- Trabajo, D. I. (2023). *Políticas para la formalización de las micro y pequeñas empresas*. Ginebra: OIT.
- Trabajo, O. I. (2020). *Condiciones laborales y productividad en pequeñas empresas*. <https://www.ilo.org/global/publications/world-employment-and-social-outlook/2020>
- Urbina Romero, J. E. (2022). *La formalización laboral y su impacto en la rentabilidad de la empresa "Ecoinsa" SAC, Trujillo, 2021.[Tesis de grado, Universidad Señor de Sipan]*. USS-Institucional.
<https://hdl.handle.net/20.500.12802/10352>
- Wikipedia. (2023). *Formalización*. Wikipedia.
<https://es.wikipedia.org/wiki/Formalización>
- Wikipedia. (2024). *Negocio inclusivo*.
https://es.wikipedia.org/wiki/Negocio_inclusivo



Zambrano Farías, F. J., Sánchez Pacheco, M. E., & Correa Soto, S. R. (2021).

Análisis de rentabilidad, endeudamiento y liquidez de microempresas en Ecuador. *RETOS. Revista de Ciencias de la Administración y Economía*, 11(22), 235-249. <https://doi.org/https://doi.org/10.17163/ret.n22.2021.03>

Zambrano, E. (2022). *Determinantes de la rentabilidad financiera de las microempresas: Un estudio transversal para el sector comercio*. ResearchGate.

https://doi.org/https://www.researchgate.net/publication/366485329_Determinantes_de_la_rentabilidad_financiera_de_las_microempresas_Un_estudio_transversal_para_el_sector_comercio



ANEXOS

ANEXO 1 Matriz De Consistencia

FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL Y SU RELACIÓN CON LA RENTABILIDAD DE LOS CAMPOS DEPORTIVOS DE GRASS SINTÉTICO DE LA CIUDAD DE ILAVE – EL COLLAO, 2025

PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES	DIMENSIONES	INDICADORES	ESCALA
Problema General ¿Cuál es la relación entre la formalización empresarial y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025? Problemas Específicos ¿Cómo se vincula el cumplimiento legal y tributario con la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025? ¿En qué medida el acceso a financiamiento y servicios financieros se asocia con la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025? ¿Qué relación guarda el acceso a beneficios laborales y seguridad social con la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025?	Objetivo general Determinar la relación entre la formalización empresarial y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025. Objetivos específicos Analizar la relación entre el cumplimiento legal y tributario y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025. Examinar la relación entre el acceso a financiamiento y servicios financieros y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025. Evaluar la relación entre el acceso a beneficios laborales y seguridad social y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025.	Hipótesis general Existe una relación significativa entre la formalización empresarial y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025 Hipótesis específicas Se presenta una relación significativa entre el cumplimiento legal y tributario y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025. Se evidencia una relación significativa entre el acceso a financiamiento y servicios financieros y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025. Se observa una relación significativa entre el acceso a beneficios laborales y seguridad social y la rentabilidad de los campos deportivos de grass sintético de la ciudad de Ilave – El Collao, 2025.	V 1: Formalización empresarial	Cumplimiento legal y tributario	Inscripción en Registros Públicos	Likert
					Tenencia de RUC	
					Emisión de comprobantes electrónicos	
					Cumplimiento de obligaciones tributarias	
				Acceso a financiamiento y servicios financieros	Número de créditos obtenidos	
					Monto de financiamiento recibido	
			Acceso a beneficios laborales y seguridad social		Uso de servicios financieros formales	
					Registro de trabajadores en planilla	
					Afiliación a EsSalud	
					Cumplimiento de beneficios laborales mínimos	
			V 2: Rentabilidad	Rentabilidad económica (ROA)	Utilidad neta / Activos totales (%)	
				Rentabilidad financiera (ROE)	Utilidad neta / Patrimonio (%)	
				Margen neto de utilidad	Utilidad neta / Ventas netas (%)	

ANEXO 2 Instrumentos

CUESTIONARIO

A continuación, se le proporcionan una serie de preguntas con el objetivo de recopilar información relevante sobre la Formalización Empresarial Y Su Relación Con La Rentabilidad De Los Campos Deportivos De Grass Sintético De La Ciudad De Ilave – El Collao, 2025.

Marque con un X la opción que más corresponda con su forma de actuar.

ESCALA				
1	2	3	4	5
Nunca	Casi nunca	A veces	Casi siempre	Siempre

Variable: FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL						
N°	Dimensión: Cumplimiento legal y tributario	Escala				
		1	2	3	4	5
	Indicador: Inscripción en Registros Públicos					
1	¿Su campo deportivo de grass sintético se encuentra inscrito formalmente en Registros Públicos?					
2	¿La inscripción en Registros Públicos ha sido actualizada conforme a los requisitos legales vigentes?					
	Indicador: Tenencia de RUC					
3	¿Su campo deportivo de grass sintético cuenta con número de RUC activo?					
4	¿El RUC de su negocio se mantiene actualizado ante la SUNAT?					
	Indicador: Emisión de comprobantes electrónicos					
5	¿Su negocio emite comprobantes electrónicos por los servicios que ofrece?					



6	¿Los comprobantes electrónicos se emiten de manera regular en todas las operaciones de servicio?					
	Indicador: Cumplimiento de obligaciones tributarias					
7	¿Se realizan las declaraciones tributarias dentro de los plazos establecidos?					
8	¿Se efectúa el pago de los tributos de acuerdo con lo que corresponde a la actividad desarrollada?					
	Dimensión: Acceso a financiamiento y servicios financieros					
	Indicador: Número de créditos obtenidos					
9	¿Su negocio ha gestionado créditos en instituciones financieras en los últimos tres años?					
10	¿Se recurre a créditos financieros como parte del soporte económico para la operación del negocio?					
	Indicador: Monto de financiamiento recibido					
11	¿El financiamiento recibido ha sido suficiente para cubrir necesidades operativas o de inversión del negocio?					
12	¿Se han solicitado créditos que representen un monto significativo para el crecimiento del negocio?					
	Indicador: Uso de servicios financieros formales					
13	¿Su campo deportivo utiliza cuentas bancarias o servicios financieros formales para las operaciones?					
14	¿Las transacciones económicas se realizan principalmente mediante entidades financieras formales?					

	Dimensión: Acceso a beneficios laborales y seguridad social					
	<i>Indicador: Registro de trabajadores en planilla</i>					
15	¿Los trabajadores de su negocio se encuentran registrados en planilla?					
16	¿La información en planilla de sus trabajadores se actualiza regularmente?					
	<i>Indicador: Afiliación a EsSalud</i>					
17	¿Los trabajadores de su negocio cuentan con afiliación activa a EsSalud?					
18	¿Se realizan los pagos correspondientes a EsSalud dentro de los plazos establecidos?					
	<i>Indicador: Cumplimiento de beneficios laborales mínimos</i>					
19	¿Su negocio otorga a los trabajadores los beneficios laborales mínimos exigidos por ley?					
20	¿Se cumplen regularmente las obligaciones relacionadas con vacaciones, gratificaciones u otros beneficios mínimos?					
Variable: RENTABILIDAD						
	Dimensión: Rentabilidad económica (ROA)					
	<i>Indicador: Utilidad neta / Activos totales (%)</i>					
21	¿La utilidad neta obtenida resulta adecuada en relación con el total de activos del negocio?					
22	¿El rendimiento de los activos refleja una rentabilidad económica favorable en su negocio?					
	Dimensión: Rentabilidad financiera (ROE)					



	Indicador: Utilidad neta / Patrimonio (%)					
23	¿La utilidad neta generada es proporcional al patrimonio invertido en el negocio?					
24	¿El retorno obtenido sobre el patrimonio refleja una rentabilidad financiera satisfactoria?					
	Dimensión: Margen neto de utilidad					
	Indicador: Utilidad neta / Ventas netas (%)					
25	¿La utilidad neta representa un porcentaje adecuado en relación con las ventas generadas?					
26	¿El margen neto de utilidad permite considerar que el negocio mantiene un desempeño rentable?					



ANEXO 3 Validez de Instrumentos

Validación de instrumento

Opinión de experto

I. DATOS DEL EXPERTO

1. Apellidos y Nombres: Corbo Luján Urvila
2. Cargo e institución donde labora: Docente
3. Nombre del instrumento motivo de evaluación:
4. Autor del instrumento: José Antonio Mamani Jila

II. PUNTOS DE VALIDACIÓN

DIMENSIONES	INDICADORES	Deficiente	Regular	Buena	Muy buena	Excelente
		0 - 20%	21 - 40%	41 - 60%	61 - 80%	81 - 100%
1. CLARIDAD	Está formulado con lenguaje apropiado					X
2. OBJETIVIDAD	Está expresado en base a la realidad local					X
3. ACTUALIDAD	Adecuado al avance de la ciencia					X
4. ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica					X
5. SUFICIENCIA	Comprende los aspectos en cantidad y calidad					X
6. INTENCIONALIDAD	Adecuado para la mejora de las unidades de estudio					X
7. CONSISTENCIA	Basado en aspectos teóricos-científicos					X
8. COHERENCIA	Entre los índices, indicadores y las dimensiones					X
9. METODOLOGÍA	La estrategia responde al propósito del diagnóstico					X

III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: FAVORABLE

..... Apto

IV. PROMEDIO DE VALORACIÓN:

95%

Lugar y fecha: Juliaca, 25-08-2025

[Firma]

Firma del experto

DNI N°: 01213364

Cel.: 951822686



Validación de instrumento

Opinión de experto

I. DATOS DEL EXPERTO

1. Apellidos y Nombres: *Huamani Lucasca Yudy*
2. Cargo e institución donde labora: *Docente UANCV*
3. Nombre del instrumento motivo de evaluación: *Encuesta*
4. Autor del instrumento: *José Antonio Mamani Tila*

II. PUNTOS DE VALIDACIÓN

DIMENSIONES	INDICADORES	Deficiente	Regular	Buena	Muy buena	Excelente
		0 - 20%	21 - 40%	41 - 60%	61 - 80%	81 - 100%
1. CLARIDAD	Está formulado con lenguaje apropiado					X
2. OBJETIVIDAD	Está expresado en base a la realidad local					X
3. ACTUALIDAD	Adecuado al avance de la ciencia					X
4. ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica					X
5. SUFICIENCIA	Comprende los aspectos en cantidad y calidad					X
6. INTENCIONALIDAD	Adecuado para la mejora de las unidades de estudio					X
7. CONSISTENCIA	Basado en aspectos teóricos-científicos					X
8. COHERENCIA	Entre los índices, indicadores y las dimensiones					X
9. METODOLOGÍA	La estrategia responde al propósito del diagnóstico					X

III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: FAVORABLE

IV. PROMEDIO DE VALORACIÓN:

95%

Lugar y fecha: Juliaca, *17 de Setiembre de 2025*

[Firma]

Firma del experto

DNI N°: *40623820*

Cel.: *989-574222*

ANEXO 4 Base de datos

	Formalización Empresarial																				Rentabilidad						
	Cumplimiento legal y tributario										Acceso a financiamiento y servicios financieros					Acceso a beneficios laborales y seguridad social					RO A		RO E		Margen neto de utilidad		
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	1	2	3	4	5	6	
1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	4	4	4	4	3	2	1	1	2	2	1	1	2	3	3	3	2	3
2	1	1	1	1	2	1	2	1	4	4	4	4	2	3	2	1	1	1	2	2	3	3	3	3	3	3	2
3	4	4	3	4	4	5	5	5	4	5	3	5	5	4	5	4	3	3	4	4	3	3	2	4	3	4	
4	1	1	1	1	1	1	1	1	4	4	4	4	4	3	1	1	1	1	1	1	3	3	3	3	3	2	
5	1	1	1	1	1	1	1	2	5	5	4	5	3	4	1	1	1	1	1	1	3	3	4	3	4	3	
6	1	1	4	4	3	1	1	1	5	4	4	4	3	5	1	4	4	3	1	1	3	3	4	3	3	3	
7	1	1	1	1	1	1	1	1	4	4	3	2	4	3	1	1	1	1	1	1	3	3	2	4	3	3	
8	1	1	1	5	3	4	4	4	4	5	5	4	5	4	1	1	5	3	4	4	3	3	4	3	4	3	
9	1	1	1	1	1	1	1	1	5	5	4	4	4	5	1	1	1	1	1	1	3	3	4	4	3	3	
10	1	1	1	1	1	1	1	1	5	4	4	5	4	3	1	1	1	1	1	1	3	3	3	3	3	3	
11	5	4	4	5	4	4	4	4	5	5	3	4	4	3	5	4	5	4	3	4	3	4	4	3	3	3	
12	1	1	1	1	1	1	1	1	4	4	4	4	4	5	1	1	1	1	1	1	3	2	2	3	3	3	
13	1	1	5	5	3	5	4	4	4	4	4	4	3	4	5	3	3	3	3	3	4	3	3	3	2	3	
14	1	1	1	1	1	1	1	1	4	5	4	5	5	5	1	1	1	1	1	1	3	3	3	4	3	2	
15	1	1	1	1	1	1	1	1	4	4	4	4	3	5	1	1	1	1	1	1	3	3	3	3	3	3	
16	4	3	4	4	4	3	4	4	5	4	5	4	4	3	5	5	4	5	5	5	4	5	4	3	4	4	
17	1	1	1	1	1	1	1	1	5	4	4	4	4	4	1	1	1	1	1	1	3	3	3	3	3	2	
18	1	1	1	1	1	1	1	1	4	4	3	4	3	3	1	1	1	1	1	1	3	3	3	3	3	3	
19	4	5	5	5	4	5	5	5	5	4	4	4	4	5	5	4	4	4	5	5	4	3	4	4	5	4	
20	1	1	1	1	1	1	1	1	5	5	5	4	3	5	1	1	1	1	1	1	4	4	4	3	3	3	



ANEXO 5 Análisis en SPSS

Archivo Editar Ver Datos Transformar Analizar Gráficos Utilidades Ampliaciones Ventana Ayuda											
	Nombre	Tipo	Anchura	Decimales	Etiqueta	Valores	Perdidos	Columnas	Alineación	Medida	Rol
1	v1p1	Númerico	8	0	pregunta 1	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
2	v1p2	Númerico	8	0	pregunta 2	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
3	v1p3	Númerico	8	0	pregunta 3	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
4	v1p4	Númerico	8	0	pregunta 4	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
5	v1p5	Númerico	8	0	pregunta 5	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
6	v1p6	Númerico	8	0	pregunta 6	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
7	v1p7	Númerico	8	0	pregunta 7	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
8	v1p8	Númerico	8	0	pregunta 8	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
9	v1p9	Númerico	8	0	pregunta 9	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
10	v1p10	Númerico	8	0	pregunta 10	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
11	v1p11	Númerico	8	0	pregunta 11	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
12	v1p12	Númerico	8	0	pregunta 12	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
13	v1p13	Númerico	8	0	pregunta 13	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
14	v1p14	Númerico	8	0	pregunta 14	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
15	v1p15	Númerico	8	0	pregunta 15	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
16	v1p16	Númerico	8	0	pregunta 16	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
17	v1p17	Númerico	8	0	pregunta 17	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
18	v1p18	Númerico	8	0	pregunta 18	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
19	v1p19	Númerico	8	0	pregunta 19	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
20	v1p20	Númerico	8	0	pregunta 20	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
21	v2p1	Númerico	8	0	pregunta 21	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
22	v2p2	Númerico	8	0	pregunta 22	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
23	v2p3	Númerico	8	0	pregunta 23	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
24	v2p4	Númerico	8	0	pregunta 24	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
25	v2p5	Númerico	8	0	pregunta 25	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
26	v2p6	Númerico	8	0	pregunta 26	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Nominal	Entrada
27	d1	Númerico	8	0	Cumplimiento legal y tributario	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Escala	Entrada
28	d2	Númerico	8	0	Acceso a financiamiento y servicios financieros	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Escala	Entrada
29	d3	Númerico	8	0	Acceso a beneficios laborales y seguridad social	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Escala	Entrada
30	v1	Númerico	8	0	Formalización Empresarial	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Escala	Entrada
31	v2	Númerico	8	0	Rentabilidad	Ninguno	Ninguno	8	Derecha	Escala	Entrada
32	d11	Númerico	8	0	Cumplimiento legal y tributario	{1, Baja}...	Ninguno	10	Derecha	Nominal	Entrada
33	d22	Númerico	8	0	Acceso a financiamiento y servicios financieros	{1, Baja}...	Ninguno	10	Derecha	Nominal	Entrada
34	d33	Númerico	8	0	Acceso a beneficios laborales y seguridad social	{1, Baja}...	Ninguno	10	Derecha	Nominal	Entrada
35	v11	Númerico	8	0	Formalización Empresarial	{1, Baja}...	Ninguno	10	Derecha	Nominal	Entrada
36	v22	Númerico	8	0	Rentabilidad	{1, Baja}...	Ninguno	10	Derecha	Nominal	Entrada



ANEXO 1
FORMULARIO DE AUTORIZACIÓN

AUTORIZACIÓN PARA LA INCORPORACIÓN DE LOS
TRABAJOS DE INVESTIGACIÓN
EN EL REPOSITORIO INSTITUCIONAL UANCV

Formato digital ☒

Fecha de entrega: 07 - 05 - 2026

1. Datos del autor (es):

Nombres y Apellidos: JOSE ANTONIO MAMANI JILA
Dirección: JR NICOLAS DE PIEROLA N° 1340
DNI/Carné de Extranjería/Pasaporte N°: 76187024
Teléfono: 989623323 email: schajris.30@gmail.com

Nombres y Apellidos:
Dirección:
DNI/Carné de Extranjería/Pasaporte N°:
Teléfono: email:

Facultad y/o Escuela de Posgrado: FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS
Escuela Profesional o Mención: ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD
Título o Grado Académico a optar: CONTADOR PÚBLICO
Asesor: Dra. YUDY HUACANI SUCASACA

Esta obra se encuentra dentro de las siguientes denominaciones:

Trabajo de Investigación ☐ Tesis ☒ Trabajo de Suficiencia Profesional ☐ Trabajo Académico ☐

Título: FORMALIZACIÓN EMPRESARIAL Y SU RELACIÓN CON LA RENTABILIDAD DE LOS
CAMPOS DEPORTIVOS DE GRASS SINTÉTICO DE LA CIUDAD DE ILAVE - EL COLLAO,
2025

Palabras claves, (3 a 5 términos): Créditos, complejos deportivos, economía, ingresos, SUNAT

¿Esta obra se desarrolló en la UANCV ^{1,2}?

1

¹ Indicar si su producción intelectual ha empleado recursos tales como, instalaciones, laboratorios, insumos, equipos, bases de datos, asesoría técnica por parte del personal de la UANCV, financiamiento, entre otros relacionados.

² Si su producción intelectual se desarrolló en la UANCV totalmente o parcialmente, deberá autorizar el depósito en el Repositorio de manera obligatoria.



2. Referencia de tesis:

☐ Bachiller ☒ Título ☐ 2da Especialidad ☐ Maestría ☐ Doctorado

3. Licencias:

a) Licencia estándar:

Bajo los siguientes términos, autorizo el depósito de mi tesis en el Repositorio Digital de la UANCV.

Con la autorización de depósito de mi producción intelectual, otorgo a la Universidad Andina "Néstor Cáceres Velásquez" una licencia no exclusiva para reproducir, distribuir, comunicar al público, transformar (únicamente mediante su traducción a otros idiomas) y poner a disposición del público mi producción intelectual (incluido el resumen), en formato físico o digital, en cualquier medio, conocido o por conocerse, a través de los diversos servicios por la Universidad, creados o por crearse, tales como el Repositorio Digital de tesis UANCV, colección de producción intelectual, entre otros, en el Perú y en el extranjero por el tiempo y veces que considere necesarias, y libres de remuneraciones.

En virtud de dicha licencia, la Universidad Andina "Néstor Cáceres Velásquez" podrá reproducir mi producción intelectual en cualquier tipo de soporte y en más de un ejemplar, sin modificar su contenido, solo con propósitos de seguridad, respaldo y preservación.

Declaro que la producción intelectual es una creación de mi autoría y exclusiva titularidad, coautoría con titularidad compartida, y me encuentro facultado a conceder la presente licencia y, asimismo, garantizo que dicha producción intelectual no infringe derechos de autor de terceras personas.

La Universidad Andina "Néstor Cáceres Velásquez" consignará el nombre del y/o los autor(es) de la producción intelectual, y no le hará ninguna modificación más que la permitida en la licencia.

Autorizo su publicación (marque con una X)

- ☒ Sí, autorizo que se deposite inmediatamente.
- ☐ Sí, autorizo que se deposite a partir de la fecha (d/m/a): _____
- ☐ No autorizo.

b) Licencia CREATIVE COMMONS 4.0 INTERNACIONAL:

Si usted concede una licencia CREATIVE COMMONS sobre su producción intelectual, mantiene la titularidad de los derechos de autor de esta y, a la vez, permite que otras personas puedan reproducirla, comunicarla al público y distribuir ejemplares de esta, bajo las condiciones siguientes:

¿Quiere permitir usos comerciales de su producción intelectual?

Sí: significa que usted permite la reproducción, distribución y comunicación pública de la producción intelectual incluso con fines comerciales.

No: significa que usted permite la reproducción, y comunicación pública de la producción intelectual, pero sin fines comerciales.

- ☒ Sí autorizo
- ☐ No autorizo



Jurisdicción de su Licencia

Todas las licencias CREATIVE COMMONS son de ámbito mundial, sin embargo, usted puede elegir entre la opción "internacional" o una adaptada a su jurisdicción, como para el caso peruano.

La opción "internacional" emplea el lenguaje y la terminología de los tratados internacionales; en cambio, la adaptada a su jurisdicción, recoge las particularidades de la legislación peruana.

En consecuencia, **la opción "internacional" goza de una mayor eficacia a nivel mundial, gracias a que tiene jurisdicción neutral.** Mientras que la opción adaptada a la jurisdicción del Perú goza de una mayor eficacia ante los tribunales peruanos.

☐ Internacional

☒ Nacional

Línea de investigación: CONTABILIDAD ECONOMICA - P15


Firma de Autor



huella digital

07 - 05 - 2026

Fecha