TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

UNIVERSIDAD ANDINA

NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ

FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

BALANZA COMERCIAL Y SU CORRELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN DE PUNO DURANTE EL PERÍODO 2020-2024

TESIS PRESENTADA POR:

Bach. ROLANDO ABAD CATACORA QUENTA

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

JULIACA – PERÚ

2026

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV

VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

UNIVERSIDAD ANDINA

NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ

FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

BALANZA COMERCIAL Y SU CORRELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN DE PUNO DURANTE EL PERÍODO 2020-2024

TESIS PRESENTADA POR:

Bach. ROLANDO ABAD CATACORA QUENTA

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

APROBADA POR EL JURADO REVISOR:

PRESIDENTE : _____
Dra. BERTHA BEJAR PARRA

PRIMER MIEMBRO : _____
Dr. HILARIO CONDORI MAMANI

SEGUNDO MIEMBRO : _____
Dr. JESUS MAMANI MAMANI

ASESOR DE TESIS : _____
Dra. YUDY HUACANI SUCASACA

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN : ECONOMÍA INTERNACIONAL – P16

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor

http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
UNIVERSIDAD ANDINA "NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ"
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

RESOLUCIÓN N° 285-2025-D-FCCF-UANCV-J

Juliaca, 3 de octubre del 2025

VISTOS: El Oficio No 045-2025-DUI-FCCF-UANCV de fecha 13 de noviembre del 2025, emitido por la Unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, y el **Expediente N° CU – 11520** presentado por el (la) Bachiller: **CATACORA QUENTA ROLANDO ABAD,** quien ***solicita nominación e jurados, fecha y hora de sustentación***, para rendir el examen de sustentación y defensa de la tesis titulada: **BALANZA COMERCIAL Y SU CORRELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN DE PUNO DURANTE EL PERÍODO 2020-2024** para optar el Título profesional de **LICENCIADO EN ECONOMIA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES,** que fue revisada por el Director de la Unidad de Investigación y el Decano de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, Escuela Profesional de Economía y Negocios Internacionales

CONSIDERANDO:

Que, de conformidad con el artículo 8º, numeral b) del Reglamento General de Grados y Títulos de la UANCV vigente, es procedente acceder a la petición del interesado.

Que, al haberse cumplido con los requisitos exigidos por el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos plasmado en la Resolución Nº 0294-2023-UANCV-CU-R.

Y estando, la opinión favorable de la Directora de la Unidad de Investigación y la Decana de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, y las atribuciones que confiere el artículo 28º del Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos Resolución Nº 0294-2023-UANCV-CU-R.

SE RESUELVE:

ARTÍCULO PRIMERO: DECLARAR APTO para la sustentación presencial del informe Final de la Investigación (borrador de Tesis) el (la) bachiller: **CATACORA QUENTA ROLANDO ABAD,** sorteo de jurado de la Tesis titulada: **BALANZA COMERCIAL Y SU CORRELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN DE PUNO DURANTE EL PERÍODO 2020-2024** para optar el Título profesional de **LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES** en virtud de los considerandos expuestos.

ARTÍCULO SEGUNDO: NOMINAR JURADOS para la sustentación presencial y defensa de la tesis a los siguientes docentes ordinarios:

Presidente	: Dra. BERTHA BEJAR PARRA
1er Miembro	: Dr. HILARIO CONDORI MAMANI
2do Miembro	: Dr. JESUS MAMANI MAMANI
Asesor	: Dra. YUDY HUACANI SUCASACA

ARTÍCULO TERCERO.- PROGRAMAR FECHA Y HORA de sustentación como se detalla:

Lugar	: Salón de Grados de la FCCF
Fecha	: JUEVES 20 de noviembre del 2025
Hora	: 9:00 A.M

ARTÍCULO CUARTO.- DISPONER que la comisión de Grados y Títulos de la facultad, secretarias académicas y administrativas, quedan encargados del cumplimiento de la presente resolución.

REGÍSTRESE, COMUNÍQUESE Y CÚMPLASE.

UNIVERSIDAD ANDINA NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ
DECANATURA - JULIACA
Dra. BERTHA BEJAR PARRA
Decana (e) de la Facultad de Cs. Contables y Financieras

DISTRIBUCIÓN:
- Jurados (3)
- Interesados (1)
- Archivo (1)

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
UNIVERSIDAD ANDINA NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

RESOLUCIÓN N° 447 - 2025-DUI-FCCF-UANCV-J

Juliaca, 10 de setiembre del 2025

Visto: el Expediente N° **2025-CU-7682** de **fecha 04 de setiembre del 2025**, del **Bach. CATACORA QUENTA ROLANDO ABAD,** quien solicita Revisión de Informe Final de la Investigación (Borrador de Tesis) y el Anexo (04 o 05) "Ficha de Opinión del Informe Final de la Investigación" que fue revisada por el Comité de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, Escuela Profesional de **ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES**.

CONSIDERANDO:

Que, las Unidades de Investigación son unidades académicas que agrupan a docentes y estudiantes de diversas disciplinas, en razón del desarrollo de investigación científica, tecnológica y humanista de acuerdo al Estatuto Universitario Modificado 2020 de nuestra primera Casa Superior de Estudios.

Que, el (la) **Bach. CATACORA QUENTA ROLANDO ABAD,** quien solicita la revisión y aprobación de la propuesta de Investigación titulado: **BALANZA COMERCIAL Y SU CORRELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN DE PUNO DURANTE EL PERÍODO 2020-2024,** asimismo fue aprobado para su ejecución de informe final (borrador de tesis) con **RESOLUCIÓN Nº 290-2025-DUI-FCCF-UANCV-J**, conducente para optar el Título profesional de **LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES,** y

Que, al haberse cumplido con los requisitos exigidos por el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos plasmado en la Resolución Nº 0294-2023-UANCV-CU-R.

Que, el Comité de Investigación emitió su opinión favorable a la propuesta de investigación.

Que, el Director de la Unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, corroboro la propuesta del (a) **ASESOR** (a) **Dra. YUDY HUACANI SUCASACA,** quien debe estar acreditado y facultado para orientar y ayudar al asesorado en el proceso de elaboración del trabajo de investigación (Tesis) y,

Estando, la opinión favorable del comité de Investigación, en concordancia con el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos Resolución Nº 0294-2023-UANCV-CU-R, de conformidad a lo que establece la Ley Universitaria Nº 30220, Ley de Creación de la UANCV Nº 23738 y Modificatoria Nº 24661 y el Estatuto de la UANCV, que confiere facultades a la unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras.

SE RESUELVE:

ARTÍCULO PRIMERO: APROBAR Y AUTORIZAR EL INFORME FINAL DE LA INVESTIGACIÓN (BORRADOR DE TESIS) para la REVISIÓN DE SIMILITUD TURNITIN, del tema: **BALANZA COMERCIAL Y SU CORRELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN DE PUNO DURANTE EL PERÍODO 2020-2024,** presentado por el (la) Bachiller: **CATACORA QUENTA ROLANDO ABAD,** para optar el Título profesional de **LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES**, en virtud de los considerandos expuestos.

ARTÍCULO SEGUNDO: **RATIFICAR** como ASESOR(a) al: **Dra. YUDY HUACANI SUCASACA.**

ARTÍCULO TERCERO: DISPONER que la Facultad, secretarias académicas y administrativas, queden encargados del cumplimiento de la presente Resolución.

REGÍSTRESE, COMUNÍQUESE Y CÚMPLASE.

DISTRIBUCIÓN:
- Interesados (1)
- Archivo (1)

UNIVERSIDAD ANDINA "NESTOR CACERES VELASQUEZ"
Dra. Yudy Huacani Sucasaca
DIRECTORA DE LA UNIDAD DE

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
UNIVERSIDAD ANDINA NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

RESOLUCIÓN N° 290 - 2025-DUI-FCCF-UANCV-J

Juliaca, 05 de agosto del 2025

Visto: el Expediente N° **4789** de fecha 23 de junio del 2025, el cual solicita Revisión de Propuesta de Investigación y el **Anexo (02 o 03) "Ficha de Opinión de la Propuesta de Investigación"** que fue revisada por el Comité de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, Escuela Profesional de **ECONOMIA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES**.

CONSIDERANDO:

Que, las Unidades de Investigación son unidades académicas que agrupan a docentes y estudiantes de diversas disciplinas, en razón del desarrollo de investigación científica, tecnológica y humanista de acuerdo al Estatuto Universitario Modificado 2020 de nuestra primera Casa Superior de Estudios.

Que, el (la) Bach. **CATACORA QUENTA ROLANDO ABAD,** quien solicita la revisión y aprobación de la propuesta de Investigación titulado**: BALANZA COMERCIAL Y SU CORRELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN DE PUNO DURANTE EL PERIODO 2020-2024,** la misma que pertenece a la **línea de investigación**: **ECONOMÍA INTERNACIONAL – P16**, conducente para optar el Título profesional de **LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES,** y

Que, al haberse cumplido con los requisitos exigidos por el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos plasmado en la Resolución Nº 0294-2023-UANCV-CU-R.

Que, el Comité de Investigación emitió su opinión favorable a la propuesta de investigación.

Que, la Directora de la Unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras, Escuela Profesional de Economía y Negocios Internacionales, corroboro la propuesta del (a) ASESOR (a) **Dra. YUDY HUACANI SUCASACA**, quien debe estar acreditado y facultado para orientar y ayudar al asesorado en el proceso de elaboración del trabajo de investigación (Tesis) y,

Estando, la opinión favorable del comité de Investigación, en concordancia con el Reglamento Interno de Trabajo de Investigación Conducente a Grados y Títulos Resolución Nº 0294-2023-UANCV-CU-R, de conformidad a lo que establece la Ley Universitaria Nº 30220, Ley de Creación de la UANCV Nº 23738 y Modificatoria Nº 24661 y el Estatuto de la UANCV, que confiere facultades a la unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Contables y Financieras.

SE RESUELVE:

ARTÍCULO PRIMERO: APROBAR Y AUTORIZAR LA EJECUCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVESTIGACIÓN titulado **BALANZA COMERCIAL Y SU CORRELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN DE PUNO DURANTE EL PERIODO 2020-2024,** presentado por el (la) Bachiller. **CATACORA QUENTA ROLANDO ABAD,** en virtud de los considerados expuestos.

ARTÍCULO SEGUNDO: **RECONOCER** como ASESOR(a) al (a): **Dra. YUDY HUACANI SUCASACA**

ARTÍCULO TERCERO: DISPONER que la Facultad, secretarias académicas y administrativas, queden encargados del cumplimiento de la presente Resolución.

REGÍSTRESE, COMUNÍQUESE Y CÚMPLASE.

DISTRIBUCIÓN:
- Interesados (1)
- Archivo (1)

UNIVERSIDAD ANDINA "NESTOR CACERES VELASQUEZ"
Dra. Judy Huacani Sucasaca
DIRECTORA DE LA UNIDAD DE INVESTIGACIÓN FCCF

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

ROLANDO ABAD CATACORA QUENTA

BALANZA COMERCIAL Y SU CORRELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN DE PUNO DURA...

Trabajos de investigación para Repositorio

Detalles del documento

Identificador de la entrega
trn:oid:::13016:617804332

Fecha de entrega
27 ago 2026, 15:34 GMT-5

Fecha de descarga
27 ago 2026, 21:29 GMT-5

Nombre del archivo
T036_41988226_T...docx

Tamaño del archivo
8.7 MB

92 páginas

14.826 palabras

83.722 caracteres

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

20% Similitud general

El total combinado de todas las coincidencias, incluidas las fuentes superpuestas, para ca...

Fuentes principales

15% Fuentes de Internet
6% Publicaciones
17% Trabajos entregados (trabajos del estudiante)

Marcas de integridad

N.° de alertas de integridad para revisión

Los algoritmos de nuestro sistema analizan un documento en profundidad para buscar inconsistencias que permitirían distinguirlo de una entrega normal. Si advertimos algo extraño, lo marcamos como una alerta para que pueda revisarlo.

Una marca de alerta no es necesariamente un indicador de problemas. Sin embargo, recomendamos que preste atención y la revise.

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

Metadatos complementarios - UANCV

BALANZA COMERCIAL Y SU CORRELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN DE PUNO DURANTE EL PERÍODO 2020-2024	
Datos de autor	
Nombres y apellidos	ROLANDO ABAD CATACORA QUENTA
Tipo de documento de identidad	DNI
Número de documento de identidad	41988286
URL de ORCID	https://orcid.org/0009-0003-6035-0854
Datos de asesor	
Nombres y apellidos	YUDY HUACANI SUCASACA
Tipo de documento de identidad	DNI
Número de documento de identidad	40673820
URL de ORCID	https://orcid.org/0009-0008-3275-5586
Datos del jurado	
Presidente del jurado	
Nombres y apellidos	BERTHA BEJAR PARRA
Tipo de documento	DNI
Número de documento de identidad	02387777
Miembro del jurado 1	
Nombres y apellidos	HILARIO CONDORI MAMANI
Tipo de documento	DNI
Número de documento de identidad	02385723
Miembro del jurado 2	

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

Datos de investigación	
Línea de investigación	ECONOMÍA INTERNACIONAL – P16
Grupo de investigación	No aplica
Agencia de financiamiento	Sin financiamiento
Ubicación geográfica de la investigación	País: Perú Departamento: Puno Provincia: Puno Distrito: Puno Coordenadas: Latitud: -15.840506 Longitud: -70.022231 https://maps.app.goo.gl/fMdtaa6qoEwRUsSKA 
Año o rango de años en que se realizó la investigación	Agosto 2025 – Octubre 2025
URL de disciplinas OCDE https://purl.org/pe-repo/ocde/ford (concytec-pe.github.io)	**Economía, Negocios** **https://purl.org/pe-repo/ocde/ford#5.02.00** **Economía** https://purl.org/pe-repo/ocde/ford#5.02.01

UNIVERSIDAD ANDINA "NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ"
Dr. Jesús Mamani Mamani

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

DECLARACIÓN DE AUTENTICIDAD Y RESPONSABILIDAD

Yo ROLANDO ABAD CATACORA QUENTA, identificado con DNI Nro. 41988286 en mi condición de egresado de:

☒ **Escuela Profesional**

☐ **Programa de Segunda Especialidad,**

☐ **Programa de Maestría o Doctorado**

ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES,

informo que he elaborado el/la ☒ **Tesis** o ☐ **Trabajo de Investigación,** ☐ **Trabajo Académico** denominada:

BALANZA COMERCIAL Y SU CORRELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN DE PUNO DURANTE EL PERÍODO 2020-2024

Asesorado por: Dra. YUDY HUACANI SUCASACA

Es un tema original.

Declaro que el presente trabajo de tesis es elaborado por mi persona y **no existe plagio/copia** de ninguna naturaleza, en especial de otro documento de investigación (tesis, revista, texto, congreso, o similar) presentado por persona natural o jurídica alguna ante instituciones académicas, profesionales, de investigación o similares, en el país o en el extranjero.

Dejo constancia que las citas de otros autores han sido debidamente identificadas en el trabajo de investigación, por lo que no asumiré como suyas las opiniones vertidas por terceros, ya sea de fuentes encontradas en medios escritos, digitales o Internet.

Asimismo, ratifico que soy plenamente consciente de todo el contenido de la tesis y asumo la responsabilidad de cualquier error u omisión en el documento, así como de las connotaciones éticas y legales involucradas.

El incumplimiento de lo declarado da lugar a responsabilidad del declarante, en consecuencia; a través del presente documento asumo frente a terceros, la Universidad Andina Néstor Cáceres Velásquez y/o la Administración Pública toda responsabilidad que pueda derivarse por el trabajo final presentado. Lo señalado incluye responsabilidad pecuniaria incluido el pago de multas u otros por los daños y perjuicios que se ocasionen.

Juliaca 18 de Noviembre del 2025

Firma del Asesor (obligatoria)

FIRMA (obligatoria)

Huella

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

DEDICATORIA

Con mucho orgullo y gratitud dedico este logro a mis padres, Román y Cristina, cuyo esfuerzo, ejemplo y valores han guiado siempre mi camino y han sido el fundamento de mi formación personal y profesional. A mis hermanas, por su comprensión, apoyo y compañía de siempre.

Y, de manera especial, a mi hijo Adrian y mi pareja de vida Yeni, quienes son fuente de motivación y razón fundamental para perseverar en la culminación de esta importante meta. A todos ellos esta humilde dedicatoria que es un reconocimiento al cariño y esperanza que siempre me han brindado.

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

AGRADECIMIENTO

Culminar este trabajo no hubiera sido posible sin el apoyo de personas que estuvieron presentes en cada etapa del camino, y sería injusto no reconocerlo con la gratitud que se merecen.

En primer lugar, quiero expresar mi más sincero agradecimiento a mi asesora de tesis, la doctora Yudi Huacani Sucasaca. Su orientación fue mucho más que académica: su paciencia, su disposición para escuchar y su experiencia marcaron una diferencia real en este proceso. Gracias a ella, lo que en muchos momentos parecía difícil de alcanzar terminó tomando forma.

A la Universidad Andina Néstor Cáceres Velásquez y a la Escuela Profesional de Economía y Negocios Internacionales, por abrirme las puertas y ofrecerme un espacio de crecimiento que va mucho más allá de lo académico. A cada uno de los docentes que a lo largo de estos años compartieron sus conocimientos con generosidad y con esa cuota de humanidad que hace que el aprendizaje deje huella..

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

ÍNDICE GENERAL

DEDICATORIA iii
AGRADECIMIENTO iv
ÍNDICE GENERAL v
ÍNDICE DE TABLAS vii
ÍNDICE DE FIGURAS viii
ÍNDICE DE ANEXOS ix
RESUMEN x
ABSTRACT xi
INTRODUCCIÓN xii

CAPÍTULO I

ASPECTOS GENERALES

1.1 Descripción del problema 1
1.2 Formulación del problema. 4
1.2.1 Problema general 4
1.2.2 Problemas específicos 4
1.3 Justificación 4
1.3.1 Justificación Teórica 5
1.3.2 Justificación Práctica 5
1.3.3 Justificación Metodológica 6
1.4 Objetivos de la investigación. 7
1.4.1 Objetivo General 7
1.4.2 Objetivos Específicos 7
1.5 Hipótesis 7
1.5.1 Hipótesis General 7
1.5.2 Hipótesis Específicas 7
1.6 Variables 7

CAPÍTULO II

FUNDAMENTOS TEÓRICOS

2.1. Bases teóricas 10
2.2.1 Aumento económico. 10
2.2.2 Producto Bruto Interno (PBI) 18

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

2.2.3 Exportaciones 23
2.2.4 Importaciones 24
2.2. Definición de términos 27

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA

3.1 Métodos de investigación 30
3.2 Diseño de la investigación 30
3.3 Población y muestra 32
3.4 Técnicas e instrumentos de recogida de información 32
3.5 Prueba de hipótesis 32

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS DE RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4.1 Presentación de Resultados 34
4.1.1 Exportaciones 34
4.1.2 Importaciones 38
4.1.3 Índice de Desarrollo Humano (IDH) 39
4.1.4 Producto Bruto Interno (PBI) 41
4.2 Prueba de hipótesis 43
4.3 Discusión de resultado 48
CONCLUSIONES 51
RECOMENDACIONES 53
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS. 55
ANEXO 58

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Operacionalización de variables 9

Tabla 2 Estadísticos descriptivos de las Exportaciones de la región de Puno, 2020 – 2024 36

Tabla 3 Estadísticos descriptivos del Índice de Desarrollo Humano (IDH) de la región de Puno, 2020 - 2024 39

Tabla 4 Estadísticos descriptivos del Producto Bruto Interno (PBI) de la región de Puno, 2020 - 2024 41

Tabla 5 Prueba de normalidad de Shapiro – Wilk 43

Tabla 6 Correlación de Spearman del nivel de las exportaciones y el PBI de la región Puno, 2020 – 2024 45

Tabla 7 Correlación de Spearman del nivel de las exportaciones y el IDH de la región Puno, 2020 – 2024 46

ÍNDICE DE GRÁFICOS

FIGURAS 1 Evolución de las exportaciones de la región de Puno, 2020 - 2024 37

FIGURAS 2 Evolución del Producto Bruto Interno (PBI) de la región de Puno, 2020 - 2024 42

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

ÍNDICE DE ANEXOS

Anexo 1 Matriz de Consistencia 59

Anexo 2 Procesamiento y resultado de datos en SPSS 59

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

RESUMEN

Este estudio nació de una pregunta concreta y relevante para la realidad económica de la región: ¿existe alguna relación entre el comportamiento de la balanza comercial y el crecimiento económico de Puno durante los últimos años? Responder esa pregunta fue el objetivo central que guió todo el proceso investigativo entre el 2020 y el 2024, un período marcado por importantes fluctuaciones económicas tanto a nivel regional como nacional.

Para abordarla con rigor, la investigación se desarrolló bajo un enfoque cuantitativo, que permitió trabajar con datos numéricos concretos, analizarlos de manera sistemática y llegar a conclusiones objetivas y verificables. El diseño adoptado fue no experimental y longitudinal, lo que significa que no se intervino en la realidad ni se manipuló ninguna variable, sino que se observó su comportamiento a lo largo del tiempo, respetando las condiciones reales en que los fenómenos económicos se desarrollaron durante ese período.. Entre los principales resultados, se observó recuperación y tendencia positiva del PBI regional tras 2020, junto con volatilidad en las exportaciones; la normalidad fue rechazada para exportaciones e IDH. La correlación Spearman entre exportaciones y PBI fue alta y significativa ($\rho = 0.869$; $p < 0.05$), mientras que la relación exportaciones–IDH resultó positiva pero no significativa ($\rho \approx 0.37$; $p > 0.05$). En conclusión, la dinámica del comercio exterior (vía exportaciones y, por extensión, la balanza comercial) se asocia de forma directa con el PBI regional, apoyando el canal comercio–crecimiento para Puno en 2020–2024; sin embargo, no se evidencia un efecto estadísticamente robusto sobre el IDH, por lo que mejorar el aporte social del comercio requerirá políticas de diversificación con valor agregado, facilitación logística y encadenamientos productivos que traduzcan el desempeño externo en bienestar.

Palabras clave: Balanza comercial; Exportaciones; Producto Bruto Interno; Aumento económico; Índice de Desarrollo Humano; Región Puno.

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

ABSTRACT

This study aimed to examine the relationship between the trade balance and economic growth in Peru's Puno region during 2020–2024. It employed a quantitative, non-experimental, longitudinal, correlational design using the statistical method on secondary data from official sources (Central Reserve Bank of Peru, BCRP; National Institute of Statistics and Informatics, INEI). Analyses included descriptive statistics, Shapiro–Wilk tests for normality, and Spearman rank correlations, based on 20 quarterly observations. Exports were used as a proxy for the external sector, as a key component of the trade balance.

The main results show a post-2020 recovery and upward trend in regional GDP, alongside export volatility; normality was rejected for exports and the Human Development Index (HDI). The Spearman correlation between exports and regional GDP was high and statistically significant ($\rho = 0.869$; $p < 0.05$), whereas the exports–HDI association was positive but not significant ($\rho \approx 0.37$; $p > 0.05$).

In conclusion, external trade dynamics—via exports and, by extension, the trade balance—are directly associated with Puno's regional GDP in 2020–2024. However, no statistically robust effect is detected for HDI, suggesting that converting external performance into social well-being will require diversification with value added, logistics facilitation, and stronger local linkages to better transmit gains from trade to development outcomes.

Keywords: Trade balance; Exports; Gross Domestic Product; Economic growth; Human Development Index; Puno region

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

INTRODUCCIÓN

La balanza comercial y el producto interno bruto (PIB) regional tienen una estrecha relación y deja de ser un análisis meramente descriptivo para transformarse en una necesidad estratégica fundamental. En un contexto de crecimiento, si el sector externo actúa como motor o como obstáculo de la actividad económica, tanto las autoridades como los agentes privados deben adaptar sus decisiones de inversión, diversificación y gestión de riesgos en consecuencia.

La región Puno, por su estructura productiva y su inserción en mercados nacionales e internacionales, constituye un caso pertinente para analizar ese vínculo. Además de actividades extractivas y agropecuarias con potencial exportador, Puno enfrenta algunos retos logísticos, de formalización y de agregación de valor que pueden amplificar o atenuar la transmisión del comercio exterior hacia el PBI regional. La evidencia disponible a nivel país es abundante; sin embargo, los estudios subnacionales que pongan a prueba la relación entre el saldo comercial y el crecimiento regional en periodos recientes siguen siendo escasos. Este trabajo busca cerrar parte de ese vacío con un análisis focalizado en el periodo 2020–2024, marcado por choques de oferta y demanda y por una recuperación heterogénea.

El objetivo general de la investigación es examinar la relación entre la balanza comercial y el crecimiento económico de la región Puno en el periodo 2020–2024. Para ello, se plantea responder a la siguiente pregunta de investigación: ¿qué asociación existe entre el desempeño del sector externo y la variación del PBI regional durante 2020–2024? De forma complementaria, se explora si dicha dinámica guarda alguna relación con indicadores sociales

agregados (por ejemplo, el IDH), con el fin de discutir la traducción de los resultados económicos en bienestar.

El estudio está dentro de los marcos teóricos del crecimiento el cual tiene un enfoque por exportaciones y de la restricción por balanza de pagos, así como en enfoques que subrayan el papel de la diversificación y los encadenamientos productivos para transformar ventajas comparativas en crecimiento sostenible. De manera regional, estas corrientes sugieren que el saldo externo puede condicionar el ciclo local a través de la disponibilidad de divisas, la inversión y los precios relativos, pero también advierten que la concentración productiva y la volatilidad de mercados pueden debilitar ese canal.

Toda investigación necesita un camino claro para llegar a buen puerto, y en este caso ese camino estuvo trazado desde el principio por el enfoque cuantitativo. La razón es sencilla: para entender si existe una relación entre la balanza comercial y el crecimiento económico de Puno, había que medir, y medir bien. No bastaban percepciones ni intuiciones generales; se necesitaban datos concretos que pudieran analizarse con rigor y que permitieran llegar a conclusiones verificables y reproducibles.

El diseño no experimental y longitudinal respondió a una decisión igualmente clara: la realidad económica no se manipula ni se recrea en un laboratorio. Lo que se hizo fue observarla tal como ocurrió, seguirla a lo largo del tiempo y registrar su comportamiento sin alterar ninguna de sus condiciones. El nivel correlacional añadió la dimensión que faltaba, porque no era suficiente con describir cada variable por separado; la pregunta central del estudio exigía explorar si entre ellas existe algún tipo de vínculo y qué tan fuerte o débil es ese vínculo.

Los datos utilizados provienen de fuentes oficiales de reconocida seriedad, lo que desde el inicio le dio solidez y credibilidad al análisis. Con esa información se construyeron series trimestrales del Producto Bruto Interno regional y del comportamiento del sector externo. Aquí vale detenerse un momento en una decisión metodológica que merece explicación: como la balanza comercial está compuesta por varios elementos, se eligió trabajar con las exportaciones como variable representativa del desempeño externo. No fue una elección arbitraria. Las exportaciones son el componente que mejor refleja la conexión de la economía puneña con el mercado internacional, y por eso resultaron el indicador más apropiado para los objetivos del estudio.

El análisis estadístico siguió un proceso ordenado de tres pasos. Primero se describieron los datos para entender su comportamiento general. Luego se aplicaron pruebas de normalidad para conocer la distribución de las variables y determinar qué técnica de correlación era la más adecuada. Los resultados apuntaron hacia el coeficiente de Spearman, una herramienta no paramétrica que funciona muy bien precisamente en situaciones como esta, donde los datos no siguen una distribución perfectamente normal o presentan algunos valores que se alejan del resto, algo bastante común en series económicas reales. Todo el análisis se basó en veinte observaciones trimestrales del período 2020-2024.

El trabajo está organizado en cinco capítulos que avanzan de manera progresiva. El primero presenta el problema, la justificación y los objetivos que le dieron origen al estudio. El segundo desarrolla el marco teórico, revisando lo que la literatura dice sobre comercio internacional y crecimiento económico regional. El tercero explica con detalle la metodología utilizada: el diseño, las variables, las fuentes de datos y el procedimiento seguido para el análisis. El cuarto

presenta los resultados y los discute en diálogo con la teoría revisada. Y el quinto cierra el trabajo con las conclusiones y con recomendaciones concretas orientadas tanto a la política pública como a futuras líneas de investigación, poniendo especial atención en la diversificación productiva, la mejora logística y la importancia de tomar decisiones basadas en evidencia real.

Pero más allá de la estructura y la metodología, lo que verdaderamente mueve esta investigación es una pregunta con implicaciones prácticas y humanas: ¿puede el desempeño del sector externo convertirse en un motor de crecimiento más estable para Puno? Identificar y cuantificar ese vínculo, interpretarlo con honestidad y proponer caminos concretos para aprovecharlo es el aporte que este estudio busca hacer. Porque al final del día, detrás de cada dato trimestral hay una región con recursos, con historia y con una población que merece que su economía funcione mejor..

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

CAPÍTULO I

ASPECTOS GENERALES

1.1 Descripción del problema

A escala global, la balanza comercial es un indicador relevante en la situación económica de un estado, debido a que muestra su competitividad en el mercado internacional. Según Krugman y Obstfeld (2018), economías con superávit comercial suelen experimentar un mayor aumento debido al incremento en la producción, empleo y entrada de divisas. Sin embargo, en un ámbito problemático, en el caso de la epidemia de COVID-19 y los conflictos geopolíticos recientes, como la lucha de aranceles de Estados Unidos y China, muchas naciones enfrentan desequilibrios comerciales, afectando su dinamismo económico. Esto demuestra que la conexión entre comercio exterior y aumento no es directa, sino que está condicionada por elementos como la diversificación de la producción, el nivel de competitividad y la estabilidad macroeconómica.

Hablar de la balanza comercial del Perú es hablar de una historia que se repite con demasiada frecuencia: un país que exporta lo que tiene en el subsuelo y en el campo, pero que no siempre logra convertir esas exportaciones en desarrollo real para su gente. La dependencia de productos primarios como los minerales y los bienes agrícolas ha hecho que el comportamiento del comercio

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

exterior peruano sea históricamente volátil, sujeto a los vaivenes de los precios internacionales y a factores que escapan al control interno.

Entre 2020 y 2024, el país vivió un repunte notable en sus exportaciones tradicionales, impulsado principalmente por los altos precios de los metales en el mercado internacional. Según el Banco Central de Reserva del Perú, ese período trajo consigo cifras alentadoras en los indicadores agregados del comercio exterior. Sin embargo, mirar solo esos números nacionales puede resultar engañoso, porque detrás de ellos se esconde una realidad mucho más desigual. Ese crecimiento exportador no llegó de la misma manera a todas las regiones del país. Economías locales con poca diversificación productiva, como la de Puno, quedaron rezagadas frente a ese aparente dinamismo. Dornbusch et al. (2018) explican con claridad por qué ocurre esto: cuando no existen encadenamientos productivos sólidos que conecten el sector exportador con el resto de la economía regional, el impacto positivo del comercio exterior sobre el crecimiento local se diluye y no llega a traducirse en mejoras concretas para la población.

Puno es un caso que ilustra muy bien esta tensión. La región tiene recursos, tiene producción y tiene historia exportadora. Su economía se sostiene sobre tres pilares fundamentales: la agricultura, con productos emblemáticos como la quinua y la papa; la ganadería, especialmente la alpaca y sus derivados textiles; y la minería, particularmente el oro. Estos tres sectores concentran aproximadamente el 70% de las exportaciones regionales, según datos del Gobierno Regional de Puno. Sin embargo, esa concentración es también su mayor vulnerabilidad. Una economía que depende de tan pocos productos y sectores queda expuesta a cualquier sacudida externa o interna, y la balanza

comercial de Puno ha reflejado esa fragilidad con fluctuaciones que revelan problemas estructurales de fondo: informalidad extendida, baja productividad, conflictos sociales que en más de una ocasión han paralizado actividades productivas y cortado rutas comerciales clave.

El período 2020-2024 fue especialmente duro para la región. La pandemia llegó a agravar debilidades que ya existían antes y que nunca habían sido resueltas del todo. Las exportaciones de textiles de alpaca, uno de los productos más representativos e identitarios de Puno, cayeron un 30% según datos de la Asociación de Exportadores, golpeando a comunidades enteras que dependen de esa cadena productiva. Al mismo tiempo, la minería artesanal, actividad que da sustento a miles de familias en la región, enfrentó crecientes restricciones ambientales que limitaron su operación. Todo esto dibujó un escenario complejo, donde el potencial exportador de la región no logró traducirse en crecimiento económico sostenido ni en bienestar para su población.

Frente a este panorama surge una pregunta que no es solo académica, sino profundamente relevante para el futuro de la región: ¿qué conexión existe realmente entre el comportamiento de la balanza comercial y el crecimiento económico de Puno durante el período 2020-2024? Entender esa relación, medirla y analizarla con rigor es precisamente lo que este estudio se propone hacer..

1.2 Formulación del problema.

1.2.1 Problema general

¿Qué relación existe entre la balanza comercial y el crecimiento económico en la región d17e Puno en el lapso 2020-2024?

1.2.2 Problemas específicos

a) ¿Cuál es el saldo de la balanza comercial anual en la región de Puno durante los años 2020-2024?
b) ¿Cuál es la evolución del PBI regional en cuanto a la conexión con los resultados comerciales de Puno entre los años 2020-2024?
c) ¿Qué sectores económicos son los más representativos en el comercio exterior en la región Puno entre los años 2020-2024?

1.3 Justificación.

Esta investigación nace de la necesidad de entender cómo el comercio exterior (exportaciones e importaciones) llega a influir en el aumento económico en la región de Puno, un tema poco explorado pero clave para el desarrollo de la región. En los últimos años, la economía de Puno ha enfrentado diversos desafíos, y conocer el impacto real de la balanza comercial puede ser fundamental para impulsar políticas más efectivas.

El aumento económico no solo se refleja en números en la estadística, también refleja mejoras en empleo, ingresos y calidad de vida de las familias (Villarreal, 2018). Por eso, analizar la conexión del comercio exterior y el PBI regional entre 2020 y 2024 permitirá identificar oportunidades y debilidades que, hasta ahora, no han sido suficientemente estudiadas.

Además, los resultados de este trabajo serán una herramienta útil para entidades como el Gobierno Regional de Puno o la Dirección Regional de

Comercio Exterior y Turismo, que buscan diseñar estrategias para dinamizar la economía local. No se trata solo de datos, sino de aportar información concreta que ayude a llevar decisiones más verídicas en cuanto al beneficio de la región.

1.3.1 Justificación Teórica

El estudio se justifica en teorías macroeconómicas de crecimiento y comercio internacional. Los enfoques neoclásicos y de crecimiento endógeno mencionados destacan la importancia de la acumulación de capital, el progreso técnico y la apertura externa como impulsores del desarrollo. Además de ello, la hipótesis de crecimiento en la cual se enfoca a las exportaciones y su relación con la ley de Thirlwall explican cómo el sector externo condiciona la trayectoria de crecimiento económico. A nivel regional, Puno siendo una región con especialización primario-exportadora, guarda una relación que opera mediante generación de divisas, inversión y encadenamientos productivos, factores sensibles a la volatilidad de precios y concentración sectorial. Sin embargo, persiste un vacío investigativo a nivel subnacional, particularmente en períodos recientes afectados por choques externos.

Esta investigación contribuye a superar esta limitante mediante el análisis de la relación entre balanza comercial y PBI regional con datos trimestrales (2020-2024) y técnicas de correlación apropiadas. Aporta evidencia empírica sobre los mecanismos de transmisión comercial en economías andinas, precisando bajo qué condiciones el saldo comercial se asocia con el desempeño económico regional.

1.3.2 Justificación Práctica

Los resultados brindan datos para las herramientas de aplicación inmediata para el Gobierno Regional de Puno y organismos como DIRCETUR, PRODUCE

y Mincetur, al identificar áreas prioritarias de política económica: (i) diversificación de exportaciones con mayor valor agregado; (ii) desarrollo de infraestructura logística para reducir costos comerciales; (iii) fortalecimiento de encadenamientos productivos entre sectores clave; y (iv) programas de formalización y mejora de estándares de calidad.

Para el sector privado, el estudio brinda también mejoras para la toma de decisiones de inversión y gestión de riesgos ante la volatilidad de los mercados internacionales. La presente investigación entonces muestra evidencia concreta para impulsar la competitividad, resiliencia y recuperación económica de la región Puno.

1.3.3 Justificación Metodológica

La metodología empleada se entiende en un enfoque cuantitativo, no experimental, de alcance correlacional y diseño longitudinal es decir del año 2020 al 2024, para estudiar la relación entre la balanza comercial y el PBI regional sin intervención sobre las variables. La utilización de fuentes secundarias oficiales (BCRP, INEI, organismos internacionales) garantiza la confiabilidad y comparabilidad de los datos. La periodicidad trimestral captura de manera efectiva las dinámicas coyunturales y los choques externos del período.

Se aplicaron pruebas no paramétricas como la de Shapiro-Wilk para diagnóstico y Spearman para correlación, asegurando una estructura estadística ante valores atípicos y distribuciones asimétricas. El proceso analítico es transparente y replicable mediante software especializado.

Metodológicamente, el estudio contribuye una guía para calcular indicadores regionales y un procedimiento que puede ser reutilizado para nuevos análisis o para incluir datos más recientes.

1.4 Objetivos de la investigación.

1.4.1 Objetivo General

Investigar la relación de la balanza comercial y el crecimiento económico de la región de Puno en el lapso 2020-2024.

1.4.2 Objetivos Específicos

a) Calcular el saldo que tiene la balanza comercial anual de la región de Puno durante los años 2020-2024.

b) Analizar la relación del PBI regional con los resultados comerciales de Puno entre los años 2020-2024.

c) Identificar los sectores económicos más representativos en el comercio exterior en la región de Puno entre los años 2020-2024.

1.5 Hipótesis

1.5.1 Hipótesis General

Existe una relación bastante significativa positiva entre la balanza comercial y el desarrollo económico (PBI) de la región de Puno durante el intervalo del 2020-2024.

1.5.2 Hipótesis Específicas

a) El saldo de la balanza comercial de la región de Puno presentó variaciones significativas negativas entre 2020 y 2024.

b) Existe una relación entre el aumento del PBI regional de Puno y los resultados comerciales durante el período 2020-2024.

c) Los sectores económicos más representativos de Puno son la agricultura, ganadería y comercio entre 2020 y 2024.

1.6 Variables

Las variables para el presente estudio son las siguientes:

1.6.1 Variable Dependiente:

- Producto Bruto Interno (PBI).

1.6.2 Variables Independientes:

- Balanza Comercial.

1.6.3 Operacionalización de variables

Tabla 1

Operacionalización de variables

Variable	Definición conceptual	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición	Instrumento
Balanza comercial	Gasto público en infraestructura, servicios y otros con objetivos a impulsar el aumento económico y bienestar social (Talledo, L., 2024).	Exportaciones	● Valor FOB de productos habituales ● Valor FOB de exportaciones de productos no habituales	Cuantitativa - De razón	Reportes del BCRP, INEI durante el lapso 2020 - 2024
		Importaciones	● Valor FOB de bienes de consumo Valor FOB de insumos Valor FOB de bienes de capital	Cuantitativa - De razón	
Aumento económico	Es un índice estadístico que sirve como herramienta para el desarrollo social mundial Lind, N. (1992).	PBI	● PBI de la región Puno	Cuantitativa - De razón	Reportes del BCRP, INEI durante el lapso 2020 - 2024
		Inversión	● Nivel de inversión en Puno	Cuantitativa - De razón	
		Empleo	● Nuevos empleos formales en Puno	Cuantitativa - De razón	

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

CAPÍTULO II

FUNDAMENTOS TEÓRICOS

2.1. Bases teóricas.

2.2.1 Aumento económico.

"Como señala el BCRP (2021), el aumento económico se manifiesta en el incremento sostenido del PBR. En Puno, este indicador sintetiza el aporte de sectores clave como la agroexportación y minería (INEI, 2023), cuya articulación con la balanza comercial es determinante para el desarrollo regional (CEPAL, 2022)". Citando el trabajo de Quispe O. (2022) que a su vez cita a (Alpaca, 2019) menciona que el aumento económico representa el aumento cuantitativo de la renta y del valor total de los bienes y servicios finales generados en un territorio durante un período específico, generalmente un año. Como fenómeno dinámico, impulsa transformaciones en la estructura de los sectores productivos. Su medición habitual es la tasa de variación del Producto Interno Bruto (PIB), calculado en términos reales para eliminar el efecto de la inflación.

2.2.1.1 Teorías del aumento económico.

Representantes como Smith, Ricardo, Malthus y Mill plantearon las teorías clásicas del aumento. Su núcleo era que la acumulación de capital y trabajo impulsa la expansión económica, aunque pronosticaban un límite: el "Estado estacionario". Estas teorías promovían el libre funcionamiento del mercado

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

("laissez-faire" o "mano invisible"), argumentando que una intervención gubernamental reducida al máximo garantiza la asignación más eficiente de los recursos. Ricardo se distinguió al considerar que la asignación de la renta, y no el aumento, era el problema económico fundamental. También discrepó de Smith y los fisiócratas al otorgar a la industria, y no a la agricultura, el papel de principal fuente productiva (Villarreal, 2018).

La teoría keynesiana nació como respuesta a una crisis que el mundo no había visto antes. Cuando la Gran Depresión de los años treinta dejó en evidencia que los mercados no son capaces de corregirse solos, John Maynard Keynes planteó algo que en su momento resultó revolucionario: el Estado no puede quedarse de brazos cruzados esperando que la economía se recupere por su cuenta. Debe intervenir, y debe hacerlo con decisión.

Para Keynes, el crecimiento económico no es un proceso que ocurre de manera automática si simplemente se deja que las fuerzas del mercado actúen libremente. Los mercados fallan, generan desempleo, producen crisis y no tienen mecanismos suficientes para autorregularse en momentos de colapso. Frente a eso, el Estado tiene herramientas concretas que debe usar: el control de las tasas de interés para incentivar la inversión y el consumo, y las políticas fiscales a través de impuestos y gasto público para reactivar la demanda cuando esta cae.

Los pensadores poskeynesianos, entre ellos Harrod, Domar, Kaldor y Robinson, continuaron y ampliaron esta línea de pensamiento. Para esta escuela, el crecimiento depende de factores como la tasa de ahorro de la economía, la existencia de competencia imperfecta, los rendimientos crecientes a escala y las externalidades que genera la actividad económica. Como señala Villarreal

(2018), estos elementos configuran una visión del crecimiento que reconoce la complejidad del sistema económico y la necesidad de una gestión activa por parte del Estado. Décadas después de su formulación original, estas ideas siguen siendo referencia obligada en muchas economías occidentales, especialmente en momentos de crisis.).

2.2.2.2 Teorías Neoclásicas: Si el keynesianismo puso al Estado en el centro del crecimiento, la corriente neoclásica desplazó el protagonismo hacia los factores productivos y, sobre todo, hacia el progreso tecnológico. Sus representantes más importantes, Solow, Swan y Meade, construyeron modelos que buscaban explicar el crecimiento a largo plazo a partir de principios como la competencia perfecta, los rendimientos constantes a escala y la tendencia a la disminución en el rendimiento del capital a medida que este se acumula.

Para esta escuela, el crecimiento descansa sobre dos pilares fundamentales. El primero es la ampliación de los factores productivos, es decir, el incremento del capital disponible y de la fuerza de trabajo. El segundo, y quizás el más importante según esta visión, es la mejora en la productividad de esos factores gracias al avance tecnológico. En otras palabras, no basta con tener más recursos; lo que realmente impulsa el crecimiento sostenido es usarlos cada vez mejor.

Los modelos neoclásicos parten de supuestos bastante exigentes: perfecta movilidad de los factores productivos y total flexibilidad de los precios, condiciones que en teoría llevarían a la economía hacia equilibrios de pleno empleo. Villarreal (2018) reconoce que, aunque estos supuestos simplifican en exceso la realidad, los modelos neoclásicos aportaron herramientas analíticas

muy valiosas para comprender la dinámica del crecimiento y siguen siendo referencia fundamental en la economía moderna.

2.2.2.3 Teorías Neoliberales: Las teorías neoliberales representan quizás la corriente que mayor influencia ha tenido en las políticas económicas de las últimas décadas, especialmente a partir de los años ochenta, cuando organismos internacionales como el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial comenzaron a promoverlas de manera activa en países de todo el mundo.

Su premisa central es la confianza en el mercado como mecanismo más eficiente para asignar los recursos y generar riqueza. Desde esta perspectiva, el Estado debe reducir su tamaño y su intervención en la economía, dejando que el sector privado tome el liderazgo. Los principios que guían esta visión son la liberalización económica, la apertura externa para integrar los mercados a escala global y la reforma del Estado bajo criterios estrictos de subsidiaridad, según los cuales el gobierno no debe intervenir en actividades donde ya existe presencia privada.

Los teóricos neoliberales argumentan que los agentes privados son inherentemente más eficientes que el Estado en la generación de riqueza, y que el camino para mejorar el bienestar de la sociedad pasa por incrementar el producto total de la economía, confiando en que ese crecimiento agregado se distribuirá progresivamente entre todos los sectores. Villarreal (2018) sitúa esta corriente dentro de un debate más amplio sobre el rol del Estado y el mercado, debate que lejos de estar cerrado sigue siendo uno de los más vigentes y controvertidos en la economía contemporánea.).

2.2.2.4 Nuevas Teorías o Modelo de Aumento Endógeno: Las teorías del crecimiento endógeno surgieron como una respuesta crítica a las limitaciones

del modelo neoclásico, cuestionando especialmente su incapacidad para explicar por qué algunas economías crecen de manera sostenida mientras otras se estancan, incluso cuando tienen acceso a los mismos factores productivos.

Sus principales representantes, entre quienes destacan Romer, Lucas, Rebelo, Barro, Aghion, Howitt, Grossman y Helpman, propusieron una visión del crecimiento basada en la acumulación de tres tipos de capital: el capital físico, el capital humano y el capital de conocimiento. Lo verdaderamente innovador de estos modelos es que el crecimiento no depende de factores externos como en la teoría neoclásica, sino que se explica desde dentro de la propia economía, a través de las expectativas de ganancia de los agentes, las externalidades que genera la acumulación de conocimiento y los rendimientos crecientes que se producen cuando el capital humano y tecnológico se desarrolla.

Amate y Guarnido (2011) destacan que estos modelos reemplazaron los supuestos neoclásicos de rendimientos constantes y competencia perfecta por los de rendimientos crecientes y competencia imperfecta, acercándose mucho más a la realidad de las economías modernas. Esta visión tiene implicaciones prácticas muy importantes: si el crecimiento depende de la acumulación de conocimiento y capital humano, entonces las políticas de educación, innovación e investigación no son un gasto, sino una inversión estratégica con retornos que se multiplican en el tiempo. Por eso, las teorías del crecimiento endógeno han tenido un impacto tan profundo y duradero en el pensamiento económico contemporáneo.).

2.2.1.2 Teoría del desarrollo Endógeno

Hay una pregunta que durante mucho tiempo estuvo en el centro del debate sobre el desarrollo regional: ¿puede una región crecer desde adentro, con sus propios recursos, su propia gente y su propia identidad, sin depender exclusivamente de impulsos externos? La teoría del desarrollo endógeno responde que sí, y lo hace con argumentos sólidos y con implicaciones prácticas muy concretas para territorios como Puno.

Boisier (1993) plantea que el desarrollo endógeno no ocurre por azar ni como simple consecuencia de condiciones favorables del mercado internacional. Es el resultado de un proceso deliberado y robusto que conecta a los actores locales con un conjunto de capitales intangibles, como el conocimiento, la confianza, la identidad y la capacidad de organización, dentro de un proyecto político compartido que tiene como horizonte el desarrollo del propio territorio. En otras palabras, el desarrollo endógeno es, antes que nada, una decisión colectiva.

Vázquez (2007) amplía esta visión señalando que las políticas de desarrollo endógeno tienen un papel estratégico en los procesos de crecimiento económico regional porque actúan directamente sobre los mecanismos que impulsan la acumulación de capital desde adentro. Estas políticas no se limitan a un solo frente; actúan de manera simultánea sobre varios factores: facilitan el crecimiento empresarial, promueven la formación de redes entre empresas, estimulan la difusión de innovaciones y conocimientos, contribuyen al desarrollo urbano y fortalecen el entramado institucional local. Lo que se busca con todo esto es crear condiciones sinérgicas entre estos elementos, de manera que se

genere un círculo virtuoso capaz de sostener el aumento de la productividad y promover un desarrollo verdaderamente sostenible en cada localidad o territorio.

Boisier (1993) identifica cuatro dimensiones que estructuran y dan contenido al desarrollo endógeno, y que están profundamente interconectadas entre sí:

La dimensión política hace referencia a la capacidad que va construyendo una región para tomar sus propias decisiones sobre el modelo de desarrollo que quiere seguir. No se trata solo de autonomía formal, sino de una capacidad real y progresiva para diseñar estrategias propias, seleccionar los instrumentos de política más adecuados a su realidad y negociar en condiciones favorables frente a actores externos. Una región que no tiene voz en las decisiones que la afectan difícilmente podrá construir un desarrollo que responda a sus necesidades reales.

La dimensión económica se centra en la capacidad de retener e reinvertir localmente los excedentes que genera la actividad productiva, en lugar de que esos recursos salgan del territorio sin dejar huella. Esta dimensión es crucial porque la diversificación de la base económica regional depende en gran medida de que el capital generado localmente se quede y trabaje dentro del territorio. Aquí cobran especial relevancia la estructura jurídica de la propiedad regional y las estrategias que adoptan los empresarios locales para reinvertir y hacer crecer sus actividades.

La dimensión tecnocientífica plantea algo que resulta especialmente relevante en un mundo donde el conocimiento y la innovación son cada vez más determinantes del crecimiento: la capacidad de un territorio para generar sus

propias innovaciones tecnológicas, no solo para adoptarlas desde afuera. Cuando una región desarrolla esta capacidad interna, puede transformar cualitativamente sus sistemas productivos y sociales de manera sostenida, sin depender de que otros le transfieran tecnología en condiciones que no siempre resultan favorables.

La dimensión cultural, finalmente, es quizás la más profunda y la que con mayor frecuencia se subestima en los análisis económicos convencionales. La identidad de un territorio, su historia, sus valores, sus formas de organización social y su sentido de pertenencia no son simplemente un adorno cultural; son la base que da cohesión al tejido socio-territorial y que hace posible que los otros tres ámbitos funcionen con coherencia y propósito compartido. Sin esa raíz identitaria, los proyectos de desarrollo corren el riesgo de quedar como estructuras vacías que no conectan con la gente.

Lo que hace especialmente valiosa esta teoría para el análisis de regiones como Puno es su reconocimiento de que cada territorio cuenta con una reserva latente de capacidades endógenas propias: recursos naturales, capital humano acumulado, infraestructura existente, acervo histórico y cultural. Ese conjunto de capacidades configura lo que Boisier (1993) denomina el potencial de innovación regional, es decir, la trama de funciones económicas, actitudes empresariales y capacidades adaptativas que determinan la velocidad y la profundidad con que una región puede modernizarse, transformar sus sistemas productivos y construir nuevos mercados. Reconocer y activar ese potencial es, en definitiva, el punto de partida de cualquier estrategia seria de desarrollo territorial.).

2.2.2 Producto Bruto Interno (PBI)

Cuando se quiere saber cómo le está yendo económicamente a un país o a una región, el primer dato que se consulta casi siempre es el Producto Bruto Interno. Y no es casualidad. El PBI es el indicador más completo y ampliamente utilizado para medir la actividad económica de un territorio, porque captura en un solo número el valor de mercado de todos los bienes y servicios finales que se produjeron durante un período determinado.Su medición puede hacerse de dos maneras. En términos nominales, es decir, a precios corrientes del momento en que se realiza el cálculo, o en términos reales, ajustando los valores a los precios de un año base para poder comparar períodos distintos sin que las variaciones de precios distorsionen el análisis. Jiménez (2010) ofrece otra manera de entenderlo igualmente útil: el PBI equivale a la suma del valor añadido en todos los sectores productivos de una economía, donde cada unidad económica aporta la diferencia entre lo que produce y lo que gasta en insumos intermedios para producirlo. Esta definición es importante porque deja en claro que el PBI mide creación de valor real, no simplemente movimiento de dinero.).

2.2.2.1 Métodos de la medición del PBI

Medir el PBI no es tan sencillo como sumar todas las transacciones que ocurren en una economía. Para hacerlo correctamente existen tres métodos distintos, cada uno de los cuales se aproxima al mismo fenómeno desde un ángulo diferente: desde lo que se produce, desde lo que se gasta y desde lo que se gana. Lo notable es que, aunque parten de perspectivas distintas, los tres deben arrojar el mismo resultado. Esa coherencia no es coincidencia, sino una propiedad matemática inherente a la forma en que está construido el sistema de cuentas nacionales, tal como lo explica Jiménez (2010).

Método del gasto

Este es quizás el método más intuitivo y el más utilizado en el análisis macroeconómico cotidiano. Su lógica es simple: todo lo que se produce en una economía termina siendo comprado por alguien. Por eso, sumar todos los gastos realizados en bienes y servicios finales dentro del territorio es equivalente a medir el valor de lo que se produjo. La única corrección necesaria es restar las importaciones, porque esas compras no representan producción interna sino extranjera.

Mankiw (2014) presenta esta relación como una identidad contable fundamental que se expresa de la siguiente manera:

Y = C + I + G + (X – M)

Donde cada componente representa una fuente distinta de demanda final:

- **Y** es el Producto Bruto Interno, es decir, el valor total de la producción.
- **C** es el consumo privado, que corresponde a lo que gastan las familias en bienes y servicios para satisfacer sus necesidades cotidianas.
- **I** es la inversión, que refleja el gasto de las empresas para mantener y ampliar su capacidad productiva.
- **G** es el gasto público, es decir, lo que el Estado destina a bienes y servicios para atender las necesidades colectivas de la población.
- **X – M** son las exportaciones netas, que representan la demanda del sector externo: lo que el resto del mundo compra de nuestra economía menos lo que nosotros compramos del exterior.

Como señala Jiménez (2010), el gasto agregado de todos estos actores es igual a la demanda final, y ambos son equivalentes al PBI. Esta ecuación no es solo

una fórmula contable; es una manera de entender cómo se articula una economía y quiénes son los actores que impulsan su crecimiento.

Método del valor agregado

Este método llega al mismo resultado pero desde la perspectiva de la producción. En lugar de mirar quién compra, mira quién produce y cuánto valor crea en ese proceso. Cada sector económico genera un valor agregado bruto, que se calcula restando a su producción total el valor de los insumos intermedios que consumió para producir. De esta manera se evita contar dos veces el valor de los bienes que son insumos en un proceso productivo y productos terminados en otro.

Jiménez (2010) organiza la economía en cinco grandes grupos para aplicar este método: las actividades primarias como la agricultura, la silvicultura y la pesca; las industrias extractivas como la minería; el sector transformativo que incluye manufactura y construcción; los servicios esenciales como energía, agua y transporte; y finalmente el sector terciario que agrupa el comercio, las comunicaciones y los servicios públicos y privados. La suma del valor agregado de todos estos sectores da como resultado el PBI total de la economía.

Método del ingreso

El tercer método se aproxima al PBI desde el lado de quienes participan en el proceso productivo y reciben una remuneración por ello. Su premisa es que todo lo que se produce genera ingresos para alguien: salarios para los trabajadores, utilidades para los empresarios, rentas para los propietarios de recursos, intereses para quienes prestan capital. Sumando todos esos ingresos, más los impuestos indirectos netos de subsidios y los derechos de importación, se obtiene el PBI a precios de mercado.

Jiménez (2010) expresa esta relación mediante la siguiente fórmula:

PBI PM = W + UD + UR + RE + IN + TD + D + TI – SUB + DM

Donde cada sigla corresponde a un componente específico del ingreso generado en la economía: salarios (W), utilidades distribuidas (UD), utilidades no distribuidas (UR), rentas (RE), intereses (IN), impuestos directos a empresas (TD), depreciación (D), impuestos indirectos (TI), subsidios (SUB) y derechos de importación (DM).

Este método resulta especialmente valioso porque permite entender no solo cuánto produce una economía, sino cómo se distribuye ese producto entre los distintos factores que participaron en generarlo, una información fundamental para analizar la equidad y la estructura del crecimiento económico.

2.2.2.2 PBI nominal y PBI real

Cuando hablamos del PIB nominal, básicamente nos referimos a cuánto vale todo lo que produce un país en un año específico, pero usando los precios que existen en ese mismo momento. Ahora bien, ¿por qué este valor cambia de un año a otro?

Hay dos razones principales que explican estas variaciones. La primera tiene que ver con la producción real: simplemente producimos más o menos cosas. Por ejemplo, una fábrica puede haber fabricado 1000 unidades este año, pero el próximo año quizás fabrique 1200 o tal vez solo 800. Esa diferencia en la cantidad física de lo producido impacta directamente en el PIB.

La segunda razón está relacionada con algo que todos experimentamos en nuestra vida diaria: los precios no se mantienen fijos. Un producto que hoy cuesta 10 soles, mañana podría costar 12 o bajar a 8. ¿Y de qué depende esto? Básicamente del juego entre oferta y demanda. Si hay mucha demanda de un

producto pero poca disponibilidad, el precio sube. Si por el contrario hay abundancia del producto pero pocos compradores, el precio tiende a bajar. Este constante movimiento de precios en el mercado es el segundo elemento que hace que el PIB nominal varíe año tras año (Chucuya, 2018).

Entonces, cuando vemos que el PIB nominal de un país aumentó, no necesariamente significa que se produjo más; podría ser que los precios simplemente subieron. Por eso es importante entender estos dos componentes por separado.).

El Producto Interno Bruto Real cuantifica la evolución del volumen productivo de una economía entre períodos distintos, utilizando precios constantes (referenciados a un año base) para valorar todos los bienes generados. Su cálculo consiste en multiplicar las cantidades físicas actuales por los precios del período base, obteniendo así el valor hipotético de la producción corriente a precios históricos (Chucuya, 2018). Este indicador permite comparar la actividad productiva interanual y analizar el aumento económico real, al eliminar la distorsión inflacionaria y centrarse exclusivamente en las cantidades producidas.

Valor Agregado Bruto (VAB).

El VAB representa la sumatoria de las contribuciones productivas de todos los sectores económicos, excluyendo gravámenes sobre productos y aranceles de importación (Jiménez, 2010). Se clasifica en:

- Sectores primarios: Agroindustria, actividad pesquera, minería, hidrocarburos y procesamiento de recursos básicos
- Sectores no primarios: Manufactura industrial, construcción, comercio, servicios energéticos/hídricos y otros servicios terciarios

2.2.3 Exportaciones

Las exportaciones constituyen transacciones internacionales donde empresas locales venden bienes o servicios a mercados extranjeros (Juli, 2015). Su relevancia macroeconómica se fundamenta en que:

- Generan entrada de divisas
- Incrementan la producción doméstica
- Generan empleos con protección legal
- Facilitan expansión comercial y economías de escala
- Funcionan como métrica de competitividad internacional (Villarreal, 2018).

Contablemente, representan operaciones registradas donde entidades residentes transfieren derechos de propiedad a compradores no residentes (Gonzales, 2018).

Para entender mejor el comercio exterior de nuestro país, es importante diferenciar dos categorías principales de exportaciones que funcionan de manera muy distinta.

Las exportaciones no habituales son aquellas que podríamos llamar "las nuevas apuestas" del país en el mercado internacional. ¿Qué las caracteriza? Principalmente que son productos que han sido trabajados, procesados o mejorados de alguna forma, lo que les da un mayor valor. Piensa, por ejemplo, en prendas de vestido, joyería elaborada, o productos agroindustriales empacados. Estos productos no tienen una larga historia de ventas masivas al exterior; más bien, son relativamente nuevos en el escenario del comercio internacional. Desde el punto de vista legal, hay un detalle importante: estos productos no aparecen en aquella famosa lista del Decreto Supremo 076-92-EF que define qué se considera exportación habitual (Gonzales, 2018).

Por otro lado, tenemos las exportaciones habituales, que son básicamente los productos con los que el país ha hecho negocios desde hace muchísimo tiempo. Son nuestros "clásicos" de exportación, aquellos que históricamente han generado la mayor parte de los ingresos por ventas al exterior. La característica principal de estos productos es que, a diferencia de los anteriores, no han pasado por muchos procesos de transformación; se exportan casi tal cual salen de la tierra o de la extracción.

El Decreto Supremo 076-92-EF los tiene bien identificados: hablamos principalmente de minerales en bruto, productos del campo sin procesar, petróleo y derivados, y harina de pescado. Curiosamente, aunque el gas natural no está mencionado de manera expresa en ese decreto, en la práctica se le trata como un producto habitual (Gonzales, 2018).

Ahora bien, hay algo que hace a estos productos habituales bastante complicados de manejar: al ser materias primas sin mayor procesamiento, todos se parecen entre sí, no importa de qué país vengan. Un kilo de cobre peruano es básicamente igual a un kilo de cobre chileno. Esto genera que sus precios se fijen en mercados globales donde la volatilidad es muy alta. Un día el precio está arriba, al siguiente puede caer drásticamente. Además, la demanda también varía constantemente dependiendo de la situación económica mundial (Villarreal, 2018). Esta dependencia de factores externos hace que la economía del país sea bastante vulnerable a los vaivenes del mercado internacional.).

2.2.4 Importaciones

Las importaciones corresponden a bienes y servicios adquiridos internacionalmente para su asignación en el mercado doméstico (Valencia, 2020). Su relevancia económica se fundamenta en:

- Facilitar acceso a productos, tecnología e insumos no disponibles localmente
- Proveer bienes de mayor calidad o menor costo para los consumidores
- Liberar recursos que pueden destinarse a inversión productiva o mejora de procesos

Ahora bien, las importaciones tienen otra cara de la moneda. Mientras que las exportaciones traen dinero al país, las importaciones representan dinero que sale hacia el exterior. Además, nos muestran algo interesante: qué sectores de nuestra economía están enfrentando competencia fuerte de productos extranjeros (Villarreal, 2018).

El Banco Central de Reserva del Perú realizó en 2011 un análisis detallado sobre cómo clasificar las importaciones, y vale la pena entender cada categoría porque nos dice mucho sobre cómo funciona nuestra economía.

Cuando hablamos de importaciones de bienes de capital, nos referimos a todas esas máquinas, equipos y herramientas que traemos de otros países para producir cosas aquí. Por ejemplo, una empresa textil que compra maquinaria industrial de Alemania, o una minera que trae excavadoras de Japón. Estos no son productos que vayamos a usar y consumir directamente; más bien, son inversiones que nos permitirán fabricar otros bienes en el futuro. Es como comprar los instrumentos necesarios para hacer funcionar la orquesta productiva del país.

Las importaciones de bienes de consumo son mucho más fáciles de entender porque las vivimos todos los días. Son todos esos productos que compramos del extranjero para usarlos directamente en nuestras vidas: el smartphone que trajeron de China, el vino chileno que tomamos en una celebración, la ropa de

marca que viene de otros países, los electrodomésticos para la casa, los alimentos procesados que encontramos en el supermercado. Básicamente, todo lo que satisface nuestras necesidades inmediatas sin necesidad de transformarlo primero. Esto es lo opuesto a los bienes de capital que mencionamos antes.

Los insumos importados representan algo intermedio. Son materiales o componentes que las empresas compran del exterior para incorporarlos en su proceso de fabricación. Imagina una fábrica de galletas que importa harina especial de Argentina, o una empresa de tecnología que trae chips electrónicos de Taiwán. Estos insumos, combinados con el trabajo de los empleados y el uso de maquinaria, se transforman en productos finales que tienen más valor. Es decir, la empresa agrega valor a esos insumos mediante su proceso productivo.

Las importaciones de servicios son quizás las menos visibles pero igualmente importantes. Aquí estamos hablando de cuando una empresa o persona en Perú contrata servicios de proveedores extranjeros. Puede ser una consultoría internacional, servicios de software en la nube, asesoría técnica especializada, transporte internacional, seguros contratados a empresas del exterior, entre muchos otros. Estas operaciones no aparecen en las estadísticas de comercio de bienes, sino que se registran en un apartado especial llamado Balanza de Servicios, que es parte del sistema contable que lleva el país sobre sus transacciones con el resto del mundo.

Finalmente, las importaciones totales son simplemente la suma de todo lo anterior. Como bien explican Cárdenas y su equipo (2019), cuando queremos saber cuánto importó el país en total, tenemos que juntar absolutamente todo: los bienes de capital, los bienes de consumo, los insumos y los servicios. Este número total nos da una fotografía completa de qué tanto dependemos del

exterior para mantener funcionando nuestra economía y satisfacer nuestras necesidades..

2.2. Definición de términos

Producto Bruto Interno (PIB)

El PIB es básicamente la forma en que medimos todo lo que produce un país en un año determinado. Pero ojo, no hablamos de cualquier cosa que se produzca, sino específicamente de los bienes y servicios finales, es decir, aquellos productos terminados que están listos para ser usados o consumidos. Por ejemplo, si una panadería produce pan, ese pan cuenta para el PIB, pero la harina que compró para hacerlo no se cuenta por separado porque ya está incluida en el valor del pan final.

Lo interesante del PIB es que mide todo lo que se produce dentro de las fronteras del país, sin importar quién lo haya producido. Esto significa que cuenta tanto la producción de empresas peruanas como la de empresas extranjeras que operan en territorio nacional. Una fábrica japonesa que produce autos en Perú, por ejemplo, suma al PIB peruano, no al japonés (Gonzales, 2018). Es una medida territorial, no de nacionalidad.

Crecimiento Económico

Cuando escuchamos en las noticias que "la economía creció 3% este año", están hablando precisamente del crecimiento económico. ¿Y cómo se calcula esto? Básicamente se compara el PIB de este año con el del año anterior, pero hay un detalle técnico importante: no podemos simplemente comparar los valores nominales porque los precios cambian constantemente.

Imagina que el año pasado el país produjo 100 unidades valoradas a 10 soles cada una (total: 1000 soles), y este año produjo las mismas 100 unidades pero ahora valen 12 soles cada una (total: 1200 soles). ¿Creció la economía? En términos nominales sí, pero en realidad no se produjo nada más, solo subieron los precios. Por eso, para medir el crecimiento real, usamos lo que se llama "precios constantes" o "términos reales", que elimina el efecto de la inflación y nos permite ver si realmente estamos produciendo más o no (Villarreal, 2018).

Exportaciones

Las exportaciones son todos aquellos productos y servicios que fabricamos o prestamos aquí en el país pero que terminan siendo comprados por personas o empresas del extranjero. Cuando una empresa peruana vende quinua a Estados Unidos o cuando enviamos palta a Europa, eso son exportaciones.

¿Por qué son tan importantes? Por varias razones fundamentales. Primero, traen dinero fresco al país en forma de divisas (dólares, euros, etc.), lo cual fortalece nuestra economía. Segundo, cuando exportamos más, las empresas locales tienen que producir más para satisfacer esa demanda internacional, lo que genera más empleo y actividad económica dentro del país. Tercero, al acceder a mercados más grandes que el mercado local, las empresas pueden producir en mayor escala, lo que generalmente reduce costos y las hace más eficientes y competitivas (Villarreal, 2018).

Importaciones

Del otro lado están las importaciones, que son todos esos bienes y servicios que compramos a otros países porque los necesitamos o porque simplemente no los producimos aquí. Puede ser tecnología que no fabricamos localmente, repuestos

especializados, materias primas que no tenemos, o incluso productos que sí podríamos hacer pero que resultan más baratos o de mejor calidad cuando vienen de afuera.

Aunque a veces se habla de las importaciones como algo negativo porque representan dinero que sale del país, en realidad cumplen un papel crucial en la economía. Nos permiten acceder a productos, maquinarias y tecnologías que son imposibles de conseguir aquí, ya sea porque no tenemos los recursos naturales necesarios, porque no contamos con la tecnología para fabricarlos, o porque hacerlo localmente sería extremadamente costoso. Una empresa peruana que importa maquinaria moderna de Alemania puede volverse más productiva y eficiente, lo que al final beneficia a toda la economía (Villarreal, 2018)...

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA

3.1 Métodos de investigación

3.2.1 Método estadístico

Se realizó un análisis estadístico de los datos recopilados y obtenidos de fuentes oficiales en distintos organismos públicos como el BCRP, INEI y la ONU con el fin de obtener un conjunto de datos preciso en el horizonte temporal del 2020 al 2024 recopilados trimestralmente para las variables analizadas. Se utilizaron técnicas estadísticas inferenciales para obtener el nivel de asociación en las variables relevantes, considerando la distribución de los datos. Para ello, se utilizaron herramientas estadísticas como el software SPSS para el respectivo análisis

3.2 Diseño de la investigación

3.2.1 Enfoque cuantitativo

Para este estudio el método de investigación será cuantitativo debido a que se analizarán evidencias aplicando métodos estadísticos basados en la conexión balanza comercial y aumento económico de la región Puno en el lapso 2020 - 2024. El análisis secundario permite a los investigadores responder nuevas preguntas o aplicar métodos estadísticos avanzados a datos existentes, lo que

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

a veces produce hallazgos más sólidos o completos que el análisis original (Kelly, M., et al 2024).

3.2.2 Diseño no experimental

Esta investigación presenta un diseño no experimental, longitudinal, donde el diseño se refiere a estudios en los que el investigador no interviene en la variable independiente, sino que observa las variables tal como ocurren en su estado natural. Los diseños de este tipo son principalmente observacionales y se utilizan para identificar asociaciones o conexiones entre variables, en lugar de establecer causalidad (Nwabuko, O. 2024).

3.2.3 Alcance correlacional

La presente investigación busca entender la interrelación entre variables significativas que puedan informar resultados importantes para el desarrollo de la problemática planteada. En este sentido la investigación correlacional es un planeamiento fundamental en la investigación científica, especialmente en campos como la educación, la salud y las ciencias sociales. Estos métodos ayudan a los investigadores a observar, describir y analizar fenómenos sin manipular variables, proporcionando información esencial sobre patrones, conexiones y tendencias (Koh, E., & Owen, W. 2000).

3.2.4 Diseño Longitudinal

Se limita el estudio al horizonte temporal del 2020 al 2024 según el criterio del investigador. Los estudios longitudinales, son aquellas que muestran características repetidas en distintos puntos temporales, importantes para comprender el comportamiento dinámico de la unidad de análisis (Laird, N., 2022).

3.3 Población y muestra

Para el presente estudio la población resulta ser el registro de datos económicos correspondientes a la balanza comercial en la región de Puno durante el lapso 2020 - 2024. En este sentido, en contextos de big data es posible realizar inferencias relevantes sin identificar una población o diseño muestral pudiendo permitir análisis sin requerimientos ni supuestos robustos sobre una población de referencia (Kim, J. y Tam, S. (2020).

3.4 Técnicas e instrumentos de recogida de información

La revisión documental junto al análisis de datos secundarios serán las técnicas para aplicar en esta investigación. Las técnicas e instrumentos de una investigación respectiva son fundamentos relevantes en el proceso investigativo, de este modo se recopila y analiza sistemáticamente los datos, en tanto, una definición clara y buena comprensión de estos términos son esenciales para elaborar estudios válidos y fiables (Salmía, S. 2023).

3.5 Prueba de hipótesis

La contrastación de hipótesis arribará bajo un análisis de significancia estadística correlativa, método que permitirá dar validez a las conexiones de balanza comercial impactada principalmente por las exportaciones y crecimiento económico en la región de Puno durante el lapso 2020 – 2024.

Para rechazar la hipótesis nula y no rechazar la hipótesis alterna, se realiza el cálculo del valor p, el cual debe ser menor al 0.05. Obteniendo una correlación significativa y válida para ser sujeto de interpretación. La correlación de Spearman implica la asociación entre variables que no siguen una distribución normal.

Su formulación es la siguiente:

$$\rho = 1 - \frac{6 \cdot \Sigma(x_i - y_i)^2}{n(n^2 - 1)}$$

Donde:

n = Número de observaciones en la muestra

x_i= Rango de la observación i con respecto a la primera variable

y_i = Rango de la observación i con respecto a la segunda variable

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS DE RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4.1 Presentación de Resultados

4.1.1 Exportaciones

Los datos que hemos recopilado sobre las exportaciones de Puno están organizados en tablas para que sean más fáciles de analizar. La primera tabla nos muestra información muy reveladora sobre cómo se comportaron las exportaciones de la región entre 2020 y 2024.

Si miramos el promedio trimestral de exportaciones en estos años, encontramos que Puno exportó alrededor de 2,734.54 millones de dólares (medido en valores FOB, que es el precio de los productos cuando salen del país). Este número nos da una idea general de cuánto exporta la región en un trimestre típico, es como el "centro de gravedad" de todas las exportaciones registradas durante este periodo.

Ahora bien, hay un detalle interesante que llama la atención. Cuando calculamos la mediana, es decir, el valor que queda justo en el medio cuando ordenamos todos los trimestres de menor a mayor exportación, obtenemos 2,902.89 millones de dólares. ¿Notas algo curioso? La mediana es más alta que el promedio.

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

¿Qué nos dice esto? Normalmente, cuando la mediana supera al promedio, significa que hay algunos valores muy bajos que están "jalando" el promedio hacia abajo. En otras palabras, durante este periodo hubo algunos trimestres en los que las exportaciones de Puno cayeron bastante, probablemente por factores específicos como fluctuaciones en los precios internacionales de minerales, problemas logísticos, o quizás efectos de la pandemia en los primeros trimestres analizados. Estos valores bajos hacen que el promedio general se vea más pequeño de lo que realmente representa la situación típica de exportación en la región.

Esta diferencia entre el promedio y la mediana nos está contando una historia importante: las exportaciones de Puno no son uniformes a lo largo del tiempo, sino que experimentan variaciones considerables de un trimestre a otro..

Tabla 2

Estadísticos descriptivos de las Exportaciones de la región de Puno, 2020 – 2024

Estadísticos			Desv.Error
Media		2 734.54	136.50
95% de intervalo de confianza para la media	Límite inferior	2 448.85	
	Límite Superior	3 020.23	
Media recortada al 5%		2 776.45	
Mediana		2 902.87	
Varianza		372 627.55	
Desv. Desviación		610.43	
Mínimo		1 130.04	
Máximo		3 54.69	
Rango		2 454.65	
Rango Intercuartil		640.19	
Asimetría		-1 194.00	0.512
Curtosis		1 341.00	0.992

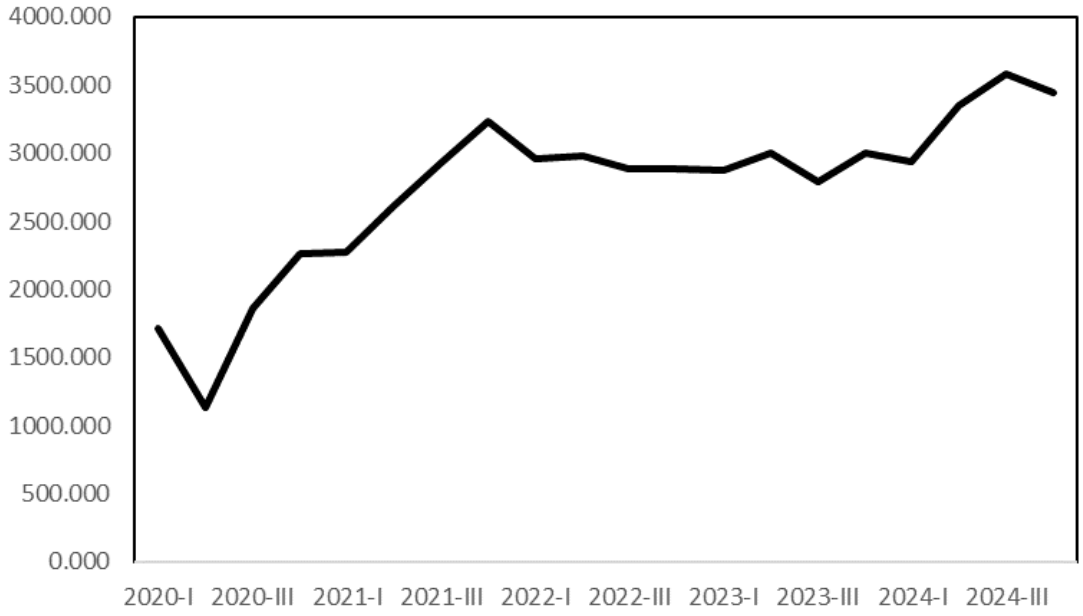
Nota: Elaboración Propia

Asimismo, la región ha tenido una alta volatilidad, de picos y bajos, a lo largo de los años. La asimetría negativa sugiere que factores externos pueden haber influido en la evolución de la variable, debido a que hubo algunos períodos con exportaciones altas, pero en su mayoría los valores fueron relativamente bajos.

Los principales productos que la región de Puno exporta a otros países radica en la división de los sectores tradicionales y no tradicionales, siendo el sector tradicional el más representativo. Según la Dirección Regional de Comercio Exterior y Turismo Puno (2023) para el periodo acumulado hacia el 2022, los principales productos exportados a Puno del sector tradicional representan el 99.38% del total, siendo los productos principales de minerales de oro, plomo, hierro y cobre junto a sus concentrados. Asimismo, el sector no tradicional, representa el 0.62% del total y los principales productos son las truchas, cal viva, quinua, papas y aguacates. Por otro lado, estudios indican que, dentro de los criterios para la priorización de las potencialidades de desarrollo de la región de Puno, los sectores fundamentales son la agricultura, el cual genera empleo, y la industria, el cual aporta valor agregad, además de pronosticar la importancia de la quinua y los productos derivados de camélidos sudamericanos (Uchiri, F. 2018).

Gráfico 1

Evolución de las exportaciones de la región de Puno, 2020 - 2024



Nota. Elaboración propia

Según INFOBAE (2025) la región de Puno, aproximadamente, contribuye en un 2% del Producto Bruto Interno (PBI) del país y en un 4.3% de las exportaciones totales. Existe una tendencia positiva en términos generales durante los periodos analizados del 2020 – 2024. En el segundo trimestre del 2021, las exportaciones muestran una cifra de mejora importante y a partir del primer trimestre del 2022 la mejora sigue siendo continua con una ligera desaceleración. En los años 2023 y 2024, los niveles de exportación siguen en aumento, pero no es hasta el tercer trimestre del 2024 donde se llega a su pico más alto. La evolución de las exportaciones sugiere que desempeña un papel importante en la economía de la región y que en general muestra una tendencia positiva.

4.1.2 Importaciones

Durante el periodo 2020 – 2024, las importaciones de la región de Puno presentan una evolución de cierta moderación, aunque constante, siendo claramente inferiores al nivel de exportaciones, lo que permite reforzar la idea de un superávit comercial relativamente amplio en todos los periodos analizados. Al cierre de 2020, las importaciones llegaron a 315.4 Millones USD a valores FOB, lo que refleja el efecto inicial de la pandemia en el flujo del comercio. Al final de 2021, las importaciones llegaron a 555 Millones USD a valores FOB, lo cual evidenció la necesidad de una recuperación de la demanda interna a más bien a la reactivación de actividades económicas vinculadas con productos importados. En 2022, las importaciones llegaron a su máximo nivel del periodo analizado, con un montante de 767.4 Millones USD a valores FOB, a lo que posiblemente contribuyó la reactivación económica y una mayor necesidad de requerimientos productivos en sectores relevantes. Las importaciones para 2023

se vieron reducidas a la cantidad de 533.5 Millones USD a valores FOB, en parte posiblemente a la influencia de cuestiones macroeconómicas del país y social que interrumpieron el movimiento del comercio. Por último, las importaciones en 2024 se vuelven a comportar con una pequeña alza, alcanzando la cantidad de 555.1 Millones USD a valores FOB. En este caso, el conjunto de datos analizados demuestra que, si bien las importaciones tienen un comportamiento diverso en cada año del periodo analizado, su montante es considerablemente menor al volumen exportador de la región y contribuye en parte a reforzar la condición de superávit comercial. Así pues, las importaciones ejercen una función secundaria cuando se analiza la dinámica económica de Puno.

Tabla 3

Estadísticos descriptivos de las importaciones de la región de Puno, 2020 – 2024

	N	Mínimo	Máximo	Media	Desv. Desviación
Años	5	2020.00	2024.00	2022.0000	1.58114
Importaciones	5	555.00	7674.00	4453.8000	2703.70906
N válido	5				

Nota: Elaboración Propia

4.1.3 Índice de Desarrollo Humano (IDH)

Tabla 4

Estadísticos descriptivos del Índice de Desarrollo Humano (IDH) de la región de Puno, 2020 - 2024

	Estadísticos		**Desv.Error**
Media		0.521	0.002
95% de intervalo de confianza para la media	Límite inferior	0.552	
	Límite Superior	0.526	
Media recortada		0.521	

al 5%		
Mediana	0.522	
Varianza	0.000	
Desv. Desviación	0.10	
Mínimo	0.506	
Máximo	0.532	
Rango	0.027	
Rango Intercuartil	0.013	
Asimetría	-0.488	0.512
Curtosis	1.075	0.992

Nota: Elaboración Propia

La tabla 4 muestra los estadísticos descriptivos del Índice de Desarrollo Humano (IDH) de la región de Puno, durante los años 2020 – 2024. La media del IDH en la región de Puno es de 0.521, valor cercano a la mitad de la escalabilidad del índice del Programa de las Nacional Unidas para el Desarrollo (PNUD), lo cual sugiere un nivel de desarrollo moderado en esta región. La mediana del IDH es de 0.522, señala el valor central en el set de información ordenado y señala que existe una distribución en equilibrio de este indicador. Se observa una desviación estándar significativamente baja, lo cual plantea una distribución de datos muy cercanos a la media. Una estabilidad y dispersión significativamente baja en el IDH de la región de Puno podría explicar que dicha región no experimenta grandes cambios en términos de desarrollo humano.

Según Ghislandi, S., Sanderson, W., & Scherbov, S. (2018) el IDH combina dimensiones principales, tales como la esperanza de vida, la

escolaridad promedio y los ingresos nacionales per cápita, mediante una media geométrica, podría tener influencia significativa por el nivel alto de exportaciones, generando un canal mediante la balanza comercial y mayor nivel de riqueza en la región y dando lugar a mayores niveles de inversión en infraestructura, acceso a servicios fundamentales, como son la educación y la salud

4.1.4 Producto Bruto Interno (PBI)

Tabla 5

Estadísticos descriptivos del Producto Bruto Interno (PBI) de la región de Puno, 2020 - 2024

	Estadísticos		Desv.Error
Media		4 611.06	165.44
95% de intervalo de confianza para la media	Límite inferior	4 264.79	
	Límite Superior	4 957.32	
Media recortada al 5%		4 645.79	
Mediana		4 721.32	
Varianza		547 390.83	
Desv. Desviación		739.86	
Mínimo		2 789.22	
Máximo		5 807.68	
Rango		3 018.46	
Rango Intercuartil		775.36	
Asimetría		-0.76	0.51
Curtosis		0.67	0.99

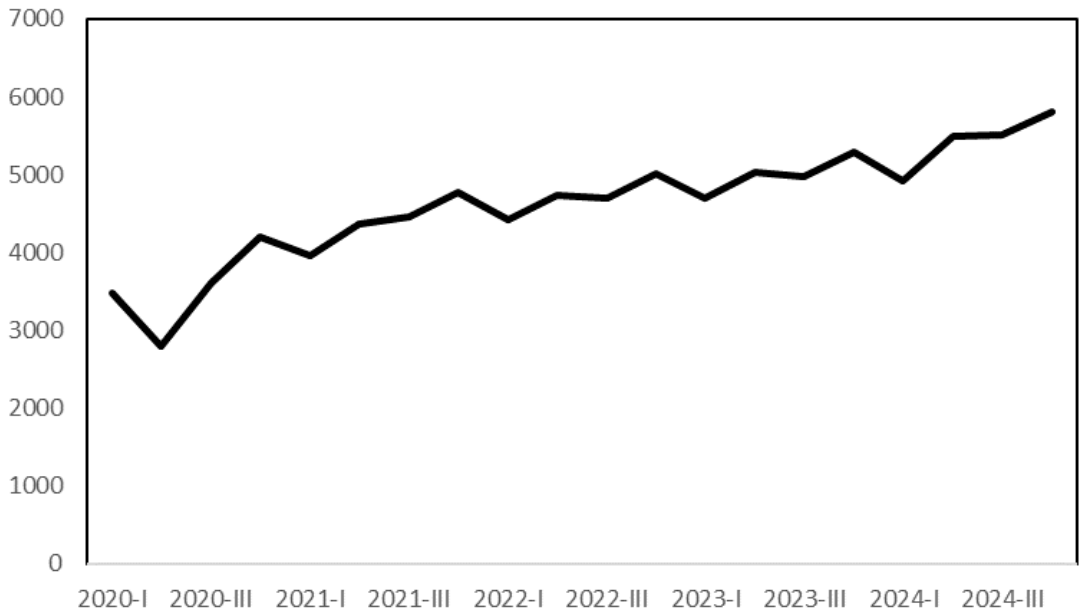
Nota: Elaboración Propia

La tabla 5 muestra los estadísticos descriptivos del Producto Bruto Interno (PBI) de la región de Puno, durante los periodos 2020 – 2024. Se observa que el valor promedio del PBI trimestral en la región de Puno es de 4,611.06 millones de PEN y una mediana de 4,721.32 millones de PEN indicando que el 50% de este valor se encuentra por debajo de dicha cifra y el complemento se encuentra por encima. Una desviación estándar de 739.86 millones de soles indica que los valores del PBI de la región de Puno son bien dispersos.

De este modo, los valores del PBI muestran cómo ha evolucionado el crecimiento económico en la región de Puno, lo cual puede encontrarse asociado a los niveles de exportaciones. En general, la tabla demuestra las tendencias del PBI y cómo su dispersión se ve influenciada por factores que minuciosamente deben ser analizados.

Figura 2

Evolución del Producto Bruto Interno (PBI) de la región de Puno, 2020 - 2024



Nota. Elaboración propia

La evolución del PBI, a lo largo de los periodos analizados del 2020 y 2024, ha sido fluctuante. En el año 2020, por efectos negativos de la pandemia COVID-19, la economía de la región de Puno muestra una contracción en el primer trimestre. Sin embargo, a partir del año 2021, la recuperación es constante registrando cifras de crecimiento sostenido. En el 2022, el crecimiento sigue siendo moderado y entre el 2023 y 2024, el crecimiento moderado se vuelve consistente, alcanzando la cifra más alta en el último trimestre de 2024.

4.2 Prueba de hipótesis

Prueba de normalidad Shapiro - Wilk

La prueba de normalidad a emplearse en los datos fue la de Shapiro Wilk. Esta es una potente prueba de normalidad, utilizada para evaluar la distribución normal de un conjunto de datos de tamaño pequeño o moderado (Khatun, N. 2021). Se eligió esta prueba debido a que el tamaño de los datos no es relativamente extenso.

Tabla 6

Prueba de normalidad de Shapiro – Wilk

	Estadístico	gl	p
Exportaciones	0.886	20	0.022
IDH	0.868	20	0.011
PBI	0.958	20	0.501

Nota: Elaboración Propia

Para determinar qué tipo de análisis estadístico debíamos aplicar, primero necesitábamos saber si nuestros datos seguían una distribución normal o no. Para eso utilizamos la prueba de Shapiro-Wilk, que es como un detector que nos dice si los datos se comportan de manera "normal" en términos estadísticos.

Los resultados fueron bastante claros. Cuando analizamos las exportaciones y el Índice de Desarrollo Humano (IDH), encontramos que ambas variables arrojaron valores p inferiores a 0.05. ¿Qué significa esto en términos prácticos? Básicamente, que estos datos no siguen una distribución normal. Es como si esperáramos que los datos se distribuyeran de forma simétrica como una campana, pero en realidad tienen una forma irregular. Esto es importante porque nos obliga a descartar la idea inicial de que podíamos trabajar con estos datos como si fueran normales.

Dado que las exportaciones y el IDH no cumplen con el requisito de normalidad, no podemos usar los métodos estadísticos tradicionales que asumen datos normales. En su lugar, tenemos que recurrir a lo que se llama correlación no paramétrica, que es un método más flexible que funciona bien incluso cuando los datos tienen distribuciones irregulares.

Ahora bien, el caso del PBI fue diferente. Esta variable sí pasó la prueba de normalidad con un valor p superior a 0.05, lo que técnicamente nos permitiría usar métodos paramétricos tradicionales. Sin embargo, aquí surge un problema práctico: queremos correlacionar el PBI con las exportaciones, y como ya vimos, las exportaciones no siguen una distribución normal.

Entonces, ¿qué hacemos? Aunque el PBI por sí solo se comporta de manera normal, no tiene sentido usar un método paramétrico si la otra variable de la ecuación (exportaciones) no cumple ese requisito. Es como intentar bailar tango cuando tu pareja baila salsa; necesitas que ambos estén en la misma sintonía. Por eso, aunque el PBI califique para análisis paramétrico, decidimos aplicar el mismo enfoque no paramétrico para mantener la coherencia

metodológica y obtener resultados confiables en la correlación entre estas variables..

Prueba de Hipótesis General

Tabla 7

Correlación de Spearman del nivel de las exportaciones y el PBI de la región Puno, 2020 – 2024

Correlaciones				
			Exportaciones	PBI
Rho de Spearman	Exportaciones	Coeficiente de correlación	1	165.44
		Sig. (bilateral)	-	0.00
		N	20	20
	PBI	Coeficiente de correlación	0.869	1 000
		Sig. (bilateral)	0.00	-
		N	20	20

Nota: Elaboración Propia

Los datos que aparecen en la tabla 7 nos revelan algo muy interesante sobre la economía de Puno. Cuando analizamos la relación entre las exportaciones y el Producto Bruto Interno de la región durante el periodo 2020-2024, usando el coeficiente de correlación de Spearman, obtuvimos un valor de 0.869.

¿Qué nos está diciendo este número? Primero, que existe una relación positiva muy fuerte entre ambas variables. En términos simples: cuando las exportaciones de Puno suben, el PBI regional también tiende a subir, y cuando

las exportaciones bajan, el PBI regional tiende a bajar también. Van de la mano, se mueven en la misma dirección.

Pero no es solo que estén relacionadas, sino que esta relación es bastante intensa. Un coeficiente de 0.869 se considera una correlación alta en términos estadísticos. Para ponerlo en perspectiva, si el valor fuera 1.0, significaría una relación perfecta; nuestro 0.869 está bastante cerca de eso, lo que indica que las exportaciones son un factor realmente importante en el comportamiento del PBI regional.

Ahora bien, uno podría preguntarse: ¿estamos seguros de que esta relación no es casualidad? Aquí es donde entra el valor p. Al ser menor a 0.05, nos confirma que esta relación es estadísticamente significativa. En otras palabras, podemos afirmar con un alto nivel de confianza (más del 95%) que la conexión que estamos observando entre exportaciones y PBI es real y no se debe al azar.

Todo esto tiene mucho sentido cuando lo pensamos desde una perspectiva económica. Puno es una región cuya economía depende considerablemente de sus exportaciones, especialmente de minerales. Entonces, cuando las ventas al exterior aumentan, ese dinero fluye hacia la región, se reactivan las empresas, se genera más empleo, y en consecuencia toda la actividad económica crece, lo que se refleja directamente en un PBI más robusto..

Tabla 8

Correlación de Spearman del nivel de las exportaciones y el IDH de la región Puno, 2020 – 2024

Correlaciones			
		Exportaciones	IDH

Rho de Spearman	Exportaciones	Coeficiente de correlación	1.000	0.368
		Sig. (bilateral)	-	0.111
		N	20	20
	IDH	Coeficiente de correlación	0.368	1 000
		Sig. (bilateral)	0.111	-
		N	20	20

Nota: Elaboración Propia

Cuando analizamos la tabla 8, encontramos una situación bastante diferente a la anterior. El coeficiente de correlación de Spearman entre las exportaciones y el Índice de Desarrollo Humano (IDH) de Puno resultó ser 0.368 durante el periodo 2020-2024.

Técnicamente, este valor nos indica que sí existe una relación positiva: cuando las exportaciones aumentan, el IDH también tiende a mostrar cierto incremento. Sin embargo, aquí viene lo importante: esta relación es considerablemente más débil que la que vimos con el PBI. Un coeficiente de 0.368 se encuentra en el rango de correlación baja a moderada, muy lejos del 0.869 que obtuvimos anteriormente.

Pero hay algo aún más relevante que debemos considerar. El valor p que obtuvimos es superior a 0.05, lo cual cambia completamente la interpretación de estos resultados. ¿Qué significa esto en términos prácticos? Que no podemos estar seguros de que la relación que estamos observando sea real.

Estadísticamente hablando, existe una probabilidad considerable de que esta aparente conexión entre exportaciones e IDH sea simplemente producto del azar, una coincidencia en los datos que analizamos.

Esto nos lleva a una conclusión importante: aunque en teoría esperaríamos que mayores exportaciones mejoren el desarrollo humano de la región (más dinero circulando debería traducirse en mejor educación, salud y nivel de vida), los datos no nos permiten confirmar esta relación de manera confiable durante el periodo estudiado.

¿Por qué podría suceder esto? Hay varias explicaciones posibles. Primero, el IDH es un indicador que cambia muy lentamente; mejoras en educación, esperanza de vida y calidad de vida no ocurren de la noche a la mañana, incluso cuando la economía crece. Segundo, es posible que los beneficios de las exportaciones no se estén distribuyendo de manera equitativa en la población, concentrándose quizás en ciertos sectores sin mejorar significativamente las condiciones generales de desarrollo. Tercero, el periodo analizado (2020-2024) incluye los años de pandemia, lo cual pudo haber distorsionado la relación normal entre crecimiento económico y desarrollo humano.

4.3 Discusión de resultado

Después de realizar todas las pruebas estadísticas correspondientes, podemos llegar a algunas conclusiones importantes sobre la economía de Puno entre 2020 y 2024.

Respecto a la primera hipótesis que planteamos, la que relacionaba las exportaciones con el Producto Bruto Interno, los resultados fueron contundentes: existe una conexión directa y estadísticamente sólida entre ambas variables. ¿Cómo funciona esta relación en la práctica? El mecanismo principal parece

pasar por la balanza comercial. Cuando Puno exporta más, estos ingresos entran directamente a la balanza comercial de la región, inyectando recursos frescos a la economía local. Este dinero que ingresa impulsa toda la actividad económica regional, lo que termina reflejándose en un PBI más robusto.

Este hallazgo coincide perfectamente con investigaciones recientes en otros contextos. Por ejemplo, O'g'li (2025) encontró que cuando un territorio aumenta sus exportaciones, el impacto sobre la balanza comercial es inmediato y significativo, especialmente en el corto plazo. Y tiene mucho sentido: las exportaciones son básicamente la puerta de entrada principal del dinero que viene desde fuera. Son las que determinan, en gran medida, si una región o país tiene déficit comercial (gasta más de lo que ingresa) o superávit comercial (ingresa más de lo que gasta). En el caso de Puno, las exportaciones juegan este papel crucial de motor económico.

Ahora bien, la segunda hipótesis nos cuenta una historia completamente diferente. Cuando examinamos si las exportaciones tenían algún impacto significativo sobre el Índice de Desarrollo Humano de la región durante el mismo periodo, no encontramos evidencia estadística que respalde esta conexión. Al principio esto podría parecer contradictorio, ¿verdad? Si las exportaciones hacen crecer la economía, ¿no deberían también mejorar la calidad de vida de la gente?

Pero resulta que la realidad es más compleja de lo que aparenta. La investigación científica nos muestra que la relación entre exportaciones y desarrollo humano no es automática ni universal. Depende enormemente del contexto específico de cada lugar: el tipo de productos que se exportan, el nivel de desarrollo previo del territorio, cómo se distribuyen los beneficios económicos entre la población, entre muchos otros factores.

Un ejemplo interesante lo encontramos en el estudio de Dudzevičiūtė (2021), quien analizó países bálticos como Lituania y Estonia. A pesar de que estos países tienen niveles elevados de exportación, no se pudo establecer una relación de causalidad clara entre sus exportaciones y su desarrollo económico general. Es decir, exportar más no garantiza automáticamente que mejore la educación, la salud o la esperanza de vida de las personas.

En el caso específico de Puno, esto sugiere que aunque las exportaciones estén generando ingresos y moviendo la economía (como vimos con el PBI), estos beneficios no necesariamente se están traduciendo en mejoras medibles en el bienestar integral de la población durante el periodo analizado. Podría ser que los beneficios se concentren en ciertos sectores, que el desarrollo humano requiera más tiempo para reflejar cambios, o que existan barreras estructurales que impiden que el crecimiento económico se convierta en desarrollo humano real.)

CONCLUSIONES

PRIMERA Se investigó la conexión entre el incremento económico y la balanza comercial en la región de Puno, durante el periodo 2020 – 2024, radica en una relación directa y significativa fuerte. El aumento de las exportaciones conlleva aun aumento proporcional en la balanza comercial que se traduce en niveles de superávit comercial que, a su vez, contribuye a un aumento del PBI. Es decir, las exportaciones tienen un rol relevante en el crecimiento económico de la nación. Si bien las importaciones presentan variaciones anuales moderadas, su magnitud es considerablemente menor, lo que mantiene un superávit comercial en todos los años analizados y contribuye al aumento del PBI regional. Por otro lado, se puede observar una correlación entre el desarrollo económico y la balanza comercial no significativa para el caso de la región Puno. Entonces, aunque las exportaciones tengan un efecto positivo sobre el aumento económico, no necesariamente implica mejoras en el desarrollo económico.

SEGUNDA Se calculó que las exportaciones de la región de Puno, periodo 2020 – 2024, han experimentado un aumento significativo contribuyendo a la recuperación de la economía después de impactos adversos, como los que generó la pandemia en el 2020. Aunque las importaciones también mostraron cierta recuperación en 2021 y 2022, su nivel permaneció muy por debajo del valor exportado, reforzando la robustez del sector exportador como principal motor del superávit comercial. A partir del primer trimestre del 2021, las exportaciones mostraron un aumento de manera sostenida. Este aumento evidencia

la robustez del sector exportador de la región y cómo resulta ser un aspecto clave en el avance de la economía local, impulsando buenas prácticas y mejoras comerciales.

TERCERA Se analizó que la evolución del PBI regional evidencia una relación estrecha con los resultados comerciales entre los años 2020 y 2024. En el 2021, los valores del PBI reflejaron una recuperación ligada a un aumento en los niveles de las exportaciones, reafirmando la relación directa evidenciada en la prueba de hipótesis correlacional del presente trabajo investigativo. Aun cuando las importaciones aumentan en ciertos años, su peso relativo es reducido frente al crecimiento exportador, por lo que la dinámica del PBI refleja principalmente los movimientos del sector exportador, especialmente a partir de 2021.

CUARTO Se identificó el sostenido aumento en las exportaciones de los sectores clave como el tradicional, productos de oro, plomo, hierro y cobre, así como el potencial sector agrícola del sector no tradicional, contribuyó a la expansión del PBI, alcanzando significativos incrementos en el año 2024. Las importaciones, aunque presentes, no modificaron la condición estructural de superávit comercial, confirmando que el motor del crecimiento regional proviene mayoritariamente del lado exportador.

RECOMENDACIONES

PRIMERA Debido a que existe una relación importante entre las exportaciones y el crecimiento, pero no necesariamente con el desarrollo humano, se recomienda que las autoridades regionales pongan en marcha políticas de diversificación productiva y redistribución intencionada de los ingresos procedentes del comercio exterior; esto es, intentar que el crecimiento económico, derivado del superávit de la balanza comercial, se traduzca en crecimiento social, por ejemplo, mediante una mayor inversión en sanidad, educación y otros servicios básicos para incrementar el IDH de la región.

SEGUNDA Teniendo en cuenta que después de la pandemia las exportaciones presentan un crecimiento sostenido, se sugiere promover políticas de fortalecimiento de las cadenas productivas exportadoras a través de uno o más de los siguientes programas: asistencia técnica a los productores, mejoras en la infraestructura logística, capacitación en estándares de calidad internacional, generación de trámites para facilitar las operaciones comerciales. Se espera que la aplicación de estas medidas permite consolidar la resiliencia y la competitividad del sector exportador de la región.

TERCERA El comportamiento del PBI regional recupera notablemente la vinculación con el incremento de las exportaciones. En consecuencia, se sugiere una aplicación de estrategias de diversificación económica de modo de generar un mayor valor agregado de los productos exportados, de forma tal que se dé lugar a un incremento de la industrialización local como así también de una mayor inversión

privada. Esto puede ser provechoso en cuanto permite un crecimiento más estable y disminuir la vulnerabilidad de producir ante sucesos externos.

CUARTO Al haberse identificado que segmentos tradicionales (minería) y no tradicionales (agroexportación) han sido determinantes en el incremento del PBI, una de las recomendaciones planteadas sería fortalecer las capacidades productivas diferenciando las políticas sectoriales para estos dos segmentos. Para el sector minero, se recomienda promover prácticas sostenibles y de responsabilidad ambiental; para el sector agrícola, facilitar el acceso a la tecnología, el financiamiento y la asistencia técnica para que ambos continúen impulsando el crecimiento ya mencionado en los años siguientes.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.

Aguilar, P., Maldonado, D., y Solorzano, S. (2020). Incidencia de la balanza comercial en el aumento económico del Ecuador: Análisis econométrico desde Cobb Douglas, lapso 1980-2017. ESPACIOS, 41(3),10.

Alpaca, J. (2019). Aumento económico y su conexión con el desarrollo social humano en el Perú durante el lapso 2006-2017 (Tesis de pregrado). Universidad Nacional de San Agustín de Arequipa, Arequipa, Perú.

Amate, I. y Guarnido. A. (2011). Factores determinantes del desarrollo

Blanchard, O., Amighini, A. y Giavazzi, F. (2012). Macroeconomía. 5ta. Edición. Madrid: Pearson Educación.

Bello, J. (2012). Estudio sobre el impacto de las exportaciones en el aumento económico del Perú durante los años 1970 – 2010. Lima.

Briones, G. (2002). Metodología de la investigación cuantitativa en las ciencias sociales. ARFO.

Campana, L. (2017). Impacto de la apertura comercial en el aumento económico del perú 1970-2014. Arequipa.

Castillo, S. (2014). El impacto de las exportaciones en el aumento económico del Perú durante el lapso 2000 - 2010. Trujillo.

Dávalos, A. (2017). Evolución de las exportaciones y su incidencia en el aumento económico de Arequipa 2007-2014. Arequipa.

DIRCETUR (2023). Boletín de comercio exterior: Puno, exportaciones 2022. https://dircetur.regionpuno.gob.pe/wp-content/uploads/2023/02/boletin-comex-DCE.pdf

Dudzevičiūtė, G. (2021). ¿Existe causalidad entre las exportaciones y el desarrollo económico? Evidencia de países seleccionados de la UE. Revista de Estudios Internacionales. https://doi.org/10.14254/2071-8330.2021/14-4/4

Flores A., M. (2021). "EFECTO DE LAS EXPORTACIONES EN EL AUMENTO ECONÓMICO EN LA REGIÓN PUNO 2001 – 2017" [Tesis de licenciatura, Universidad Andina Néstor Cáceres Velasquez]. https://alicia.concytec.gob.pe/vufind/Record/UANT_15e2e2fd4ea4562c85cfa36857df6abc

Ghislandi, S., Sanderson, W., & Scherbov, S. (2018). A Simple Measure of Human Development: The Human Life Indicator. Population and Development Review, 45, 219 - 233. https://doi.org/10.1111/padr.12205

Koh, E., & Owen, W. (2000). Descriptive Research and Qualitative Research, 219-248. https://doi.org/10.1007/978-1-4615-1401-5_12.

Krugman, P. R., & Obstfeld, M. (2016). *ECONOMÍA INTERNACIONAL* (10.ª ed.). Pearson. https://www.ingebook.com/ib/NPcd/IB_BooksVis?cod_primaria=1000187&codigo_libro=6321

Laird, N. (2022). Análisis estadístico de estudios longitudinales. Revista Estadística Internacional, 90, S16-S2. https://doi.org/10.1111/insr.12523

Mamani, K. (2024). La competitividad empresarial y el desempeño exportador en las empresas productoras de café en la región de Puno, 2023 [Tesis de licenciatura, Universidad Continental]. https://repositorio.continental.edu.pe/bitstream/20.500.12394/15627/1/IV_FCE_315_TE_Mamani_Apaza_2024.pdf#:~:text=correlaci%C3%B3n%20r%3D0%2C914%2C%20por%20lo%20tanto%2C,Competitividad%20empresarial%2C%20desempe%C3%B1o%20exportador%2C%20estrategia

Quispe N., O. (2022). Efecto de las exportaciones e importaciones en el aumento económico en la región Puno lapso 2000-2019 [Tesis de licenciatura, Universidad Nacional del Altiplano]. https://repositorio.unap.edu.pe/bitstream/handle/20.500.14082/17817/Quispe_Nina_Olga_Asuncion.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Revista Médica británica (2018). Spearman's rank correlation coefficient. . BMJ, k4131. https://doi.org/10.1136/bmj.k4131

Salmía, S. (2023). DESARROLLO DE INSTRUMENTOS DE CALIDAD Y TÉCNICAS DE RECOPILACIÓN DE DATOS. Jurnal Pendidikan dan Pengajaran Guru Sekolah Dasar (JPPGuseda). https://doi.org/10.55215/jppguseda.v6i1.7527

Uchiri, F. (2018). Criterios para priorización de las potencialidades de desarrollo de la región puno. Semestre Económico. https://doi.org/10.26867/se.2018.v07i2.81

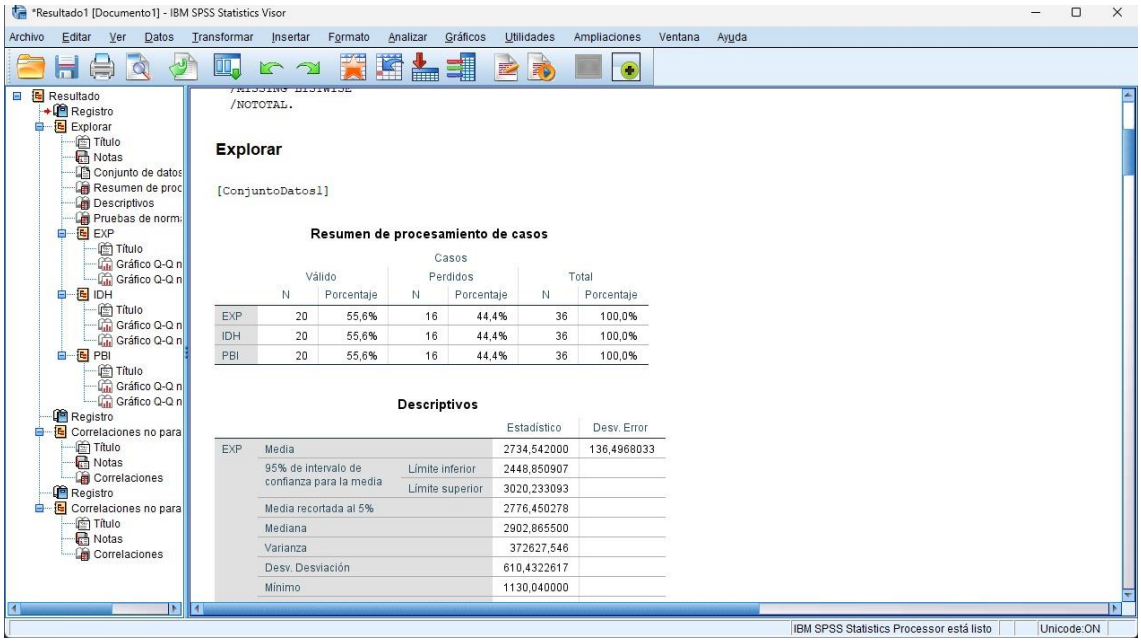
ANEXOS

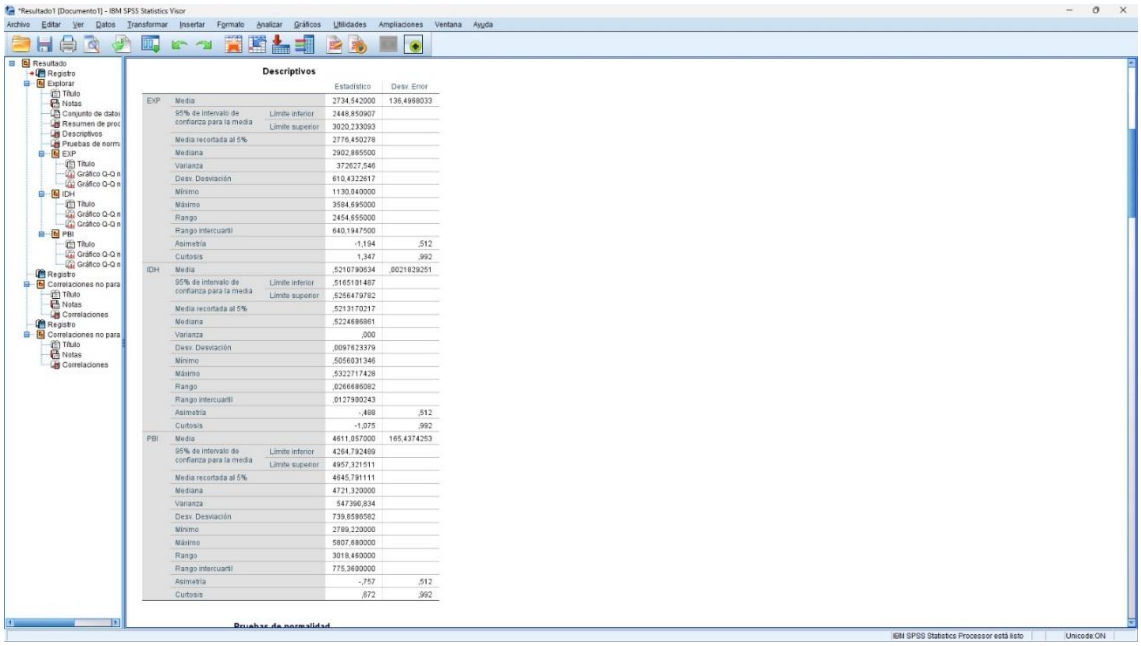
OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

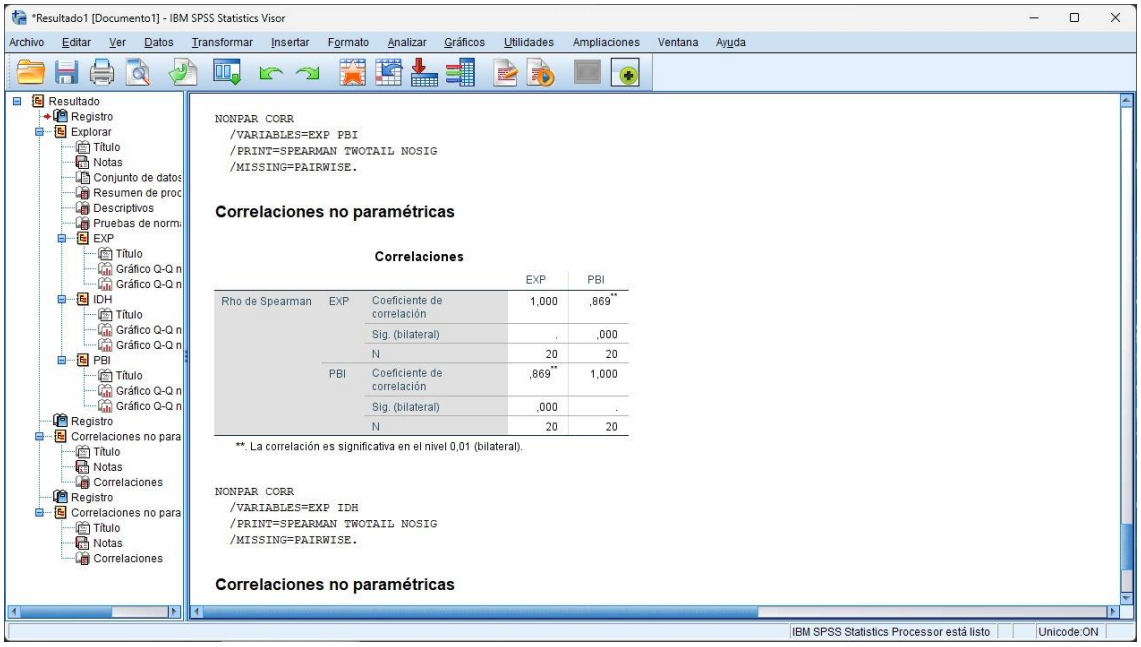
Anexo 1 *Matriz de Consistencia*

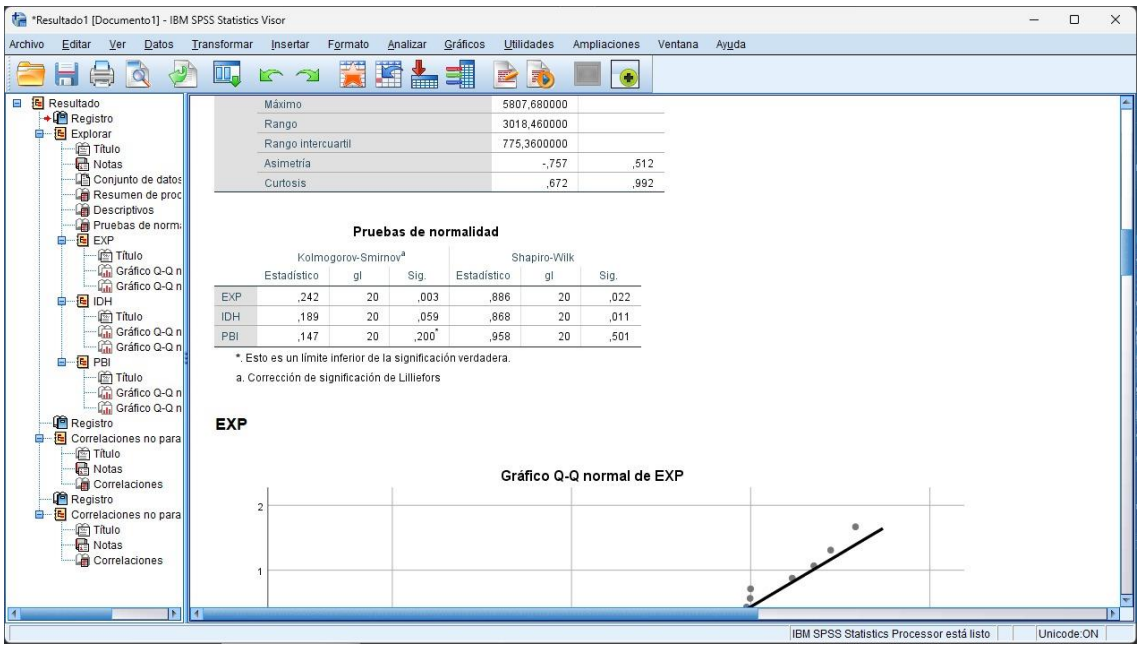
Problema	Objetivos	Hipótesis	Variables	Metodología
Problema general ¿Qué relación existe entre la balanza comercial y el desarrollo económico de la región Puno en el lapso 2020-2024?	**Objetivo principal** Investigar la relación de la balanza comercial y el crecimiento económico de la región de Puno en el lapso 2020-2024	Hipótesis general Existe una relación bastante significativa positiva entre la balanza comercial y el desarrollo económico (PBI) de la región de Puno durante el intervalo del 2020-2024.	Variable independiente Balanza comercial regional	**Tipo**: Investigación correlacional y descriptivo **Diseño**: No experimental - longitudinal **Técnica**: Revisión documental **Población**: Registros económicos - comercio exterior **Muestra**: Datos económicos 2020-2024 **Metodología**: Un planteamiento cuantitativo
Problema específico ¿Cuál es el saldo de la balanza comercial anual de la región de Puno durante los años 2020-2024? ¿Cuál es la evolución del PBI regional en conexión con los resultados comerciales de Puno entre los años 2020-2024? ¿Qué sectores económicos son los más representativos en el comercio exterior de la región Puno entre los años 2020-2024?	**Objetivo específico** Calcular el saldo que tiene la balanza comercial anual de la región de Puno durante los años 2020-2024. Analizar la relación del PBI regional con los resultados comerciales de Puno entre los años 2020-2024. Identificar los sectores económicos más representativos en el comercio exterior en la región de Puno entre los años 2020-2024	**Hipótesis específica** El saldo de la balanza comercial de la región de Puno presentó variaciones significativas negativas entre 2020 y 2024. Existe una relación entre el aumento del PBI regional de Puno y los resultados comerciales durante el período 2020-2024. Los sectores económicos más representativos de Puno son la agricultura, ganadería y comercio entre 2020 y 2024.	Variable dependiente Aumento económico	

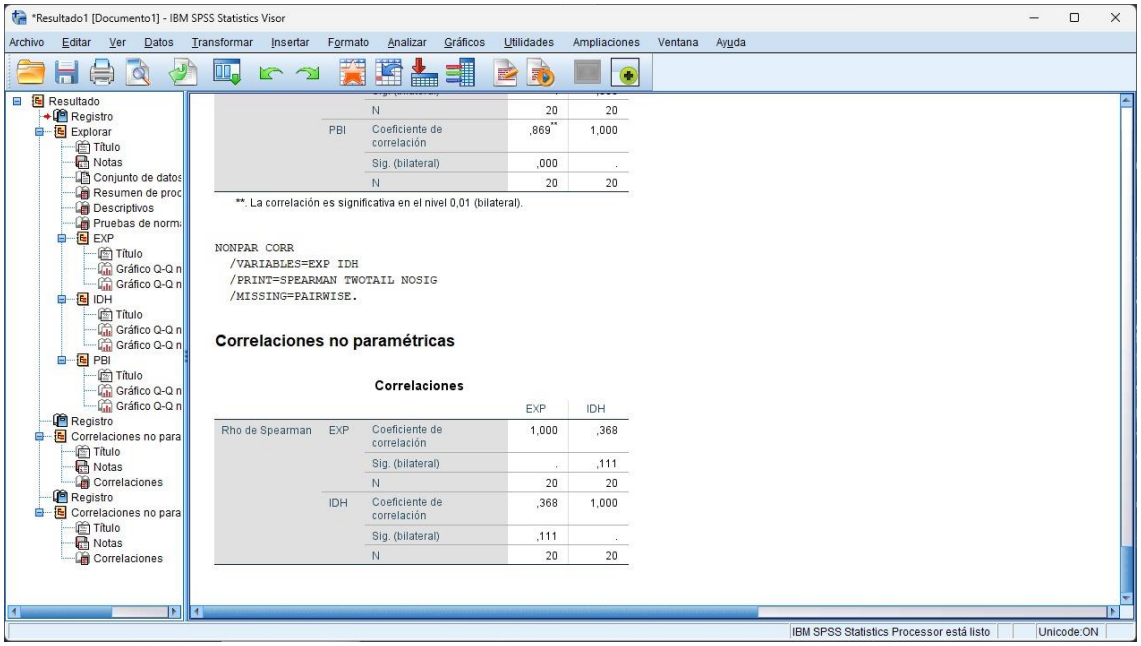
Anexo 2 *Procesamiento y resultado de datos en SPSS*


*Resultado1 [Documento1] - IBM SPSS Statistics Visor
Archivo Editar Ver Datos Transformar Insertar Formato Analizar Gráficos Utilidades Ampliaciones Ventana Ayuda
Resultado
Registro
Explorar
Título
Notas
Conjunto de datos
Resumen de proc
Descriptivos
Pruebas de norm
EXP
Título
Gráfico Q-Q n
Gráfico Q-Q n
IDH
Título
Gráfico Q-Q n
Gráfico Q-Q n
PBI
Título
Gráfico Q-Q n
Gráfico Q-Q n
Registro
Correlaciones no para
Título
Notas
Correlaciones
Registro
Correlaciones no para
Título
Notas
Correlaciones
/NOTOTAL.
Explorar
[ConjuntoDatos1]
Resumen de procesamiento de casos
Casos
Válido
Perdidos
Total
N
Porcentaje
N
Porcentaje
N
Porcentaje
EXP 20 55,6% 16 44,4% 36 100,0%
IDH 20 55,6% 16 44,4% 36 100,0%
PBI 20 55,6% 16 44,4% 36 100,0%
Descriptivos
Estadístico
Desv. Error
EXP
Media 2734,542000 136,4968033
95% de intervalo de confianza para la media
Límite inferior 2448,850907
Límite superior 3020,233093
Media recortada al 5% 2776,450278
Mediana 2902,865500
Varianza 372627,546
Desv. Desviación 610,4322617
Mínimo 1130,040000
IBM SPSS Statistics Processor está listo
Unicode:ON




*Resultado1 [Documento1] - IBM SPSS Statistics Visor
Archivo Editar Ver Datos Transformar Insertar Formato Analizar Gráficos Utilidades Ampliaciones Ventana Ayuda
Resultado
Registro
Explorar
Título
Notas
Conjunto de datos
Resumen de proc
Descriptivos
Pruebas de norma
EXP
IDH
PBI
Correlaciones no para
Correlaciones
NONPAR CORR
/VARIABLES=EXP PBI
/PRINT=SPEARMAN TWOTAIL NOSIG
/MISSING=PAIRWISE.
Correlaciones no paramétricas
Correlaciones
EXP PBI
Rho de Spearman EXP Coeficiente de correlación 1,000 ,869**
Sig. (bilateral) . ,000
N 20 20
PBI Coeficiente de correlación ,869** 1,000
Sig. (bilateral) ,000 .
N 20 20
**. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).
NONPAR CORR
/VARIABLES=EXP IDH
/PRINT=SPEARMAN TWOTAIL NOSIG
/MISSING=PAIRWISE.
Correlaciones no paramétricas
IBM SPSS Statistics Processor está listo
Unicode:ON


*Resultado1 [Documento1] - IBM SPSS Statistics Visor
Archivo Editar Ver Datos Transformar Insertar Formato Analizar Gráficos Utilidades Ampliaciones Ventana Ayuda
Máximo 5807,680000
Rango 3018,460000
Rango intercuartil 775,3600000
Asimetría -,757 ,512
Curtosis ,672 ,992
Pruebas de normalidad
Kolmogorov-Smirnov[a] Shapiro-Wilk
Estadístico gl Sig. Estadístico gl Sig.
EXP ,242 20 ,003 ,886 20 ,022
IDH ,189 20 ,059 ,868 20 ,011
PBI ,147 20 ,200* ,958 20 ,501
*. Esto es un límite inferior de la significación verdadera.
a. Corrección de significación de Lilliefors
EXP
Gráfico Q-Q normal de EXP
2
1
IBM SPSS Statistics Processor está listo
Unicode:ON


*Resultado1 [Documento1] - IBM SPSS Statistics Visor
Archivo Editar Ver Datos Transformar Insertar Formato Analizar Gráficos Utilidades Ampliaciones Ventana Ayuda
Resultado
Registro
Explorar
Título
Notas
Conjunto de datos
Resumen de proc
Descriptivos
Pruebas de norm
EXP
Título
Gráfico Q-Q n
Gráfico Q-Q n
IDH
Título
Gráfico Q-Q n
Gráfico Q-Q n
PBI
Título
Gráfico Q-Q n
Gráfico Q-Q n
Registro
Correlaciones no para
Título
Notas
Correlaciones
Registro
Correlaciones no para
Título
Notas
Correlaciones
N 20 20
PBI Coeficiente de correlación ,869** 1,000
Sig. (bilateral) ,000 .
N 20 20
**. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).
NONPAR CORR
/VARIABLES=EXP IDH
/PRINT=SPEARMAN TWOTAIL NOSIG
/MISSING=PAIRWISE.
Correlaciones no paramétricas
Correlaciones
EXP IDH
Rho de Spearman EXP Coeficiente de correlación 1,000 ,368
Sig. (bilateral) . ,111
N 20 20
IDH Coeficiente de correlación ,368 1,000
Sig. (bilateral) ,111 .
N 20 20
IBM SPSS Statistics Processor está listo
Unicode:ON

Anexo 3 *Base de datos.*

Año	Trimestre	Año-TRIM	Exportaciones	Importaciones	Balanza comercial	Índice de Desarrollo Humano - Puno	Índice de Desarrollo Humano Ajustado por Desigualdad- Puno	PBI Puno
2020	1	2020-I	1716.216	315.4	6649.783	0.5225	0.4397	3483.44
	2	2020-II	1130.040			0.5225	0.4397	2789.22
	3	2020-III	1859.707			0.5225	0.4397	3599.58
	4	2020-IV	2259.220			0.5225	0.4397	4206.06
2021	1	2021-I	2273.367	555	10486.239	0.5056	0.4128	3962.34
	2	2021-II	2613.970			0.5056	0.4128	4369.86
	3	2021-III	2922.065			0.5056	0.4128	4458.6
	4	2021-IV	3231.837			0.5056	0.4128	4774.82
2022	1	2022-I	2957.153	767.4	10932.384	0.5161	0.4929	4413.7
	2	2022-II	2976.761			0.5161	0.4929	4739.84
	3	2022-III	2883.666			0.5161	0.4929	4702.8
	4	2022-IV	2882.204			0.5161	0.4929	5017.78
2023	1	2023-I	2876.743	533.5	11128.229	0.5289	0.4248	4698.36
	2	2023-II	2999.379			0.5289	0.4248	5023.9
	3	2023-III	2788.894			0.5289	0.4248	4979.64
	4	2023-IV	2996.713			0.5289	0.4248	5287.04
2024	1	2024-I	2939.351	555.1	12767.805	0.5323	0.4350	4911.8
	2	2024-II	3352.624			0.5323	0.4350	5492.58
	3	2024-III	3584.695			0.5323	0.4350	5502.1
	4	2024-IV	3446.235			0.5323	0.4350	5807.68

Fuente: Reportes del BCRP, INEI durante el lapso 2020-2024.

Para desarrollar esta investigación, tuvimos que construir una base de datos sólida y confiable. La estrategia que seguimos fue trabajar principalmente con información documental ya existente, lo que en términos metodológicos se conoce como investigación documental o análisis de fuentes secundarias. ¿Por qué elegimos este camino? Básicamente porque queríamos trabajar con cifras oficiales y verificables, no con estimaciones o datos de segunda mano.

El proceso de recopilación implicó revisar sistemáticamente documentos económicos, reportes estadísticos y bases de datos institucionales que cubrieran específicamente el periodo que nos interesaba: del 2020 al 2024. No fue simplemente descargar números al azar; más bien fue un trabajo meticuloso de búsqueda, selección y verificación de información relevante para nuestras variables de estudio.

Para organizar todo este material, utilizamos herramientas específicas de investigación. Por un lado, diseñamos matrices o tablas especializadas donde íbamos ordenando la información de manera sistemática. Estas matrices nos permitieron visualizar los datos de forma clara, identificar tendencias y facilitar el análisis posterior. Por otro lado, empleamos fichas de registro estadístico, que son básicamente formatos donde anotábamos las cifras específicas, sus fuentes, las fechas correspondientes y cualquier observación relevante. Esto fue crucial para mantener el orden y la trazabilidad de cada dato que incorporábamos al estudio.

Ahora bien, no sacamos los datos de cualquier sitio. Fuimos muy cuidadosos en consultar únicamente fuentes oficiales y reconocidas. La mayor parte de la información económica provino de dos instituciones clave en el Perú: el Banco Central de Reserva del Perú (BCRP), que es la autoridad monetaria del país y

maneja las estadísticas económicas más precisas sobre exportaciones, PBI y balanza comercial; y el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), que es el organismo oficial encargado de producir y difundir toda la información estadística del país.

Para el Índice de Desarrollo Humano, que es una variable más compleja y multidimensional, recurrimos a una fuente internacional especializada: el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Específicamente, utilizamos los datos del Informe sobre Desarrollo Humano 2025, que es el reporte más actualizado y metodológicamente robusto para medir el desarrollo humano a nivel regional y nacional. El PNUD es la referencia mundial en este tema, por lo que usar sus cifras nos garantizaba no solo precisión, sino también comparabilidad con estándares internacionales.

Esta combinación de fuentes oficiales nos permitió construir un conjunto de datos confiable, verificable y apropiado para realizar análisis estadísticos rigurosos sobre la economía de Puno durante el periodo estudiado.).

TESIS UANCV

Validación de instrumento

Opinión de experto

I. DATOS DEL EXPERTO

1. Apellidos y Nombres: Huacani Sucasaca Yudy
2. Cargo e institución donde labora: Docente UANCV
3. Nombre del instrumento motivo de evaluación: Encuesta
4. Autor del instrumento: Rolando Abad Catacora Quenta

II. PUNTOS DE VALIDACIÓN

DIMENSIONES	INDICADORES	Deficiente	Regular	Buena	Muy buena	Excelente
		0 - 20%	21 - 40%	41 - 60%	61 - 80%	81 - 100%
1. CLARIDAD	Está formulado con lenguaje apropiado					X
2. OBJETIVIDAD	Está expresado en base a la realidad local					X
3. ACTUALIDAD	Adecuado al avance de la ciencia					X
4. ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica					X
5. SUFICIENCIA	Comprende los aspectos en cantidad y calidad					X
6. INTENCIONALIDAD	Adecuado para la mejora de las unidades de estudio					X
7. CONSISTENCIA	Basado en aspectos teóricos-científicos					X
8. COHERENCIA	Entre los índices, indicadores y las dimensiones					X
9. METODOLOGÍA	La estrategia responde al propósito del diagnóstico					X

III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: .....

.....

IV. PROMEDIO DE VALORACIÓN: 96 %

Lugar y fecha: Juliaca, 12/07/2025

.....

Firma del experto

DNI N°: 40623820 **Cel.:** 989-574922

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

Validación de instrumento

Opinión de experto

I. DATOS DEL EXPERTO

1. Apellidos y Nombres: **Yeni Magali Arivilca Cutipa**
2. Cargo e institución donde labora: **Ingeniero Economista – Gobierno Regional Puno**
3. Nombre del instrumento motivo de evaluación: **Reportes del BCRP e INEI (2020-2024)**
4. Autor del instrumento: **Rolando Abad Catacora Quenta**

II. PUNTOS DE VALIDACIÓN

DIMENSIONES	INDICADORES	Deficiente	Regular	Buena	Muy buena	Excelente
		0 - 20%	21 - 40%	41 - 60%	61 - 80%	81 - 100%
1. CLARIDAD	Está formulado con lenguaje apropiado					98%
2. OBJETIVIDAD	Está expresado en base a la realidad local					99%
3. ACTUALIDAD	Adecuado al avance de la ciencia					97%
4. ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica					98%
5. SUFICIENCIA	Comprende los aspectos en cantidad y calidad					99%
6. INTENCIONALIDAD	Adecuado para la mejora de las unidades de estudio					98%
7. CONSISTENCIA	Basado en aspectos teóricos-científicos					98%
8. COHERENCIA	Entre los índices, indicadores y las dimensiones					99%
9. METODOLOGÍA	La estrategia responde al propósito del diagnóstico					97%

III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: Favorable .....

.....

IV. PROMEDIO DE VALORACIÓN: **98.11%**

Lugar y fecha: Puno, 20 / 06 / 2025

Yeni M. Arivilca Cutipa
INGENIERO ECONOMISTA
Reg. Colegio de Ingenieros del Perú N° 127469

.....

Firma del experto

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

Validación de instrumento

Opinión de experto

I. DATOS DEL EXPERTO

1. Apellidos y Nombres: **Juan Víctor Rodríguez Olazabal**
2. Cargo e institución donde labora: **Ingeniero Economista**
3. Nombre del instrumento motivo de evaluación: **Reportes del BCRP e INEI (2020-2024)**
4. Autor del instrumento: **Rolando Abad Catacora Quenta**

II. PUNTOS DE VALIDACIÓN

DIMENSIONES	INDICADORES	Deficiente	Regular	Buena	Muy buena	Excelente
		0 - 20%	21 - 40%	41 - 60%	61 - 80%	81 - 100%
1. CLARIDAD	Está formulado con lenguaje apropiado					96%
2. OBJETIVIDAD	Está expresado en base a la realidad local					98%
3. ACTUALIDAD	Adecuado al avance de la ciencia					95%
4. ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica					95%
5. SUFICIENCIA	Comprende los aspectos en cantidad y calidad					94%
6. INTENCIONALIDAD	Adecuado para la mejora de las unidades de estudio					90%
7. CONSISTENCIA	Basado en aspectos teóricos-científicos					96%
8. COHERENCIA	Entre los índices, indicadores y las dimensiones					90%
9. METODOLOGÍA	La estrategia responde al propósito del diagnóstico					95%

III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: Favorable .....

.....

IV. PROMEDIO DE VALORACIÓN: **94.33%**

Lugar y fecha: Puno, 20 / 06 / 2025

Juan Victor Rodríguez Olazabal
INGENIERO ECONOMISTA
CIP. Nº 140606

.....

Firma del experto
Cel.: 940323182

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

ANEXO 1
FORMULARIO DE AUTORIZACIÓN

AUTORIZACIÓN PARA LA INCORPORACIÓN DE LOS TRABAJOS DE INVESTIGACIÓN EN EL REPOSITORIO INSTITUCIONAL UANCV

Formato digital [X] Fecha de entrega: 18 - 11 - 2025

1. Datos del autor (es):

Nombres y Apellidos: ROLANDO ABAD CATACORA QUENTA
Dirección: Jr. ASUNCION N° 132 - JULI
DNI/Carné de Extranjería/Pasaporte N°: 41988286
Teléfono: 957666690 email: catacora1209@gmail.com
Nombres y Apellidos:
Dirección:
DNI/Carné de Extranjería/Pasaporte N°:
Teléfono: email:
Facultad y/o Escuela de Posgrado: CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS
Escuela Profesional o Mención: ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
Título o Grado Académico a optar: LICENCIADO EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
Asesor: Dra. YUDY HUACANI SUCASACA
Esta obra se encuentra dentro de las siguientes denominaciones:
Trabajo de Investigación [ ] Tesis [X] Trabajo de Suficiencia Profesional [ ] Trabajo Académico [ ]
Título: BALANZA COMERCIAL Y SU CORRELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN DE PUNO DURANTE EL PERÍODO 2020-2024

Palabras claves, (3 a 5 términos): Balanza comercial, Exportaciones, Producto Bruto Interno, Aumento económico.

¿Esta obra se desarrolló en la UANCV [1, 2]?

1

[1] Indicar si su producción intelectual ha empleado recursos tales como, instalaciones, laboratorios, insumos, equipos, bases de datos, asesoría técnica por parte del personal de la UANCV, financiamiento, entré otros relacionados.
[2] Si su producción intelectual se desarrolló en la UANCV totalmente o parcialmente, deberá autorizar el depósito en el Repositorio de manera obligatoria.

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

2. Referencia de tesis:

☐ Bachiller ☒ Titulo ☐ 2da Especialidad ☐ Maestría ☐ Doctorado

3. Licencias:

a) Licencia estándar:

Bajo los siguientes términos, autorizo el depósito de mi tesis en el Repositorio Digital de la UANCV.

Con la autorización de depósito de mi producción Intelectual, otorgo a la Universidad Andina "Néstor Cáceres Velásquez" una licencia no exclusiva para reproducir, distribuir, comunicar al público, transformar (únicamente mediante su traducción a otros idiomas) y poner a disposición del público mi producción intelectual (incluido el resumen), en formato físico o digital, en cualquier medio, conocido o por conocerse, a través de los diversos servicios por la Universidad, creados o por crearse, tales como el Repositorio Digital de tesis UANCV, colección de producción intelectual, entre otros, en el Perú y en el extranjero por el tiempo y veces que considere necesarias, y libres de remuneraciones.

En virtud de dicha licencia, la Universidad Andina "Néstor Cáceres Velásquez" podrá reproducir mi producción intelectual en cualquier tipo de soporte y en más de un ejemplar, sin modificar su contenido, solo con propósitos de seguridad, respaldo y preservación.

Declaro que la producción intelectual es una creación de mi autoría y exclusiva titularidad, coautoría con titularidad compartida, y me encuentro facultado a conceder la presente licencia y, asimismo, garantizo que dicha producción intelectual no infringe derechos de autor de terceras personas.

La Universidad Andina "Néstor Cáceres Velásquez" consignará el nombre del y/o los autor(es) de la producción intelectual, y no le hará ninguna modificación más que la permitida en la licencia.

Autorizo su publicación (marque con una X)

☒ Sí, autorizo que se deposite inmediatamente.

☐ Sí, autorizo que se deposite a partir de la fecha (d/m/a): _____

☐ No autorizo.

b) Licencia CREATIVE COMMONS 4.0 INTERNACIONAL:

Si usted concede una licencia CREATIVE COMMONS sobre su producción intelectual, mantiene la titularidad de los derechos de autor de esta y, a la vez, permite que otras personas puedan reproducirla, comunicarla al público y distribuir ejemplares de esta, bajo las condiciones siguientes:

¿Quiere permitir usos comérciales de su producción intelectual?

Sí: significa que usted permite la reproducción, distribución y comunicación pública de la producción intelectual incluso con fines comerciales.

No: significa que usted permite la reproducción, y comunicación pública de la producción intelectual, pero sin fines comerciales.

☐ Sí autorizo

☒ No autorizo

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/

TESIS UANCV
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
"OFICINA DE INVESTIGACIÓN"

Jurisdicción de su Licencia

Todas las licencias CREATIVE COMMONS son de ámbito mundial, sin embargo, usted puede elegir entre la opción "internacional" o una adaptada a su jurisdicción, como para el caso peruano.

La opción "internacional" emplea el lenguaje y la terminología de los tratados internacionales; en cambio, la adaptada a su jurisdicción, recoge las particularidades de la legislación peruana.

En consecuencia, **la opción "internacional" goza de una mayor eficacia a nivel mundial, gracias a que tiene jurisdicción neutral**. Mientras que la opción adaptada a la jurisdicción del Perú goza de una mayor eficacia ante los tribunales peruanos.

☐ Internacional

☒ Nacional

Línea de investigación: ECONOMÍA INTERNACIONAL – P16

Firma de Autor	huella digital	18 - 11 - 2025
		Fecha

UNIVERSIDAD ANDINA NESTOR CACERES JULIACA

OFICINA DE INVESTIGACIÓN
Tesis Publicada con autorización del autor
http://repositorio.uancv.edu.pe/